

<<淘金亚太海外市场>>

图书基本信息

书名：<<淘金亚太海外市场>>

13位ISBN编号：9787514115680

10位ISBN编号：7514115684

出版时间：2012-3

出版时间：经济科学出版社

作者：谢洪忠

页数：189

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<淘金亚太海外市场>>

内容概要

本书在阐述亚太海外主要投资市场的区域优势和机遇、亚太海外投资的策略和风险的基础上，介绍了历年出海的qdii基金的基本情况、投资策略、投资运作和投资组合、业绩表现以及经验和教训。对巴菲特投资的理念和方法、国内参与亚太海外投资的途径等也做了相关阐释。

本书对广大投资者投资亚太海外市场、了解海外投资平台具有重要的参考价值。也可供专家学者、各高等院校师生参考使用。

<<淘金亚太海外市场>>

作者简介

谢洪忠(1969—)，男，汉族，博士，云南财经大学旅游学院副院长，副教授。
国家留学基金委资助赴澳大利亚国立大学Crawford亚太经济学院研修生，现为中国区域科学学会会员。
获由美国林肯土地政策研究所及北京大学颁发的全国区域经济学高级讲师证书。
主要从事区域经济、旅游资源开发、土地管理等方面的教学和科研工作。
发表论文四十余篇，出版著作两部、参编多部。

<<淘金亚太海外市场>>

书籍目录

第一章 海外投资的必要性

第一节 促进国际收支平衡

第二节 完善多层次外汇管理和资本投资体系的需要

第三节 防范热钱风险

第四节 投资海外市场有利于国内经济平稳发展

第五节 投资包括港股在内的亚太海外市场，有利于中国与中国香港、亚太资本市场的一体化

第六节 引导股民理性投资，分散投资单一市场的风险

第二章 投资视角下的亚太区域

第一节 不同视角下的亚太区域

一、地理意义上的亚太区域

二、经济视角下的亚太经合组织(apec)

三、投资视角下的亚太区域

第二节 亚太投资机会

一、亚太市场延续着投资高回报

二、最近国际形势对亚太投资的影响

三、中国机会仍是未来亚太投资考虑的重要因素

第三章 亚太区域主要市场概况

第一节 亚太区域主要股票指数历年表现

第二节 东盟市场

一、新加坡

二、泰国

三、越南

四、印度尼西亚

五、马来西亚

六、菲律宾

第三节 中国香港市场

第四节 澳大利亚市场

第五节 韩国

第六节 印度

第七节 美国市场

第八节 中国台湾股市

第四章 qdii基金投资分析

第一节 历次出海的qdii基金投资策略和表现

一、2006年出海的qdii基金

二、2007年出海的qdii基金

三、2008年出海的qdii基金

四、2010年出海的qdii基金

五、2011年出海的qdii基金

第二节 折戟海外市场的qdii

一、投资市场寒流不断

二、第1只出海qdii遭遇清盘

三、净值下滑严重

第三节 qdii投资败笔

一、投资时机选择不对

二、照搬理论，缺乏耐心

<<淘金亚太海外市场>>

- 三、对市场并不了解
- 四、对次贷危机估计不足
- 五、重仓港股成主亏原因
- 六、基金管理不力
- 七、人民币升值影响，额外运作成本增加

第五章 亚太投资策略

第一节 跟随巴菲特投资策略

- 一、注重集中投资
- 二、低位买入，并长期持有
- 三、暴跌反而是赚大钱的最好机会
- 四、不熟悉的产业或公司不投
- 五、选择定价能力强的公司
- 六、“自下而上”的选股策略
- 七、巴菲特投资案例
- 八、跟随而不盲从

第二节 “自上而下”的区域投资策略

第三节 集中投资于中国概念股

- 一、华宝兴业海外、嘉实海外、海富通海外的“中国概念”
- 二、工银全球的“中国概念”

第四节 选择具有比价优势的股票

第六章 亚太区域投资风险分析

第一节 指数剧烈波动带来的风险、不了解市场的风险

- 一、指数剧烈波动的风险
- 二、不了解市场的风险

第二节 海外市场风险、政治风险、经济周期风险、金融模型风险

- 一、海外市场风险
- 二、政治风险
- 二、经济周期风险
- 四、金融模型风险

第三节 汇率风险

第四节 通胀风险

第七章 亚太区域投资途径和投资标的

第一节 投资途径

- 一、个人海外直投
- 二、通过中国香港券商投资港股和美股
- 三、参与qdii
- 四、投资国际板

第二节 投资标的

- 一、比亚迪
- 二、沃尔玛
- 三、中石油
- 四、阿里巴巴
- 五、必和必拓公司、力拓公司
- 六、富国银行
- 七、可口可乐
- 八、其他投资标的

参考文献

<<淘金亚太海外市场>>

后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>