

<<钱途>>

图书基本信息

书名：<<钱途>>

13位ISBN编号：9787514118667

10位ISBN编号：7514118667

出版时间：2012-7

出版时间：经济科学出版社

作者：秦姜

页数：255

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;钱途&gt;&gt;

## 前言

性格决定“钱途”——培养有钱人的性格指南 生活中经常会有人提出这样的疑问：在这个世界上，为什么同样是人，有的人高贵、成功、富有？

而有的人却平庸、失败、穷困？

有人为此深深自责，认为是自己不够努力勤奋而造成的。

然而，世界上勤奋的人很多，但真正的有钱人却仍然只有那么几个，大多数人并没有通过勤奋的工作摆脱贫穷的命运。

有人说，这取决于能力和天赋。

科学研究表明，人的天赋确实存在差异，但是这种差异并不大，完全可以通过后天的勤奋来弥补，因而也没有理由归罪于毫无根据的天赋。

还有人说，这取决于知识、环境和机遇。

然而，在学习机会同等的条件下，为什么别人拥有知识而你却缺乏？

事实上，有很多的有钱人并不都是知识渊博的硕士、博士，有的富豪甚至是半文盲出身。

同样，在相同的环境中，为什么有人成功，有人失败？

为什么生活往往把机遇赐予别人，但却舍不得眷顾你呢？

在成为有钱人的道路上，我们不应该将暂时的失败归咎于那些我们并不能左右的外在条件，因为造成这一切的根源，还是在于自己，也就是所谓的“内因决定外因”，那些似是而非的外因只不过是内因的影响因素而已。

我曾经仔细研究过很多成功人士的发家历程，阅读他们的传记，并亲自采访能够联系到的人。

在这个过程中，我发现，成功实际上是一种心态，是一种习惯，甚至是一种思维方式。

这种心态、习惯和思维方式是从他们自身的性格中所散发出来的内在品质，具体体现在他们不同于大多数普通人的思维方式、行为方式、经营方式以及理财方式。

同时，也正是由于他们的这种与众不同的性格，才决定了他们异于常人的宽广“钱途”。

如果你有想成为有钱人的强烈愿望，那么为什么不能成为有钱人呢？

事实上，只要你有了这样的强烈愿望，什么时候起步都不嫌晚。

另外，我们还需要经常与有钱人打打交道，在实际生活中领悟别人成功的经验。

同时，还需要根据自己的资源、专业背景、个性特点、优劣势等，找准自己在社会上的位置，即自己适合做什么？

由此选择行业、职业以及致富的方式。

尽管勤奋的人不一定能够成为有钱人，但是有钱人一定是勤奋的人。

因此，在成为有钱人的道路上，我们还需要敢想、敢干、勤奋、吃苦耐劳，锐意进取，而不仅仅是安于现状，小富即安。

舍得付出，敢于拼搏，才能够勇往直前，遇到困难不妥协，认准目标，不言放弃。

在这个过程中还要注意节俭，不铺张浪费。

要知道“天道酬勤”的道理，只有那些敢于拼搏、锐意进取、思路清晰、舍得付出的人才会有丰厚的回报。

最后需要说明的是，性格本身并无好坏之分，只要我们将性格当中与有钱人相似的优秀一面表现出来，并积极加以运用，摒弃性格当中固有的弱点，就会做好你想做的事，成为你想成为的有钱人！

编者

## <<钱途>>

### 内容概要

在这个世界上，为什么同样是人，但有的人成功，有的人却失败，有钱人到底是怎样炼成的？本书分别从有钱人的思维方式、有钱人的行为方式、有钱人的经营方式和有钱人的理财方式四个方面入手，通过研究有钱人的特质，从而让人积极运用自身优秀的一面，复制有钱人的成功。

<<钱途>>

作者简介

秦姜，长期致力于心理分析的推广与教学，善于挖掘隐藏在人心灵深处的真实自我的本质，探析有钱人的心理密码，揭示性格决定“钱途”的原理，从而帮助人们更好地参悟财富的秘密。

<<钱途>>

书籍目录

- 第一章有钱人的思维方式
  - 第一节金钱意味着生命能量
  - 第二节具备强烈的赚钱欲望
  - 第三节要赚钱就不能害羞
  - 第四节专注于机遇
  - 第五节投资知识等于挖掘金钱
  - 第六节创造机遇还是等待机遇
  - 第七节对赚钱失败淡然处之
  - 第八节将自己看成老板
  - 第九节勇于接纳与众不同的新思想
  - 第十节健康是看不见的财富
- 第二章有钱人的行为方式
  - 第一节拥有长远的赚钱计划
  - 第二节不为错误找借口
  - 第三节收到邮件马上回复
  - 第四节即使有钱也谨慎消费
  - 第五节不害怕作决定
  - 第六节永远充满自信
  - 第七节经常性的自我暗示
  - 第八节该放弃时绝不犹豫
  - 第九节对赚钱从来不会是3分钟热度
  - 第十节在细节当中淘出金子
- 第三章有钱人的经营方式
  - 第一节优秀的团队更有力量
  - 第二节换位思考与服务他人
  - 第三节好人缘才有好“钱缘”
  - 第四节和讨厌的人打好交道
  - 第五节为滚滚财源有效整合资源
  - 第六节为别人的利益着想
  - 第七节每天工作12个小时以上
  - 第八节幽默是经营活动的润滑剂
  - 第九节诚信是经商之本
  - 第十节朋友是你最好的合作伙伴
- 第四章有钱人的理财方式
  - 第一节有钱人是普通人的华丽转身
  - 第二节不仅会挣钱,更要会理财
  - 第三节有钱人必备的理财习惯
  - 第四节充分认识自己的理财风格
  - 第五节不要为眼前的小利而满足
  - 第六节哪些金融理念你必须拥有
  - 第七节理财中的负债并不可怕
  - 第八节储蓄也是理财
  - 第九节有钱人科学的理财规划
  - 第十节组合投资资产增值



## 章节摘录

版权页： 赚钱源自强烈的欲望 推翻秦朝严酷统治，建立了中国历史上第一个农民政权的领导者之一的陈胜，他当年放下农具在田埂上休息时，对老农说：“苟富贵，勿相忘。

”却被别人讥笑，他叹着气说：“燕雀安知鸿鹄之志哉。

”古时候的读书人也往往会这样激励自己：“朝为田舍郎，暮登天子堂，将相本无种，男儿当自强。

”意思是说，一个人是否有改变自己命运的强烈欲望，决定了他最终能不能改变自己的命运。

同样，一个人赚钱欲望的大小，决定了他今后赚钱的多少。

其实，很多人对欲望充满了畏惧，一提到欲望往往就会联想到那些我们熟知的贬义词，比如“狼子野心”“图谋不轨”，等等。

那么有欲望一定是坏事吗？

其实恰恰相反。

看看我们周围，发财的大多是那些对财富极其执着的人，而奉公守法、遵循规则和道义的人们只是最好的雇员。

只不过我们所提倡的这种欲望，它的前提一定是合理的，而且是合法的。

在中国最早富裕起来的那批人中，很多人都是走投无路、生活无靠的农村人群、城市无业游民、刑满释放人员等，因为他们赚钱的欲望是最强烈的，他们强烈地想获得社会的认可，并以此改善生活境遇。

同样，有中国“犹太人”之称的温州人，由于自然条件的恶劣，生存面临着很大的考验。

为了能够吃饱饭，必须要赚钱养家糊口，所以赚钱的欲望也是非常强烈。

有一个故事是这样讲的：一个外星人来到中国，北京人说要将外星人带回去研究研究；上海人说要带外星人办大型展览；广东人会试试外星人能不能吃；温州人则会问一下：外星球上有什么生意可以做？

对于大多数人来说，温州商人在欧洲的经商之道仍然是个谜。

去欧洲做生意的有很多其他国家的人，就是中国人自己也非常多。

但是这么多人中为什么偏偏是温州人能够如此成功？

很多人在研究了大量温州商人的成功经验后分析认为，强烈的赚钱欲望可能是温州人成功的第一要素。

没有一个温州人会试图掩饰他们血液里始终兴奋着的发财欲望。

他们的逻辑是：“不赚钱，毋宁死。

”在欧洲做生意多年的李建新说：“我们温州人是青蛙，在水里会叫，在岸上会跳。

”20世纪80年代初，到法国的温州人有工人、农民、手工业者、个体商人等身份各异的人。

那个时候，大家出国买机票面临的都是借钱买票的境况，因而注定了他们几乎都要从皮包厂和餐馆等低层的苦工做起。

这是当时华人在法国仅有的两个行业的生意，因为它们规模不大，但经营情况却比较好。

和大多数到法国的温州人一样，李建新当初也是从皮包厂做起的。

刚开始的时候，他连机器都不会使用，于是从粘胶水开始学起。

他学习非常勤奋，渐渐地做皮包的速度快了起来，后来因为他做皮包的速度之快，所以开始在巴黎同乡当中出了名。

<<钱途>>

媒体关注与评论

如果我是一个只想赢的人，我老早以前就进入了另外一个领域。  
如果我有一个终点线的概念，你不认为我很早就穿越了终点线吗？

——比尔·盖茨 一生能够积累多少财富，不取决于你能够赚多少钱，而取决于你如何投资理财，钱找人胜过人找钱，要懂得钱为你工作，而不是你为钱工作。

——沃伦·巴菲特 与其把有钱人视为一块自私自利、麻木不仁、需要国家敲打敲打的顽石，不如确定一种社会基调，鼓励抱有善意的有钱人和普通人相互理解，达成妥协。

——投资专家利昂·库珀曼致奥巴马总统的公开信



### 编辑推荐

《"钱途":有钱人就是这样炼成的》彻底摆脱了之前那种指标不治本的财富励志书，从思维、行为、经营和理财这四个角度全面分析有钱人之所以有钱的原因，从而引导读者从根本上改变自己，走上“修炼”有钱人的道路。

《"钱途":有钱人就是这样炼成的》内容形式多样，故事、案例、分析、测试和建议，只为让你更清楚自己的短板和长处，更好选择你自己的“钱途”。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>