

<<ERP系统应用实验教程>>

图书基本信息

书名：<<ERP系统应用实验教程>>

13位ISBN编号：9787543220218

10位ISBN编号：7543220210

出版时间：2011-12

出版时间：上海世纪格致

作者：王铄//李厚毅

页数：163

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<ERP系统应用实验教程>>

内容概要

《工商管理实验教材系列·“十二五”规划教材：ERP系统应用实验教程》遵循“以FRP为平台整合教学资源”的原则，以典型机电产品--“油泵”为产品模型，进行此实验指导教材的编写和教学环节的设计。

书中每一章的内容安排都紧扣企业工作的实际要求，旨在为当前我国高校ERP实验与企业实际操作需求衔接的小足予以补充和完善，填补我国企业管理信息化人才培养教材的市场空缺。

<<ERP系统应用实验教程>>

书籍目录

第1章 ERP实验课导言

- 1.1 实验课的出发点
- 1.2 实验课的教学要点
- 1.3 招聘广告的启示
- 1.4 ERP系统管理概述
- 1.5 实训课背景
- 1.6 案例企业情况简介
- 1.7 K/3 ERP工业企业核心业务流程集成管理
- 1.8 实验报告一

第2章 ERP账套管理

- 2.1 金蝶K/3 ERP系统的安装
- 2.2 建立新账套
- 2.3 账套管理
- 2.4 建立用户组、用户
- 2.5 K/3 ERP系统登录
- 2.6 实验报告二

第3章 基础数据

- 3.1 ERP系统初始化知识
- 3.2 K/3 -般公用基础资料
- 3.3 核算项目基础资料
- 3.4 辅助资料管理

第4章 基础资料设置

- 4.1 业务基础资料的预备知识
- 4.2 生产数据管理
- 4.3 质量管理基础数据
- 4.4 其他各相关业务系统的业务基础资料的设置

第5章 系统参数及初始数据

- 5.1 系统参数设置
- 5.2 K/3 ERP系统初始化
- 5.3 基础数据检查
- 5.4 启用业务系统
- 5.5 实验报告三

第6章 销售管理（一）

- 6.1 ERP销售管理系统概述
- 6.2 销售管理第一阶段业务实验操作
- 6.3 实验报告四

第7章 主生产计划及粗能力计划计算

- 7.1 主生产计划计算概述
- 7.2 粗能力计划计算概述

.....

第8章 物料需求计划计算及细能力计划计算

第9章 采购管理

第10章 仓存管理

第11章 生产任务管理

第12章 车间作业管理

<<ERP系统应用实验教程>>

第13章 委外加工管理

第14章 销售管理（二）

第15章 案例的财务会计处理

附录

<<ERP系统应用实验教程>>

章节摘录

版权页：插图： 委外加工。

物料属性为委外加工，是指该物料需要委托其他单位进行生产加工的物料，一般情况下，其处理类似自制件。

虚拟件。

物料属性为虚拟件，是指由一组具体物料（实件）组成的、以虚拟形式存在的成套件。

比如家具生产行业中，销售的产品为桌子，而实际发出的是拼装成桌子的桌面、桌腿、零件等实件，此时这个“桌子”实际上就是一种虚拟件。

以虚拟属性存在的物料不是一个具体物料，不进行成本核算。

当记载有虚拟件的销售订单关联以生成销售出库单时，虚拟件在销售出库单上展开、以子项的形式出库。

具体请参考《销售管理系统手册》中业务处理的相关介绍。

规划类。

规划类是针对一类产品定义的、为预测方便而设的、需要在预测时按类进行计划的一类物料。

规划类的物料不是指具体的物料，而只是在产品预测时使用的物料虚拟类别。

也就是说，对应的物料是产品类，不是具体的产品。

在BOM中，规划类的物料可以是父项，也可以是子项，但在BOM中，该类物料只能挂在规划类物料下，作为其他规划类物料的子项，而不能作为其他物料属性物料的子项进行定义。

在产品预测单中可以录入对规划类物料的预测，在计算过程中会自动按比例分解到具体的物料。

配置类。

配置类物料，表示该物料存在可以配置的项，它是指客户对外形或某个部件有特殊要求的产品，其某部分结构由用户指定。

如用户可以在购买汽车时选择不同的颜色、发动机功率。

只有这类物料才能定义产品的配置属性，其他类型物料均不能定义配置属性。

另外，“配置类”的物料只能作为规划类物料的子项，而不能作为其他物料属性物料的子项进行定义。

如果某物料被定义为“配置类”物料属性，则将其强制进行业务批次管理，并在销售订单上确定客户的产品配置。

<<ERP系统应用实验教程>>

编辑推荐

<<ERP系统应用实验教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>