

<<利益链>>

图书基本信息

书名：<<利益链>>

13位ISBN编号：9787539931807

10位ISBN编号：7539931809

出版时间：2009-4

出版时间：江苏文艺出版社

作者：闹市孤灯

页数：262

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<利益链>>

内容概要

这年头总是先当上孙子的人才能先做上大爷。
只要是人，就会有缺点，就能被我们利用。
我们总是先出卖尊严去换取金钱，然后再用金钱来换取尊严！
饭你不能一个人吃了，那才是长久吃饭的原则。
关系就如同机器，平常就要维护好。
女人是最不能得罪的。
其实，我们每个人都是利益链上的一环……

作者简介

闹市孤灯，原名许名波，武汉作协会员，《芳草》杂志特约编辑，在国内知名建筑总承包企业工作多年。

在国内多家刊物发表中短篇小说，诗歌、散文多篇，出版有长篇小说《武汉晃晃》。

书籍目录

第一章 孙子兵法第二章 朋友之意第三章 两套规则第四章 棋子命运第五章 奇人怪事第六章
沧浪之水第七章 六欲之城

章节摘录

第一章 孙子兵法 一 这年头总是先当上孙子的人才能先做上大爷。

下午时的工地如同一个巨大的蒸笼，就连心情也跟着发酵，想找个清凉的地方躺一躺才是。昨天晚上陪王仕途那狗日的玩得太晚，中午时就感到特别困，但一想到欧阳悦那张美艳的脸就有些蠢蠢欲动，试想此时离开这个尘土飞扬的工地，与美女一起坐在情调高雅的茶座中打打情骂骂俏不是很爽么！

于是我夹起手包跟管生产的副经理赵强说出去办点事，有重要的事就打我电话，言下之意就是没什么重要的事就不要打我电话了。

赵强原本是个白面书生，因常年在工地，如今皮肤晒得跟防水用的沥青似的。

他抬头看我一眼心知肚明地说：“当领导的都这样，去吧，有什么事我给顶着就是。”

这家伙毕业后在机关技术科做资料员，眼看一大好青年就要在机关的消磨中给废了，是我把他发掘出来带到一线工地。

他跟我几年后业务上已经可以独当一面，对待工长与分包方铁面无私，但对我却是忠心耿耿，言听计从。

我常对他说等机会来了我肯定给刘头儿说说让他顶我的位置。

在建筑施工企业呆过的人都知道，在一线你只有熬成了项目经理才算是修成了正果。

那种掌控资源为我所用、调配沙石筑起高楼的成就感也是一个建筑人梦寐以求的，就如同一个士兵变成了指挥员，一个平庸的写手终于成了畅销书作家。

其实天知道我从来没有也不会对刘建刚提过让赵强顶我位置的事——除非我高升了。

在下属面前，有时需要打压一下，有时也需要在空中画一张饼。

江州分公司的老总刘建刚不就是这样对付我的么？

我做了差不多7年项目经理，业绩也是响当当的，刘建刚这厮常对我说等他走了以后让我坐他的位置。

我自然知道他是在给我画饼，但是仍然做出一副感激涕零的样子，就如同赵强对我感激涕零一样。

正准备出门，却不想迎面碰到笑眯眯的朱胖子，他老早就掏出了中华烟迎上来，说：“唐总我正想找你呢，能耽搁你一点时间吗？”

“我想说不可以，但是仍然满脸堆笑地说：“啊，朱老板来了，快请坐，反正我也没什么事。”

“他的脸如同发酵过度又烤糊了的面包，黄肿开裂。

这厮常年穿得跟民工似的，身上总是揣着两包烟，一包白沙自摸，一包软中华敬神。

他做分包商十几年，以克扣民工工资与给总包方送礼为手段早就挣下了千万身家，却偏又长一副无比忠厚老实的外表，看起来跟弥勒佛似的老好人，总是穿一条肥大的军裤和一双裂了口的皮鞋，见了谁都笑眯眯的可怜相，谁见了他都恨不得送他几百元才是。

但是他的大肚子出卖了他，此人满肚子山珍海味，就连放屁都有海鲜味，基本上是一个扮猪吃老虎的角儿。

同时他又是一个铁公鸡，对没有利益可图的人几乎一毛不拔。

我对他早就烦得要命，恨不得一脚踢在他难看的胖脸上。

但我仍然客气地把他接到办公室，还给他倒上一杯茶。

朱胖子说：“唐总可真客气。”

“我说：“哪里，最近甲方催得紧，你的队伍抢工忙，我还要谢谢你呢。”

“我心想，妈的，这年头装孙子谁不会啊！”

朱胖子跟我装孙子说：“唐总说哪里的话，这都是唐总对我们兄弟的关照啊，改天我请唐总，还有赵经理一起出去走动走动。”

“赵强也十分反感他，当下说：“好啊，我和唐总都想这个工程完了到欧洲去开开眼，到时朱老板可一定要兑现哦。”

“朱胖子立马脸涨成了猪肝色，接着嘿嘿一笑说：“那还不得你们两位老总给面子才

<<利益链>>

行啊。

“不等赵强说话他便从自己掉了皮的皮包中摸出一叠资料来说，‘这是上个月的工程量单，还请两位给审一下，乡下马上要开学了，我的兄弟们都是有家有口的，孩子都等着钱上学呢。

’我心中怒极，他妈的这个朱胖子总是敢这样明目张胆地找我们要钱，而且每次都是那样的准时。

昨晚我给王仕途做了一晚的孙子才换来今天上午的100万工程款，他朱胖子却总能第一时间知道，看来我们的财务人员有被他收买的。

不过他是刘建刚直接介绍来的，这其中的故事就更不用多说了。

我得罪了这个朱胖子不就是直接跟顶头上司作对么？

当下我哈哈一笑说：‘原来是这事啊，小事，我们审了后就立马付款，如今农民工出来挣点钱是不容易的。

’他乐呵呵地把材料放在我的桌上，又加上一句：‘要不我下班时来拿？

’我微笑着说：‘好的。

’朱胖子将刚才已经拆开的那包中华放在桌上说：‘这个就留给你们抽了。

’赵强终于火起说：‘我们抽不来这个，你拿走吧。

’朱胖子一愣，我微笑着说：‘真的，我一般只抽黄鹤楼的。

’他居然又将那半包烟揣在怀中走了，出门前还向我得意地一笑。

赵强说：‘这死胖子也太他妈的过分了，到底他是分包方还是我们是分包方？

’我苦笑，说：‘我有什么办法，这是刘总的意见，我能不照办吗？

’赵强叹口气说：‘唐哥，你也太怕刘建刚了，实在不行，我们去总公司纪委告他去。

’我冷笑着说：‘你给我闭嘴，这事我自己会处理。

’赵强哼一声不再说话，抓起安全帽上工地了。

我则坐下来发愣，心情坏到了极点。

不仅是因为受了朱胖子的气，还有这笔钱我本来是答应了支付一个材料商的材料款的，这个材料商名叫欧阳悦——悦达商贸公司的总经理。

二 建筑企业给人的感觉就是一帮来料加工出傻力的大老粗，听起来跟男妓差不多，都是做服务的，也都得靠低三下四地伺候人过日子，干的都是下力气的技术活。

在我们这个教育严重滞后、劳动力又过剩的国度中，干建筑是一门不需要什么门槛的好生计。

建筑是低技术含量却高消耗的行业，低技术使得谁都可以进来捞一把，高消耗使得其中有利可图，其中道理很浅，但是手法却屡屡翻新。

我所在的华建集团是一家国字号的大型建筑企业，为总承包特级资质，下辖多个分公司各自为政。

刘建刚作为江州分公司的老大，自然是大权独揽。

他在分公司内部装模作样地搞了一次劳务招标就定下了朱胖子做我的分包，把最挣钱的钢筋工和水电安装给分走了。

作为交换，他也默认了我提的几家材料商，其中就有欧阳悦的悦达商贸公司。

欧阳悦原本是一个外表清纯的女学生，中专毕业后在万运标的公司做业务员，但是几年的业务员生涯早就使之变成了一个城府如海、欲念丛生的女人。

万运标外号万用表，如果仅从外表上看，他当然是电影中的正派人物，高大帅气。

这家伙经营建材多年，几乎无所不有，与本地的建筑公司老板几乎无一不熟，为人圆滑世故、心狠手黑，在本地关系网发达，故人称万用表。

当年的青涩女生欧阳悦抱着简历四处散发只为找到一份工作，等到了万用表的门下，万用表一看到她就眼前一亮，当即决定录用。

第二天就给了她2000块服装费，让欧阳悦脱了身上几十元的廉价裙子换上新装。

几年前欧阳悦素面朝天地捧着一堆资料来到工地找到我，我看也不看地对她说：‘你放下吧，有需要我会找你的。

’这是我们对付业务员最常用的口头禅，我办公室后的墙角中堆满了许多这样的垃圾资料，几

<<利益链>>

乎99%是永远不会用的。

我们在业主面前做够了孙子，反过来这些搞建材推销的业务员们也差不多是我们的孙子，只是你想做孙子都不是那么容易的事，因为抢着做孙子的人多了去了。

她仍然甜甜地笑着说：“那么谢谢唐经理了。

”我抬头看她，稚气未脱，清秀的脸上笑容灿烂。

那一刻我竟然有些心动，在她给我打了3次电话后，我终于答应用了她少许的材料。

但是也就是几年时间，欧阳悦居然离开万用表单干了，成立了自己的商贸公司，开上了自己的本田，在业务员中这样的奇迹比比皆是。

那时社会上有句名言：要想富，开药铺；要发财，跑建材！

万用表在一次喝多了后指着我说：“你丫的这就不懂了，这就叫女人的先天优势哦，你小子不是也被她迷得七荤八素的么。

”说完哈哈大笑，露出口中的一颗金牙，那金牙光彩闪烁，如同野兽口中的獠牙寒光闪闪。

送走朱胖子，我发了一阵愣后，给刘建刚打电话，刘建刚在电话中拿腔拿调地说：“小唐啊，我也正要找你呢，晚上到分公司开一个成本分析会啊。

”我暗骂一句操，老子项目的成本都是你狗日的给拉高的。

每次开会我还要挨他一顿批评，老子还得装着痛心疾首的样子。

我说：“刘总，昨天我陪天宝公司的王总玩了一晚上，今天他们付了100万的款，是不是先把朱老板的人工费给付一部分，他手下的一帮农民工还要寄钱回家给孩子们上学呢。

”……

<<利益链>>

编辑推荐

厚黑工工的“钱途”胜经，利益链上“金”“石”之变，我是你孙子！

——利益链中痛并快乐着的追求！

你所不知道的关于金钱、房子和男人的一切勾当！

你可能知道黑，但你肯定不知道这么黑！

为了欲望，人真的无所不能！

一部全景式揭露市场“潜规则”的灰色经典！

此商品有两种封面，随机发货！

<<利益链>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>