

<<小小生意经>>

图书基本信息

书名：<<小小生意经>>

13位ISBN编号：9787514500547

10位ISBN编号：7514500545

出版时间：2011-4

出版时间：中国致公

作者：伏建全

页数：222

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小小生意经>>

### 内容概要

本书收集了发生在世界各地、各行各业中的创业故事，每一个故事都有其值得参考的价值。它将使你摆脱创业无门的迷茫，引导你早日走进财富的殿堂。全方位解析快速赚钱的独门绝技，打造富翁的智慧锦囊。30岁之前做富翁已不再是神话。

## &lt;&lt;小小生意经&gt;&gt;

## 书籍目录

## 前言

## 第一章 传统项目

- 1?炒“小房子”赚大钱
- 2?一位“粽子皇后”的成功之路
- 3?法学硕士卖臭豆腐成百万富翁
- 4?空姐转行开奶茶店，月入7000元
- 5?小书屋承载起下岗工人的创业梦

## 第二章 经典创业

- 1?午夜“的士”洗车场，给“的哥”温情的服务
- 2?一个“舞蹈狂”的激情创业路
- 3?筷子店赚足“筷”乐钱
- 4?一片“破”苔藓，价值几百元
- 5?个性体恤，打造个性梦想
- 6?80后女孩和她的车饰生意经

## 第三章 时代潮流

- 1?鲜花茶为生活增添色彩
- 2?益智玩具店，每月赚1万
- 3?爱情不过时，情侣饰品让爱永恒
- 4?10万元开家卡通雕像店
- 5?宠物身上好淘金
- 6?小小戏服店，一年赚10万
- 7?4万元起步，竹炭小店月入2万

## 第四章 奇思妙想

- 1?自助厨房也赚钱
- 2?挂鸡蛋卖狗肉
- 3?火车上卖凳子
- 4?稀饭也能卖出百万元
- 5?小纸箱换来大财富
- 6?浑水摸鱼月赚万元

## 第五章 创意无限

- 1?卡通快餐厅，让孩子爱上吃饭
- 2?情侣手套，温暖双手更温暖人心
- 3?开家床吧，胆大收益大
- 4?“姓氏”也能做成产业
- 5?班车载着财源来
- 6?做视频简历，两年创富近百万

## 第六章 DIY风炫舞

1. 开家电脑DIY装机店，稳扎稳打赚钱
2. 教白领“DIY纸模”，年赚60万
- 3?设计师引领“DIY巧克力”潮流
- 4?自己动手DIY，小花农养出致富花
- 5?开间DIY布偶店，月入过万元

## 第七章 变废为宝

- 1?旧报纸，生新财
- 2?过刊不过时，照样能赚钱

## <<小小生意经>>

3?每月白捡1万元的独门生意

4?“破烂王”开发“垃圾市场”

5?靠废品也能赚得盆满钵满

### 第八章 校园内外

1?格子店铺，总有一“格”属于你

2?一张生活卡净赚8万元

3?餐桌广告赛黄金

4?毕业生承包大学食堂

5?做校外外卖，大三男生看好赚钱良机

6?失恋大学生卖“光棍T恤”月赚上万

### 第九章 农家致富路

1?鸡茶共生创新富

2?认养一棵摇钱树

3?屋顶种菜成产业

4?小小昆虫变财源

5?扎树叶成就百万富翁

6?卖野花也能发家致富

### 第十章 海外拓展

1?让冰块热销冰岛

2?学出来的亿万富翁

3?张飞牛肉卖到多伦多

4?巴西的糖葫芦大王

5?印度洋小岛种绿色

6?洞房挖到美利坚

7?卖手绘鞋，郑州女孩法国狂赚百万欧元

## &lt;&lt;小小生意经&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 传统项目 1. 炒“小房子”赚大钱 郭文安住在一个中小城市里，他和爱人都是工薪阶层，挣钱不多不少，刚刚够日常开销。偶尔有些结余，夫妻俩就把钱积攒起来，以备必要时用。此外，郭文安还经常拿这些积攒下来的钱当作本金，做一些小本生意。他头脑精明，眼光独到，所以经常能赚一些外快回来。尽管他至？也没有一夜暴富，但是，这些小打小闹也足以令他聊以自慰了。每次赚了钱，郭文安都会拿出一部分犒劳自己和爱人。他觉得这样的生活才是最幸福的，不用吃苦受累，不用起早贪黑，守着铁饭碗，还有零花钱，平淡的人生中时不时会呈现出一些精彩。

那么，他的这种惬意的生活到底是什么样子的？他又如何的经济头脑？我们来看一个例子就知道了。

2010年6月，郭文安所在的小区街道修了一排小门面，每个门面需要一次性付清两年租金1.2万元。虽然租金并不贵，但是，因为这条街道离较为繁华的青年路？远，更多的小商小贩都将摊位摆在了青年路旁边。

原因很简单，大马路上车水马龙，人来人往，顾客多。

而小区街道则显得有些冷清。

所以，几乎没人看好这一排小门面。

开发商为此也是愁眉不展，却又束手无策。

当时，郭文安有个同学在市政府工作，在一次聚会中，这个同学说用不了多久，为了改善交通和卫生状况，政府将不允许在青年路边设摊。

言者无意，听者有心。

郭文安好像突然意识到了什么。

他想，如果青年路上禁止摆摊，那些小商贩就只能转移根据地了。

而自己所在小区街道则是他们最好的选择。

小区里居民集中，消费潜力大，而那些小商贩所卖的日用品、早点、食品之类的东西正符合小区居民的胃口。

如此说来，那一排小门面岂不是要升值了？

于是，郭文安果断地拿出了4.8万块钱，一口气租下了4间小门面。

爱人不明白，问：“你又不做生意，租门面干什么？”

郭文安就把自己的想法说了出来，爱人也不禁连连称赞。

&hellip;&hellip;

<<小小生意经>>

编辑推荐

全方位解析快速赚钱的独门绝技，打造富翁的智慧锦囊 30岁之前做富翁已经不再是神话  
超经典的创业故事，新闻媒体真实报道 鼓舞创业者的士气，开拓创业者眼界 提高创业者智慧  
，激发创业者的灵感

<<小小生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>