

<<春秋战国的那些CEO们>>

图书基本信息

书名：<<春秋战国的那些CEO们>>

13位ISBN编号：9787535448217

10位ISBN编号：7535448216

出版时间：2011-1

出版时间：长江文艺

作者：杨关三

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<春秋战国的那些CEO们>>

前言

中国人说：富不过三代。

大胡子老外托尔斯泰说：三代出一贵族。

两句话加起来的逻辑就是：中国出不了贵族。

中国出不了贵族，如果放在现代，是有根据的。

诸位看看历年CCTV年度经济人物榜上的富豪们，有多少已经翻身落马。

胡润富豪榜更是成了富豪们的落马榜，大倒霉蛋黄光裕坐上富豪榜，屁股都没捂热，就进去住单间了，更别说三代了。

个中缘由，小三不去深究，只说现象。

小三有个奇怪的发现：中国历史绵延几千年，没出现文化断点；但是，中国的名门望族却更迭轮换，很少有哪个家族兴盛不衰，即便是孔老二家族、孟夫子家族，延续传承的也只是排了几十辈的辈分而已。

中国的家族史就好像是一部不断被革命的轮回史。

从周武王灭商，建立周朝，传续三十代，计三十七王，前后达七百九十一年。

三十代，什么概念？

按照托尔斯泰的计算，大周嫡胄个个都是超级贵族了吧，其实不然。

我们看看大周那些王室嫡胄的分封国的多舛命运就知晓了。

特别是自公元前771年平王东迁，拉开了春秋的序幕后，周天子脚下的这些嫡胄们就没有一日不在惶惶中度过。

整个中原乱成了一锅粥，之前那种井然的秩序伴随着野心和杀戮、雄心和抱负，像一锅东北乱炖一样扑腾扑腾都下了锅。

<<春秋战国的那些CEO们>>

内容概要

自大周证监会重建市场秩序后，各地相继设立了几大股份公司，以维护证监会的地盘。各股份公司的董事长和CEO各施手段，在市场上左突右杀，不断扩大自己的市场份额。其中绩优上市公司有齐国、楚国、晋国……齐国股份公司的首任董事长就是姜子牙。在数百年风云变幻的市场环境下，姜子牙及其继任者对内深化改革，聘请天才CEO，理顺公司内部关系；对外强势扩张，大肆收购小公司，逐渐奠定了独霸市场的地位，一举成为当时具有超级影响力的跨国集团……

<<春秋战国的那些CEO们>>

作者简介

杨关三，文字蠹虫。

曾获榕树下“八月乡野”征文奖；入围首届商小说大赛20强，著有《乡野童年》、《八号码头》等。

<<春秋战国的那些CEO们>>

书籍目录

引言第一章 超级操盘手——姜太公第二章 CEO向董事长的转变第三章 一桩辞婚引发的血案第四章 一决公母第五章 管鲍之交第六章 小白，起来干活了第七章 九合诸侯，一匡天下第八章 一生的荣耀，一身的蛆虫第九章 后霸王时代第十章 所谓的著名CEO——晏婴第十一章 借壳上市第十二章 一鸣惊人齐威王第十三章 强人窝里的强人们第十四章 最是那回眸一笑第十五章 帝国斜阳第十六章 中央大学第十七章 无冕之王

<<春秋战国的那些CEO们>>

章节摘录

晋昭公招待大家吃完晚宴，就照惯例一起玩投壶游戏。

作为东道主，昭公先干为敬，呵呵，他率先投壶。

临投之前，他念念叨叨地祈祷说：如果我投中，就表示我将继续称霸诸侯，如来佛祖太上老君，保佑我！

结果，他中了。

轮到景公上场，只见他在胸前画了个十字，叫道：无量天尊！

老天保佑！

如果我中了，就代表我会取代晋国，垄断市场。

在这么重要的场合上，公开表明自己的意图，一个是说明景公傻大胆儿（当时晋国的经理伯瑕就建议对他动手，幸亏齐国的公孙伋及时地拉着景公撤了）；二是说明晋国对其他公司的掌控力已经非常有限，齐国已具备了叫板晋国的实力。

从晋国回来后，齐景公又被迫参加了晋国组织的一次会盟，他心里感觉很不爽，回到公司就摔盘子摔碗地冲下属发火：“凭什么啊？

凭什么啊？

他晋国凭什么对我吆三喝四的？

我也要称霸！

我也要称霸！

”晏婴等他情绪稍稍平静了些，就说：“董事长，当霸主有什么好？

你看看晋国，被霸主这个虚名拖累得内部空虚，疲于应付。

其实啊，公司富强了，员工富裕了，你就是不称霸，别的公司也自然敬让你。

霸王，不过是虚名而已。

董事长有这些热情，不如我们研究一下怎么提高员工待遇，减轻员工负担，好不好？

”景公被晏婴的一壶温茶泡得没了脾气，回头想想，确实如晏婴所说，就采纳了他的建议，在公司内部济贫助丧、轻赋薄敛，好好地滋润了内部一番。

欲速则不达，这个道理晏婴很了解，景公慢慢也体会出味道了。

景公二十二年，公元前526年，休养生息好几年的齐国开始发力。

他派人前去抢占徐国的市场。

徐国怕了，向齐国求和。

于是徐国、郟国、莒国，跟齐国在蒲隧这个地方结盟，徐国为了表示臣服，把公司压箱底的镇司之宝甲父鼎，都献给了齐景公。

整个流程一气呵成，策划 - 攻打 - 求和 - 结盟 - 献鼎，全过程下来，晋国仿佛就是个围观的看客，成了局外人。

景公二十五年，齐国前去教训貌似不听话的莒国，一直把莒共公追得换了好几个地方。

这件事，齐国根本就没有知会晋国；二十七年，齐国率领一帮小弟，全程参与了平定宋国内乱的活动。

这中间晋国也有参加，但是很明显的是齐国在起主导作用；二十八年，齐国再次前去教训小弟莒国。

莒共公听说齐国又来了，摆开架势要迎战，莒国公司经理劝莒共公说：“老板，齐国不过是来教训我们一下，你服个软儿，这事就过去了，何必动刀动枪的呢？

”莒共公哪里肯听，结果被齐国好一个拾掇。

莒共公走投无路，投奔鲁国，齐国趁机把莒郊公扶上董事长的位子。

自此，齐国完全把莒国掌控在自己手心里。

景公三十一年，鲁国“三桓之乱”乱到了顶峰，三桓把鲁昭公驱逐出了公司，鲁昭公只好投奔齐景公。

景公看着落魄的鲁昭公，心里那叫一个美啊。

他不是幸灾乐祸，不是看鲁昭公的热闹。

<<春秋战国的那些CEO们>>

这时的景公，事业心很强，很要求上进。

他心里美，是因为他看到了一个机会。

自老祖宗齐太公开始，鲁国就一直在齐国旁边，始终未曾彻底臣服。

这次如果我把鲁昭公送回去，平定了鲁国内乱，你们说说，我这个功劳，是不是很大？

想到这里，他马上派人在齐鲁边境强行占领了鲁国一块地盘——郚，并安排鲁昭公住在这里，随时准备回鲁国公司复位。

第二年，景公派人去平定鲁国内乱，没成。

秋天，他又组织莒国、邾国、杞国开会，商量这件事，也无果而终。

人的热情是有限度的，医书上说，长时间勃起对身体不好，同样的，一个人的热情不可能连续保持好几年。

景公试了好几次，未果，他当初的想法也渐渐疲软了，因此就渐渐怠慢了鲁昭公。

鲁昭公明白，自己绝对不能在这里干等，时间长了，公司员工怕都不认识这个董事长了，于是景公三十四年的时候他离开了齐国，转投晋国。在晋国的乾侯这个地方暂住。

晋国人心里跟明镜似的，你鲁昭公啥意思啊？

齐国办不了了，你才想起我？

早干嘛去了？

景公三十五年，没有得到晋国援手的鲁昭公无奈又回到了郚，仍旧把希望交给了齐国。

这回景公也有借口了：晋国不行，又回来找我了？

可怜的鲁昭公，受了景公一顿奚落，又起身去了晋国的乾侯。

作孽啊，老天爷如此折腾一位董事长，于心何忍？

三年后鲁昭公在这里郁郁而终！

景公的如意算盘彻底落空。

从景公四十五年开始，一直到景公去世，这十四年的时间里，他一直在试图联合诸小弟，共同对抗晋国的霸权，这是他后期非常明确且坚定的对外策略。

景公四十八年，齐国发生了两件大事。

一件是晏婴去世，这对景公是一个打击，他非常庆幸这么多年来一直有一位聪明、仁厚、正直的CEO伴随左右，使自己避免了很多错误，虽然晏婴不是霸王之辅，但却是很好的守业人；第二件事就是鲁国和齐国结盟。

鲁国出于什么考虑要和老冤家齐国结盟？

无非四个字：此消彼长。

晋国内乱，无暇他顾，越来越罩不住；齐国在景公的拔苗助长下，竟然有了些许的霸气。

前面的事件一次次验证了“没有永恒的

<<春秋战国的那些CEO们>>

编辑推荐

《春秋战国的那些CEO们:齐》：春秋战国时期的周王室有如证监会其下的分封国就像一家家上市公司至于公司的市盈率、机构的权谋、散户的命运一切的一切在这个风云激荡的伟大时代在这个不图谋即灭亡的铁血时代都显得如此的现实和残酷又如此符合自然界的生存法则春秋没有乱成一锅粥，战国也不是一场游戏。

你看！

大家经营有序，合理兼并，是真正意义上的市场经济！

<<春秋战国的那些CEO们>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>