

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

图书基本信息

书名：<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

13位ISBN编号：9787536039612

10位ISBN编号：7536039611

出版时间：2003-2-1

出版时间：花城出版社

作者：曾光

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

内容概要

一顶红帽头上戴，官商结合巧心裁，生不逢时何足道，敢借云梯上峰台。

清末商人胡雪岩生逢乱世，却能在官场、商场左右逢源，成为富甲天下的商贾奇人，其经营智慧前无古人，后无来者。

风水轮流转、新人换旧人。

胡雪岩的经营手法无从学起，但其经营智慧却闪耀着智者的光辉。

《商贾奇才胡雪岩的经营智慧》剖析胡雪岩招招成功的超常智慧，出手必胜的商战奇谋，为现代官场、商场提供成功典范。

所谓经商要学胡雪岩，智谋要学刘伯温，学什么？

怎么学？

《商贾奇才胡雪岩的经营智慧》提供答案。

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

书籍目录

第一章 初涉洋场第二章 义救危城第三章 左宗棠的神机军师第四章 致命美人计第五章 洋务之祸第六章 两江除恶第七章 联袂斗洋第八章 缫丝大战第九章 后事了了

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

章节摘录

书摘 胡雪岩一听此语，心凉了半截，绝望地说：“曾大人，如果你不出兵的话，那杭州必陷无疑。” 曾国藩无语，其实在他看来，杭州已成孤城，没有陷落只是靠王有龄勉力支撑而已，不过既然是孤城，救之何用，当务之急应是先攻下南京，把长毛彻底赶到浙闽两省，然后围歼，不过这些战略他自是没有必要对胡雪岩说明。

胡雪岩抬起头望着天空，自言自语道：“小人临走之前，王大人再三相托，说杭州之危，除了曾大人无人能救，又说大人一心为国，不似其他苟且权谋之流，哎，想不到……。”

胡雪岩没有继续说下去，其实不说曾国藩也明白，他的脸色不由得一红，深思半晌，叹道：“如果王大人肯再拼命抵挡一阵就好了。”

胡雪岩不由得怒上心头：“抵挡？城中无粮无草，如何抵挡？” 曾国藩默想了一下杭州的形势，问道：“胡道台，钱塘江上如今形势如何？这条路是畅通的吧？” 胡雪岩不解其意，问道：“浙江都落人长毛之手，还谈什么畅不畅通，只不过长毛水师力量薄弱，江面上行走还方便些，我这次就是从江上逃出来的。”

曾国藩沉吟片刻，把手一拍：“胡道台，我有一个办法，或许救得了杭州。”

听得这活，胡雪岩似乎又看到了希望，他疑惑地问道：“不知大人有什么办法可以解救杭州之难？”

曾国藩说：“如今杭州城危，最重要的莫过于粮食不继，胡道台何不解运几万石粮食到杭州城去？”

胡雪岩冷笑道：“曾大人，此话何意，如果我能运几万石米到杭州，何必还在此处耽搁呢？” 甜雪岩这话分明是责备曾国藩。

曾国藩点头道：“长毛攻城，意在田死城中居民，岂容你运粮米进城，不过，这事我等力不能及，但有人却办得到。”

“什么人？” 胡雪岩急忙问道。

“洋人，” 曾国藩不急不徐地说，接着解洋：“这次长毛作乱，洋人起了推波助澜的作用。”

氏毛贼信的是卜帝教，与洋人同出一脉，所以一些洋人作壁上观，有的还在背地里支援长毛，把洋枪洋炮卖给长毛。

长毛倒也狡猾，千方百计想要拉拢洋人，对洋人敬而远之，不敢得罪。

胡雪岩也是个聪明人，一点就通，恍然大悟地说：“曾大人是不是要我借洋人的船运粮？” 曾国藩点点头：“正是此意，由洋人出面押运，从海路进钱塘江，到时有这许多米停泊在钱塘江心，王大人可激励军心，冲出城外到江上运粮，只要有粮，还怕什么守不住？” 接着义小声说：“胡道台，实不相瞒，再过一个月，我大军将发起全线攻击，左宗棠大人从江西，李鸿章大人从江苏，我直攻南京，到时大军一到，长毛必然败退到福建，杭州之危自解矣！” 这番话说得倒十分轻松，胡雪岩知道曾国藩是为了让自己宽心，只能无可奈何地说：“这些都是后话，我只怕杭州已经撑不到一个月了。”

“胡道台，不要这般丧志，当务之急是想办法运粮到杭州。”

曾国藩安慰他说。

但胡雪岩满腹疑虑：“如大人所说，洋人正作壁上观，不想淌这个浑水，又怎么会帮我们运粮呢？”

曾国藩却胸有成竹：“别人未必肯，但我知道有一人说不定会愿意。”

“此人是谁？” “此人名叫华尔，原来是英国海军一名上尉，后来犯了军规，被赶出军队，流落到中国，前不久在上海组建一支洋枪队，大约有一百来人马。”

华尔是个冒险家，以前我在镇江时，与他曾有数面之缘，两人相谈甚欢，你可拿我的信去上海请他帮忙。”

事到如今，也只有如此了，胡雪岩谢过曾国藩。

“八字没一撇，你也不必谢我，你先下去，好好睡一觉，等明天取了信，即刻赶赴上海，我会派人给你预备信件、马匹以及盘缠。”

曾国藩摇手说道。

“不，大人！” 胡雪岩接着说：“事情紧急，请大人早写书信，我好到上海寻找此人。”

于是曾国藩进了书房，提笔给华尔写了封信，想了想，又另外写了一封信。

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

写完便起身对胡雪岩说：“胡道台，这儿有两封信，一封是写给华尔的，一封是写给上海道台陆应强的，你到了上海，不妨先找陆道台，筹粮筹款也方便些。

” “多谢大帅。

”事已至此，只有将死马当成活马医了。

胡雪岩深深鞠了一躬，当下也不多说，辞了曾国藩，便拿着书信，急匆匆地奔赴上海。

胡雪岩到了上海，先而见上海道台陆应强。

陆应强见了曾国藩的手书，自然不敢怠慢，十分客气地说：“胡道台，不知你怎么打算，有什么吩咐，我极力想办法就是。

”胡雪岩也不客气：“当务之急是两件事，一是准备粮米，一是找到华尔，求他出兵护船。

”陆应强点点头：“今天我便为你引见华尔，至于粮米，我立即派人招商采买。

只是这几年仗打下来，上海官库空虚，这个买米的银子实在是有些为难，还有请华尔护船，需得花费大笔银子，这笔开支从何而来呢？”胡雪岩说：“大人，这笔开支我自有办法，只求大人先想法筹集粮米。

”陆应强拍手道：“如此就好办多了。

”胡雪岩因为较少与洋人交涉，不知道洋人办事有什么规矩，于是问道：“陆道台，我很少和洋人打交道，你看用什么名义，才请得动华尔帮我们运粮呢？”陆应强迟疑道：“这件事，可有些难办了。

”接着又解释：“如果要洋人出兵或外国领事出面干涉。可以护侨为名。

但杭州的情形不同，并不是英法美三国侨民需要救济。

而且自从长毛之乱起后，英国下令公使要严守中立，意思是哪里也不帮。

”“华尔归英国公使管吗？”“那倒未必，听说华尔就是因为和英国国内官员的关系并不好，所以才跑到中国来。

他现在这支洋枪队，什么国家的人都有，都是各国的无业游民，不听命于任何一个国家，所以是一支雇佣军，谁给钱他就替谁办事！”胡雪岩不住地点头，并在心里盘算着，他慨然说道：“那就好，咱们直接同华尔谈去。

”当下两人出了道台衙门，先去见华尔。

华尔扎营在沪西静安寺附近，离道台衙门也不远，陆应强来过几次。

到了之后，营门口的卫兵拿马灯一照，认出是上海道台，于是挥挥手放行，马车一直驶到华尔的书房外。

……

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

媒体关注与评论

序言月有阴晴圆缺，人有悲欢离合，生死之间，聚散之时，抚今追昔，弃我去者，乱我心者，皆成明日黄花，面对此情此境，岂能不有恍若隔世、天意难测的悲恸之情？所以当东坡居士泛舟赤壁，神游故国之际，见滚滚风流人物早已烟消云散，不禁难抑惆怅地道：人生如梦，多情应笑我，早生华发。

胡雪岩渐入老境时，心情颇同于苏东坡，常对人道：“吾为钱财声名所累久矣！如今无事，方觉海阔任鱼跃，天高任鸟飞。

”其话中的深意，有几人会得？胡雪岩十余岁时即入青帮，少年英气，逼人而来。

事败投身钱庄，慧眼识人，资助王有龄进京捐官。

王氏发达后，知恩图报，胡雪岩于是得以跻身商场、官场。

为官，是朝廷的要员，有二品高官的顶戴、御赐黄马褂；为商，则是名满天下的“胡财神”，晚清数十年间，竟无人能与之匹敌。

不料陷入左李之争，为人倾轧，招致抄家之祸，一生的富贵荣华，化成南柯一梦。

其身后的寂寞一如他的发迹，同样出人意料之外。

胡氏感触之深，非常人所能知。

往事如烟，胡雪岩其人其事已然远矣。

他丰富多彩的奇异人生对于二十一世纪的人们来说，有如一个神话，总引人无限遐思。

然而，有与不有，真与不真，不必深究。

读一本书，看一个人，重要的是透过思考去理解体会一些道理，并以此来指引我们的生活，创造自己的神话。

<<商贾奇才胡雪岩的经营智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>