

<<为人处世要懂心计学>>

图书基本信息

书名：<<为人处世要懂心计学>>

13位ISBN编号：9787530867099

10位ISBN编号：7530867091

出版时间：2012-2

出版时间：天津科技出版社

作者：黄亚飞，郑霞 编著

页数：248

字数：199000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;为人处世要懂心计学&gt;&gt;

## 前言

大多数人一听到心计，就以为那是害人的主意，是阴暗的、不光明的。实际上，心计就是人际交往的润滑剂，能起到不可思议的作用，它所产生的效果也非同一般。运用心计的人，能使一件事情按照自己的思路发展下去。不懂心计的人，虽有一千个期盼，但对方却依然我行我素。这在中国古代的军事案例中尤为常见。

谋士要想说服主子按照自己的意愿去行动，大都善用心计。他们一开始或卖关子故作深沉，或佯装大笑让对方注意，或先说一句“臣有一计”引起兴趣。谋士们在这种情况下说出的点子被采纳的可能性非常大。相反，遇到重大事件，一上来就声色凛然地对主子说“不可”，虽是金玉良言，甚至进谏的人连死都不惧怕，但这些进言基本上被主子“我心意已决”给否决了。最后虽然主子惨败，可也不得不说，那些谋士没有在关键时刻拿出决胜的主意来。如果他们能对主子说“臣有一计，定能让其大败而归……”也许会是另一结果。

生活中，多用脑袋思考，用思考之后的方法去处理事情，可以称之为上等的策略。这种策略虽不能保证百分之百成功，却比直来直去不经过思索的最原始的办法要强上千倍。

下面这个例子，就能给我们很深的启发。

小丽和小玉两个人不和。

一天，小丽向小霞抱怨道：“我真的是受不了小玉娇生惯养的坏脾气了，你一定转告她，让她改一下这种脾气，要不没有人愿意搭理她了。”

本来以为小霞不会答应的，没料到她很爽快地答应了。

没过几天，小丽再见到小玉时，发现小玉对人彬彬有礼，而且还很和气，和以前那个骄横的小姐相比，判若两人。

小丽很好奇小玉会有如此大的转变，就问小霞：“你是怎么跟小玉说的啊？这么管用。”

小霞微笑着说：“我只是告诉她，很多人夸奖你漂亮、温柔、善良，特别是小丽，她还说你脾气好，人缘也很好，就是这样啊。”

可以说，小霞只是用了一个小小的计策，就把小丽和小玉两个人的关系改变了，而且，也改变了小玉的为人处世作风。

常可以看到父母对孩子大声叫骂，希望孩子能听自己的话，可父母们往往是亲手把孩子给毁了；领导经常想让员工明白自己的好，可员工们往往记住的只是他的坏；销售员想促成生意，顾客却总认为销售员在忽悠自己；老师想让学生上课时认真听课，可学生却偏偏要与其对着干。某企业的经理说，他的公司有几位兼职的女职员言谈很不高雅，甚至对他这个上司说起话来像对待朋友一样。

一天，他告诉一个已经任职两三年的女职员：“最近，年轻人说话有点随便，请你代我转告一下好吗？”

结果很令人意外。

那几个兼职的女职员谈吐有所改善，而那个负责转告的女职员对他的谈吐也好多了。

这个女职员的转变，经理真意想不到。

这也可以用做批评别人时的方法，也就是说托诸“第三者”而不要直接批评。

如此，对方就会虚心接受而不太会反感。

为人处世中，使用心计是值得鼓励的，也是应该推广的。

不管是在家庭生活还是在社交生活中，为人处世的心计学都是我们应该掌握的，它能给我们的教育、管理、社交、工作等带来极大的便利。

学会在生活中使用心计学吧，它给我们带来的好处是实实在在的。

## <<为人处世要懂心计学>>

### 内容概要

利用别人的身份和地位来增加自己的筹码；犯点错误也无妨——白璧微瑕比洁白无瑕更令人喜爱；交往要适度——一斗米养个恩人，一石米养个仇人……《为人处世要懂心计学》告诉你如何学会处世哲学。

《为人处世要懂心计学》的作者是黄业飞、郑霞。

## <<为人处世要懂心计学>>

### 书籍目录

1. 利用别人的身份和地位来增加自己的筹码
2. 把第一印象塑造得更美好一些
3. 对症下药——一把钥匙开一把锁
4. 犯点错误也无妨——白璧微瑕比洁白无瑕更令人喜爱
5. 单打独斗难成大气候——学会借助别人的力量
6. 人们渴望获得赞美和尊重，就好像需要食物和水一样
7. 以装疯卖傻之表象行聪明之道
8. 人要懂得吃亏
9. 为人处世，切忌因小失大
10. 运用模糊法
11. 有些时候，我们需要装糊涂
12. 适当地装糊涂，好处无穷
13. 关系再好，也要注意保持一定距离
14. 先付出再求回报
15. 以退为进
16. 曲径通幽——以迂回的办法解决问题
17. 密集宣传，可以让人记忆深刻
18. 尊重对方的兴趣爱好——酒逢知己千杯少，话不攪机半句多
19. 与其逞强，不如示弱
20. 激发他人高尚的动机
21. 激将法——请将不如激将
22. 攻心为上——找到与对方沟通的钥匙
23. 近因效应——你最近的表现很重要
24. 超限效应——做事要把握好分寸
25. 自己人效应——让对方把你当自己人
26. 利用禁果效应有时能轻易达到目的
27. 找到和对方的共同点，从而引起兴趣和关注
28. 天下没有一次性人情，人要懂得感恩
29. 诚信是人格的根本，人无信不立
30. 主动承认错误，更容易得到别人的谅解
31. 交往要适度——一斗米养个恩人，一石米养个仇人
32. 关键时拉别人一把
33. 脸上有微笑的人更受欢迎
34. 倾听——会说的不如会听的
35. 言多必失——逢人只说三分话，不可全抛一片心
36. 注意细节有益无害
37. 尴尬时，以开玩笑的方式应对
38. 说话委婉，容易被人接受
39. 在“忍”中储存实力，为“伸”打下基础
40. 处变不惊，临危不乱是最佳状态
41. 擒贼先擒王，打蛇打七寸——做事要学会抓关键
42. 鼓励是天堂，指责是地狱
43. 避重就轻——先把重点放开
44. 逆向思维——反其道而行之
45. 重视人脉的作用——不怕不认识字，就怕不认识人

## <<为人处世要懂心计学>>

46. 平时多烧香
47. 帮助别人也就是帮助自己
48. 求人时不轻言放弃
49. 背后说人好话, 效果就是不一样
50. 为人处世不可太吝啬
51. 喜怒不形于色
52. 切忌感情用事——学会克制自己
53. 巧妙恭维的计策
54. 每个人都要学会拒绝
55. 学会坚持, 这是世间最朴素的成功哲学
56. 先提出一个大要求, 再说实际要求
57. 利用人们的好奇心, 保持一定的神秘感
58. 生活中, 多把别人当做你的老师
59. 宁可欲扬先抑, 也不要先扬后抑
60. 懂得与他人合作者, 能得到更多的好处
61. 换位思考才能获得双赢
62. 让对方看到对他有利的一面
63. 先把最坏的结果说出来
64. 与想要交往的人多制造一些见面的机会
65. 身陷困境时, 沉默比滔滔不绝地辩白更有力量

## <<为人处世要懂心计学>>

### 章节摘录

版权页：有人说过，奋力奔跑只是一匹好马，懂得借助外力腾跃的马才会成为一匹脱颖而出的黑马。

也就是说，在我们和别人打交道时，要时刻有“好风凭借力，送我上青云”的理念，时刻知道去借助外力，才能迅速摆脱没有钱、没有背景、没有经验的困扰，才能迅速成功。

荀子在《劝学》中写道：“假舆马者，非力足也，而致千里；假舟楫者，非能水也，而绝江河。君子性非异也，善假于物也。

”这句话的意思是说：能借助马匹的人，并不是他的脚步有多快，但是他却可以达到千里之外；能借助船舶的人，并不是善于游泳，却可以渡过长江黄河。

君子的本性和一般人没有多大的差别，只不过是善于借助外物达到目的罢了。

我们在现实生活中，要善于借助自己以外的力量或者优势，让自己能够在很短时间内踏上更高的台阶，能够踏上腾飞的路。

很多人都知道借助别人的力量，诸葛亮虽然自比管仲、乐毅，但是没有刘备的好友水镜先生、徐庶的推荐，刘备是不会认识躬耕于南阳的孔明的，因为有了水镜先生和徐庶的推荐，他才能在蜀国充分展示自己的才华；第二次世界大战后，因为美国发动了朝鲜战争，急需大量的军事订单，日本就是借助美国的这个需求，达到了自己经济复苏的目的。

成功也是需要借助于外力的，科学家牛顿也承认要“站在巨人的肩膀上”。

这样的例子不胜枚举。

台湾地区巨富陈永泰说过：聪明的人都是借助别人的力量达成自己的目的，从而走向成功的。

如果到现在你还在认定MSN只能聊聊天、骂骂人的话，你就彻底落伍了，一个二十五个人的MSN的人际关系圈让一份业绩成长三十倍。

在台湾中华银行消金部协理王令侨看来，最让自己自豪的，不是他在进入人寿第一年就晋升为新人业绩排名第二，也不是他超过一百万的佣金，而是他手上拥有的那个有25个人的MSN人脉圈。

## <<为人处世要懂心计学>>

### 编辑推荐

《为人处世要懂心计学》能给你的一生带来无穷无尽的益处。

教会你为人处世中懂一点心计学，人生之路就会更加顺畅通达；懂一点心计学，会大大减少生活中的烦恼。

你要知道，凡事直来直去，有话就说，有怒就发的人，总是会处处得罪人。

用心计来做润滑剂，人与人之间很多看似复杂的问题都可以迎刃而解。

精明的人处处争利益，懂心计学的人知道适当吃点小亏，但后者最终会获得更多，并且能建立良好的口碑。

<<为人处世要懂心计学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>