

<<21天练成顶级业务员>>

图书基本信息

书名：<<21天练成顶级业务员>>

13位ISBN编号：9787543872868

10位ISBN编号：7543872862

出版时间：2011-6

出版时间：湖南人民出版社

作者：黄毓乔

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<21天练成顶级业务员>>

内容概要

本书集结了众多顶级业务员多年的成功经验，
将成为业务员必修的课程由浅入深分成四个单元，
共21天的学习计划，运用许多实用的范例，提供给初入门的业务员，
以及希望再创新高的顶级业务员。

世界上五百名大富豪中，有高达六威以上的大老板，都曾经是业务员。

不管是微软的比尔·盖茨、苹果电脑的史蒂夫·乔布斯、经营之神王永庆，
或台湾首富郭台铭，都在年轻时跑过业务。

只要用心，下一个亿万富翁就是你!

<<21天练成顶级业务员>>

作者简介

黄毓乔

网拍销售天后、畅销书作家。

热爱创业销售工作，曾经营过女装、女鞋网拍，亦经营过实体服饰店，开创出优秀的销售成绩。

现在正协助丈夫“银色快手”经营网络书店“布拉格二手书店”，通过网络成功开拓二手书的销售市场。

由于具备多年的成功销售经验，专擅于精准分析产业现况，以及同步掌握时代脉动。

有鉴于近年来金融风暴造成许多人被迫离职、放无薪假，加上众多好友的建议之下，总结自己多年来的业务销售经验，期望能够为有志于从事业务工作的新手，或是欲转换跑道的上班族，量身打造一扇循序渐进的方便之门。

著有十余本畅销书，最新著作为《Top Sales21天养成计划》。

未来除了将继续与读者分享成功销售的经验与技巧，更立志成为文化创意产业的专业经理人。

<<21天练成顶级业务员>>

书籍目录

【作者序】百万年薪绝对不是梦

【初阶篇】心态决定业务员的成败

第1天：你可以是梦想和美好生活的最大推手！

第2天：顶级业务员销售前的心理准备

第3天：顶级业务员应具备的核心五力

第4天：客户不喜欢被推销，但他们喜欢买东西

第5天：用《"外表+礼仪+专业"》打造个人品牌

【进阶篇】持续力是业务员成功的关键

第6天：让客户在零点五秒内对你一见钟情

第7天：二关键、三动作，让客户瞬间相信你

第8天：不急着卖产品，成交从第四次拜访开始

第9天：成功销售的七大步骤

第10天：客户为什么拒绝？

.....

【专题篇】销售的最高境界是让客户信赖

【致胜篇】人脉与口碑打造惊人销售业绩

<<21天练成顶级业务员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>