

<<引导学生为人处世的故事全集>>

图书基本信息

书名：<<引导学生为人处世的故事全集>>

13位ISBN编号：9787538725025

10位ISBN编号：7538725024

出版时间：2008-12

出版时间：崔钟雷 时代文艺出版社 (2008-12出版)

作者：崔钟雷 编

页数：420

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<引导学生为人处世的故事全集>>

### 内容概要

品读人生的故事，便走进了有故事的人生。

一则故事、一次启发、一缕温情，一份感动。

在现代社会如此快节奏的生活中，在钢筋混凝土搭建的都市丛林中，我们似乎忘记了那曾经的宁静、真情与虔诚，更忘记了品味生活的苦涩与甘甜，只是无奈地慨叹时光的匆匆流逝、生活的平淡乏味。

为我们的灵魂找一个安静的角落吧！

翻开《引导学生为人处世的故事全集（彩图版）》，于每一则小故事中感受生命的真谛，于优美的文字中倾听世界美的旋律。

## &lt;&lt;引导学生为人处世的故事全集&gt;&gt;

## 书籍目录

Part 01 信任开花信誉时代睡屋顶的美国枝长兑现诺言信任开花尊重每一个可能的合作者请信守你的谎言至死没有被出卖那晚睡不着骗子的悲哀你很漂亮决斗人格的见证金色大厅里的小男孩巴伦支与他的伙伴们只讲一分钟的人爱的回报感动美国法律的爱人天才的造就不变的善良爱的语言出裙乞讨位有一种天真撬开你的心门爱心三明治一念慈心飓风骑士接受帮助也是美德杰克的微笑天鹅与黑雁善良, 后会有期一千零六枚硬币敬礼的小男孩最好的帮助不计成市一棵树上的两种果实感谢你离我而去时的真诚一句话和两个人欣赏使人变美睦邻之道最人性的关怀谁的忠诚更可信只有三分钱身后的眼睛世界上最矮的棒球王Part 02 飞起来的智慧最成功的推销术美国人与日本人的谈判换一种交流方法让石头漂起来飞向大海的鸟那把美丽的雨伞轻敌的教训麦当劳传奇犹太人的座右铭成功路上的“步行速度”谈判百万富翁培训班请为别人的帮助付费模仿使人快速成功逃离螃蟹的生活放弃是成功的第一步给自己一个机会在无解中求解宠辱不惊打牌与人生追求完美遭惩罚走出枯井弱点改变命运“坚定”不总有好结果上帝给了你什么目慢下手距离拍背影的记者一百点二分的成绩单创意卖书识破“天赐良机”玩出来的奇迹老鼠推销员没有天生的傻瓜你也能写一本书飞起来的智慧永恒的加法公式人生舞台的三个要素点蒂点出财源来Part 03 生命中最重要的事请你小心啊离开还是靠近聆听世界走在薄冰上方向性失误咖啡加奶精卡瑞尔的万灵公式兀鹫与风那一刻决定成败西点人给我的震撼决定胜败的胆量把敌人变成朋友一小时造就辉煌追赶时间的松山真一生命中最重要的事善小亦为甜饼的秘密一生的计划不要去看远处的东西现在就做我生命中最美好的时光一条绳子亡羊补牢原则生活细节真心无价负重前行用大大的爱做小小的善事发现机遇另一个旅游目的地向劳斯莱斯说“不”巨蟒与响尾蛇快乐生活比第一重要接受打击用心脏生活有所忘却, 有所记取简单的道理幸福的线头习惯塑造人生Part 04 像烟花一样绽放公正是最大的动力侍弄生命拒绝我, 请给个理由核泄漏之后听出心灵的杂音山中少年榜样的力量生命的立起勇敢的定义没有雨伞的孩子必须努力奔跑包子的秘诀只要行动, 就有奇迹不冒险怎能成功聚首头等舱让我们感恩吧, 而不是乞求仰视的理由宽恕敌人克林顿的度量厚者得道因为温暖最不准的天平这就叫公德给自己一块奶酪为自己而写一面墙改变一个人的命运搭档之间的距离企鹅的沉潜输给自己的心想成功的人请举手让别人开口说“是”先进去再说像烟花那样绽放俞敏洪的捡砖头思维把厕所打扫得比厨房还干净小黄花的“春天”一段不寻常的对话一件文化衫给自己一座银行把斧子卖给总统花瓶打碎了之后百万身价的人每一个感动都值得流泪简单的方法快乐是最好的药秘密是一种黏合剂春天的心最年轻的一天虚荣而无用的聪明真凶悍与假厉害最好听的歌生活在鲜花与掌声之外茶香遥远生活对爱的最高奖赏爱生爱

## <<引导学生为人处世的故事全集>>

### 章节摘录

插图：Part01 信任开花尊重每一个可能的合作者总部设在芝加哥的蒙哥马利·沃德公司是由艾伦·蒙哥马利·沃德于1872年创办的。

这位靠走街串巷推销商品的推销员有一天将一百六十三种商品的目录印在纸上，然后到处分发，顾客根据这张广告单邮购商品，从而开创了美国邮购商品营销方式的先河。

沃德不仅对那些重要的合作者给予高度重视，而且把每一位顾客都视为重要的合作者，只要他愿与沃德沟通。

有些人的要求即使超出了沃德公司的业务范围，沃德也会给予人性化的复信。

有一位顾客来信说：亲爱的沃德先生，既然你的广告上说什么都卖，那就请你给我送个老婆吧。

她必须是一个好管家，能打理家务。

身高嘛，五英尺六英寸，体重一百五十磅。

我呢，四十五岁，身高六英尺，有英俊的面孔，财产丰厚。

我不想再过单调乏味的独身生活了。

你能帮我解决这个问题吗？

沃德并不认为这是荒唐的邮购要求，他回信说：劳伦斯先生，你好！

来信挑选老婆显然有失明智，因此，我建议采取面对面的方式找老婆。

请原谅，似乎我的广告应改一下，说除了老婆外，什么都能买得到。

不过，如果你有了妻子，并且她需要某种衣服或居家用品，我一定效劳，包你们满意！

沃德这种明智、诚恳又不失幽默的回信，得到了顾客更大的信任，有人甚至为一段时间没买沃德公司的货，给他来信专门说明。

其中一位说：“我之所以从秋天起一直没买货，是因为手臂让牛踢伤了。

令人欣喜的是，我添了一个小男孩，现在得订购毛绒童帽。

”沃德马上指派公司售货员给顾客寄去指定的那种童帽，并回信告诉顾客说：“请您一定注意商品目录一百四十六页上所列的东西，上面有防牛踢的装置。

”从沃德身上，我们可以看出，胸怀大志者总是十分认真地对待每一次合作机会、每一位合作者。

在合作过程中，沃德以自己的诚信挣得了巨大的财富，即使在他十分强大之后，他仍一如既往地尊重任何一位合作者。

请信守你的谎言在朋友开办电子厂的时候，资金和规模都非常有限，因此业务一直都没有太大的进展。

在一次贸易洽谈会上，朋友意外地接触到一家外国大型汽车配件公司，对方正急着要一大批新型车载电机调速设备。

这是一笔非常大的业务，如果能拿下这笔订单，将会获得巨大的利润。

虽然这是一个非常好的机遇，朋友却清楚地知道，自己的电子厂很难承接这样一笔业务。

但对方却有很大的诚意，愿意提供百分之三十的货款做订金，而且还适当推迟了最后的交货时间。

朋友反复考虑后，决定破釜沉舟地拼一回。

于是，就与对方经理进行了细致的洽谈。

当对方经理问及生产线和生产能力时，朋友泰然自若地告诉对方，自己的电子厂拥有这个产品的最新生产设备和生产线，可以马上投产。

对方听完后，欣然签约了。

朋友一签下订单，就开始马不停蹄地运作，他用订金和贷款出国购买了机器设备，迅速培训工作人员，组成了生产线，夜以继日地投入生产。

朋友常常在车间亲自挽袖上阵，与员工们同吃同住，与时间赛跑。

经过八个月的拼搏，朋友按时将产品交付给对方。

当对方接收所有产品时，满脸惊讶地问道：“你们是怎么做到的？”

”朋友回答说：“我们只是按合同生产而已。

”对方经理意味深长地大笑起来，向朋友竖起了大拇指。

<<引导学生为人处世的故事全集>>

原来，这个汽配公司早就知道国内根本没有公司拥有这种生产线，所以一直没有找到愿意投产的厂家。

虽然他们知道朋友的厂子也没有生产线，但是朋友却谎称拥有生产线，说明了他有投产的信心。于是汽配公司就故意装做不清楚，与朋友签下了订单。

事实上汽配公司并没有指望朋友能按时交齐订货。

但是他们没有想到的是，朋友居然克服了巨大的困难，按时完成了任务。

朋友听后目瞪口呆，他问道：“我撒了这么大的一个谎，您难道不生气吗？”

对方经理举起一份合同说：“我手上有合同，没有什么可担心的。”

但是我签下合同之前，我已经通过在与您的接触中，了解到您是一个遵守承诺的人。

因此，我相信您会信守您的谎言！

而且您做得比我想象的更好。

”听完这一席话，朋友恍然大悟。

原来在这个外国老总的心中，谎言也可以是一种策略，甚至可以是一种承诺。

只要你信守你善意的谎言，你一样可以得到别人的尊重和赞赏！

## <<引导学生为人处世的故事全集>>

### 编辑推荐

《引导学生为人处世的故事全集(彩图版)》是灯塔，航行中的方向；是清泉，沙漠中的希望。

<<引导学生为人处世的故事全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>