## <<成功交际心理学>>

### 图书基本信息

书名:<<成功交际心理学>>

13位ISBN编号: 9787544511988

10位ISBN编号: 7544511987

出版时间:2010-1

出版时间:长春出版社

作者:郑一群

页数:250

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<成功交际心理学>>

### 内容概要

交际是一门很深的学问,其中包括口才,形象,礼仪,心理战术,社交技巧等各方面的知识。 只要把握好各个细节,就可以让自己在交际中一路畅通,左右逢源。

我们生活在这个世界上,一切都是有限的,成功的机会是有限的,如果单凭自己的一股蛮力去交际, 难免会处处碰壁,一事无成。

因此,这时就需要注意交际的技巧,唯有掌握交际技巧的人,才能在交际过程中更容易获得成功。 本书从心理学角度告诉读者在交际中要注意细枝末节,从细微的心理角度来悉交际过程中应该注意和了解的方法与技巧。

同时本书还引用了大最的成功案例,帮助读者了解他们是如何成为一个成功的交际人士的:通过阅读本书,你将找到交际时应具备的方法和技巧,好让自己在事业上找到自己的成功之路,早日登上自己的事业巅峰。

## <<成功交际心理学>>

#### 书籍目录

前言第一章 练就交际口才:能言善辩的语言艺术 交际语言艺术的技巧 如何获得好口才 人人都 学会技巧性地赞美别人 非凡的谈吐让人刮目相看 结交朋友要懂得"善言" 交际的催化剂 注意说话时的忌讳 克服成功说话的障碍 学会委婉地拒绝他人 说服他人的技巧 让语言的魅力助你成功第二章 树立交际形象:好形象让交际事半功倍 外在形象的重要性 微笑让 你更具魅力 洒脱自然的举止 培养良好的气质 不要谈论别人的是非 懒散成性有损自己形象 条不紊给你的形象加分。不要让形象毁了你。培养良好的外在形象。第一印象最重要。 肢体语言塑造 良好形象 成功交际从改变形象开始第三章 端正交际心理:让别人从心里接受你 学会尊重他人 做人不要太挑剔。不要有自卑心理 谈论对方感兴趣的话题第四章 善于洞悉人心:瞬间看透他人的 心思第五章 就业时的交际:求职应聘的交际技巧第六章 办公室交际1:与上司愉快沟通第七章 办 公室交际2:与同事和睦相处第八章 办公室交际3:用魅力征服下属第九章 谈判桌上的交际,会交 际才能稳操胜券附录:趣味测试参考文献

# <<成功交际心理学>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com