

<<温州样本>>

图书基本信息

书名：<<温州样本>>

13位ISBN编号：9787545900927

10位ISBN编号：7545900928

出版时间：2009-7

出版时间：鹭江出版社

作者：周德文,吴比

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<温州样本>>

### 前言

耗时近一年的《温州样本》问世了，我向作者表示热烈祝贺！

这本洋洋洒洒数十万字的鸿篇巨著，生动、深刻而又别样地论述了温州人改革开放三十年的创造历程，使人们看到了温州人艰苦卓绝改天换地的奋斗精神。

作者之一的周德文，三十年来亲身经历温州人的创业壮举，可谓感受切切！

温州奇迹的产生不是偶然的，它是我国改革开放三十年经济发展的一个缩影，温州的巨大变化所带来的诸多问题，值得我们深刻思考。

温州是一本博大精深的书，其创业史至少折射出了这样三大战略，即“发挥中国人力资源优势战略”、“不对称竞争战略”和“国际化战略”；四大理念，即发展理念、人本理念、竞争理念和创新理念；同时实践了科学发展观。

改革开放拉开了我国复兴崛起的帷幕，而由十三亿中国人共同参与的这出大戏是借助于市场经济的舞台而上演的。

本人认为，市场经济作为一种体制手段，为何这么神奇，其中的奥妙就在于它为人们提供了“相对平等”的机遇，使每一个人都成为相对独立的经济单位，并为自己的行为负责。

因此，每一个人，每一个地区，如果说在发展中无可避免地会形成差距，那么差距的根源就在于能否抓住机遇，发展自己。

温州人抓住了机遇。

在改革开放的大背景下，温州党政各级领导始终坚定不移地支持民众创业，形成了比较宽松的政策小气候。

## <<温州样本>>

### 内容概要

这是一本关于温州经济的罕见的大气之作，大量生动的历史细节与人物活动，凸显了温州经济长足发展背后政治、经济与文化的历史互动图景。

既是温州人的奋斗史，也是温州的开放史。

本书以编年史的形式，全景记录了温州民营企业三十年的发展之路，既有对经济大势宏观把握的大气磅礴，又有对企业个例成长和企业家心路历程微观考察的细致深入。

其中诸多知名企业和企业家的生动案例，既是弥足珍贵的历史资料，也是令人感慨的精彩故事。

## <<温州样本>>

### 作者简介

周德文，高级经济师，中国中小企业协会副会长、APCE中小企业服务联盟中国委员会副主任、北京大学民营经济研究院温州课题组组长、温州管理科学院院长、温州中小企业发展促进会会长。长期从事经济理论研究和企业管理实践活动，跟踪研究温州模式，被全国27个县级以上政府聘为经济发展顾问。

著有《走出困局》、《关于新温州模式》、《温州百年经典》、《温州商界新锐》、《解读温州模式》、《论温州股份合作制企业若干问题》、《所有制与经营权适当分离的理论与现实意义》等作品。

<<温州样本>>

书籍目录

1978：曙光乍现1979：小人物1980：一座城市的原罪1981：光明行1982：冰火两重天1983：豪气冲天1984：势不可挡的力量1985：温州年1986：金融大灾难1987：夏天里的一把火1988：喧哗与宁静1989：寒流1990：柳市之殇致谢附录

## &lt;&lt;温州样本&gt;&gt;

## 章节摘录

1978：曙光乍现 历史总是在欲扬先抑中前行，尤其是新事物以试探的姿态挤进旧传统的生存空间中时，总要有阵痛，甚至中途搁浅。

这是时代进步不得不付出的代价。

在20世纪70年代末到80年代初，温州就被一种神经质的质疑与争论压抑着。

整个经济局势在争议中于积极和消极中飘摇不定。

局势不明朗，各方都在沉默中博弈、抗衡。

几乎每个私营经营者都小心翼翼，谨慎地防止自己财富外露，成为众矢之的。

宁静只是短暂的，该来的终究还是要来。

那是1982年一个焦躁难安的夏天，紧张的氛围笼罩着整个温州，所有先知先觉的人不约而同地嗅到了空气中的变化，只是没有人料到变化来得那么突然和迅猛。

尤其是个体私营者，站在经济改革最前沿，往往具备更敏感的触觉，能感知局势冷暖。

从年初开始，温州柳市的“八大王”们就隐隐约约预感到将要大祸临头。

没有一项伟大的社会试验可以在暮气沉沉中完成，更没有一项改革能够在四平八稳中成功。

温州民营经济波澜壮阔的进程史上，温州人以年轻而不无鲁莽、激越而不无尖锐、感性却不乏理智的创业基因，充当着开拓者的角色。

“八大王”即是其中的典型。

“文革”期间，温州“顶风作案”，柳市负责人石锦宽为解决支边青年就业，以居委会名义成立了一家街道企业——柳市通用电器厂。

32个独立经营的门市部组成电器厂，经营各种业务，门市部每月只需向厂里缴纳30元管理费。

电器厂成立后，一批除了勇气别无所有的农民，开始渗透进商贸领域，做起五金配件、原材料、机电、贸易合同、目录等生意。

“八大王”们在起步时，因为无意间抓住了中国计划经济的软肋——供求渠道不畅通，随后快马扬鞭，一路奔跑。

到1978年，通用电器厂产值已经达到一个亿。

事实上，“大王”们的“出格”只是被诠释为生存使然，在他们创业之初注定不显山不露水，少为人知。

同年，日后苏南模式的代表江阴华西村，在吴仁宝的带领下，总计实现产值296.35万元，创造利税135.03万元，理直气壮地登上《人民日报》头版头条，成为改革宣传的范本，风光无出其右。

“八大王”其实有10人。

电器厂每年都会表彰营业额最好的10个门市部，其10位负责人则按从事的行当冠以“大王”称号：“五金大王”胡金林、“矿灯大王”程步青、“螺丝大王”刘大源、“合同大王”李方平、“旧货大王”王迈仟、“目录大王”叶建华、“翻砂大王”吴师濂、“线圈大王”郑祥青、“胶木大王”陈银松和“电器大王”郑元忠。

凭着激进的性格和冒险的精神，这10人掸掉身上的尘土，洗尽满脸的污垢，迅速积累起个人财富。

33岁的刘大源装上柳市第一部电话，区长办公室的电话都不及他家的好用。

刘大源心情好坏，甚至可以直接决定这天区长能不能拨通长途电话。

他还购买了柳市第一辆摩托车。

多年以后，回想起当时的风光，他情不自禁地泪流满面：“骑着摩托车呼啸穿过柳市大街，警察都傻眼了，以为是大人物的子弟。

”李方平造价七万多元的房子，被人斥为“将军也没有住上这样好的房子”。

而胡金林的生意大到“要电器，找金林”成为一时的流行语。

所谓巅峰，就是当人一个转身，无论走哪个方向，都是下坡路。

过去几年，当生意鼎盛时，“大王”们是整个城市最忙碌的活跃分子。

突然，好时光不再，一场变故骤然降临。

## &lt;&lt;温州样本&gt;&gt;

改革刚绽萌芽，远未如火如荼，匮乏的市场处处冒着商机，只要敢扛起经济大旗，给点阳光就能灿烂。

从经济学角度，“八大王”财富积累显得易如反掌。

不过，对领跑者造成致命冲击，掌握着生杀大权的不是市场规律，却是阴晴不定的政策。

“大王”们身不由己地卷入到一场风波之中，遭遇严重挫折。

1981年1月11日和4月13日，国务院两次下发文件：“对严重破坏经济的罪犯，不管是什么人，不管他属于哪个单位，不论他的职务高低，都要铁面无私，执法如山，不允许有丝毫例外，更不允许任何人袒护、说情、包庇。

如有违反，一律要追究责任。

”风声鹤唳，在这场全国性的斗争中，因私营经济而备受争议的温州成为重灾区。

当时浙江省最年轻的副省长袁芳烈出任温州市委书记，受命到温州治“乱”。

袁芳烈雷厉风行，决心割掉温州的“资本主义尾巴”。

他认定经济领域犯罪活动最严重的是柳市。

很快联合工作组进驻柳市，一场轰轰烈烈全方位打击经济领域“犯罪活动”的行动正式展开。

“大王”们这样的出头鸟自然首当其冲，被列为重要打击对象，时称“八大王事件”。

这些温州“名人”，经营企业本就是摸着石头过河，应付这场来势汹汹、举措严厉的打击“经济犯罪”的行动更无经验可谈。

他们慌了手脚，“八仙过海，各显神通”，可结局大都暗淡。

面对突如其来的诘难，胡金林第一个做出了反应。

他扛上一袋六万元现钞，主动找到工作组，补缴了17个月的税款。

他以为这样可以给工作组一个交代。

可是事情的发展远远超出胡金林的想象。

大街上挂着“严厉打击经济领域的犯罪行为”的横幅，有三四年没有响过的大喇叭整个白天不停息地用强硬口吻宣传政府的大政方针。

看到苗头不对，胡金林干脆关了门市部的卷闸门，带上新婚妻子去全国旅游散心。

两周后胡金林回到柳市，发现税务部门在他的门市部水泥柱上贴了一张白纸红章的文件，通知营业税从0.35%连补带罚上调到6%。

再过了一个月，工作组告知他，“从现在不得外出，必须随叫随到，等候处理”。

各种渠道传来的消息都直接或间接表明，胡金林将是下一个整治对象。

此时，其他的“大王”们已经陆续被叫到工作组，且进去就没有再出来。

日子变得动荡不安，胡金林每天托关系打听上面的动静。

某日黄昏，一要好的干部骑着自行车路过胡金林家门口，停下来小声对胡说：“不行，要下大雨啦！”然后迅速骑开。

胡金林转身奔回屋子，从抽屉里拿出准备好的500斤粮票、2000元现金和各种证件，连妻子也来不及告别就仓皇出逃，开始了两年“没有目的地的旅游”。

当夜凌晨，警车浩浩荡荡地停在他家门口，胡金林早已逃出柳市。

两个月后，公安部全国通缉胡金林，罪名是“投机倒把”、“严重扰乱经济秩序”。

胡金林从上海、北京“流窜”到东北，甚至在土匪猖獗过的、小说《林海雪原》中座山雕的老巢夹皮沟躲了一段时间。

两年后，他结束流亡生活悄悄溜回柳市，结果当夜被逮捕。

警察告诉他说：“通缉令还在，必须抓你。”

”第二天，乐清广播站报道：“全国经济要犯、‘八大王’之首胡金林抓获归案。”

在监狱中，胡金林被关在重刑犯单间，他彻底绝望了，做好判重刑乃至死刑的准备。

谁知道66天后，他先被取保候审，然后案件撤销。

潜逃的还有郑祥青、李方平、王迈仟与郑元忠。

出逃前，柳市工商所多次“传讯”郑元忠，要求他写如何投机倒把发家的检查材料。

写到第29天，实在愤懑难当，郑元忠抓起墨水瓶扔到隔离审查室的墙上。

## &lt;&lt;温州样本&gt;&gt;

之后抓住上厕所的机会，他潜回家中，拿了8000元现金，跳上村后小河的一条小船，开始长达20个月历经几十个省、市的流亡漂泊。

可最终的结局仍是以“投机倒把”的罪行锒铛入狱。

牢一坐就是186天。

而另外三人的命运也殊途同归，相继落网判刑。

在全国公安协力严办下，其他几个“大王”的前途虽各有乖舛，但大抵相似。

转眼之间，他们从人生顶峰跌落到生命的谷底。

在历史的洪流中，他们的命运不是逆流而上，而是不得已随波逐流，淹没于滚滚红尘。

最早被逮捕的是最年轻的程步青。

乐清专门为此召开公审大会，他被五花大绑押上台，接受批斗和唾骂。

叶建华则是在家给孩子洗脚时，被通知到旅馆谈话。

一进门，手铐就铐住他的双手。

回忆当初，叶建华眼神迷离，眼眶泛红。

唯一逃脱惩罚的是刘大源。

关于此人，有文字记载如下：1967年夏，刘大源弱冠之年，温州大旱。

前后131天，柳市未降滴水，十夹河干涸见底，整个虹柳平原哀鸿遍野。

乐清水库枯竭，不能发电，刘大源做煤油灯来提供照明，一天内能做100多个，全部热卖一空。

他后来做了一个铁箱，把煤油灯生意换来的5000块钱放进去。

四年后，这个灵活的年轻人成了远近闻名的“打小铁”师傅。

一晃十多年，他被称为柳市“八大王”。

在这期间，柳市经历了个体经济缓步觉醒的过程。

1971年，一社队企业生产煤油钻开关，急需一万件特型螺丝，寻遍各商店没有着落，便求助于刘大源。

神通广大的他四处购齐所需螺丝，赚了一笔丰厚的差价。

自此，刘大源摆起螺丝摊。

尽管他得到一个国营企业招工指标，可他敏锐地感觉到商品气息正逐渐渗透着柳市，便毅然选择了放弃。

## &lt;&lt;温州样本&gt;&gt;

## 媒体关注与评论

过去三十年，温州人在地理与政策毫无优势的环境中，痛苦地寻求着经济突围。若以更深的视角审视，作为当今中国民营经济最活跃的区域，温州人身上依然刻有一些与众不同的烙印：他们尝试着不断突变，并试图建立一种全新的经济模式；他们当然会取得令人瞩目的成就，却也发现在发展中，时常面临着与现实的矛盾与冲突；他们努力吸收世界上日新月异的新理念与新知识，并融入自己创业的基因，但总会有种无所适从的感觉……《温州样本》，正是作者在触摸、观察与思考温州民营经济三十年动态变迁后，于微观切入与宏大叙事交叉中，展现了一群草根创造的奇迹，同时揭示出这群人的当代困惑。

——著名经济学家，北京大学民营经济研究院院长 厉以宁 多少年后，人们开始习惯将“温州模式”视作一次经济变革的伟大成果，不自觉地吧温州人称为东方犹太人。

其实，这种评价既误解了“温州模式”的价值，也低估了温州人的雄心。

因此，在展现一群卑微小人物的草根创业史中，《温州样本》梳理出一条新的线索——一群头脑最精明、最富激情的人，在艰难与崎岖中追求财富自由，生动且感人。

——著名经济学家，中共中央政策研究室经济局局长 李连仲

<<温州样本>>

编辑推荐

“中国模式”如果存在的话，那就是温州模式。

——麻省理工学院终身教授 黄亚生 原生态呈现温州三十年经济生活全景。

北京大学民营经济研究院院长 厉以宁 中国社科院中小企业研究中心主任 陈乃醒 中共中央政策研究室经济局局长 李连仲 正泰集团股份有限公司董事长 南存辉 华峰集团董事局主席 尤小平 奥康集团有限公司董事长 王振滔 中瑞财团董事长、神力集团董事长 郑胜涛 天正集团董事长兼总裁 高天乐 联袂推荐！

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>