

<<打赢职场遭遇战>>

图书基本信息

书名：<<打赢职场遭遇战>>

13位ISBN编号：9787530961728

10位ISBN编号：7530961721

出版时间：2010-10

出版时间：天津教育出版社

作者：水思源

页数：270

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<打赢职场遭遇战>>

前言

<<打赢职场遭遇战>>

内容概要

本书讲述的是36个“职场遭遇战”故事，由浅到深，涉及各行各业及各职场阶层的人士，适宜阅读的人群宽泛：从普通员工、小白领、大白领到金领管理者，甚至创业者、企业家，都可从中汲取营养，获得启迪。

本书既可作为平时的咖啡时间读物，一杯咖啡，一条计策，细细品味吸收。也可作为职场应急手册，随身携带，遇到棘手事件时，马上针对性阅读借鉴。

<<打赢职场遭遇战>>

作者简介

水思源，江南苏州人，组织行为学和心理学专家，“成功做事环（P4思维习惯）”行为定律创始人，精通各种管理定律和心理学流派，尤擅长：相（行为准则）、术（方法，职场36计）、道（P4思维习惯）、本（文化价值观）四个领域的培训咨询。

曾担任多年电视栏目制片人、总编、总监，期间访谈调研各行业职场精英杰出人物不可胜数，被誉为：职场白领导师。

<<打赢职场遭遇战>>

书籍目录

如何善用此书 Preface one 从道（规律），看世界，看身边，看自己 Preface two 成功做事一招鲜 第一部分 职场应用篇 Chapter 1 胜战计——处于绝对优势 第一计 瞒天过海：智除不良包工头 第二计 围魏救赵：让“抠门”主管主动加薪 第三计 借刀杀人：让冒功上司混不下去 第四计 以逸待劳：让违法裁人老板赔钱又感激 第五计 趁火打劫：揭同事短只为救人 第六计 声东击西：让不仁供应商醒悟从善 Chapter 2 敌战计——处于势均力敌 第七计 无中生有：助温水青蛙跳槽获新生 第八计 暗度陈仓：为升职不择手段将害己 第九计 隔岸观火：为竞标恶招迭出终会空 第十计 笑里藏刀：管理公平不公平，用“心”不用“尺” 第十一计 李代桃僵：老板足够好，员工绝不走 第十二计 顺手牵羊：六度空间理论帮你拿大单 Chapter 3 攻战计——处于进攻态势 第十三计 打草惊蛇：对以权谋私者绝不能手软 第十四计 借尸还魂：让抠门老板主动投钱 第十五计 调虎离山：巧妙转移老板注意力 第十六计 欲擒故纵：给变革绊脚石一个自己滑开的支点 第十七计 抛砖引玉：巧妙激活办公氛围 第十八计 擒贼擒王：让不称职领导主动让位 Chapter 4 混战计——处于多方混战 第十九计 釜底抽薪：从根本上解决虚报行为 第二十计 混水摸鱼：“皇亲国戚”也可驯服 第二十一计 金蝉脱壳：外包中计后如何止损 第二十二计 关门捉贼：让造谣者自投罗网 第二十三计 远交近攻：巧妙赶走员工的惰性 第二十四计 假虞伐虢：美女妙除色狼上司 Chapter 5 并战计——处于同时交战 第二十五计 偷梁换柱：说服老板要用巧劲儿 第二十六计 指桑骂槐：巧妙让员工亲身体会客户的感受 第二十七计 假痴不癫：想化敌为友，就送他个“鸟笼” 第二十八计 上屋抽梯：爱好不能当“饭”吃 第二十九计 树上开花：抓关键可省钱办大事 第三十计 反客为主：领导要学会让员工当主人 Chapter 6 败战计——处于败军态势 第三十一计 美人计：老实人智胜美女“掠食者” 第三十二计 空城计：让贪财上司悻悻辞职 第三十三计 反间计：让不仁“挖人者”咎由自取 第三十四计 苦肉计：自我忏悔可获谅解 第三十五计 连环计：“裁人”的艺术 第三十六计 走为上：职业生涯的凤凰涅槃 第二部分 理论篇 Chapter 1 知心（Probe） Chapter 2 亲见（Personal） Chapter 3 设计（Plan） Chapter 4 巩固（Plus）成功做事环（P4思维习惯）的修炼 后记

<<打赢职场遭遇战>>

章节摘录

Part one 开胃菜《神探狄仁杰》是部好片子，收视率奇高，里面有很多经典的台词，曾被广泛引用为网络经典语言。

有个陕西人自称拍到了华南虎的照片。

有人信，有人不信，不信的居多，其中有个人提出要和这位陕西人就虎照的真假，赌上各自的脑袋，顿时引起网络上一片沸扬，有狄公影迷跟帖道：狄仁杰：元芳，虎照此事有些蹊跷，你怎么看？

李元芳：大人，此事背后一定有一个天大的秘密！

有位24岁男子因盗伐林木被刑拘，十几天后他在看守所里突然死亡。

事发后，警方称，死者是在看守所里放风时，跟狱友一起玩“躲猫猫”，竟然和《守株待兔》里的兔子一样，自己不小心撞到墙上导致“重度颅脑损伤”而死亡的。

广大网民在震惊之余，纷纷抱以质疑，又有人请到狄公出场：李元芳：大人，我不明白。

狄仁杰：元芳，这里面的水很深啊！

有些时候，亲眼所见也未必就是事实……“有些时候，亲眼所见也未必就是事实。

”这句话正是体现了“瞒天过海”这条计策的真谛。

在职场存在这样一份工作：不是“有时候”，而是几乎每次所面对的事实，都是“亲眼所见也未必就是的事实”，小白领秦刚就要从事这份工作了。

秦刚人如其名，是个正直、有抱负的年轻人。

毕业后，在几家小公司拼搏了五年，近期终于过五关斩六将，被全球著名快餐连锁企业A公司杭州市场部录用，负责项目招标审核。

进入A公司前，秦刚是一家广告装潢公司的顶梁柱，老板为了留住他，甚至愿意给他股份，让他成为合伙人。

可A公司对秦刚的吸引力太大了，A公司以前曾是他最大的客户之一，为此他非常想了解这家跨国企业究竟为什么能做得这么大、这么强，奥秘精髓到底是什么。

由于A公司经常要开新店，秦刚的工作就是每次从已通过资格认定的5家装潢公司里，挑选一家最合适的装潢公司进行新店装修，并全面审核其报价预算，确保A公司得到公平合理的投资回报。

秦刚的第一个任务：湖州新店的装修。

不出两天，秦刚就收全了5家装潢公司湖州新店的报价。

凭借过去自己经常写报价书的经验，他很容易就看出这5份报价中，除了B公司的水分有点过分外，其他的还都相对比较合理。

B公司是5家中比较特别的一家公司，它是典型的价高物差，工程却是做得最多。

秦刚老板钱易在当初介绍5家公司时，对B公司的评价是：价格虽然高了些，但货真价实，质量最好，A公司不差钱，尽量让B公司多做些吧。

可秦刚调查下来，实际情况正好相反，B公司在A公司基层店员工口中就是“垃圾”代名词。

它装潢的新店，除了问题还是问题，员工使用时，吃的苦头无处不在，甚至匪夷所思：曾有位瘦弱的女性员工，上完厕所，一踩放水开关，竟然一脚踩断不锈钢钢管，“被”踏进了还未冲的便池，还扭断了鞋跟，这断跟鞋女员工至今还保留着，被秦刚带回了办公室……名气如此“如日中天”的B公司，在秦刚老板钱易嘴里，却是绝对的先进标兵，质量保证。

每次开会钱易提到B公司就赞不绝口，就像自己的娃，就差给它挂一块长命锁了。

这一切主要归结于B公司有位能人：老板李财。

包工头李财在商场混了十几年，文化不高，毕业于社会大学，可实战经验非常丰富。

看人准（至少自认为），做事狠，干脆，绝不拖泥带水。

李财认为：逢年过节的孝敬，谁都有，不稀罕。

要送就要送得狠些，因此他轻易地搞定了钱易，虽然，每次给钱易送完钱后，常常把他老婆心疼得好几天睡不好觉。

不过终于换来了钱易的交代：能用李财就尽量用李财吧。

羊毛出在羊身上，李财因此对于中标后的施工，能混就混，经常偷工减料，比如装修用量最多的5夹

<<打赢职场遭遇战>>

板，几乎很少按标准采用的：1级板偷偷换成3级板，或干脆半夜加班，趁没人监督时，直接换3夹板。李财干着昧心事，心里倒也很平衡：遇到钱易这种人，不做点手脚，赚点钱，又怎么能送得起大礼呢？

李财装修的工程出了这么多问题，如何还能生存到现在呢？

原来他有个原则：一旦要发生暴露他劣质工程的重大事件，他就会全力去打补丁，这方面花多少钱都可以。

有一次，A公司美国总部的大员，心血来潮要视察李财多年前装修的一个店。

他得知消息后，提前通宵加班把这家店有问题、没问题的地方几乎全翻新了一遍，结果总部的老外对着崭新的装修惊讶不已：“中国的装修太牛了，几年了还像新的一样，比美国的装修还棒！”

这次湖州新店的装修，李财是志在必得，而且准备趁着秦刚初来乍到，可能不熟悉业务，大赚一笔。

通过与秦刚的几次接触，李财认为秦刚书生气十足，是个嫩头，可以想怎么玩，就怎么玩。

于是，李财在秦刚面前云里雾里地大造声势，让人听后就只知道一件事：钱易是我大哥，总部大员是我洋干爹，你小子识趣的话，对你前途绝对有好处，否则，老子一不高兴，就让你走人。

换了常人，听了李财的话，再加上看到李财之前惊人的中标工程数，一般都会被李财的气势压倒，绝对不敢挡路，只有俯首垂耳，巴结的份，可他低估了秦刚。

但凡正直善良的人，好像都有些倔驴脾气，秦刚也不例外。

不过秦刚有个特点：虽然坚持只做正确的事，但很注意方式方法，而且总能找出好办法，最后做成正确的事。

秦刚认为：经过前期了解，李财明显不是一个好人，应该一脚踢出A公司大门，能踢多远就踢多远。

不过硬是不让李财干，目前情况下，自己是很难办到的，老板钱易这关就过不了。

钱易肯定和李财有猫腻，所以就算把李财偷工减料的证据（比如：那只女员工的断跟鞋），在会议上列举出来，也一定会被钱易压下来，没什么效果。

只有让李财犯下钱易也无法掩盖的致命错误，才有可能淘汰掉他。

经过思考，秦刚终于想出了一个好办法：诱导李财自己把他这套“靠送请拿项目”的不正当伎俩公之于众，从而可以让大家都看清他的嘴脸，同时让钱易也无话可说。

但李财是个老江湖，人精，不是灰太狼，怎么可能不发现他的意图，自己乖乖跳进坑里去呢？

秦刚决定采用“瞒天过海”之计，为此，他要先稳住李财。

接下来的日子，秦刚故意表现出了李财希望看到的形象——贪婪巴结无原则。

每次李财宴请，他都乐颠颠而去，美滋滋啃着李财给的骨头，说着李财能听得懂的俏皮话……直到钱易出国休假，去东南亚旅游。

钱易最近确实感到很累，李财给他带来了太多麻烦，让他很是费神，所以当他太太提出要去东南亚旅游时，他一口答应，更何况还可以让李财赞助些路费。

钱易走后，秦刚觉得机会来了。

有一次趁着李财过来玩，先故意让他看到那只断跟鞋（李财知道这事），告诉他：“现在下面的人对你的工程质量意见很大啊。”

”又打开电脑，给李财看了好几份基层店投诉李财工程质量的邮件，然后对他说：“这样下去也不是个办法，迟早会出事的，你最好想个办法摆平。”

比如像钱经理这种出国旅游，很多人就很羡慕，你能不能出钱赞助一个国内旅游，让这些人也过过瘾，今后也就不再抱怨了。

”李财一听，觉得很有道理，夸秦刚会动脑筋，为自己着想，很爽快地同意了。

秦刚拟了个名单，除了自己部门外，还有很多分店的店经理（李财工程的受害者），一共20多位，包了辆车，凑了个双休日，一起去放松了一下。

这次大家玩得很高兴，回来后，这件事很快杭州地区都知道了。

没几天，上海总公司，甚至美国总部也知道这件事了。

A公司有明文规定：禁止供应商通过送请拿项目。

这件事成了A公司（中国）有史以来，最大的一次供应商送请公开事件。

<<打赢职场遭遇战>>

既然是公开事件，就必须一查到底，对大家（特别是没一起去的人）有个交代。

因为钱易休假不在，为此总部特地派人来杭州调查。

一查，就发现了李财很多的工程质量问题。

李财很快就因此被A公司取消了供应商资质。

李财急了，钱易一回国，就去找他帮忙。

钱易一回来，就知道了这件事，正暗自庆幸没被卷进去左右为难。

一见李财来找他，就埋怨他做这事前，为什么不和他先通个电话商量一下，事情到这种地步，他也爱莫能助了。

李财彻底栽了！

不过直到最后，李财也没看透秦刚建议的真实意图，只是痛恨自己没脑子，李财认为：要是当初自己觉得赞助旅游这件事不是很妥当，就一定会先和钱易沟通一下，听听他的意见。

可当初不知道为什么，自己就像中了邪，根本就没怀疑过这件事会有问题！

精明的李财为什么会在这件事上突然大脑短路，发生选择性失明？

这是因为秦刚巧妙地使用了瞒天过海之计的精髓，让李财只看到这件事的好处，而忽视它的致命威胁。

我们来剥剥笋壳，看看李财为什么会发生大脑短路。

<<打赢职场遭遇战>>

后记

思源在学校的时候，就是一个喜欢向老师提问的学生，那个时候，思源很幸福，不但每次都得到答案和解决方法，还经常因此受到表扬，因为问得勤，接近无惑，让思源度过了一个无忧无虑的学生时代。

但随着年龄增长，步入社会职场，从工作到生活，为人处世，面临越来越多需要解决的难题。进步越大，责任越大，挑战也越大，可前行的路上，已不再有老师相伴解惑，为此思源付出了很多的代价，也获得不少的教训，才了解到相(行为)、术(方法)、道(规律)、本(因缘)的关联，特别是悟到了一个越早知道、越能改变人生的“道”。

可思源的光阴已不可倒流，当看到一批批年轻人，在艰难地重走思源过去的老路时，思源写了这本书，帮助他们跋涉人生之路时，不再孤寂无助，能及早掌握自己的命运……这是思源“相、术、道、本”姐妹篇的上篇，主要阐述“道(P4)和术(36计)”。

接下来，思源还会撰写姐妹篇的下篇，主要阐述“本和相”。

这本书从酝酿到出版，一共历时五年时间，其中专门休假用于写作的时间达一年半，远远超出了预期。

思源最终得以完成此书，一来，由于机缘巧合，发现了这个世间业已存在的成功做事环(P4思维习惯)，二来，则由于身边汇聚了这么多提供无私帮助、大力支持的朋友。

很荣幸，思源周围的朋友都是些充满善心的人，思源为拥有这些朋友而感到骄傲。

本想撰写一份感谢者名单。

但仔细想了想，五年时间里，从一开始的思维火花，到最后留着墨香的成书，对这本书的诞生提供帮助，需要思源感恩的人太多了，远远超过了一个加强连……由于篇幅有限，思源很抱歉不能一一列出各位的姓名了。

但思源将永远铭记在心：有因、有缘才有果。

没有你们，就不会有这本书。

思源谨以此书献给各位朋友……

<<打赢职场遭遇战>>

媒体关注与评论

<<打赢职场遭遇战>>

编辑推荐

《打赢职场遭遇战》介绍了每个人步入职场后，从工作到生活，一定会遭遇到非常多的逆境挫折，更会在克服这些困难的过程中成长、成熟。

但不管自身为适应变化而发生了多大改变，有一个为人处世原则是大家始终要坚持，绝对不能放弃的：不因善小而不为，不因恶小而为之。

这是一本辅导读者在工作中不幸遭遇挫折险境时，如何运用自身智慧，成功突破的书。

作者独创了成功做事环（P4思维习惯），只要我们将其融会贯通，恰当应用于我们的日常为人处事中，所有的事情都可以轻松解决、从容应对。

<<打赢职场遭遇战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>