

<<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

13位ISBN编号：9787514601756

10位ISBN编号：7514601759

出版时间：2011-9

出版时间：中国画报出版社

作者：龙柒

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

### 前言

偷偷告诉你一个秘密，世界上所有的励志书事实上讲的都是一回事儿，成千上万本成功学书籍归结起来就只是一句话，那就是“只要你努力，就一定能成功”。

这句话看起来像纪念碑一样坚挺，但是事实真的如此吗？

努力果真是通往成功的唯一途径吗？

你一定见过面朝黄土背朝天的农民，他们每天日出而作日落而息，你能说他们没有努力？

可他们没有成功。

你可曾有过这样一位同学，他一向以艰苦卓绝刻苦用功而著称，你能说他没有努力吗？

可是毕业后他却杳无音信默默无闻。

你又是否有这样一位朋友，他上学时成绩不如你，工作后也没有你努力，可他偏偏短短几年就买了车有了房，混得不知道比你要强几倍，这又是怎么一回事呢？

难道只是他恰巧走了狗屎运那么简单吗？

竞争残酷，社会无情，不论你起点高低，每个人总要为自己想要的东西付出努力，可光有努力是远远不够的。

你还需要人脉，人脉不是捷径，而是必需品。

30岁之前，越早明白人脉的重要性就越早接近成功的目标。

30岁之前是人生的准备时期，准备什么呢？

准备两样东西：一个是生存的技能，另一个就是人脉。

生存技能是你安身立命的本钱，是基础；而人脉则是出路，是船桨，是你身上的翅膀，没有人脉，即便你再努力奔跑，也很容易淹没在无数与你并肩奔跑的人群之中。

30岁之前，要尽早明白自己所身处的社会的真相。

只要你是身在中国，就一定要知道人脉在中国社会中的特殊地位。

很少有国家像中国这样重视人情和关系，无论是婚丧嫁娶还是加官进爵，或者是找学校找工作等生活中的方方面面，在中国不论大事小情都统统离不开人脉的支持。

没有人脉，就像独自一人被丢在广袤的沙漠之中无法生存。

每一个成功人士的发家之路并不相同，但他们几乎都有一个契机，之后以这个契机为跳板，一跃而过龙门，成为海内人生中的佼佼者。

不论是聪明如比尔·盖茨马云，拼命如史玉柱俞敏洪，都从不敢说是靠单打独斗赢来的天下。

在这个世上，没有一个人能够不与别人合作就能获取成功，这是放之四海而皆准的真理。

一个人能否成功，有时候并不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

既然人脉如此重要金贵，那是否人脉的获得也是难上加难呢？

看看你的周围，到底什么样的人有人脉？

你会发现热情爱笑的人有人脉，和气宽厚的人有人脉，乐善好施的人有人脉，谦虚有礼的人有人脉。

什么样的人没人脉？

薄情寡义的人没人脉，尖酸刻薄的人没人脉，小气抠门的人没人脉，心高气傲的人没人脉。

这样看起来，人脉的获得也并非是很难的事情。

想要获得好的人脉，只需做到让人愿意与你相处，对你信任，然后彼此诚恳相待即可。

30岁之前靠努力立身，30岁之后靠人脉立命。

人脉就是你的人生的助力系统，有了人脉的辅助，你才能在社会中站稳脚跟。

如果你的人脉圈中上有达官贵人，下有平常百姓，左有学者教授，右有商界大亨，那么，当你奋勇拼搏激流勇进时，就有人为你鼓掌摇旗，呐喊助威；当你身陷困境中途迷茫时，则有人为你两肋插刀指点迷津，这就是人脉的力量。

你的人脉有多远，人生就能走多远。

人脉是需要不断积累的资源，越早开始积累，也就能越早得到回报，人脉积累的越多，回报给你的也自然更多。

30之前成事的人寥寥无几，因为大家都还处在起步阶段，30岁之后迈进成功殿堂的人也同样为数不多

## <<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

，因为大多数人只是一味地努力，却忽略了人脉这一关键因素。

如果你总觉得自己怀才不遇，运气不佳；如果你总觉得自己拼了命地工作，拼了命地追梦，到头来却原地没有动过，那不是因为你努力得不够，而是你缺少了人脉的帮助。

从现在开始积累你的人脉吧，有了人脉，你的汗水就不会再白流，你的努力也不会再是白费。

人脉就像是一张成功的存折，30岁之前就开始存储你的人脉，30岁之后，收获轻松而精彩的人生将不再只是梦！

## <<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

### 内容概要

30岁之前，越早明白人脉的重要性就越早接近成功的目标。

30岁之前是人生的准备时期，准备什么呢？

准备两样东西：一个是生存的技能，另一个就是人脉。

生存技能是你安身立命的本钱，是基础；而人脉则是出路，是船桨，是你身上的翅膀。

没有人脉，即便你再努力奔跑，也只能淹没在无数与你并肩奔跑的人群之中：从现在开始积累你的人脉吧，有了人脉，你的汗水就不会再白流，你的努力也不会再是白费。

人脉就像是一张成功的存折，30岁之前就开始存储你的人脉，30岁之后，收获轻松而精彩的人生将不再是梦！

## <<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

### 书籍目录

第一章 努力就能成功?——不一定30岁前不积人脉, 30岁后举步维艰有人脉穷一时, 没人脉穷一世人脉是成功的入场券好生活离不开好人脉你和马云之间只隔6个人单打独斗敌不过贵人相助爱拼不一定会赢, 合作才有胜算想致富, 先靠人脉来铺路有好人缘才会有好运气奥巴马不肯上交私人手机为哪般第二章 没人脉走山路, 有贵人走高速背靠大树好乘凉, 贵人助你过大江去找你的贵人, 别让你的贵人找你怎样请求成功人士帮助自己就是要和陌生人说话闭关修炼十年, 不如高人指点三天交什么样的朋友, 就有怎么样的人生同学资源最有价值也最有潜力温州人凭什么这么牛感谢生命中的每一个对手第三章 如何让受欢迎的你更受欢迎不太受欢迎?那是因为你不够热情日行一善攒人品, 帮人终会帮到己如何博得他人的好感将心比心, 推己及人通达之人常宽恕, 狭隘之人总怀恨莫把人脉功利化, 做事还需先做人信不过的人, 谁也不愿意和他共事打人不打脸, 骂人不揭短第四章 不但让人认识你, 还要让人感激你股票投资不靠谱, 要投就投感情股让别人多赚一点君子成人之美, 不夺人所爱保持距离, 才有进退余地人脉是花, 需要你精心养护.....第五章 人脉术之现学现用的说话之道第六章 人脉攻心术——占据主动全靠它第七章 解密职场潜规则, 搞定公司里的那点事儿第八章 知人知面更要知心第九章 送礼送到人心里

## <<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

### 章节摘录

版权页：对公司来说，同事之间气氛越好，大家的心情自然越好，工作自然效率越高，领导自然高兴。

问题是“一样米养百样人”，人是很复杂的，同事之间要永远一团和气，不过是奢望而已。

身为年轻白领，即使你不加班，一天也有8个小时和一班同事在一起，随之问题便产生了：与家人是亲情，与朋友是友情，与恋人是爱情，但与同事之间的关系却十分复杂。

因此，在职场上尽量不要树敌，有了敌意要设法消除。

不要让同事成为你前进路上的“绊脚石”。

平时要多注意自己的言行举止，不要谈论别人的短处，要眼观六路，耳听八方，只有这样你才能在职场立足。

你是否遇到过这样的事：在你曾经工作过的办公室里，有一位与你为敌的同事，最近竟被你现在的办公室所聘用，这对你来说是一件很郁闷的事。

如果此君将来服务的工作项目跟你没有多大的关系，就比较好，因为你们俩没有直接的利害冲突，多少会减轻火药味。

但如果从他上班的头一天起，就处处表现对你的友善，甚至主动拉近与你之间的距离，你就要注意了。

人们在告诫年轻后辈时常说：“害人之心不可有，防人之心不可无！”

的确“害人之心不可有”，然而在社会上，光是不害人还不够，还得有防人之心。

不过，明枪易躲，暗箭难防，别人要害你不会事先告诉你。

例如有人为了升迁，不惜设下圈套打击其他竞争者；有人为了生存，不惜在利害关头出卖朋友；有人走投无路，狗急跳墙；有人为了报复，背后整你……在职场生活里，你可能一直都很努力将自己的本分做得很好，但是还是会不顺利，这有可能是因为我们在职场里遇小人，犯小人了。

以下是你必须知道的八种职场的小人，了解了他们，以防被他们所中伤。

三谣小人三谣小人就是喜欢听信谣言，制造谣言和传播谣言的人。

这些人完全不理睬什么是事情的真相，只要有传播的价值，他们便会毫不保留地成为大喇叭，没有可以讲得像有的一般。

他们很喜欢用谣言的方法向身旁的伙伴下毒，影响周遭的人。

没责小人没责小人就是没有责任和不负责任的人。

这类型的小人，该做的事往往都没做，他们很会偷懒。

每当有事情发生了，他们的第一个反应便是推卸责任，他们会常说这不是我的错！

他们会常责骂其他人，他们喜欢否认自己的过错，然后找借口来当成没一回事。

<<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

编辑推荐

<<30岁前建人脉30岁后赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>