

<<谁说你没有影响力>>

图书基本信息

书名：<<谁说你没有影响力>>

13位ISBN编号：9787515701042

10位ISBN编号：7515701048

出版时间：2012-2

出版时间：海潮

作者：周志强

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谁说你没有影响力>>

前言

在人际交往中，人与人之间不仅仅是沟通与交流，有的时候是影响力与影响力的一种碰撞，不是你影响别人，就是别人来影响你。

有的人不是高官，没有万贯，却可以获得他人的尊重、服从甚至追随，靠的是什么？就是影响力。

影响力是一种独特的魅力，时时刻刻影响着周围的人，有时给予对方一种神奇的力量，甚至可以影响其终生。

拥有影响力的人，往往也是最具成功素质的人。

影响力也是一种出色的个人能力和综合素质，是一个人在群体中价值的集中体现。

如果你是推销员，想卖出更多的产品，你要能够影响你的顾客；如果你是经理，你的成功取决于你对下属的影响力；如果你是教练，你须靠影响力建立一支优秀的队伍；如果你想要建立美满的家庭，你就必须能够正面地影响你的孩子。

我们必须学会以别人乐于接受的方式来改变他人的思想和行动。

影响力是一种不依靠权力，而凭借个人的形象、语言、实力、品德、情商、人际关系和对细节的关注而产生的一种影响他人、支配他人的力量。

有时它比权力的影响力更强大，因为它可以获得别人的信任和主动服从。

一位母亲可以让散漫懈怠的女儿快快乐乐地做家务，一位企业主管可以让充满敌意的下属心悦诚服地接受并积极完成任务，依靠的是什么？

影响力！

在工作和生活中，影响力比权力更重要，因为影响力能够让受影响者处于一种自愿甚至自觉的状态，没有任何思想上的压力和情绪上的抵触。

其影响效果不仅表现在思想支配下的自觉服从，更重要的是表现在心理上的信任和主动服从。

成功领导之钥是“影响力”，而非职权；成功的领导，其关键在于99%的领导者个人展现的影响力以及1%的权力行使。

非权力就是让你更大地发挥个人影响力，以期获得更多的追随者。

通过加强自身修养，提升个人形象，以微小的投入获得巨大的收益。

拿破仑·希尔曾经说过：“在别人的影响下生活着，就等于不属于自己，就等于被别人的意志给俘虏了，这样的人即使再优秀，也不会登上一把手的位置。

”影响力弱的人只会生活在他人的阴影下。

非权力影响力让你活在当下，操之在我，聪明而主动地工作，绝非愚蠢而被动地盲从。

一个有强大影响力的人，身边总是会有很多的朋友，因为他们总是不自觉地会受到他的吸引；一个有强大影响力的领导，做起事来总是感觉轻松自如，下属也总是更愿意真心接受他的领导；一个有影响力的职员，不但更易被领导欣赏，让领导乐于接受自己的建议，而且也能更广泛地影响其他同事。

一个人能否成功，在于他能否拥有良好的人际关系，能否成功地影响他人。

本书揭示了影响力对人们生活与事业的重要意义和作用。

通过大量精当的实例和简明实用的理论，详细而具体地阐述了提高自身影响力的方法和途径，为你充分发挥自我潜能，全面提高影响力，成就辉煌事业和美好人生打下良好的基础。

<<谁说你没有影响力>>

内容概要

有的人不是高官，没有家财万贯，却可以获得他人的尊重、爱戴和追随，靠的是什么？就是影响力。影响力是一种独特的魅力，时时刻刻影响着周围的人，并且给予对方一种神奇的力量，甚至可以影响其终生。

影响力是一种不依靠权力而凭借个人形象、语言等因素产生的一种影响他人和支配他人的力量。拥有影响力的人，往往也是社会中最具成功素质的人。

本书从培养个人影响力入手，通过典型的实例分析以及简单实用的方法，教你学会内部修炼和外部沟通的生存技能，使你在芸芸众生中脱颖而出，充分发挥个人潜能，展现自己卓越的领导力。

<<谁说你没有影响力>>

书籍目录

第一章 发现影响力，影响力让事业生活更成功

有影响力可以让别人甘心听你指挥
只有影响到周围的人，你才能成功
权力、领导力、影响力是一回事吗？
对人心的影响才是巨大、持久和深远的
要有影响力，就要学会为别人着想
有影响力，才能树立你的权威
影响力体现个人能力
有效发挥影响力的关键因素
如何提高个人影响力
树立专家式的影响力
魅力也是影响力
人格魅力是无往不胜的法宝
如何让别人感到重要

第二章 修炼影响力，影响力是一种为人处世的智慧

多替他人着想，好人缘自然来
无论对谁，宽恕都是解脱
不计较的人少树敌
拿得起是勇气，放得下是肚量
可以失去财富，但不能失去诚信
做人要懂方圆之道
不争，结果胜于争
能屈能伸，空间更大
多一点弹性，合作更容易
放弃曾经的恩怨
学会弯腰，躲避风险
能吃亏是境界，会吃亏是睿智
不要在别人面前炫耀
收敛的人往往更强
不要说你比别人聪明

第三章 打造影响力，想影响别人先影响自己

首先要影响你自己
依赖别人，意味放弃自我
别人不愿意做，你要乐意做
成功就在于再坚持一下

.....

第四章 展示影响力，好形象爱人瞩目

第五章 左右影响力，是什么决定影响力的大小

第六章 构建影响力，人脉是决定影响力的关键

第七章 把握影响力，情商高低与影响力大小成正比

第八章 善用影响力，说服力是影响他人的快捷方式

第九章 彰显影响力，领导力就是影响力

第十章 发挥影响力，在沟通中释放影响力

<<谁说你没有影响力>>

章节摘录

有影响力可以让别人甘心听你指挥 有的人不是高官显要，也没有腰缠万贯，但却能让你尊重他、服从他、追随他。

这种无形的力量就是影响力，也就是非权力影响力。

八百里水泊梁山，一百单八位英雄好汉，坐头把交椅的是又黑又矮的宋江。

论武艺，他比不上林冲、武松、鲁智深等人，就连缺心眼的李逵，沂岭上连杀四虎，勇猛过人，也比他强多了。

论文采，他比不上会写苏、黄、米、蔡四家字体的“圣手书生”萧让。

论计谋，他比不上“智多星”吴用、“神机军师”朱武。

就算是依照前首领晁天王晁盖的遗言，也应该是由活捉了史文恭的卢俊义接任。

不管怎么说，都轮不到又黑又矮武艺稀松的宋江。

可是众英雄就是只服他一个人，言听令从。

就算后来对他的招安路线心怀不满，也没有人弃之而去，还跟着他南征北讨。

宋江能坐第一把交椅，靠的就是他的影响力。

想当年，早在山东郓城做押司的时候，他就声名在外。

提起“及时雨”宋公明，江湖的豪杰好汉哪个不知，谁人不晓。

等到他在江州问斩，许多英雄前去劫法场相救，其影响力可绝对不是“吹”的。

非权力影响力是一种不依靠权力，而是凭借本人的形象、语言、实力、品德、情商、人际关系和对细节的关注而产生的一种影响他人、支配他人的力量。

非权力影响力的独特魅力让每个人都想拥有这种力量。

在工作和生活中，非权力影响力比权力影响力更重要，因为非权力影响力能够让受影响者处于一种自愿甚至自觉的状态，没有任何思想上的压力和情绪上的抵触。

其影响效果不仅表现在思想支配下的自觉服从，更重要的是表现在心理上的信任和主动服从。

一位母亲可以让散漫懈怠的女儿快快乐乐地做家务，一位企业主管可以让充满敌意的下属心悦诚服地接受并积极完成任务，依靠的是什么？

非权力影响力！

拿破仑·希尔曾经说过：“在别人的影响下生活着，就等于不属于自己，就等于被别人的意志给俘虏了。

”有人说，影响力本质上就是一种控制力。

更准确地说，影响力是一种让人乐于接受的控制力。

它与权力不同，影响力不是强制性的。

它发挥作用是一个很微妙的过程，它以一种潜意识的方式来改变他人的行为、态度和信念。

没有人能够抗拒它，因为它来得悄无声息，等你察觉时，早已经被它虏获了。

只有影响到周围的人，你才能成功 人与人的交往，常常是影响力之间的较量，只有具有卓越影响力的人才能成为真正的强者。

成功人士靠什么改变着今天和明天？

靠影响力。

而影响力来自何处？

如果一个成功人士被认为是缺乏这种影响别人的卓越能力的，那么他的前途是非常暗淡的。

从经验中发现，决定一位成功人士是否优秀的因素，并非分析能力等其他能力，而是卓越的且被普遍认同的影响力。

不少具有良好素养的成功人士，他们自信而上进，谈吐和分析都具有逻辑性，对于目标都具有一定的把握，能倾听别人的意见并能回应…… 按照我们的说法，他们都是具有卓越影响力的人。

更重要的是，他们也在影响着周围的团队，影响着世界。

也许大家都看过《李小龙传奇》，从他的身上我们可以领略到卓越影响力非同一般的作用：把敌人变成朋友，使武术跨越国界，让好莱坞对黄皮肤的中国人刮目相看…… 海尔集团的张瑞敏具有不俗

<<谁说你没有影响力>>

的思考力与学习能力，是具有卓越影响力的典型代表。

张瑞敏本人屡登世界一流商学院的讲坛布道，与其说是对其经营管理能力的肯定，不如说是对其卓越影响力的褒扬。

张瑞敏以自己的影响力奠定和倡导着海尔的理念和文化。

无论是海尔提出的“亮了东方，再亮西方”，还是实施OEC的管理法，或者“市场链”的业务流程再造，都是富有深度思考与卓越影响的一种外化形式。

甚至被选入哈佛案例的“激活休克鱼”的并购理念也是一种文化扩张，都是用管理层面的影响力来盘活机器设备，使企业正常运作并得到迅速发展。

因此，如何塑造个人影响力、如何通过个人影响力来创建一个超级团队，是现今企业管理者们必须修炼的课程之一。

一个人要想充分提高自己的影响力，就必须在自身素质上下功夫，通过自己的优秀品质、表率作用对团队的其他人起潜移默化的影响，达到赢在影响力的高度。

权力、领导力、影响力是一回事吗？

权力、领导力、影响力是一回事吗？

让我们来看看权力都包括哪些方面。

1. 职位的权力 重要的头衔赋予人们职位的权力。

他们的权力来自于自己的职位。

2. 个性的权力 将个性融于工作的人拥有个性的权力。

3. 信息的权力 掌控信息可以带来权力。

这是新闻单位千方百计成为第一个报道选举结果或导弹发射情况的原因。

消息发得越快，读者就越多。

P2-4

<<谁说你没有影响力>>

编辑推荐

一个人能否成功，在于他能否拥有良好的人际关系，能否成功地影响他人。

周志强编著的《谁说你没有影响力》揭示了影响力对人们生活与事业的重要意义和作用。通过大量精当的实例和简明实用的理论，详细而具体地阐述了提高自身影响力和途径，为你充分发挥自我潜能，全面提高影响力，成就辉煌事业和美好人生打下良好的基础。

<<谁说你没有影响力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>