

<<成功的本质>>

图书基本信息

书名：<<成功的本质>>

13位ISBN编号：9787539947907

10位ISBN编号：753994790X

出版时间：2012-9

出版时间：江苏文艺出版社

作者：安德鲁·卡内基

页数：241

字数：245000

译者：朱颖

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功的本质>>

内容概要

1850年，贫穷的苏格兰移民小男孩安德鲁找到了一份周薪2.5美元的工作——当小信差，他感觉自己进了天堂：脚下就是梯子，要不断向上爬！

此后，偷学发电报、进铁路公司、当上铁路公司主管、贷款开发卧铺车厢、创建钢铁公司，直到建立起垄断美国钢铁业的钢铁王国，卡内基的前半生拼命赚钱，成为白手起家的成功典范。

50年后，已经成为钢铁大王、世界首富的安德鲁·卡内基突然顿悟：他已经不需要更多财富，“在巨富中去世是可耻的”。

他以5亿美元（相当于2008年的2000亿美元）的价格将自己的产业卖给了金融大王摩根，并在此后的余生将个人财富全数捐赠，成为第一个倡议裸捐的财富榜样。

如今，卡内基已经去世将近100年，但遍布全球的卡内基音乐厅、卡内基大学、卡内基图书馆，在他的身后延续着成功的人生。

翻开本书，再次感悟激励过比尔·盖茨、巴菲特的成功哲学。

<<成功的本质>>

作者简介

安德鲁·卡内基（1835~1919），塑造美国现代工业面貌的实业家、慈善家、“钢铁大王”，20世纪初与洛克菲勒、摩根并立为美国经济三巨头。

据《福布斯》杂志的统计，他拥有的个人净资产相当于2008年的2983亿美元，是仅次于洛克菲勒的全人类历史上第二富有的人，而这些资产在他去世前就全部捐献给社会。

卡内基对成功的本质和财富的意义都做过全面的思考，启发和激励了比尔·盖茨、巴菲特等成功楷模和财富榜样。

<<成功的本质>>

书籍目录

上篇 前半生赚钱：从一无所有到钢铁大王

第一章 阳光的性格比财富更重要

第二章 雇佣小伙伴们为我服务

第三章 当起小信差，一周赚2.5美元

第四章 争取机会，打开图书馆大门

第五章 偷学接电报，每周赚25美元

第六章 跳槽到铁路公司：年轻人就得做点越权的事

第七章 24岁，大胆贷款开发卧铺车厢

第八章 美国内战爆发，为林肯总统发电报

第九章 第一家公司学会的事：永远在现场，才能赢得订单

第十章 创建钢铁公司，引入完善会计系统

第十一章 专注于实业，规避投机风险

第十二章 将每一分利润用于自己企业的扩张

第十三章 科学管理，平稳渡过金融危机

第十四章 环球旅行令我发现人生真理

第十五章 娶妻生子，重回苏格兰

第十六章 并购重组公司，建立钢铁王国

第十七章 把保护工人的责任还给他们自己

第十八章 稳定劳资关系是获利最多的投资

下篇 后半生花钱：从世界首富到全数捐献

第十九章 卖掉钢铁公司，开始慈善捐赠

第二十章 成立我的基金会：致力于资助教育、促进和平

第二十一章 设立公共公园，荣誉比加冕更重要

第二十二章 我与诗人马修·阿诺德

第二十三章 我与英国政治领袖

第二十四章 我与哲学家斯宾塞

第二十五章 我与美国总统和国务卿

第二十六章 我与德国皇帝

附录1：《财富的福音》：富人该如何合理分配财产

附录2：初版前言：卡内基夫人说

附录3：初版编者的话：老朋友说

<<成功的本质>>

章节摘录

有智者断言：如果能真实地描述某人的一生，那一定很有趣的。那些坚信了解我的亲戚和好友，可能不会对这本书感到失望吧。让我聊以自慰的是，我确信这样一本书至少能引起那些了解我的人的兴趣。而正是这样，让我有动力继续写下去。

我的朋友，匹兹堡的梅隆法官多年前曾写过一本自传。该书给了我相当多的乐趣，使我愈发同意我在上面提到的智者的观点。显然，他的自传是带给他的朋友们无限乐趣的源泉，而且也会继续鼓舞他的后代，要活出精彩的人生。

不仅如此，一些他朋友圈子之外的人，也把他列为他们最爱的作家之一。这本书的关键价值在于它展示了一个真实的人。该书的写作意图不是为了吸引公众的注意，而只是为了献给他的家庭。同样，我也想要这样来讲讲我的故事：不是在公众面前装模作样，而是讲给我的家人和朋友听，他们既可靠又真实。

和他们一起，我可以畅所欲言，即使说的是些琐碎的小事，他们也不会完全失去兴趣。那么就从头开始说吧。

1835年11月25日，我出生于丹弗姆林穆迪街和普莱欧利路的转角处的一座小平房的阁楼上。正如谚语所说，我“拥有贫穷却诚实的父母、友好的亲戚和朋友”。

一直以来，丹弗姆林都被看做是苏格兰锦缎贸易中心。我的父亲威廉·卡内基是一个织布工人，他是安德鲁·卡内基的儿子，我的名字就是以我祖父的名字命名的。

我的祖父卡内基机智幽默，和蔼可亲，情绪饱满，在本地区相当出名。他是当时那些活跃分子的首领，还是他们欢乐俱乐部“帕提尔姆学院”的主席，远近闻名。当我14年后回到丹弗姆林时，我记得有位老人主动与我攀谈，因为有人告诉他我的爷爷就是“教授”——那是我祖父好友们对他的称呼。

这位老人正像别人形容的：“他的下巴和鼻子透出龙钟老态。”他踉跄着穿过整个房间走向我，颤抖的手摸着我的头说：“你是安德鲁·卡内基的孙子！天哪，我可曾和你祖父一起训斥过那些一时失去判断力的聪明人。”

其他丹弗姆林的老人也告诉我一些我祖父的故事，其中一则故事如下：某个苏格兰除夕夜，一个在村里特立独行的老妇人，被窗边突然冒出一张乔装过的脸吓了一跳。她迟疑地看了一会后，大喊道：“哦，这是疯癫的年轻人安德鲁·卡内基啊！”

“没错，我祖父75岁了，居然还装成爱玩的年轻人去吓唬他的老朋友。我想，我乐观的天性，排除烦恼和快乐生活的能力，正如我朋友说的能“把丑小鸭看成天鹅”的心态，就是从我这爱乔装打扮的老祖父身上继承而来。

我为拥有他的名字而骄傲。阳光的性格比财富更重要。年轻人应该明白，阳光的性格是可以培养的。人的身体可以从阴影走进阳光。心灵又何尝不能。就让我们走进阳光吧，面对困难请一笑了之。而通常来说，只要你有一点哲学家的头脑就能做到这点，只要这种自责不是源于你自己所做的错事。

因为这些错事会一直留着，这些污点不可能被洗去。你无法欺骗坐在内心深处的最高法庭的法官。因此，彭斯给出了人生的重要法则：“值得畏惧的是你的自责。”这是我年轻时恪守的格言，比我听过的其他所有格言都重要。

<<成功的本质>>

我听过的格言可不少，尽管长大以后我会对自己的老朋友贝利·沃克承认它们都大同小异。
P3-4

<<成功的本质>>

编辑推荐

购买读客财经人物传记作品请见：《促销的本质：沃尔玛创始人山姆·沃尔顿自传》《超级产品的本质：汽车大王亨利·福特自传》《20世纪商业三巨头自传系列（套装全3册）》翻开《成功的本质：钢铁大王安德鲁·卡内基自传》，再次感悟激励过比尔·盖茨、巴菲特的成功哲学。

前半生赚钱，靠超人的洞见和成本控制，从一无所有到人类历史上第二大富豪；后半生花钱，将个人财富全部捐献，修建了遍布全球的大学和图书馆。

安德鲁·卡内基是比尔·盖茨、巴菲特的楷模和精神导师。

成功不一定要我知道什么或者做了什么，而是拥有这样才能：能发现并选择比我做得更好的人

。每一个心存大志的年轻人都应该做一些超越自己职权范围的事——一些可以引起上级注意的事情

。《成功的本质：钢铁大王安德鲁·卡内基自传》是“读客商业思想文库”之一，本文库只出版全球顶级商业巨子、最具影响力的商业思想家的代表作——他们或者曾经缔造过显赫的商业帝国，或者曾经改变过现代社会的形态，或者准确指出了商业运行的某种规则，或者引领了当下商界的最新思潮

。为您带来最本质的商业思考。

在变革加速的时代，阅读经典，发现趋势。

海报：

<<成功的本质>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>