<<七个销售咒语搞定百万大单>>

图书基本信息

书名:<<七个销售咒语搞定百万大单>>

13位ISBN编号: 9787546396736

10位ISBN编号: 7546396735

出版时间:2012-7

出版时间:吉林出版集团有限责任公司

作者:丁晓辉

页数:176

字数:100000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

内容概要

这是一个真实的销售员的成长故事。

张诚,一个内向腼腆、不善言辞的销售菜鸟,在无房、无车、无钱养活妻女的生活重压下陷入迷惘。 一次培训课上,他有幸结识一位资深总裁教练,并得到他的帮助。

在与教练的7次谈话中,他逐渐清除了7个内心障碍,找回自信,发挥出神奇的内在力量。 每一次交谈之后,他的业绩都会随之提升。

短短两个月内,他学完了"欲望激发、信心种植、情绪修复、成长心轮、能量觉察、故事启示、心灵感染"7个销售心法,成功签下了一笔350万的订单。

自此,张诚很快成长为一名金牌销售员,职业道路越走越宽。

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

作者简介

丁晓辉,北大国际工商管理硕士、教练式领导力发展专家、国际教练联合会(ICF)深圳分会副主席。

曾在500强企业壳牌(中国)、壳牌(马来西亚)、中国石油等公司担任销售总监。 从事巅峰销售、领袖资本、NLP教练技术等培训工作十多年。 尤其擅长民营企业总裁教练。

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

书籍目录

第一课:你期待什么就会得到什么——你的成功欲望能得多少分?

第二课:把信心种进潜意识——金牌销售员为什么总那么自信?

第三课:随时修复自己的情绪——金牌销售员只关注事物的积极面 第四课:面对、接受、学习、放下——金牌销售员的成长心轮

第五课:觉察!

觉察! 觉察!

——你的能量有多少被浪费了?

第六课:在家编故事、见人讲故事、出门卖故事——让客户对你的产品有信心 第七课:普通销售员说服客户,金牌销售员感染客户——调动客户的状态

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

编辑推荐

为什么练过那么多销售技巧,仍旧卖不好产品?

为什么学过那么多说话技巧,仍旧说不动客户?

为什么读过那么多话术、读心术、攻心术,仍旧不是客户的对手?

500强资深总裁教练,用一个真实的销售员的成长故事告诉你:及时你是糟糕的销售菜鸟,只要吃透这七个咒语,就能取得骄人的业绩。

7次谈话,7个咒语,资深总裁教练将职场菜鸟成功改造为王牌销售员 默念这7个咒语,不懂销售技巧,也能把任何东西卖给任何人 壳牌(中国)、壳牌(马来西亚)、招商地产、泰康人寿、百度等500强企业内训精华

<<七个销售咒语搞定百万大单>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com