

<<软销术>>

图书基本信息

书名：<<软销术>>

13位ISBN编号：9787538258677

10位ISBN编号：7538258671

出版时间：2000-1

出版时间：辽宁教育出版社

作者：蒂姆·康纳

页数：304

译者：宋韵声

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<软销术>>

内容概要

每个人每天都在推销自己——自己的思想，自己的产品或自己的服务。
《软销术》提供了一种新的推销方法，其着重点在于形成动机、勤于沟通、建立关系网和提高自我形象，把你的个人推销活动推向成功。

<<软销术>>

作者简介

蒂姆·康纳（Tim Connor），美国人，康纳资源集团有限公司董事长，为国家认证的职业演说家，有《软销术》等。

<<软销术>>

书籍目录

前言 第一章 推销是作为一种机会存在的第二章 控制你的心态第三章 探察第四章 销售会晤 第五章 关于拒买的对策第六章 结束销售 第七章 保存销售记录第八章 售后服务

<<软销术>>

章节摘录

为什么说推销是一种伟大的职业 在人类社会活动的各个领域，没有任何一个领域会像推销那样能为一个有抱负的人，在没有任何劳动资本的情况下，提供发财致富的机会，或者比较有把握地为他铺平通向富裕的道路。

年龄因素在推销活动中无足轻重，但心态和人格确是最关键的。

在我培养起来的获得成功的推销人员当中，最小的才只有17岁，最大的已有65岁。无论是男人还是女人，也不管从前从事什么职业，只要经过激励和一定的培训，在新的生涯中用不了几年的工夫就会获得相当高的收入。

这其中的奥妙就是他们学会了热爱他们的工作。

当他们说“我是一个推销员”这句话的时候，都有一种骄傲感。

每个选择推销作为职业的人都有可能通过努力来表现出自己的尊严、自己的威望和自己的声誉。

推销是一种伟大的职业的原因在于： 1. 你能够确定自己将来的收入数额并实现之。

2. 你能够通过自己高明的运作抵制通货膨胀。

3. 推销是一种很有趣的活动，当你成为行家里手时，你就会享受到它那无穷无尽的乐趣。

4. 你的个人安全能够得到保证。

有朝一日人的万贯家私可能丧失殆尽，但是作为一个推销人员，如果他能以适当的心态卷土重来，他还会重新获得大量的财富。

5. 沿着你所选定的道路前进，你会得到出人头地的各种机会。

6. 由于你知道如何去说服别人，你也就具备了影响你的家庭成员和那些与你关系密切的人的生活的能力，使他们的各个方面得到改善。

7. 你会抓住人生的主攻方向，放弃那些于社会、于国家、于市场竞争和企业自由经营制度无关紧要的服务。

你会暴露自己 通过你所结交的朋友就能够知道你是怎样一个人。

通过你讲话的方式就能够知道你是怎样一个人。

通过了解你是怎样利用闲暇时间的就能够知道你是怎样一个人。

通过你花钱和支配时间的方式就能够知道你是怎样一个人。

通过你的穿戴就能够知道你是怎样一个人。

通过你承受压力的精神状态就能够知道你是怎样一个人。

通过你所嘲笑的事情就能够知道你是怎样一个人。

通过你在唱片中的录音就能够知道你是怎样一个人。

通过你走路的姿势就能够知道你是怎样一个人。

通过你津津乐道的事情就能够知道你是怎样一个人。

通过你忍受挫折的表现就能够知道你是怎样一个人。

甚至通过吃饭时的一举一动这样微不足道的小事都能够知道你是怎样一个人。

……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>