

<<和老板玩心理战>>

图书基本信息

书名：<<和老板玩心理战>>

13位ISBN编号：9787538730937

10位ISBN编号：7538730931

出版时间：2010-10

出版时间：时代文艺出版社

作者：邓琼芳

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<和老板玩心理战>>

内容概要

职场如战场，其中不可避免有员工与老板的对手戏。

作为员工，最关切的事情就是如何赢得老板的赏识，获取更多的薪水。

有道是“上兵伐谋”，要想达到这个目的，就得先赢得老板的心。

《和老板玩心理战》一书的推出，就是针对员工与老板进行心理博弈的诸多方面，帮助员工与老板打好心理战。

全书分六个部分，战前热身——心理战的潜台词，心理攻坚战——攻入老板内心，获取老板赏识，心理防御战——守住在老板心中的位置，在职场立于不败之地，心理遭遇战——遭遇不同性格老板的应对招数，加薪心理战，心理战雷区。

《和老板玩心理战》就是这样一本员工与老板进行心理较量的行动指南，他会帮助你在与老板的心理博弈中占尽先机，最终获取老板的赏识，为自己赢得最大利益。

<<和老板玩心理战>>

书籍目录

第一章 心理战热身——读懂老板的潜台词 经典潜台词一——好了，你自己看着办吧 经典潜台词二——我这个人也没什么爱好 经典潜台词三——让我再想想 经典潜台词四——大家多给我提提意见 经典潜台词五——我就不需要出席了 经典潜台词六——最近怎么样，一切都顺利吗 经典潜台词七——有没有更实际的办法 经典潜台词八——这话我只和你说 经典潜台词九——……（沉默不语）第二章 心理攻坚战——攻入老板的内心，获取老板的赏识第三章 心理防御站——守住在老板心中的位置，在职场立于不败第四章 心理遭遇战——遭遇不同性格老板的应对招数第五章 加薪也玩心理战第六章 心理战雷区

<<和老板玩心理战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>