

<<天才是这样炼成的>>

图书基本信息

书名：<<天才是这样炼成的>>

13位ISBN编号：9787538650419

10位ISBN编号：7538650415

出版时间：2011-1

出版时间：吉林美术出版社

作者：崔钟雷 编

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<天才是这样炼成的>>

### 内容概要

崔钟雷主编的《天才是这样炼成的：受益一生的99个成功经验》设计新颖独到，优美的文章，精致的图片以及全新的阅读理念，必将呈现给您一场独特的阅读盛宴。

细细品读《天才是这样炼成的：受益一生的99个成功经验》，就像喝一杯陈年老酒，需要慢慢啜饮，渐渐懂得每个故事所蕴涵的生活意义。

它们或许会使你领悟到生活的真谛。

或许会使你以新的视野和方式去观察大千世界，芸芸众生。

那些飞扬的青春、动人的情感、奋进的力量，以及令人震撼的生命本性的跃动，如清风拂过心田，如春雨滋润心灵，在不知不觉中，净化自己，感动自己，使你做一个善良的人，做一个感动别人的人。

<<天才是这样炼成的>>

书籍目录

第一章缩小梦想  
尊重简单  
缩小梦想  
远离诱惑  
把敌人变成朋友  
再走半步  
“傻”到极处是精明  
可贵的尊重  
抓紧一截树枝  
诚实是一把钥匙  
抬起头来  
别放弃那捆“木材”  
1 / 3的效应  
一家帽子店的招牌  
专家买猫的启示  
百亿美元藏身沙发缝  
在心间播种公平  
助人也助己  
写下你的梦想  
关照别人就是关照自己  
给自己一座银行  
扶起小树也扶起自己  
命运因灵机一动而改变  
白发亲娘  
把握机会  
态度决定人生  
第二章成功可以预料  
那一刻决定成败  
生命的立起  
生活细节  
莫让思维起茧  
侍弄生命  
用心脏生活  
成功可以预料  
了解自己才能做好工作  
“头羊”的启示  
成功与活着  
我做到了  
向下走的境界  
启示  
心灵先到达那个地方  
梦想是机遇的引擎  
天堂里的电话号码  
羽毛相同的鸟儿一起飞  
小目标带来大成功

## <<天才是这样炼成的>>

10年以后你会怎样  
不要做一张白纸  
每一个人都很重要  
没有最好的，只有更好的  
两堆碎片  
8公里  
第三章成功就是打个洞  
成功就是打个洞  
站在你应该站的位置上  
守住自己的人生频道  
创业的故事  
守诺  
生命中最重要的事  
一小时造就辉煌  
先进去再说  
简单的方法  
1美元与8颗牙  
用诚意赢得机会  
风险的馈赠  
永不放弃的亲情  
成功就是翻越远方的大山  
先把泥点晾干  
生存比成功更重要  
成功是花98%的时间去寻找  
母爱如斯  
眼含爱意地工作  
影响一生的半小时  
细节与结论  
老鼠推销员  
识破“天赐良机”  
学习的奥秘  
百万身价的人  
第四章一生受用不尽的经验  
善于沟通，使他两次获得诺贝尔奖  
做大自己的心劲  
走自己的路  
进取  
贫富的机会  
成功有多远  
首先是做个好人  
找准你的人生位置  
尊重每一个可能的合作者  
宽恕敌人  
请尊重你的价值  
一生受用不尽的经验  
别把自己装进去  
扬长避短皆天才

<<天才是这样炼成的>>

给芝麻加上糖  
胸藏阳光  
仰视的理由  
应答的智慧  
不做金钱的奴隶  
工作像蚂蚁，生活像蝴蝶  
永远99分  
第一和第二  
生命的活力来自敌意  
只选一把椅子坐上去  
沉默是金  
生活中的事情  
每个人都有两扇窗子  
90 / 10法则  
那把小刀的教益  
在那颗星子下——记我的中学生时代  
两个花匠  
找黄金  
握手

## <<天才是这样炼成的>>

### 章节摘录

版权页：插图：常人不可理解的两件事都发生在世界首富比尔·盖茨身上，我想这绝对不是巧合。比尔·盖茨的成功源于很多因素，包括他对商机的把握和他天才的设计能力，但其中还包括他对他的敌人所采取的态度。

面对敌人，一定要不屈不挠，咬紧牙关，迎难而上，决不退缩——这似乎是共识。

但明智的比尔·盖茨选择了另一种方式：站到敌人的身边去，把敌人变成自己的朋友。

首先，当你决定打败敌人的时候，敌人也想着打败你。

他既然能成为你的敌人，就一定跟你实力相当，不好对付。

退一步来说，就算你历尽艰辛终于将他打败，可是谁能保证某天他就不会东山再起？

到时候你又要提起十二分精神，积极备战。

所以最好的办法不是打败他，而是像比尔·盖茨那样，友好地站到敌人的身边去，把他变成自己的朋友，实现双赢。

商业史上还有这样一件让人津津乐道的事：在西方许多家庭的餐桌上，习惯于同时摆上美国“水晶杯”公司生产的水晶玻璃高脚杯和“细瓷”公司生产的细瓷餐具，它们都是高档的名牌餐具。

过去，这两家公司因为是竞争对手，关系一直不好。

可后来他们经过协商，决定联合推销。

“水晶杯”公司利用细瓷餐具在日本市场的信誉，通过联合销售，将其产品打入日本等国；而“细瓷”公司则利用“水晶杯”公司50%的产品销在美国的优势，使细瓷餐具占领了美国家庭与饭店的餐桌。

结果，联合推销使双方相得益彰，两家的销售额均大幅提高。

这我不禁想起约翰·列侬的故事。

1957年，当时还默默无闻的约翰·列侬在一次小型演出中认识了15岁的保罗·麦卡特尼。

演出结束后，保罗批评约翰唱得不对，吉他也弹得不好，约翰很不服气。

## <<天才是这样炼成的>>

### 编辑推荐

《天才是这样炼成的:受益一生的99个成功经验》：聪明在于勤奋，天才在于积累，经验成就未来，丰富的成功经验与自身的勤奋、自信完美相结合，必能成为成功的源动力。

<<天才是这样炼成的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>