

<<猎财时代1>>

图书基本信息

书名：<<猎财时代1>>

13位ISBN编号：9787545406672

10位ISBN编号：7545406672

出版时间：2011-1

出版时间：广东经济

作者：蓝宝石

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<猎财时代1>>

内容概要

这是一部令人震撼的猎财秘史。

12大行业的纵横捭阖，18年商场的变幻沉浮，几位绝色美女的情色纠结，交织成一个草根青年跌宕起伏的精彩猎财人生。

本书主人公巧得王永庆团队亲授的魔鬼营销术，并将其应用于各行业而屡建奇功：将库存10年的尾货卖到断货，净赚90万元；摆地摊，日进4000元；仅用45天的时间，让红牛的销售额增长了300%；策划了华联商场的飞机撒钱活动，使其年营业额达70亿元，跃居全国零售业第一把交椅；&hellip；&hellip；这些令人拍案叫绝的商战背后竟然是如此简单清晰的商业逻辑、发财心经，完全可以复制到我们身边的各行业中。

本书主人公的商战也并非一帆风顺，曾历经磨难，几度破产负债，才终成正果：先后成为了食品加工厂的老板、酒店老板、地产大亨、电子商务赢家、天使投资人&hellip；&hellip； 欢迎来到猎财时代，不准不发财！

<<猎财时代1>>

作者简介

蓝宝石，生于海滨某市，70后草根，师从王永庆智囊团高级顾问。
销售起步，代理起家，纵横12个行业，从1992年至今在商界驰骋18年。
曾为地产大亨，现为天使投资人。

<<猎财时代1>>

书籍目录

引子第一章 接风邀入伙第二章 机缘迎精英第三章 欢场遇才女第四章 小计救同胞第五章 美色两相宜第六章 初闻营销术第七章 真人露真相第八章 会见秘书长第九章 万事筹划中第十章 善意的营救第十一章 人生观与石第十二章 一怒为红颜第十三章 火车跑得快第十四章 豁上一身刚第十五章 反问抢市场第十六章 梦中看神鬼第十七章 祸兮福所倚第十八章 开张纳新客第十九章 小试杀牛刀第二十章 真情真无情第二十一章 美女显身手第二十二章 战场风云变第二十三章 乔装闹腹地第二十四章 冰火两重天第二十五章 模特看风水第二十六章 商途多磨难第二十七章 人情比钱重第二十八章 心会跟爱走第二十九章 表率作用大第三十章 媒体的力量第三十一章 开花不结果第三十二章 代理也疯狂第三十三章 再用美男计第三十四章 商机自己找第三十五章 京城有奇遇第三十六章 相逢泯恩仇第三十七章 赚钱靠思路第三十八章 经营遇困境第三十九章 时势造英雄第四十章 天上掉馅饼第四十一章 酒后温柔乡第四十二章 财运找上门第四十三章 陷阱处处有第四十四章 女人的心思第四十五章 红颜知己秀第四十六章 人力难胜天第四十七章 人活一口气第四十八章 豆腐有门道第四十九章 出手找外援第五十章 小工出大事第五十一章 有钱扔水里第五十二章 意外的重逢第五十三章 久违迎红颜第五十四章 股市看风云尾声后记

<<猎财时代1>>

章节摘录

版权页：首先，这个人必须看到这报纸才会想到，而我们现在的优势就是报纸还没出来，我们已经想到了，所以我们必须先下手，收购所有的报纸。

那些预定的报纸可以排除，因为是每家每户一份，这些人最多换几瓶自己喝。

但是零售报摊还有15万份左右的报纸，两期就是30万份，光收购报纸的钱就要12万元。

但是公司没有这么大的资金了，全部进货了，收购报纸需要钱。

周盈盈没等我说完就接口：“我那里还有10多万元，先拿来收购。

”韩守宝也接上：“我还有5万多元，你去年还给我的，都拿出来。

这周四就是下周电视报上市的时间，我们公司20多人全部早上6点起来，分片，步行、骑摩托、开车横扫所有的报摊，把报纸全买下来。

”周盈盈接着笑道：“我们找人写答案，把报纸剪裁好后派人化妆去他们那里，用报纸换饮料，哈哈！

剩余的卖废品本钱都回来了。

饮料是干赚的，我们赚大了。

”既然安排好了，周四，所有人员全部出动，闪电战。

上午11点不到，所有人员回来了，总收购量11万份，估计那电视报也是吹的，发行量也就这么多了。

第二个周四继续收购，还是11万份。

韩守宝看着我们藏在外面的报纸笑着对我说：“李哥，这个写答案还有换货的活，给我吧，我两天内搞定。

”“这可是22万张报纸，找人写答案也要好几天呢。

”我说。

“嘿嘿，”他笑了，说，“我早准备好了，我联系了绿山大学一个学生会，每写一个答案我给5分钱的报酬。

22万份没多少，就几个字，一个人一小时能写200张，也就能赚我10块钱。

那边学生会给我联系了800多名学生，还有好几千名学生要参加他们不让，要不然三小时就能完成了。

1.1万块钱，一天内就写完了。

然后我派人，代表绿山大学去换椰子汁，可信度高不高？

”说完这小子咧着嘴笑了。

这小子，后路想得很明白。

“那仓库呢？

这么多货物，不能放我们办公室。

”我说。

“嘿嘿。

周盈盈早安排好了，你就别管了。

”他们两人穿上一条裤子了。

椰子汁的代表来电话了，要我这里先借给他们200箱子货物，他们送的货物在路上还没到，说绿山大学的学生参加活动，老师派人来拉货，光答案纸就送去了四麻袋。

现在点数呢，点了一上午了，脑子都点晕了，还要我派几个人去帮着整理点数。

“那你们觉得这广告有用吗？

”我问代表。

“应该有用吧。

”那边还执迷不悟。

<<猎财时代1>>

媒体关注与评论

本书堪称商战之绝唱。

主人公出招神鬼莫测，以术取胜，却以道驾驭人生，实为初入商道者之良师益友。

行文或雅或俗，不拘一格，文采风流处，引人入胜，回味无穷。

——网友奏皇岛一小孤竹魔鬼营销的厉害之处就在于它的没有规律，伺机而为才能立于不败之地

人生道路不可能一帆风顺，几经风雨才能见到彩虹，勉励一下自己。

坚毅的性格，果敢的勇气，冷静的智慧，回想自己，还需要不断磨练。

——网友十二因缘万物之初，皆是虚无，从无到有，从有到无。

有又何乐，无又何哀？

我一口气看完了，前段时间，创业失败，万念俱灰，看了您的故事，真也好，假也罢，反正，对我帮助很大很大。

我真幸运，能在这里得到这20多年我一直最缺少的东西。

——网友sansha23002本书在每个生动的经典案例展示之后，穿插了主人公对此案例的深刻反思，因此它不仅是一本经典的“营销术”书籍，更蕴含了主人公对于人生的深刻理解：在人生的“道”与“术”之间，“术”是制胜的利器，而“道”才是笑看风云的不变法则。

——网友展翅翱翔

<<猎财时代1>>

编辑推荐

《猎财时代1:我的魔鬼营销术》：一部逐个讲透身边发财诀窍的自传体小说横跨12大行业街头地摊、餐饮酒店、食品工厂、快消品业、产品代理、服装生产、家教连锁、证券股票、平面媒体、房地产业、网络游戏、电子商务历经18年浮沉从穷学生到酒店老板，从地摊小贩到连锁大王，从尾货牛人到营销专家，从小记者到房地产大亨，从游戏玩家到电子商务大赢家战无不胜的魔鬼营销术，以道驭术的吸金大法，情色纠结的不羁人生

<<猎财时代1>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>