

<<办公室潜伏心理学>>

图书基本信息

书名：<<办公室潜伏心理学>>

13位ISBN编号：9787546117218

10位ISBN编号：7546117216

出版时间：2011-5

出版时间：黄山书社

作者：张妮

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<办公室潜伏心理学>>

### 内容概要

职场遵循着优胜劣汰的丛林法则，适者生存。  
但是，职场战争毕竟没有硝烟，你最多丢的是饭碗而不是一条命。  
还有什么比生命更珍贵？  
从这个角度想，职场又怎么会是洪水猛兽呢。  
任何事物都有规律可循，职场也是一个佐证这条名言正确性的地方。  
那么职场的规律用什么破解呢？  
说到这里，就不得不提前面说到的办公室潜伏心理学。  
办公室潜伏心理学，就是为你打开职场规律之门的钥匙。

## <<办公室潜伏心理学>>

### 作者简介

张妮，著名图书策划人，擅长励志类、心理学图书的创作。  
代表作品《一本书读通中国史》《一本书读通世界史》《一本书读通国学典故》等。

## <<办公室潜伏心理学>>

### 书籍目录

- 第一章 参透老板心理：学会用脑子观察你的领导
  - 为什么老板不喜欢最出色的员工
  - 开国皇帝为什么喜欢杀大臣
  - 为什么说“好”老板不如“坏”老板
  - 绝对报酬和相对报酬
  - 你要把领导当成哥们，你就错了
  - 谁规定的上司一定比下属强
  - 为什么分不清男女的员工反倒是好员工
  - 巴西足球为什么比“长传冲吊”更流行
  - 老板为什么不愿意买亚瑟王发明的“圆桌”
  - 刘邦为什么喜欢贪污的萧何
- 第二章 与下属相处艺术：多给下属拍“马屁”
  - 吴起帮士兵吸脓血，士兵的母亲为何哭了
  - 累死的领导，决不是一个好领导
  - “傻”孙策无限信任太史慈的回报
  - 楚王为什么不怪罪调戏自己妃子的大臣
  - 仆人的眼里为什么没有英雄
  - 打官腔，你也得学会技巧
  - 为什么下属做错了，你还夸他
  - 用你的老道，应对他的“唠叨”
  - 曹操经历的两个小人物
    - 一个军事统帅&gt;两个鸡蛋
- 第三章 同事相处圣经：让你做个不动声色的识人高手
  - 怎样才能让别人看不出你在“装”
  - 人在江湖漂，怎样才能不挨刀
  - 开着口的蟹篓为什么一只螃蟹也爬不出来
  - 两只刺猬抱团取暖的启发
- .....
- 第四章 办公室潜规则：学会潜伏，别抢不属于你的骨头
- 第五章 职场升职秘籍：用香烟机遇拉开人际关系序幕
- 第六章 正确认识自己：做最好的自己，成功了你再哭

## &lt;&lt;办公室潜伏心理学&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：插图：汪洋在某跨国企业工作了二十余年，为公司带来了丰厚的利益，如今坐的是第二把交椅的位置，公司里的很多人都唯他马首是瞻，一把手反而没在大家心中建立起太高的威信。

按理说汪洋应该要风得风，要雨得雨，可是这段日子他过的却不怎么风调雨顺。

原来自己提出的方案总能受到一把手的认可，如今一把手却总是压着自己的方案不实施，驳回的理由也挺莫名其妙的，说什么要稳妥起？

，这种情况在原来可是从来没有出现过的啊！

汪洋思前想后，总也想不明白，最后没办法，只好辞职走人。

要回答这个问题，我们先来学习一个心理学术语：地位效应。

地位效应是指人们对不同地位的人提出的意见、办法会产生不同效应的现象。

也就是说，人们只会对“身在其位”的人与专业人士说出的话感到更高的可信度与安全感，而那些不在其位与非专业的人，说出来的话就难免少了一些权威性。

你汪洋地位再高，也只是个二把手，充其量是“打工皇帝”，现在他把一把手变得就像水泊梁山的晁盖，名义上是第一把交椅，但是却远不如二把手宋江？

兄弟们心中的地位，老大心里能乐意吗？

由此可知，再有才华的员工也比不上一个平庸的老板。

但是平庸的老板最欣赏的倒不一定是才华的员工。

汪洋之所以遭到一把手的排挤，究其原因无非是“地位效应”在作祟。

所以汪洋辞职是迟早的事儿。

知道了这个道理，我们就明白办公室斗争的险恶。

在此，想告诉职场精英们一个道理：想要位子票子，首先要给上司面子，有时候在上司面前装傻充愣才是真正的聪明。

那么，怎么与上司处好关系呢？

首先，要对上司忠心。

人有旦夕祸福，哪个上司也不希望下属在自己落难的时候做出“墙倒众人推”、“树倒猢猻散”的事来，因而，如果你认为现任上司还不错，那么就千万不要朝秦暮楚了。

其次，不在别人面前说上司的坏话。

俗话说“没有不透风的墙”，人们在把知道的一些秘密告诉另一个人的时候，通常会说“你可别告诉别人啊”，而听的那个人也会郑重其事地点头答应着，但是一转身就告诉了其他人。

因此一传十，十传百，说不准就传到了上司的耳朵里。

最后，在上司面前一定要表现得谦逊好学。

主动请上司指出自己工作中的不足，对上司的指点表现出一种如饮甘霖醍醐灌顶的态度，上司就会认为你“孺子可教也”。

有的人认为上司对自己工作中的指点是找麻烦、刁难，更有甚者认为上司的工作能力还不如自己，干脆“退位让贤”算了，这些都是职场心理的陷阱，是挖个坑自己往里面跳的愚蠢举动。

出色的精英未必能得到上司的青睐，而本身还有许多空白需要填补的员工反而会赢得更多的机会。

这就是说，在职场别做“今天是最好”的那一个，而是要做“明天会更好”的那一个。

## <<办公室潜伏心理学>>

### 编辑推荐

《办公室潜伏心理学:轻松打造职场人际关系》：刺猬法则，黑暗效应，肥皂水效应，鲤鱼效应，螃蟹效应，圆桌效应，手表定律，毛驴效应，办公室潜伏术。  
掌握办公室心理学，获取打开职场规律之门的金钥匙。

<<办公室潜伏心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>