

<<日赚500元>>

图书基本信息

书名：<<日赚500元>>

13位ISBN编号：9787535945235

10位ISBN编号：7535945236

出版时间：2008-5

出版时间：广东科技出版社

作者：董俊峰

页数：302

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

我的朋友懂懂(董俊峰)要出版图书了, 请我写个序。

懂懂以前出过一本电子书, 书序是让100位站友联合写的, 每个人说一句话, 联合起来就成了序, 效果非常好。

现在我建议懂懂继续使用“百人序”的方式, 形式新颖, 而且有震撼力。

但懂懂觉得那种形式比较高调, 不太合适。

既然如此, 只好自己操刀了。

懂懂在本书里面赞扬我, 把我写成了他人生的一个转折点。

其实我并没有为他做过些什么, 仅仅是作为长者给年轻人提些建议罢了, 与懂懂相处的日子里, 对他慢慢有了新的认识。

今天, 我就把我眼中的懂懂写给大家, 代为序吧。

1. 勤奋好学懂懂的成功很大因素取决于他的勤奋。

在他的网站上只要有问题贴出来, 如果他在线, 一般5分钟内就会给予回复。

基本上每个网赚站上都有懂懂的文章, 懂懂在网上有上万篇文章, 平均每天都要写30多篇原创文章。

勤奋的人不一定很快成功, 但是不勤奋的人一定不会成功。

懂懂在群内讲课的时候, 要求新进群的朋友做的第一件事, 就是要在勤奋程度上超越他, 懂懂发表一篇文章, 那么他要求新人就要分析这篇文章, 还要提出问题来。

从建站到今天, 经常有新人发誓要比懂懂更加勤奋, 但在论坛上无论是发帖数还是在线时间, 懂懂至今仍然是第一的。

大多数人都有勤奋的想法, 却没有勤奋的行动。

带过懂懂的老师, 在谈到懂懂时, 都会提到懂懂的勤奋。

所以, 我个人认为勤奋是他成功的关键因素。

2. 广交强友经常看到一些网站搞同城聚会, 也看到过一些VC风险投资站开全国性的招商会。

有次听懂懂说他也搞聚会, 开一个网站聚会, 要求全国各地的朋友都来参加, 形式是聚会式的, 每人费用都要几千元。

当时我听了后以为只是说说而已。

没有想到懂懂真搞起来了, 而且还搞得很火。

懂懂的朋友圈子里的人, 基本上年龄都比懂懂要大, 像我一样年龄超过50岁的也有好多, 而且大多是做实业出身的。

这些朋友有着丰富的商业经验, 他们都潜移默化式地影响着懂懂, 使他更快地成熟起来。

懂懂的朋友圈子是他成功的又一个关键因素。

带过懂懂的老师多是商业上的成功者, 这使得懂懂拥有了比其他同龄人更优越的学习环境。

网上有篇文章介绍懂懂生日晚会, 文中提到了一个情景“站上的一些老朋友们, 在懂懂生日的前一天晚上从全国各地开车赶到日照市, 约定凌晨0点在高速路口集合, 共同祝福懂懂生日快乐。

”我想这种幸福, 绝对不仅仅是因为他是一个站长, 更多的源自于他爱交友, 喜欢结交比自己强的朋友。

比懂懂做得成功的站长多如牛毛, 但是能够把站上的朋友圈子经营得如此出色, 在网上是极其罕见的。

3. 乐于分享懂懂的朋友圈子相当庞大, 这主要决定于他的分享精神。

其实这是优点, 也是缺点。

圈子里的朋友有什么项目, 都找懂懂给分析一下, 结果懂懂很快就在圈子里给透露出去了, 他的理由就是希望圈子里的朋友都能够同时发展起来。

后来他干脆规定, 凡是在群上的朋友, 每天都必须上交笔记, 在笔记里写明当天挣了多少钱, 是做什么挣的; 每天学到了什么知识点, 认识了哪些高手等等。

因为每个人都必须交, 所以大家就没有了藏私的心理, 将自己的经验分享出去, 也能够分享到别人的成功经验。

<<日赚500元>>

本书里面的知识和技巧，大多都来源于大家的笔记心得。

4.双面善变懂懂缺点和优点一样多，大家一致认为懂懂最大的缺点就是善变。

比如，懂懂的群规定入群必须是本科以上学历、日收入过300元，入群费是5000元。

刚开始半年运营得非常出色，大家共同发展得很快，可到了后来总是有朋友通过人情找懂懂加进群里面，慢慢的这个群的门槛就变低了，最后成了谁都可以加入的群，最终导致这个群的再次重组。

有意思的是，网络上对于懂懂最大的争议，不是他的创意，而是他的善变。

有时今天推出了一个新的项目，明天可能就会撤销；有时一篇置顶文章要修改几十次，最后干脆删除了。

善变具有两面性，一方面让人们觉得其变化多端，不敢靠近；另一方面却非常适合他做网络创意，因为创意需要不断的改变才能够适应市场。

懂懂还有一个致命的缺点，那就是喜欢张扬，喜欢炫耀自己群里面朋友的收入。

在懂懂的群上，的确不乏日收入过5000元甚至更高的，但是当你自己向别人吹嘘时，就算有，别人就会觉得你有点“王婆卖瓜，自卖自夸”的感觉，多数人不会认为这种高收入是会出自于一个小站长的朋友圈子里的。

5.通俗易懂懂懂本身不懂得网络的专业知识，这点是大家对他一致的评价，最初他可是连SEO是啥他都不知道，但是他懂得利用技巧来运营网络，将自己从实业高手身上学习到的商业经验运用到了网络之上，他的每一招都没有走传统的路子，并将月收入这个概念变成了日收入，这正是他的高明之处。

正因为他不懂得网络，所以他在讲网络的时候，能够跳出网络来看网络，更多地使用实业例子来举例讲解网络创业。

懂懂的圈子相当具有凝聚力，一个重要的因素就是圈内人整体收入都很高，很多人都是通过懂懂而了解到网赚的。

本书就是一个最好的例子，在里面基本上看不到网络的专业知识，书中的一些术语甚至是懂懂创造出来的，而且书中的例子也没有一个是深奥难解的，都是网络上最简单的东西延伸出来的技巧。

有时，最简单的往往是最赚钱的。

6.原创内容刚认识懂懂的朋友，经常都会问些“懂懂读什么书啊”、“学的是什么专业的呀”、“怎么能知道得这么多”等之类的问题。

其实，懂懂惟一的爱好就是喜欢和朋友在一起交往。

懂懂写文章的特色向来就是顺手拈来，也不管概念是否正确，每个创意他都给加上一个自己创造的术语，比如“全民皆赚”、“第三页”、“文本地址”以及“10元现象”等等。

他在介绍论坛成功经验时提到了最关键的一点，做论坛必须要有持续的原创内容，否则是没有生命力的。

本书里面的每一个项目，都是懂懂原创的，不过思维的源泉还是来源于朋友圈子的共同交流。

7.3个阶段懂懂将网络发展分为3个阶段，这是本书的最大特色。

很多新人做网络，一开始就想到要开个什么样子的大型网站，结果往往是不到几年就关闭了，主要还是因为没有遵循网络发展的规律。

而网络的3个阶段，基本上是循序渐进的，从第1阶段到第3阶段，一般要经历5年的时间。

读者可以通过了解一些知名站长的成长历程去验证一下，没有一个站长是一举成名的，基本上都是走过了这3个阶段的发展之路。

这3个阶段的划分，使很多网络创业新手冷静下来，给自己一个准确的定位，再一步一个脚印地发展下去。

我想懂懂的成功具有很大的必然性，主要的是抓住了“交际”这个秘诀。

任何一个创业者，只要找准了方向，用对了技巧，都是可以做得和懂懂一样成功，甚至比他更出色。

上面的7点，每个创业者都能够做到、做好，现在惟一需要做的就是行动起来！

上面的几点，可以总结为“情商”二字。

一个人的情商，需要特定的环境丰富和升华。

这本书不是成功的复印机，而是一盏指向网络成功的导向灯。

这是一本充满智慧的书，不同的人在不同的阶段读后会有不同的感受，同一个人不同的时期读后也

<<日赚500元>>

会有不同的理解！

BEFREE写于法国2007年12月27日

内容概要

一本大学生网络创业必看的图书，一本想在网络上创业的人必看的图书。
懂懂团队第一个操作GooGLE FIREFox下载项目，第一个操作“域名停靠”项目。
第一个操作GOOGLE账号推介项目。
首次提出“网赚”这个概念，并创造性地将“网赚”的过程分为3个阶段。
本书揭开了网络上一些行为的本质。

作者简介

董俊峰，网名懂懂，1983年出生，山东临沂人，毕业于曲阜师范大学印刷系。2006年2月开通了“智慧中国”，2007年10月开通了“百团大战”。

书籍目录

绪第1章 网络赚钱的第1阶段——广告页阶段 一、利用交友平台获取高流量的技巧 二、购买弹窗做日付广告联盟的广告 三、利用QQ聊天室日收入300元 四、利用ICHAT聊天室获取高流量 五、挂QQ日收入5 000元 六、利用盗链每天获取500元 七、利用迅雷做下载资源站 八、“全民皆赚” 九、利用QQ个性签名来获取流量 十、“软文”推广“域名停靠” 十一、1个IP变10个IP 十二、“软文”炒作网站 十三、利用人名创造搜索源 十四、利用未上映电影做流量 十五、利用明星QQ进行炒作流量 十六、创造搜索源做软件推介 十七、多款推介软件组合推广 十八、利用流量平台来做联盟广告 十九、利用招聘做FIREFOX推介 二十、学会搜索就是学会成功 二十一、图片站靠网摘发展起家 二十二、利用图片盗链获取流量 二十三、GOOGLE账号推介的几种操作办法 二十四、利用国外搜索流量做GOOGLE 二十五、利用英文广告语获取国外流量 二十六、利用EBAY做英文流量 二十七、免费送100美元中的暴利 二十八、作弊的3种境界 二十九、代做企业意向流量 三十、坐博客沙发获取流量 三十一、利用自动脚印软件来获取流量 三十二、利用博客首页推荐做流量 三十三、代理空间赚大钱 三十四、获取邮件群发软件的技巧 三十五、论坛群发软件 三十六、求购网站获取高流量技巧 三十七、新浪视频获取流量 三十八、卖舞蹈视频赢利 三十九、人海战术在网络上的应用 四十、利用“百度知道”，借力关键词 四十一、送网站程序获取流量 四十二、招聘式做成人用品推广 四十三、利用招商者联系方式获取流量 四十四、推广DHC的几种技巧 四十五、GOOGLE ADWORDS推广第2章 网络赚钱的第2阶段——产品销售阶段 一、竞价的全新模式推广 二、复制竞价中的成功 三、“马后炮”经济 四、利用时间差来赢利，做流量联盟 五、复制报纸上的广告 六、竞价做高三学习笔记 七、利用网赚笔记做竞价 八、国外竞价中国代理 九、竞价推广网上订房 十、包装现实产品技术做网络推广 十一、发光闪光棒 十二、赢利工具式包装产品 十三、自助建站软件的启发 十四、送成人用品站程序 十五、建立小区群号 十六、网络卖服装 十七、收购电话费 十八、“醋溜网”——赢利式网站 十九、如何做淘宝网生意 二十、代理产品做竞价第3章 网络赚钱的第3阶段——正规站阶段 一、海边婚纱 二、代理门户站上广告中的项目 三、大学生拉宾馆业务 四、中文电话带来的商机 五、免费建站里的利润 六、学开私服 七、竞价推广家政服务 八、网络推广公司代注册业务 九、分期付款卖笔记本电脑 十、校园“两元超市” 十一、利用明星贴吧卖产品 十二、借助酒店推广成人用品 十三、卖公司 十四、推广新公司必需业务 十五、概念性包装戒指 十六、LOGO玉石画 十七、球迷市场 十八、小额融资聚集人气 十九、新型学习论坛 二十、投资中介平台 二十一、房产比对网 二十二、威客模式和“软硬”结合 二十三、成名捷径 二十四、真人QQ表情 二十五、广告视频短片 二十六、展示自我 二十七、网络财富故事会 二十八、法律顾问总分站 二十九、大学生网赚论坛 三十、版权网 三十一、同城聚会 三十二、占有一个团队 三十三、招商平台 三十四、面试网 三十五、接待网 三十六、项目分析网 三十七、双语工作站 三十八、增值赠送 三十九、婚纱油画 四十、淘宝地方店 四十一、网上手机短信游戏 四十二、站长博客 四十三、广告博客网 四十四、黑客赢利模式 四十五、透过游戏看网赚 四十六、公司挂靠收费 四十七、小区论坛 四十八、100名个站长的成功历程 四十九、日收入500元站 五十、名人专访视频站 五十一、网赚视频讲解站 五十二、宠物交易平台 五十三、分类交友 五十四、日结广告联盟 五十五、支持广告的博客 五十六、产权式网站 五十七、揭短网 五十八、网络理财俱乐部 五十九、同飞网 六十、10元现象 六十一、视频培训站 六十二、慈善中国 六十三、促销中的赢利点 六十四、免费赠送站 六十五、“软硬”结合做农村市场 六十六、篮球健身 六十七、网络版的橡果国际 六十八、代理物流业务 六十九、利用创意交易平台赢利的3个技巧第4章 网络赚钱的58个忠告第5章 朋友是一生的财富 一、家人 二、刘军 三、张经理 四、“温馨” 五、天津的两位大哥 六、张国云教授 七、“开始” 八、“遥控器” 九、BEFREE后记

章节摘录

第1章 网络赚钱的第1阶段——广告页阶段一、利用交友平台获取高流量的技巧在网络上，将流量转化为金钱的形式叫赢利终端，通俗的理解就是网页。

网站收入=流量×中标率×单标利润-成本（网络收入万能公式）在第1阶段，各大联盟提供的广告佣金价格基本持平（单标利润），同时广告的点击率（中标率）基本不变，所以决定第1阶段收入高低的关键因素就是流量。

所以说，在第1阶段收入有多高，就要看你获取流量的技巧有多高，一天能够获取多少流量。

一般来说，在第1阶段，每1000个IP，收入在2~50元之间。

第1阶段的终端主要是广告联盟里面的广告，有点击类广告、软件下载广告、手机注册广告以及会员注册广告等，比较有名的广告联盟有谷歌（Google）广告联盟、百度广告联盟、搜狗广告联盟和雅虎广告联盟等。

广告点击的比例一般为5%，点击单价基本一致。

所以要想获取高收入，就要出去多宣传获得高流量，下面就介绍一种高流量技巧：第1阶段的流量，90%的流量都是男性“好奇”流量，也就是说，进入垃圾站的游客绝大多数都是男性。

网络上一个重要的主题就是交友，通过网络上交友类网站的数量就可以看出来，这类交友网站一个接一个的出现，一个比一个能烧钱，接到VC投资的也有很多家。

男性是交友网站的主要访问群体，上交友网站主要目的是希望能结交到美女，如果交友网站上有众多的美女ID的话，那么就会获取庞大的男性访问流量。

就像《色！

戒》一样，越是剪裁一些画面，越能引起人们的兴趣，很多人还专程跑到香港去看呢。

目前国内最大的交友中心应该是QQ交友中心。

QQ交友中心上的排名规则是按照最后登陆时间来排行的，排在最前面的，是最近一个登陆的用户。

那么，我们可以利用这个规则取巧来进行获取高流量。

媒体关注与评论

“中国的网络因懂懂的存在而更加混乱，也因懂懂的存在会更早地成熟。

”——网友“田清波”“懂懂很聪明，无论看到什么都能联想到其中的商机，也教会了我们许多知识和方法。

懂懂教授更多的是‘渔’而不是‘鱼’。

”——网友“八戒”“懂懂让我知道了什么是真正的‘网赚’，懂懂率真、豁达、聪明、勤奋，是我学习的楷模！

”——网友“经纬”“懂懂是‘网赚’的领航者，让网络新人懂得什么是真正的‘网赚’。然而，懂懂并不是神，我们若想成功还得靠自身的勤奋。

”——网友“缘分”“懂懂是‘网赚’的先驱者，他的创意站让许多的站长富裕起来。更重要的是，懂懂开阔了‘网赚’的思维方式，使很多新人和‘老手’都受益匪浅。

”——网友“乃二代诸葛亮也”“懂懂是一个对网络了解很全面的人，他用通俗易懂的语言把我们带到网络的世界中。

他总能站在‘网赚’的最前沿，是‘网赚’的领航者，也是网络创意的第一人。

——网友“翡翠媚媚”“智慧，创意；努力，进取；善变，开拓；真诚，善良；朋友，兄弟

。懂懂是也！

”——网友“befree”“还有很多创意停留在理论阶段，这是懂懂的缺点，希望能成功实践每一个创意。

”——网友“飞龙”“懂懂是个骗子！

是个忽悠大师！

”——网友“我是大爷”

<<日赚500元>>

编辑推荐

什么是“网络赚钱”？

“网络赚钱”在《日赚500元:揭开网络赚钱的秘密》中简称“网赚”，它是指在网络上，通过一些技巧、方法、内容和软件工具等获得流量(广告点击、人气)，再利用流量去运作网络项目和实业项目以获得高收入的过程。

网络上成功的本质是抓住流量，大小的网站概莫能外。

在网络上，流量为王。

<<日赚500元>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>