

<<保险艺术A>>

图书基本信息

书名：<<保险艺术A>>

13位ISBN编号：9787541817892

10位ISBN编号：7541817899

出版时间：2001-9-1

出版时间：陕西旅游出版社

作者：刘春长

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<保险艺术A>>

内容概要

本书是经理人艺术丛书中的一册，书中作者向各位有志从事保险推销的朋友和正在从事保险事业的朋友提供了一条直达成功彼岸的捷径——成为王牌推销员的3项修炼方法，只要您按着书上各位推销大师的教诲一一去做，不断去完善自己，相信有一天您也是大家的老师。

<<保险艺术A>>

书籍目录

第 项修炼：冠军推销员的业务素质

第一章 保险业务员必读

第二章 世界保险市场透视

第三章 中国保险大市场的崛起

第四章 中国保险就业市场扫描

.....

第 项修炼：顾客开发力训练

第一章 了解顾客类型及对策

第二章 身体语言中的无声推销

第三章 电话推销的技巧

第四章 女推销员的行事守则

.....

第 项修炼：自我管理与业绩提升

第一章 优秀推销员的条件

第二章 超级推销员的奋斗策略

第三章 成功推销员的自我设计

第四章 在推销中战胜拒绝

.....

<<保险艺术A>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>