

<<招商赢天下>>

图书基本信息

书名：<<招商赢天下>>

13位ISBN编号：9787516605554

10位ISBN编号：7516605557

出版时间：2013-9

出版时间：新华出版社

作者：孙博伍 著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<招商赢天下>>

内容概要

很多企业都会遇到这样的问题：项目很好，盈利很差；产品很好，销售不畅；广告很多，销量不增；销售人员很多，回款很少；培训很多，效果一般；经销合作者众多，最后不欢而散者不少；经销商不找市场问题，找合作企业问题；经销商没有诚信度，哪里有钱往哪里跑；经销商成交之前是天使，成交之后是包袱。

-
-
-
-
-

本书即针对这些企业招商中的问题而撰写，是一部指导企业招商的使用手册，告诉企业如何快速找到优质合作伙伴，如何打造招商特种兵团队，如何实现终端大客户销售，如何尽快收到现金，等等。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>