

<<石油啊，石油>>

图书基本信息

书名：<<石油啊，石油>>

13位ISBN编号：9787516101872

10位ISBN编号：7516101877

出版时间：2011-10

出版时间：中国社会科学出版社

作者：徐小杰

页数：425

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<石油啊，石油>>

### 内容概要

《石油啊，石油——全球油气竞赛和中国的选择》收集了作者徐小杰平时对国际油气投资与合作领域的点滴观察与分析，集中反映了近两年来国际油气工业的发展趋势、国际油气市场、资源国和地区油气投资环境的变化趋势、国际石油公司的对策和对中国石油外交的思考。

本书的出版有利于能源主管部门人员、油气工业领域经理重新总结、认识目前的国际油气风云变幻，掌握局势和发展趋势，把握机会搞好工作；有利于广大学者了解国际油气工业发展现状和态势，扩大这一领域深入研究，结合行业特点，开展交流；有利于公众对国际油气工业特点和规律的认识，提高对不可再生的油气资源开发利用的认识和应对的能力。

<<石油啊，石油>>

作者简介

徐小杰，1960年生，知名国际投资环境顾问，中国社会科学院世界经济与政治研究所研究员；原中国石油集团经济技术研究院院级专家、海外投资环境研究所所长；华东师范大学国际关系与地区发展研究院兼职教授、博士生导师；国际项目开发公司资深顾问、国际石油谈判家协会（AIPN）成员、日内瓦石油俱乐部成员、《世界能源法与商务杂志》（牛津大学出版社）国际编委、美国莱斯大学贝克研究所能源论坛客座研究员。

## <<石油啊，石油>>

### 书籍目录

自序

开篇：21世纪为何而战？

- 一 思维的起源
- 二 石油的属性
- 三 油气地缘政治格局的演变
- 四 全球油气秩序和挑战
- 五 中国崛起后的茫然
- 六 “灰色的”理论

第一部分 全球油气态势

第一章 全球油气市场的变迁

- 一 油气市场的特征
- 二 步入高油价时代
- 三 天然气市场中的新因素

第二章 全球油气勘探开发态势

- 一 全球勘探方向
- 二 非常规油气成为热点
- 三 油田服务业展望
- 四 勘探与生产投资趋势
- 五 资源和资产竞争态势

第二部分 重点油气区的角力

第三章 俄罗斯的油气优势和“软肋”

- 一 “能源帝国”的强势
- 二 帝国的“软肋”
- 三 突破“天然气困境”
- 四 什么叫“部分私有化”

第四章 中亚三国

- 一 哈萨克斯坦的发展引擎
- 二 土库曼斯坦的出口战略
- 三 乌兹别克斯坦的困境

第五章 管道战

- 一 俄罗斯的油气出品管道
- 二 中亚的油气出口管道
- 三 面向欧洲的管道战
- 四 面向亚太地区的管道竞赛

第六章 非洲的“资源诅咒”

- 一 非洲的油气资源和开发状况
- 二 “资源诅咒”的破解

第七章 “非洲陷阱”

- 一 非洲政治版图的变化
- 二 力求稳定的尼日利亚
- 三 利比亚局势
- 四 南苏丹独立后的思考

第八章 中东产油国再评估

- 一 海合会的忧虑
- 二 倔强的伊朗人

## <<石油啊，石油>>

- 三 伊拉克!
- 四 库尔德地区，没有预先备好的盛宴
- 第九章 南美：分离的新老石油中心
  - 一 老石油中心的走向
  - 二 巴西：深海的魅力
- 第十章 北美的“非常规”冲击波
  - 一 油砂的情景
  - 二 页岩气的潜力和影响
  - 三 对重油和页岩气开发的认识
- 第三部分 “玩家”再洗牌
- 第十一章 国际石油公司重组和战略调整
  - 一 新的“七姊妹”和新型石油伙伴关系
  - 二 西方公司的战略调整：赢得未来
- 第四部分 竞赛规则
- 第十二章 谁制定国际油气规则？
  - 一 从“石油俱乐部”到欧佩克
  - 二 资源民族主义回潮
  - 三 服务合同盛行
  - 四 深海开发管制趋势
  - 五 “公司公民”的国际责任
- 第五部分 中国的选择
- 第十三章 参与全球竞赛与选择
  - 一 中国与中东产油国的合作：交叉投资、供需互保
  - 二 中俄油气合作乃战略合作
  - 三 中国与中亚油气合作：稳步提升
  - 四 中非油气合作：中国的方式
  - 五 中国与南美地区的合作：步步为营
  - 六 中国与北美的油气合作：绝非一蹴而就
  - 七 走向深海
- 第十四章 地区与全球能源治理
  - 一 从双边协议到多边合作框架
  - 二 是加入，还是共建？
  - 三 可持续油气消费倡议
- 第十五章 国家石油公司的未来
  - 一 成就和现实
  - 二 海纳百川的探索者
- 第十六章 结语
  - 一 理论回应
  - 二 中国的未来：从“黑天鹅”到“白天鹅”的转身
  - 三 历史的奖赏
- 附件一 难以满足的中国能源需求
- 附件二 油气博弈论的模拟分析
- 附件三 采掘业透明度倡议的原则与标准
- 附件四 伊拉克案例研究
- 附件五 术语解释
- 参考文献

<<石油啊, 石油>>

后记并致谢

## 章节摘录

版权页： 第一，优先购买权。

2003年英国天然气公司（BG）计划撤离卡沙甘项目，促使哈政府于2004年出台优先购买政策，使得哈国家石油公司2005年在该项目中获得了8.33%的股权。

2008年哈政府又将这一股权提高到了16.81%。

此后，这一优先购买权多次运用，如2005年在中国石油集团购买PKZ的资产时，哈政府获得了33%的权益；由于卡沙甘项目推延投产日期和成本超支等原因，促使哈政府于2008年宣布不再签订新的产量分成合同（PSA），取消了2005年签署的PSA中的有关条款。

针对卡拉恰干纳克项目第三个开发阶段提高油气产量的状况，政府拟以10亿美元回收11%的股权，导致重谈PSA合同中的税收稳定条款和支付条款。

第二，税收问题。

哈萨克斯坦总理马西莫夫多次表示，必须全面提高地下资源利用税，重新修订税收制度，停止签署新的产品分成协议。

目前，在哈投资的税收问题涉及新税法 and 原PSA合同中的税收稳定条款。

根据2009年的税法，除了具有税收稳定条款的产量分成合同和纳扎尔巴耶夫总统亲自签订的田吉兹项目外，所有合同执行者都必须根据最新的税法交纳税收。

这就给没有税收稳定条款的卡拉恰干纳克项目带来了税收调整的麻烦。

这一问题的背后意图是，政府欲低价进入和获取该项目的股权。

同时，新关税明确了海关税费和石油出口税。

政府认为石油出口税不含在税法中，也不属于PSA税收稳定条款范围，因此必须纳入关税法，除非在PSA合同或合资合同中有十分明确的免除任何出口税的规定。

因此，今后政府可以随时增加和减少出口税。

比如，2008年5月出台出口税的时候，原油出口税为每吨190.91美元，2009年1月由于油价下降停止缴纳。

2010年重新恢复出口税，每吨20美元；2011年每吨40美元。

另外，根据新税法，政府将根据产量和油价状况向所有的油气生产商征收矿产生产税。

这项税收也因原油的产量、价值和销售市场而不同。

对于那些没有与PSA合同税收稳定条款挂钩的项目，今后政府可随时增加税收。

第三，新的勘探与生产协议。

根据《地下资源和地下资源利用法》，政府将与外国公司分别签订新的勘探与生产协议。

这样做的主要目的是防止在产量上升阶段出现错误计算，因为项目参数将随着生产提高，变化很大，政府担心一旦在勘探生产协议中固定这些参数，将使政府的利益受损失。

政府明确依然将勘探与生产捆绑，尤其对于战略性项目和难以开发的项目。

但是新法将勘探期限由过去的10年缩短为6年。

是否授予合同还考虑两个因素：一是签字费，二是社会义务。

后者还需要受到执行结果的监督，可能给外国公司带来较大的压力。

<<石油啊，石油>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>