

<<第一本职场转型成功学>>

图书基本信息

书名：<<第一本职场转型成功学>>

13位ISBN编号：9787538559699

10位ISBN编号：7538559698

出版时间：2011-12

出版时间：北方妇女儿童出版社

作者：王兴权

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<第一本职场转型成功学>>

前言

<<第一本职场转型成功学>>

内容概要

转型的人一般是遭遇职业挫折、对自己职业状态不满意或一心想做自己的人，笔者总结了如下十种需要转型的人：

- 毕业时为了生存匆忙就业的人，在懵懂中找错了工作；
- 在一个行业过久或看透了这一行，想要脱离；
- 在一个公司、岗位待得过久，干够了，职业倦怠了；
- 在企业里遇到了瓶颈，如同鸡肋，上不去、很难再发展；
- 有技术、性别要求的“青春饭”工作，干了几年一定要转；
- 遇到了新机会，碰到一个更好地工作；
- 个人有了新兴趣，喜欢或想尝试新职业；
- 公司要求的“公转”、亲人要求的、失业了的被动转型；
- 个人树立了一个新目标，需要转型才能实现；
- 回归当初梦想、回头做自己的“自转”，需要为原始目标再次努力。

机遇不只是等来的，更多的机遇需要我们自己的创造！
勇敢地转到自己喜爱的领域，过着比从前更快乐的生活，你的生命由你做主！

<<第一本职场转型成功学>>

作者简介

王兴权
职业生涯管理研究者
时代光华特聘高级职业规划讲师
中华英才网特聘职业指导师
首届中国职业生涯规划国际论坛 十佳论文获得者

<<第一本职场转型成功学>>

书籍目录

你需要转型吗

本书使用说明

观念转型

每一次成长，都是一次转型

转型的人生更美好

职业生涯转型步步高

你属于哪类转型人

郁闷死扛，还是图谋转型

职业生涯转型，从现在开始

观念转型摘要

城市转型

找到与自己品位相像的城市

选对城市事业旺

城市就是生活

城市转型的四大指标

解读一个城市

城市转型摘要

行业转型

找到与自己使命相应的行业

选对行业成状元

成就行业“跨栏高手”

行业转型的四大指标

行业探索非常道

行业转型摘要

企业转型

找到与自己性格相似的企业

选对企业发展广

企业类型对对碰

企业转型的四大指标

企业情况面面观

企业转型摘要

职能转型

找到与自己能力相配的部门

选对部门空间大

公司部门连连看

职能转型的四大指标

职能部门大分析

职能转型摘要

岗位转型

找到与自己兴趣相同的工作

选对岗位快乐多

典型岗位碰碰选

岗位转型的四大指标

探求岗位“精气神”

岗位转型摘要

<<第一本职场转型成功学>>

职业转型

找到与自己天赋相通的天职

选对职业成才快

典型职业大盘点

职业转型的五大指标

职业的前世今生

职业转型摘要

转型策略

不是时刻准备着，而是时刻准备好

转型，梳理你的类型

验证转型目标，不因误解而选择

转型塑造，差的不是能力

转型类型，一直在关注

转型评估，谋定而后动

转型策略摘要

转型行动

改变就在下一步

转型计划，给自己的最后通牒

转型材料，呈现不一样的自我

转型方式，有策略地求职

转型面试，一场关于尊严的博弈

你成功转型了吗

转型行动摘要

后记危机就是转机，转型就是成型

<<第一本职场转型成功学>>

章节摘录

选对企业发展广蔡风，一家上市公司的CTO。

原先在某研究院作研究，发表了许多高水平的论文，获得了国家重大项目成果，这些研究成果都是应国家需要而作，关乎国家长期战略需要。

然而，蔡风并不喜欢这种纯粹的研究工作，他希望看到自己的研究成果能够快速转换成生产力。

此时的他年龄已不小了，但是，几经考虑，他毅然决然从研究院辞职，转而加入一家刚创立不久的民营企业。

在这家民营企业，技术出身的他走过了企业生产链上的每个阶段，当然都是领导位置。

随着企业的发展壮大，现在的他如愿以偿，担任CTO。

他说：我庆幸自己当初的选择，我无怨无悔！

在职场上，像蔡风一样千挑万选了一家对自己脾气的企业，简直就是让自己的事业发展如虎添翼。

反之，如果待在一个不喜欢的企业中辗转反侧、犹豫不决；或者因为现在找工作比较难，无奈继续耗在不喜欢的地方；或者看在比较高的薪水的分上，继续忍受着内心的煎熬；或者抱着一丝希望，等待自己逐渐从讨厌变为喜欢；或者一边敷衍现在的工作，一边忙里偷闲寻找新的机会……然而，所有这些情况都只有一个结果，最终实在无法忍受身心俱疲，选择离开。

其实，若真的到了上述那些地步，还不如及早下决定，当机立断。

一方面，自己的心情不至于太难熬；另一方面，说不定，决定得早，机会也逮着得早。

为什么想要离开一家企业呢？

与企业文化相冲突，与同事关系合不来，对工作安排不满意，上司不作为，在企业中找不到自己的位置，企业的规模与自己的期望值相悖，希望去更加稳定的单位，原因诸如此类不一。

选对企业，不仅让自己在工作中得心应手，更有助于实现自己的价值。

当你对一个企业感兴趣时，你可仅仅依据对其的星星点点的理解，就贸然“以身相许”，你还需要对其进行更多的调研和了解，否则进去快，出来也快。

你现在要离开这个单位不就是因为当初的了解不多吗？

可不能再重复以往的悲剧。

小徐原来在一家文化公司做图书编辑，现在想去一家咨询类公司，他制定了三个月的转型策略，包括一个月了解行业、企业、岗位等，一个月与目标公司员工结识，一个月针对性地准备转型材料；并制订了详细的周计划表，他如此进行了三个月就制作完了一份一百多页的求职材料：第一部分是老总的照片，并写下了“这是我最崇拜的人”，接下来是关于老总和公司所有新闻报道；第二部分是关于行业的研究，将业内几家公司作了一个初步的调查，并与公司作了一些对比；第三部分是关于他要应聘岗位的调研，岗位做什么、要具备什么资格等，并把自己与任职资格作了一对一的比较，还放了一些实际的材料、作品；第四部分是将业内的名人、达人作了一个分析，并把公司老总排在了第一位，将牛人的成长历程和主要优劣作了分析；第五部分给公司带来了一个见面礼，是公司某服务产品的改进报告，将业内公司的一般做法和客户的意见都列出了相应数据，还将自己能做的和要做的事情说了出来。

大家猜猜小徐应聘的结果是什么？

是的，马上就被录用了。

小徐的转型诚意打动了公司，他的精心准备、长期关注让公司感到受到了尊重、受到了关注，加之他是第一个有这样表现的转型者，更让公司耳目一新，即使有比他条件稍好一点的人，公司也会破格录用他。

诚然，小徐的举动有些“拍马屁”的味道，尤其说老总是自己最崇拜的人，但从人家小徐的角度来说，或许这也是真实的想法。

小徐为企业做的这些，其实也是他了解企业本身的机会，而这些工作其实并没有太大难度，只有用心且拿出一定时间就可以完成，关键是在做这些事情所表现出的诚意。

<<第一本职场转型成功学>>

后记

危机就是转机，转型就是成型危险如同机会一样，到来时不会无声无息，总是给你带来各种各样的信号。

比如地震前鱼跃水面、猪牛跳圈、狗叫猫搬家等；心脏病发作前胸部疼痛或不适，突发冷汗、恶心、呕吐、眩晕。

如果你的职业生涯遇到危机，那么也是有信号的。

看不起你的上司；害怕上司找你聊天；好差事总是分给别人；不再让你参加例行的会议；意见不被重视；工作不再充满乐趣；工作和你的原则相冲突；工作影响了你的个人生活；犯小错误遭到大惩罚...这些都是职业生涯危机的信号。

如果你从现在开始已经不再享受所从事的工作，那你为什么还要留在那里呢？

职业生涯危机发送的信号，你收到了吗？

你感受到了吗？

若你意识到了职业生涯危机，尽快寻找对策才是上策！

因为危机意味着转机，转机就是转型！

人在职场几十年，三十岁前是职业生涯试探期，在尝试中了解职业、社会和自我；四十岁时是职业生涯收获期，收获职业生涯的地位、金钱、声誉，但这并不意味着只要你能从三十岁挨到四十岁就会获得这一切，这需要你有效开发、管理三十岁到四十岁这关键的十年。

从人的发展规律来说，这十年是决定一生成就的十年，是职业生涯积累自我突破的十年，有了这十年的积累和准备，四十岁之后就会步上职业生涯高速路。

四十岁，一生一半！

那时，或许你已经“不惑”，但已经有些晚了，家庭的重担、身体的重负很难让你从头开始！

四十岁还和二十多岁的年轻人竞争，一起打杂，试想，此时再奋发崛起的人能有几个？

“大器晚成”并不是说只要你年龄大就有机会，而是你在此前的年轻时就一直在积累！

“奔三”了，当你拔剑茫然，感到无处施展时，你就要考虑转型了。

此时的你，要么归零再出发，要么转变心态趋利避害，要么死扛；无论你选择哪一种，都是在与自己的耐性作斗争，在与自己的前途赌博。

“奔三”了，是塑造自我、打造品牌的时期，是审视前程、回归自我的时期，是定位自我、转型突破的时期。

“奔三”了，是时候转型了，需要再次塑型了，这样“奔四”时才能成型、才会有型！

人生一半在职场，当下状态可曾好，问君欲往何方，青山依旧在，转型变乾坤！

<<第一本职场转型成功学>>

编辑推荐

《第一本职场转型成功学》：入错了行，待错了地 跟错了老板，上错了船 不要紧，看看这本书，解开你的结！

《第一本职场转型成功学》是中国第一本职场转型成功书。

《第一本职场转型成功学》内容全面深刻：涵盖职业转型，城市转型，岗位转型，转型策略等多个方面。

作者权威：作者王兴权是职业生涯管理研究者，时代光华特聘高级职业规划讲师。

中华英才网特聘职业指导师。

一定能给你最权威的指导。

<<第一本职场转型成功学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>