

<<世纪博弈>>

图书基本信息

书名：<<世纪博弈>>

13位ISBN编号：9787547604205

10位ISBN编号：754760420X

出版时间：2011-12-1

出版时间：上海远东出版社

作者：詹军

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世纪博弈>>

前言

中国现在要做的不是给那一少部分已经富起来的人锦上添花。
中国急需要做的是给那些占人口大部分离富裕还很遥远的穷人雪中送炭。
本书是写中美贸易争端摩擦的。
中美贸易争端摩擦与给中国穷人雪中送炭有关系吗？
太有关系了。
现在中美贸易中的诸多争端摩擦都不是独立的个案，而是中国过去20多年来的经济结构和发展模式所致。
确切地说是中国这些年来所推行的出口导向经济的后果。
这些年来，中国经济的高速增长主要是靠基本建设投资和外贸出口这两只引擎推动的。
现在大家都在谈论“中国模式”。
什么是“中国模式”？
就经济发展层面而言，国家主要靠基本建设投资，即“大兴土木”，和强化出口来推动经济发展，这就是“中国模式”。
现在出口事实上占到了中国GDP的45%，甚至还不止。
相比而言，出口在美国和日本的GDP中只占大约15%。
出口导向经济说穿了就是举全国之力搞出口，拼命多出口。
为了多出口，就必须使我们的产品价格具有竞争力。
如何使我们的产品价格有竞争力呢？
主要是三个手段：一是让货币贬值；二是国家提供退税，这退税名义上是给出口厂商的补贴，但实际上就是用中国的钱去补贴外国消费者。
一件衣服本来的离岸价是50元，因为国家有退税，现在42元就可以卖给外商了。
这不就是用中国的钱去补贴外国消费者么？
第三个手段就是压低工人的工资。
中国工人打了十几年工，工资还是没有明显的增长，也就没钱消费，内需就不足。
根据国家劳动和社会保障部的一个调查，从1992年内地民工大量进入珠三角地区打工到2004年，这12年里，珠三角地区的农民的平均月工资收入只提高了68元。
即使根据比较乐观的官方的数据：2010年，中国农民全年人均纯收入仅为5919元，每月不到500元。
内需不足，就玩命地出口。
这样就形成了一个恶性循环：内需越不足越出口；越出口内需就越不足。
诸多问题和矛盾由此而生：我们出口越多，表面上是顺差很大，外汇储备很多，实际上却意味着我们对别人的依赖越多，受制于人的地方也越多。
人家消费兴旺，我们才能兴旺。
人家感冒，我们就咳嗽，人家危机，我们也跟着倒霉。
而且，我们出口越多，与外国的经贸争端摩擦不可避免地增多。
世界市场和能源供应就是一块蛋糕，这块蛋糕不是无限大的，你切的那块大了，就意味着别人盘里的那块小了。
不仅是美国、欧盟老找我们茬，就像西班牙、巴西、哥伦比亚这些在地域政治上与中国没有根本利益冲突的国家也对越来越多的廉价中国商品的涌入感到担忧和愤慨，所以就出现了西班牙鞋商烧中国鞋，砸中国商铺，高呼“中国人滚出去”的恐怖场面。
对内方面，因为我们的眼睛光看着外面，光顾到外面去找市场找客户，却忽视了自己脚底下中华大地这块最大的市场，忽视了我们身边最大的客户消费群——13亿中国居民。
在过去的10多年里，中国的出口以平均每年20%的速度增长，而同时，中国居民消费与GDP总量之比却从以前的55%下降到了33%左右。
欧美发达国家一般为70%至75%左右。
很多外国人不理解一件事：中国无数农民家里至今还没有一件像样的家用电器，但中国企业却以超低

<<世纪博弈>>

价满世界去狂销中国制造的各类家用电器。

他们问：“你们为什么不能先让自己人都用上家用电器，然后才来抢我们的市场呢？”

倚重出口，出口再强大，中国不可能真正繁荣富强。

中国繁荣富强的基础是内需。

中国是我们最大的市场，中国国民是我们最大的客户群。

有朝一日，中国从“世界工厂”变为“世界市场”，中国才是真正的繁荣富强了。

所以，中美经贸中的争端摩擦不仅仅是涉及中国外贸出口厂商的事，也远不是中国商务部如何去应对的事，而是中国经济发展的结构方式的根本大事，是中国现行的经济发展模式遇到了“瓶颈”而并发出的综合征。

症状在外，要害在“瓶颈”。

现行的过分倚重外贸出口的发展方式必须要尽快转变，这个“瓶颈”才能打破，中国经济才能健康地可持续发展，中美经贸上的疙疙瘩瘩恩恩怨怨也将随之迎刃而解，中国也就不会像现在这样受制于美国。

否则，只能是只治标不治本，今天头痛医头，明天脚痛医脚，没完没了。

当然，中国经济问题之错综复杂，就是那些研究了几十年的专家们也时常发出无力的感叹。

我只是从中美经贸争端摩擦这个角度管中窥豹，抛砖引玉。

在中美经贸这个行业里滚爬了十几年，酸甜苦辣都尝过，也算是理论与实践相结合吧。

读西方一些学者，甚至是大牌经济学教授论述中美经贸争端的文章书籍时，我时常哑然失笑。

他们的某些高论简直就是谬论。

除了他们对中国的主观偏见外，很大一部分的原因就是虽然他们熟读经济学理论，但他们没有从事过经贸的实际经验，对中美贸易的实际状况更是隔山望月雾里看花。

他们中的有些人甚至从没到过中国。

有的虽到过中国，或局限于大学校园的学术讲演，或匆匆走马观花于长城故宫。

珠三角、长三角那些中国的出口工厂他们比较深入地去看过吗？

没有。

一件“中国制造”的商品从生产到进入美国百姓家里，中间各个环节的利润和成本之比他们知道吗？

不知道。

中国出口企业和美国进口公司之间的利润分割之比他们知道吗？

不知道。

如果连这些基本的东西他们都没弄清楚，那他们是如何得出“中国人抢了美国人的饭碗”，“美国金融危机的罪魁祸首是中国”这类结论的？

所以，他们中的某些人评论中美贸易争端，说客气点是夸夸其谈，纸上谈兵，说不客气点就是信口开河颠倒黑白。

最后要说明，本书是写给没有学过经济学金融学的人看的，所以我尽量避开专业的经济学金融学理论和术语。

如果没学过经济学的读者读过此书后能对中美贸易争端、汇率争端的来龙去脉个中名堂能有个大概的了解，我的目的也就达到了。

正因为这个原因，还请经济学金融学方面的行家里手们海涵。

<<世纪博弈>>

内容概要

这是一本写给没学过经济学金融学的人的非常好看的书。

前新华社记者詹军在书中以唠家常的方式，把大国博弈当成邻居家的张三李四的家常摩擦，妙语、段子信手拈来。

然而亲和搞笑的文字背后却是作者对列强环伺下的中国盼其奋争的焦虑心情——金融危机之后，当西方舆论以华丽的词藻齐齐唱响“中国崛起”“大国盛世”的神话时，中国回避不掉严酷事实：中国牺牲了创新力、核心技术、自主品牌、环保、不可再生资源、广大农民工的福祉，而沦为世界装配车间。

直接后果就是——对内，“国富民穷”，贫富悬殊，蛋糕是做大了，落到民众嘴里的那块仍很小；对外，丧失贸易话语权，贸易战中屡屡受制于人……

20年后，中国成为掌控自主核心技术的真正经济强国，还是13亿人继续在世界装配车间中艰难生存？

作者简介

詹军，中国社会科学院研究生院硕士、美国波士顿大学国际关系学博士。

曾就职新华社，后从事中美贸易，曾任美国乔治亚纸业公司中国区代表，并为美国多家连锁集团提供中国经济政策与产业及产品咨询。

长期关注跟踪中美贸易摩擦和争端，对中美贸易逆差之争、人民币汇率之争有深入系统的研究及第一手实践经历，观点鲜明独到。

著有《中国走向蓝海》（英文版）、《中国内战之终结》（英文版）、《宣和年间的无限希望》等学术和文艺作品。

本书系作者多年来对中美贸易主体精研之成果。

<<世纪博弈>>

书籍目录

暴风雨过后不一定见彩虹

写在盛世的几句危言（代前言）

上篇 能攻心则反侧自消，自古知兵非好战——为“中国制造”辩护

第一章 错位的杨白劳与黄世仁

第二章 美国人生病，中国人吃药

第三章 谁抢走了美国人的饭碗？

第四章 贸易逆差的背后——美国人不愿提及的秘密

第五章 成也信用，败也信用——一个留学生眼中的美国信用卡

第六章 汇率战：中美经贸战场上的“华山论剑”

第七章 朝廷没银子，后果很严重——保卫政权到底靠什么？

下篇 不审势即宽严皆误，后来治蜀要深思——反思“中国制造”

第八章 暴风雨虽过，危机尤在

第九章 GDP：不要疯狂地迷恋哥，哥只是个传说

第十章 上亿件衬衣换回一架波音飞机，要换到何年？

第十一章 “出口导向”该转向了！

第十二章 解放农民——中国崛起复兴的渡江战役

第十三章 低工资——中国工人的永远之痛

第十四章 千年顽症——中国人为什么轻视技术？

结束语 春帆楼上，李鸿章无奈的叹息……

<<世纪博弈>>

章节摘录

版权页：为什么美国产的安全套比中国产的贵一倍半？

就是在科技含量较高的领域，美国也面临着鱼和熊掌不能兼得的尴尬处境。

有一些高度自动化生产的产品，按说美国有科技优势，应该有竞争力，也不尽然。

美国有个国际开发署，是政府机构。

它的工作之一是向非洲落后国家和地区提供医疗援助，包括免费发放安全套以防艾滋病。

因为它是政府机构，接受政府拨款，用的是美国纳税人的钱，按美国政府法规，它采购物品时必须优先购买美国货。

每年它需要采购100亿只安全套发放到非洲。

以前它是从阿拉巴马州的一家公司采购的。

这也是唯一的供货商。

按说像安全套这样的产品，从全自动生产线上下来，不太需要人工，美国公司应该有优势。

错。

它的价格是每个5美分，而且供货时常拖延，严重影响国际开发署的工作。

听说中国的产品便宜，国际开发署就派人去广交会找货源。

在那里他们发现中国同类产品的价格是每个2美分，而且厂商保证供应。

国际开发署的官员很激动，一算账，哇，每年100亿只安全套，可以为美国政府省下多少钱啊。

但很快他们就有麻烦了。

阿拉巴马的那家公司听说国际开发署要从中国进货就急了。

先打出质量牌，凭空说中国的安全套价格便宜是因为质量不好。

其实他们根本就没见过中国产的安全套，这完全是他们的瞎掰。

但国际开发署的人马上出具证据，证明中国产的安全套质量没有问题。

一招不成又使一招。

这招是政治招，很有杀伤力。

这家公司所在的小镇的居民发声了，如果国际开发署到中国采购安全套，那这家公司就得关门，工厂工人就要失业。

媒体马上起哄，政客们立即介入此事。

这下，国际开发署的官员们就很是为难了。

从中国买安全套可以为美国纳税人省下大笔金钱，但那家工厂就完了，几十个工人得失业。

为了不让这几十个工人失业，就要多花美国纳税人很多钱。

媒体在报道这件事时引述了这家公司老板和当地人的话，均指责中国产品抢了他们饭碗。

但是，没有一个美国人问：为什么我们生产的安全套价格那么高？

为什么我们不能想办法把价格降下来与中国竞争呢？

在这方面，很多美国人的思维是固定的：我这个价格是天经地义的，你们的价格如果比我的低就是不公平竞争。

<<世纪博弈>>

媒体关注与评论

作者将美国比喻为欠债上万亿的黄世仁，中国则是憨厚老实的杨白劳，那么夹在两者中间的白毛女呢？

白毛女将头发染成金色，直接勾上美国山姆哥哥的手远渡重洋了，把无数壮年的中国大春晾在这边，难道这一切也仅仅是因为技术吗？

读了詹军先生的危言，更多问题确实值得身处盛世中的我们深思。

——俞宙 上海交大教师

<<世纪博弈>>

编辑推荐

《世纪博弈:中美贸易战真相与反思》编辑推荐:外贸进出口量世界第一;外汇储备世界第一;GDP世界第二;中国经济2027年将超越美国(高盛预测);G2论——中国与美国共享世界经济领导权,全世界的“中国制造”……自金融危机以来,谣方舆论以这些华丽词藻齐齐唱响“中国崛起”、“大国盛世”的神话。

但在这一帖帖迷幻药背后,则是惨不忍睹的严酷事实:中国牺牲r创新力、核心技术、自主品牌、环保、不可再生资源、广大农民工的福祉,而沦为世界装配车间。

直接后果就是——对内,“国富民穷”,贫富悬殊,蛋糕是做大了,落到民众嘴里的那块仍很小;对外,丧失贸易话语权,贸易战中屡屡受制于人……再过20年,中国是成为像日本那样掌控自主核心技术的真正经济强国,还是继续在世界装配车间中艰难生存?

我们上亿件衬衣才能换回一架波音飞机。

要换到何年?

2011年3月,中国外汇储备已突破3万亿美元!

G2论——中美共享世界经济领导权!

全世界的“中国制造”改革开放30年了,农村地区很多孩子还吃不起午餐!

中国和美国远不是一个等级上的伙伴!

售价180美元的“中国制造”,我们只赚2美元!

GDP可以作参考,不能当真,房地产可以致富,不能强国,中国可以在一段时间内当世界的打工仔,但决不能做永远的打工仔。

美国正气势汹汹逼人民币升值:升多少?

我们从中美贸易中到底得到了什么?

失去了什么?

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>