

<<论语>>

图书基本信息

书名：<<论语>>

13位ISBN编号：9787547008850

10位ISBN编号：7547008852

出版时间：2010-7

出版时间：万卷出版公司

作者：（春秋）孔丘 著，路凤山 整理

页数：274

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;论语&gt;&gt;

## 前言

公元前497年的一天，一位长须长者带着他众多弟子，风餐露宿，不辞劳苦，舟车劳顿地来到了卫国，他想用他的智谋和韬略赢得王者的欢心，这样，他的政治理想即可在此实现。

然而，他不曾想到，这只是吨十四年奔走诸侯国的开始。

他也未曾知道，他十四年的周游列国，成为后世对他的学说和坚韧精神的谈资，深根于中华大地两千多年。

孔子，这位两千多年前的智者，用他的言行实践着一个儒者君子的诺言。

而他的言传身教，也教益于千万中国人。

身为师者，他用实际行动实践着有教无类的方针；身为君子，他用他的齐家治国平天下的言行，感染着当政者；身为仁者，他用博爱仁爱之心，感动怀有怜悯之心的普通人。

正因为此，后世尊称他为圣人，正因为此，《论语》得以传世千年不衰。

那么，何谓“论语”呢？

《论语》者，孔子应答弟子时及弟子相与言而接闻于夫子之语也。

《论语》以记言为主，“论”是论纂的意思；“语”是话语，经典语句，箴言。

“论语”即是论纂（先师孔子的）语言。

《论语》是儒家学派的经典著作之一，这部由孔子的弟子及其再传弟子编撰而成的书。

自西汉以来，为一部中国识字人必读书。

作为一部优秀的语录体散文集，它以言《论语》又善于通过神情语态的描写，展示人物形象。

孔子是《论语》描述的中心，“夫子风采，溢于格言”（《文心雕龙·征圣》），书中不仅有关于他的仪态举止的静态描写，而且有关于他的个性气质的传神刻画。

## <<论语>>

### 内容概要

《论语》是中华文化最伟大不朽的经典之，记录了孔子的重要思想言行，内容博大精深。深入领会《论语》的真义，对增长处世智慧，提高自身的人生价值大有裨益。

<<论语>>

作者简介

作者：（春秋时代）孔丘 合著者：路凤山

<<论语>>

书籍目录

学而篇第一为政篇第二八佾篇第三里仁篇第四公冶长篇第五雍也篇第六述而篇第七泰伯篇第八子罕篇第九乡党篇第十先进篇第十一颜渊篇第十二子路篇第十三宪问篇第十四卫灵公篇第十五季氏篇第十六阳货篇第十七微子篇第十八子张篇第十九尧曰篇第二十

## &lt;&lt;论语&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：长府是鲁国储藏财货武器的仓库，在鲁君宫内。

修理改建长府，整理武器储备，是将要发动战争或预防动乱的迹象。

当时正是鲁昭公当政，贵族季氏专权，昭公修治仓库，是将要对季氏有所举动。

但是季氏已经深得民心，已经无法制约。

闵子騫生性惜言如金，不爱说话，但说出的话都十分中肯，他主张“仍旧贯之”，意为不能妄动，维持现状。

这样一则能维持鲁国国君的君位，二则能使鲁国免于战乱。

孔子也同意他的意见，所以夸奖他“言必有中”，一语说中要害，看到了问题的本质。

原文子曰：“由之瑟奚为于丘之门？”

”门人不敬子路，子曰：“由也升堂矣，未入于室也。”

”注释 瑟：古代的一种弦乐器。

子路性刚勇，其弹瑟的音调也是这样，为孔子所不满，故说：为什么在我这里来弹呢？

升堂入室：借喻做学问的几个阶段。

古人的房屋，阶上为堂，堂后为室。

学问进步的次第，当是先入门，次升堂，最后入室。

此处谓子路的学问还不够精深。

译文孔子说：“仲由鼓瑟为什么鼓到我的门口来呢？”

”门徒们因而不敬重子路。

孔子说：“由这个人已经登上殿堂，还没有进入内室。”

”

<<论语>>

媒体关注与评论

读书决定一个人的修养和境界，关系一个民族的素质和力量，影响一个国家的前途和命运。一个不读书的人、不读书的民族，是没有希望的。

——温家宝总理

## <<论语>>

### 编辑推荐

《论语》：花最少的钱买最好的书做最成功的人，让更多的经典走入寻常百姓家，让全民走向阅读社会。

现实生活中充满了庞杂无效的信息。

今天，一个人能否成功，很大程度上取决于他对有效信息的选择能力。

所以，温总理说：“书籍本身不可能改变世界，但是读书可以改变人生。

人可以改变世界。

”于是。

一些出版人提出了“最实惠、最经典、最实用”的出版理念，让大众读者能够“花最少的钱，买最好的书，做最成功的人”。

“最实惠”，是指读者花同样的钱可以买到两倍甚至三倍于其他图书的高质量有效内容；“最经典”，是指选取各类图书中历时最久、最受大众推崇的经典书籍，请专家释义点评，让读者躲避试错的陷阱；“最实用”，是指增加了更多的细节展开和实用功能，使读者能够学以致用.奠定事业成功的基石。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>