

<<博弈与心计>>

图书基本信息

书名：<<博弈与心计>>

13位ISBN编号：9787538437409

10位ISBN编号：7538437401

出版时间：2008-1

出版时间：吉林科学技术

作者：石贇

页数：261

字数：270000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈与心计>>

内容概要

每个博弈者在决定采取何种行动时，不但要根据自身的利益和目的行事，还必须考虑到他的决策行为对周围人的可能影响，以及周围人的反应行为的可能后果，通过选择最佳行动计划，来寻求收益或效用的最大化。

人在社会上混，如果没有一丁点心计，遇事既不留心也不琢磨，那麻烦可就大了。在人与人的博弈中，你必须意识到，你的上级、商业对手、亲密的朋友、乃至你未来的伴侣都是聪明而有主见的人，是关心自己利益的活生生的人，而不是被动的和中立的角色。一方面，他们的目标常常与你的目标发生冲突；另一方面，他们当中包含着潜在的合作因素。为了自己，也为了与他人更好地合作，你需要学习一点博弈论的策略思维。

<<博弈与心计>>

书籍目录

| | | | | | | |
|--------------------|---------------------|-------------------|----------------------|----------------------|---------------------|----------------------|
| 第一章 博弈时代：走进博弈的逆向心计 | 1.人类进入利益博弈时代 | 2.博弈的构成要素 | 3.博弈的基本分类 | 4.利益时代的冲突与和谐 | 5.谁最应该学习博弈论 | 6.博弈论的应用 |
| 青蛙制衡术 | 第二章 致胜中的博弈术：比对手高一点 | 1.学会在温水里煮青蛙 | 2.把对手拆得七零八落 | 3.无处不在的三方制衡 | 4.退避三舍是为了后发制人 | 5.速战速决的博弈术 |
| 槽还是“卧槽” | 第三章 职场博弈法则：定位，但不越位 | 1.上司永远是对的 | 2.一定要学会尊重上司 | 3.正确的时间做正确的事 | 4.明枪与暗箭——职场中的博弈生存法则 | 5.两难境地何去何从——跳槽还是“卧槽” |
| 方与圆 | 6.做聪明乌龟，不做笨蛋兔子 | 2.过犹不及的反面教材 | 3.有时候什么都不做比什么都做更好 | 4.太阳比北风更能让你“裸体” | 5.辉煌的宫殿最容易在建成之时崩溃 | 6.解决争端的秘诀——双赢的分配 |
| ：博弈中的理性选择 | 1.生存永远没有最后的通牒 | 4.攻城、攻心与诸葛亮 | 2.借力谋权的生存之路 | 5.“木秀于林，风必摧之”的生存博弈论 | 3.所罗门的智慧——公平不是平均 | 6.借树开花的计谋 |
| 则下的不公平 | 3.所罗门的智慧——公平不是平均 | 4.吕不韦的长线博弈 | 1.孙膑与庞涓——乱世生存与道德底线 | 5.一生追求做仓鼠——权相李斯的心路历程 | 4.木秀于林，风必摧之 | 6.识人与失人——数 |
| 的秘诀——双赢的分配 | 5.“木秀于林，风必摧之”的生存博弈论 | 6.识人与失人——数 | 3.诸葛亮、周瑜的掌中之“火” | 6.做一个耐心的垂钓者 | 6.借树开花的计谋 | 3.把潜在对手解决在摇篮之中 |
| 杖 | 6.借树开花的计谋 | 3.把潜在对手解决在摇篮之中 | 5.一生追求做仓鼠——权相李斯的心路历程 | 7.能屈能伸的丈夫行为准则 | 7.能屈能伸的丈夫行为准则 | 4.不要轻易亮出底牌 |
| ——刘邦与项羽的江山争霸战 | 7.能屈能伸的丈夫行为准则 | 4.不要轻易亮出底牌 | 6.做一个耐心的垂钓者 | 8.互相猜忌与目光狭窄 | 8.互相猜忌与目光狭窄 | 5.囚徒的困境：反抗中的选择 |
| 数 | 8.互相猜忌与目光狭窄 | 5.囚徒的困境：反抗中的选择 | 8.互相猜忌与目光狭窄 | 9.政治与外交的双 | 9.政治与外交的双 | 6.要轻易亮出底牌 |
| 潜在对手解决在摇篮之中 | 9.政治与外交的双 | 6.要轻易亮出底牌 | 9.政治与外交的双 | 10.信息博弈：知己知 | 10.信息博弈：知己知 | 7.囚徒的困境：反抗中的选择 |
| 要轻易亮出底牌 | 10.信息博弈：知己知 | 7.囚徒的困境：反抗中的选择 | 10.信息博弈：知己知 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 | 8.互相猜忌与目光狭窄 |
| 囚徒的困境：反抗中的选择 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 | 8.互相猜忌与目光狭窄 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 | 12.人际博弈：心机 | 12.人际博弈：心机 | 9.政治与外交的双 |
| 合作还是背叛 | 12.人际博弈：心机 | 9.政治与外交的双 | 12.人际博弈：心机 | 13.官场博弈：隐忍者做得久 | 13.官场博弈：隐忍者做得久 | 10.信息博弈：知己知 |
| 的囚徒困境 | 13.官场博弈：隐忍者做得久 | 10.信息博弈：知己知 | 13.官场博弈：隐忍者做得久 | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 |
| 重博弈：手腕的艺术 | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 | 11.进退博弈：对战中的突围密码 | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 | 15.商战博弈：智者角逐胜负 | 15.商战博弈：智者角逐胜负 | 12.人际博弈：心机 |
| 弈 | 15.商战博弈：智者角逐胜负 | 12.人际博弈：心机 | 15.商战博弈：智者角逐胜负 | | | 13.官场博弈：隐忍者做得久 |
| “阴柔”对抗 | | 13.官场博弈：隐忍者做得久 | | | | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 |
| 彼才能百战不殆 | | 14.爱情博弈：鲜花为何插在牛粪上 | | | | 15.商战博弈：智者角逐胜负 |
| 1.信息决定博弈的胜败 | | 15.商战博弈：智者角逐胜负 | | | | |
| 3.皇帝的新装与信息博弈 | | | | | | |
| 5.知己知彼——博弈思维的起点 | | | | | | |
| 6.信息传递——好酒也怕巷子深 | | | | | | |
| 1.自污以保全身 | | | | | | |
| 3.“弃小义”才能“雪大耻” | | | | | | |
| 5.善于操纵外力的控权之术 | | | | | | |
| 6.谁先强硬谁就可 | | | | | | |
| 7.能屈能伸的丈夫行为准则 | | | | | | |
| 1.你是自己的地狱，也是自己的天堂 | | | | | | |
| 3.藏锋是一种自我保护 | | | | | | |
| 5.与人交往多同流少合污 | | | | | | |
| 1.官策——淘汰清官定律 | | | | | | |
| 2.守官——迎合圣意的智慧 | | | | | | |
| 3.心术——藏而不露的城府 | | | | | | |
| 4.修身——形圆志方的涵养 | | | | | | |
| 5.权谋——刚柔相济的韬略 | | | | | | |
| 1.温柔与刚性的爱情博弈论 | | | | | | |
| 3.情义最能打动芳心 | | | | | | |
| 1.借我一腿与借我一嘴 | | | | | | |
| 2.胡雪岩的经商博弈术 | | | | | | |

<<博弈与心计>>

- 3.价格战的困境与均衡
- 4.虎狼环视中的经营策略选择
- 5.创造别人难以模仿的优势
- 6.寻找适合自己的竞争方式
- 第十六章 皇权博弈：强化自己的心计招数
- 1.唐太宗晚年难逃帝相博弈的怪圈
- 2.慈禧与李鸿章——控制与反控制
- 3.王莽的伪装——由相权至皇权的侧面进攻
- 4.汉武帝强化皇权的心计招数
- 5.朱元璋博弈功臣的“心计运动”
- 6.赵匡胤用来对付宰相的克格勃
- 第十七章 重复博弈：蛰伏中的理性较量
- 1.一次性博弈
- 2.重复博弈的道德底线
- 3.带剑的契约
- 4.在重复博弈中觉醒
- 5.重复博弈与合作
- 第十八章 股市博弈：学会有益的双重赌博
- 1.散户与庄家的双重博弈
- 2.当别人贪婪时你要变得害怕
- 3.投资与投机的双重博弈
- 4.盈利也可能造成伤痛
- 5.投资与风险的心理博弈战
- 第十九章 谋略思维：博弈中的策略战
- 1.谋略者生，勇而无谋者死
- 2.诱使对方采取自己希望的策略
- 3.馒头是争来的，天下是让来的
- 4.萝卜与大棒——威胁、承诺及其可信性
- 第二十章 谈判中的博弈
- 1.让对手别无选择的悬崖策略
- 2.博傻游戏——寻找下一个冤大头
- 3.不卑不亢，化争斗于无形
- 4.无法说不——从对抗到合作的谈判潜规则
- 5.保全面子，不伤感情

<<博弈与心计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>