

<<通向成功的N个细节>>

图书基本信息

书名：<<通向成功的N个细节>>

13位ISBN编号：9787513609050

10位ISBN编号：7513609055

出版时间：2012-1

出版时间：中国经济出版社

作者：康信明

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<通向成功的N个细节>>

前言

做人与做事是人生的两大主题。

事与人是很难割裂开来的，因为凡事皆人事，而人都是通过做事来体现自己的存在及价值的，所以做事即做人，做人即做事。

为人处事的学问是时时要遇到、处处要用到的东西，然而这些知识在小学课本里极少，高中、大学课本里也罕见，难以处理细腻繁杂的人生烦恼。

尤其是在人生的十字路口、面临重大选择的关口，我们是多么希望父辈或过来人给予正确的指点啊，然而更多的还是难遂所愿，并就此影响了一生。

人生没有后悔药，有时一步错步步错，如果这些道理能提前知道，那结果会怎样？

走过近半个世纪的人生历程后，才发现，许多年轻时候学到的或形成的道理、观点和看法需要更正，那是因为原先有些让人期待的人结果却令人失望，而那些让人鄙夷的人却步入得意人生。

一些自幼聪明的人到头来平平常常，倒是那些当初愚笨的人小有成就。

还有些能说会道的人结果平庸不堪，倒是那些沉稳低调的人事业做得如火如荼。

有的人一生斤斤计较，到最后也不见积累多少财富，仍然是温饱不足，甚至穷困潦倒；有的人仗义疏财，也没见人家败空家底，反而是左右逢源，甚至富甲一方。

为什么会这样？

必定有更深层次的原因，如果这些道理能提前知道，那结果又会怎样？

可以说，作为智慧生灵中的每个人，每时每刻所思所想无不殚精竭虑；尽自己所能去思考、去抉择，因此其所说所做，当此之时，在他本人能力范围内就是最佳选择。

然而，时时刻刻的最佳并没有造就一个个成功的人生，绝大多数的人还是平凡之人。

究其原因，只因为智慧有大小，他们掌握的是小智慧、小聪明，当下看似很占便宜，对自己最有利，实际上却是以牺牲长远利益为代价的，其结果是抓了芝麻丢了西瓜，得小失大。

得了蝇头小利便沾沾自喜，自以为成功，而同时对失去更大的东西却浑然不觉，这样的人怎么能成功呢？

芸芸众生，好多人自以为精明，然而他们总是聪明反被聪明误。

自信满满活一生，忙忙碌碌过一辈，到头来依然碌碌无为，只能做个小人物；而你看那些伟人、名人、企业家等等这些大成功的人，他们有时在凡人看来似乎也没啥特别之处，甚至算不得精明，但他们莫不是善于抓大放小的人，莫不是有远见卓识的人，莫不是拥有大智慧的人，也正因为如此，他们才会有大作为、大成功。

可以说，生活在世上的每个人都存在大智慧与小聪明的问题，记住，是每个人。

如果我们在人生的一开始就能更多地拥有大智慧，那你的人生一定精彩纷呈，一定可以走得更远！

然而，那些人生的大智慧、正确的道理真的告诉你了，你就会去做吗？

不一定，因为思想决定行动，认识不到位，你不会去做；看不到价值，你不会去做。

所以本书没有像某些励志书那样，单纯地、一味地、居高临下地宣布结论或让你接受教诲，而是从多方面告诉你为什么要这样做，这样做的后果和影响是什么，让你首先心动进而行动。

真想做了，你就一定能做到吗？

不一定，因为你说的每一句话，做的每一件事，要让它真正发挥作用乃至成功，是需要诸多条件的。

条件不具备，说了也白说，做了也难成功，不是吗？

同样一句话，你说了，人们会说你是瞎说，伟人说了，那是语录和名言；你一说，随风一刮没了，伟人说了则可能改变世界。

所以要努力提高做事成事的条件，还需要你不断修炼自我，提升素质，多拿通行证和准人证才行。

通往成功的路可能只有有限的几条，而不成功的路却有无数条。

或者说成功的原因只有几条，不成功的原因却有无数条。

我们没必要探讨那无数的不可能，而应该明确指出那可能的几条光明大道，并且力争走上去、走成功，这才是我们需要做的。

本书集本人近半个世纪的人生经验和感悟思考写就，并通过阅读古今中外的成败事例以及结合身边

<<通向成功的N个细节>>

人事、个人亲身经历进行印证，从事例中提炼道理，在哲理中思考事例，让你充分体会每一个事例带给你的启示，充分享受每一个道理给予你的点拨。

可以说每一个道理皆是笔者走过几十年人生路之后才切身体会到的感悟。

我似乎有一种天生的反骨，年轻时也是不信邪，总是自信十足，处处按自己想的来，直至吃亏了，才痛彻心扉地体会到某些道理中的内涵，而这样获得的道理会更具说服力。

更重要的是，本人以几十年的人生阅历不断审视这个世界、这些人，总结出诸多人生经验、教训并及时拿出来献给人们，正是这些事后诸葛的经验教训正好提前告诉给事前、事中的年轻人，给你们一点借鉴和启发，给你们一点并不刻板的说教和一些“过来人”的指点，仍不失为它山之石。

细加品味其中真谛，期望能受益多多，少走一些冤枉路，少吃一些亏，少奋斗若干年。

全书融汇古今典型事例，智慧与经验并存，理论与实例相融。

文中语言通俗，一看就明；说理透彻，直达人心；富含哲理，开慧益智。

每一小节可以说就是一点智慧、一滴经验，通过对事例的研究，比较普通人与成功人士在思考、决策和行为上的异同，找到平庸及失败的原因，指出成功的智慧所在。

让你从思维入手，从抉择入手，从行动入手，尽早调整到成功之路上去，明智地走好每一步。

让你着眼长远，规划人生，抛弃小我，实现大我。

从而给那些正在孜孜以求的人提供一些人生的大智慧，给那些即将走入社会的人提供一些人生思路，给那些正在奋斗的人一些启示，给那些迷茫的人一些指点，给那些急于突破自我的人一些启发。

但愿你的人生阳光明媚；你的未来因为有我而更加精彩，与众不同！

康信明 于辛卯初冬

<<通向成功的N个细节>>

内容概要

朋友，这不是倚老卖老，只是想和你们分享其中的经验和教训，以一个“过来人”的身份给正在成长的你们一些建议；朋友，这也不是教你诈，只是想帮你们做足一生的功课，完美你们自己，在今后走向成功的路上不害怕。

细加品味一片苦口婆心，它山之石助您世事洞明。

真的，朋友，不妨听听“老人言”。

<<通向成功的N个细节>>

作者简介

康信明，山西人，现供职于人民银行，在国家级报刊如中国社会科学院《经济研究》、中国人民银行《金融时报》等发表经济金融论文及调查报告50余篇。
擅长对人生的研究与总结，著有《撩开人性的面纱》（中国社会出版社）等。

<<通向成功的N个细节>>

书籍目录

序

上篇 修炼做人的潜力

第一章 知人性教你看懂社会识得人

1. 悟清本性即大智
2. 自私的最高境界是无私
3. 唤醒美好人性

第二章 晓人为使你获取行事准则

1. 做人做事都要以人为本
2. 谋事也要谋人
3. 事在人为
4. 从需要出发确定你努力的方向

第三章 识标准帮你明辨是与非

1. 辩证统一辨是非
2. 人人可成功但并不是人人能成功
3. 小人物也可以掌握大智慧
4. 不以成败论英雄
5. 有时你不优秀是因为你选错了欣赏者
6. 一切都不神秘
7. 大智若愚

第四章 通规律借你一双慧眼看世界

1. 优势心理
2. 变化之变化规律
3. 战胜流水倾向
4. 后三板斧现象
5. 警惕出现惯性停留
6. 警惕刚性胀气

第五章 修包容让阳光照耀自己温暖他人

1. 包容——你的大才
2. 能伸能屈方为大丈夫
3. 给人一片天自己有阳光
4. 自我要求过高也害人
5. 行仁义者拥天下

第六章 学处世一生的功课一生受益

1. 前半生靠才智后半生靠处世
2. 有用是一切的根本
3. 人情练达即前途
4. 待人就是待自己
5. 善找平衡点
6. 为人处世的学问

第七章 练说话掌握点石成金的学问

1. 机智说话有术
2. 主观的话要烂在肚里
3. 不要多说原因
4. 以好意化解别人的歹意
5. 好好主义

<<通向成功的N个细节>>

第八章 勿忽视与上级相处的关键点

1. 上下级关系探秘
2. 隐藏自己的思想
3. 不要和领导叫劲
4. 执行甚于能力
5. 升迁的秘诀

下篇 修炼做事的潜力

第九章 炼内功够档次才够实力

1. 好品质会给你带来好运
2. 小胜靠才大胜靠德
3. 自知使你明智
4. 自信引领成功
5. 优化你的性格
6. 形象悄然改变命运
7. 读书学习的真谛
8. 有技在手吃遍天

第十章 调思维思路决定出路

1. 正向思维打造阳光人生
2. 智慧思维显奇效
3. 坚持可持续发展是最大的才智
4. 远见赚取未来
5. 寻找和选择“最有可能”
6. 舍得付出才能获得更多

第十一章 正方向把自己放到适宜的环境里

1. 机遇是你主动修来的
2. 尝试收获意外
3. 机会大于本事
4. 用适当的方式和时机推销自己
5. 环境造就人
6. 竞争出动力竞争得生存
7. 适者立于不败

第十二章 激活力行动胜于一切

1. 激发你的欲望
2. 抓住成功的激发点
3. 开发你的动力源
4. 利可动人
5. 成功始自行动
6. 坚持走向成功
7. 放下自尊做事
8. 降低你做事的沸点

第十三章 借智慧学会以巧取胜

1. 攻坚使你事半功倍
2. 专注才能做好
3. 角度决定成败
4. 处处留心皆成功
5. 分解术——观人做事的有效途径
6. 善用资源者胜

<<通向成功的N个细节>>

7. 择强者而侍的智慧

8. 利用生理、心理战胜对手

第十四章 养心态充实自在过一生

1. 心态引领方向

2. 心态决定幸福

3. 不要太在乎

4. 凡事先安后变

5. 享受过程追求结果

第十五章 求突破让人生超出预期

1. 改变从自身做起

2. 去掉你头脑中的边框

3. 冒险产生奇迹

4. 不断延长你的优势

5. 敢想敢于敢成功

6. 寻求事业的质变点

7. 平凡累积伟大

8. 不断调整终成正果

第十六章 会避险不要输在毛病上

1. 有啥也不要致命毛病

2. 低调做人免祸端

3. 不要让对手把你当敌手

4. 慧眼看失意

5. 失败后的天地也广阔

6. 无为和糊涂也是一种智

代后记 魔鬼在细节中

<<通向成功的N个细节>>

章节摘录

版权页：竟然被人以“莫须有”的罪名害死了，当时只有愤恨、不解和对南宋政权的怒其不争。

后来在对人的本性形成一定看法后，才感觉真正找到了原因。

要说岳飞那可真是一腔热血为国家，他不像“中兴四将”中的其他三将那样，他没有那么多的妻妾（议：不好色），没有太多的家庭财产（议：不贪），日常生活也挺简单（议：不追求享受），人品没得说。

他的理想也没错呀？

一心只为打败金贼，救出被金人掳走的徽、钦二帝，这不就是为雪咱宋朝人的耻辱嘛，国家不正需要岳飞这种能保家卫国、为国雪耻的栋梁之才吗？

为什么有些人要把他当做眼中钉、肉中刺呢？

究其原因，岳飞有一个致命的缺陷，就是政治上的极端幼稚。

金人把北宋灭掉之后，连北宋皇帝都被俘虏了，赵构在这种情况下才做了皇帝，建立了南宋，但总感觉这皇位坐的不是那么踏实，毕竟徽、钦二帝还活着。

他需要岳飞为他抗击入侵之敌，那样他的南宋政权才能稳固，但他又极不希望岳飞彻底打败金人，因为金人一旦失败，徽、钦二帝就会被救出来，他们才是名正言顺的皇帝呢！

到那时，你赵构这临时的皇帝还能做成吗？

但赵构的这点心思又不能明说，要知道徽、钦二帝那可是他的父亲和哥哥呀，见死不救那还算人吗？

你让他怎么面对群臣和百姓？

所以随着岳飞的节节胜利，高宗赵构的担心越发加重，眼看着岳飞就要一举拿下金国时，赵构连发十二道金牌，硬是把岳飞调了回来，接着便把他害死了。

在岳飞的心目中，他所忠的是国而不是人，他的理想如同孩童般纯真：把咱的家长（徽、钦二帝）救回来，不要再让外人欺负咱家。

其实他不懂，国也是人的，而入是自私的。

国家是我赵构的，就不能是徽、钦二帝的，这是完全不同的，哪怕他们是我的父亲和哥哥。

你觉得谁当皇帝都行，只要咱们国家好就成；可我赵构不行，他们回来了，那我这皇帝还当不当了？

封建社会都讲求对皇帝绝对忠诚，率土之滨，莫非王臣，都是皇帝的人。

既然今天我当了皇帝，你就要忠于我，我不让你干的你不能干。

秦桧等不过是善于揣摩迎合赵构的心思，同时也为了他个人争权夺利，充当了谋士和马前卒的角色罢了。

没有无条件的无私，当你否定这一点时，一个更大的“私”谋也将渐行渐近。

吴王夫差将战败求和的越王勾践掳为人质，勾践为赢得复国的时机，百般讨好夫差。

一次夫差生病后，勾践为表忠心，说自己略通医术，要为夫差诊病。

<<通向成功的N个细节>>

后记

魔鬼在细节中 同一个道理、同一本书不同的人看了会有不同的理解、不同的感悟、不同的收获，所以理解力很重要。

俗话说“师傅引进门，修行在自身”，方向指明了，道理告诉你了，想要有大收获，就应该不断提高理解力。

要学会辩证地看问题，综合地看问题，要善于把矛盾双方结合起来看，要融会贯通，而不要把书读死了，更不要误解其中的那些道理。

因此，在运用时更要结合实际，活学活用。

本书讲了许多道理，其中包括许多相互矛盾的概念，究竟该如何看待这些矛盾体呢？

我的观点是：凡事要学会辩证看问题，首先弄清它依存的条件再作出判断，要学会综合看、从趋势上看、从大体上看问题，不要把问题绝对化，不能钻牛角尖。

在运用方面，则要根据实际情况，学会综合运用，一切从实际出发，实事求是，因变而变，灵活把握。

这里我摘要列出十大关系，简要论述一下：(1)求目的与享过程。

人生目的性太强，可能心态就会出问题，压力大，活得也不幸福；而乐于享受过程，斗志就会减弱，当下幸福了。

长久便会落后，而落后就要挨打。

人生要带着目的去追求，在追求的过程中要学会享受过程，追求但不强求，出力但不出命，成与不成乐享过程，保持淡定善待结果，追求目的享受过程。

(2)专攻一业与学会调整。

一般情况下，专攻一业要优于不断调整，毕竟人生有限，可供调整的时间、成本实在太少了。

根据自身实际，结合行业前景，在认准的情况下就应当专攻一业；如果你有调整的资本，有更好的发展空间，有更多的成功把握，那何不尝试追求更大利益？

另外，错误也需要改正，然后调整。

(3)勤奋与技巧，就是苦干与巧干的关系。

本不矛盾，然总有人勤奋得不讲技巧，还有人只求技巧而不懂得勤奋。

我们的口号是：既要勤奋，又要技巧。

前者作基础，后者为手段，缺一不可。

(4)长期利益与短期利益。

一般地，前者优于后者，但人往往预测功能欠缺。

有时，对未来没底还不如着眼于眼前、一步一个脚印好；但你不能就此否定长远，不能把无知当借口，一定要努力长远、着眼长远。

如果二者兼顾最好，把二者结合起来，既要学会放长线钓大鱼，又要学会及时落袋为安；退而求其次，有长远则长远，没长远则落袋，从实际出发。

(5)冒险与保守。

就是激进与稳扎稳打的关系。

这与自己的性格、选择、习惯等有关，承受力差、本钱少的人就选择稳妥的途径，而喜欢激进、不惧大起大落的人就选择冒险途径。

最好还是能二者兼具、将二者结合，稳妥的人多点冒险精神，冒险的人多点稳妥意识。

(6)正直与阿谀。

二者间的界线并不是那么清晰，就看你怎么看了，不同的人定义也不同。

正直应该是你的底色，一个人当在精神上、气节上、大是大非面前，保持正直的品德，不卑不亢，这是做人的根本。

但对于所谓“阿谀”，又要正确看待，不要把违心地说两句恭维话，鞍前马后地服务就看成是“阿谀”。

“你真漂亮”、“你真有才”有多少句是真的？

<<通向成功的N个细节>>

难道说“你真丑”、“你真蠢”就是正直的表现？

另外还要学会调整心态，摆正自我，学会低调，学会感恩，学会服务，不能把这些与“阿谀”划等号。

结合起来说，就是围绕正直，低调阿谀一些，正直地立身，“阿谀”地做事，别把自己太当回事。

(7)品德与诡计。

总体来说，保持良好的品德是你的本分，好品德总比处处耍诡计要长远得多，受益得多。

品德是通票，处处适用；诡计是后门票，见不得人。

但是在他人的诡计面前，在人人都不按品德规则出牌的情况下，在法律、道德的范畴内耍点诡计是一种智慧，又何尝不可呢？

尤其是在毒蛇面前你不能讲仁慈，否则你就会成为“农夫与蛇”故事中的农夫，愚昧地死去。

不过一切以“凡事不能过”为原则最好。

(8)才智与处世。

本不矛盾，都有最好。

但总有人重一方而鄙夷另一方，要么恃才傲物，难以容人，要么油嘴滑舌，胸无点墨，结果都是单腿走路，越走越窄。

奉劝人们，长才智不忘学处世，学处世不忘求才智，两者相得益彰多好。

(9)思与行。

本不矛盾，然人总是思得多行得少，有时还要将二者割裂开来。

你能将所有想法都付诸行动吗？

当然不能，但绝不要做思想的巨人，行动的矮子；也不要做莽夫，只知埋头做事，不知抬头看路，不懂得用智，只是一味猛打猛冲，而要做一个勇于实践的智者。

(10)包容与管理。

包容不是让你放弃管理，听之任之，是要你承认人与人间有不同和差距，允许别人也允许自己失误、犯错。

在制定政策和措施时，在实施管理时，设身处地为对方想想，人性化一点，多一些尊重，少一些责难和苛刻。

总之，要把每一个矛盾体看成一个整体，把它们有机地结合起来，用联系的、发展的、全面的观点去看待，两者相互依存，有时又相互转化。

每一个成功的人，莫不是活学活用了多项智慧的结果，是多项大智慧综合决定的结果。

同样付出，收获不一，要想小付出大回报，必须掌握人生的大智慧。

做一件事，可能短期获益，没想到却长期受害；或者短期吃亏，却长期受益，为什么会这样？

这里面就包含了人生的大智慧：人的一生，不因一毛不拔而致富，也不因大方仗义而穷困；不因寸利必得而发达，也不因豁达大度而倒运。

就是说你选择小气，为的是怕失去利益，但一生到头却发现非但没有保住既得利益，还失去了许多；你选择大度，没有太计较眼前的得失，到头来却发现获得了更多，这里面就贯穿着人生的大智慧。

懂得怕失利而小气，是一种小智慧；知道大度反而得更多，就是一种大智慧了。

1.曹操成功的秘诀 曹操的发家史就是一个综合运用智慧的过程。

曹操二十岁时被举为孝廉，因遭豪强忌恨，称病回乡，隐居过一段日子。

后被征召为都尉，再升为典军校尉。

曹操为世人所关注是在董卓专权时，那时曹操只是个骁骑校尉。

面对如日中天的董卓，他虽有条件接触董卓，但却没有投靠董卓，这正是他的过人之处，因为他看出董卓不得人心，他日必败。

不仅如此，出乎人们的预料，他选择了与董卓为敌，他孤身刺杀董卓。

(议：行得正，有勇有谋，而且为自己赢得了一个好名声。

)事情败露后，他从洛阳城跑出来，为躲避缉拿，一路上他更名换姓。

跑到陈留后，变卖家产，凑成一支三千人的队伍。

(议：路线正确，枪杆子里面出政权。

<<通向成功的N个细节>>

)随后他动员各路诸侯抗董，但诸侯们各怀心思，观望不前；他又以三千之众率先讨伐董卓百万大军。

(议：凡成大事者，思想主张一定要得民心，顺民意，根基要正，这是大智慧。

一个正确主张抵得上千军万马，如同当年国共两党的发展一样。

并且一开始就要旗帜鲜明地亮出自己的观点，这样才好招兵买马，吸引贤德。

)明知鸡蛋碰石头，却偏要以卵击石，多少有点作秀的味道，但却又一次赢得了美名。

兵败汴水后，仍然致力于诸侯联盟，并提出了自己的战略构想，但各路将领很快因摩擦而火并，联盟解体。

这时鲍信建议说：“眼下联盟已散，袁绍却以盟主的身份乘机发展自己的势力，必会造成新的祸乱，成为第二个董卓。

若现在想除掉他，我们还没有力量，或许还会遭到危险。

不如先向黄河以南发展势力，以待形势变化。

”曹操觉得有理，便依言而行。

(议：没有选择投靠强者，而是自我发展，或许是看出他们都不足以托付终身吧。

)接下来，曹操着重解决的是生存问题、安身之地和发展军队。

此时，黄巾军和河北黑山军起义，打败了东郡太守王肱，经袁绍举荐，由曹操接替王肱。

(议：能被举荐，与先前的好名声是分不开的。

)在河南、山东与义军交战，同时也能牵制缓解义军对袁绍统治的冀州的攻击。

而对于曹操来说，正求之不得呢。

半年之后，青州黄巾军又聚集成百万之众，擒斩了兖州牧刘岱。

兖州城一片惊恐，等中央政府派州牧已来不及，大家商议后，决定请曹操暂时担任州牧：“曹操是救世之才，若迎以为州牧，必然使百姓安宁。

”陈宫对曹操说：“府君若以兖州作为根本，将进而安定天下。

这可是霸王之业啊！

”于是，曹操欣然而往。

(议：善于纳言，且有辨别力。

)然而开始的几次仗，曹操大多失败而归。

一次，曹操和鲍信到前沿阵地查看敌情，被黄巾军发现，二人拼死突围中，鲍信战死。

曹操退守城内，顽强抵御，士气逐渐低落。

曹操振作精神，到各营犒劳官兵，申明赏罚规定，在积极防御的同时密切关注黄巾军的动向。

(议：逆境商高，有毅力，能坚持。

)黄巾军求战不得，戒备逐渐松懈，曹操乘机发起攻击，迫使黄巾军后退。

(议：有勇有谋。

)后来援兵陆续开来，曹操才得以解围。

随后的几次战役，曹操大胜，黄巾军百万余众投降。

从此，曹操拥有了一支可以与各路英豪相抗衡的军队。

后来曹操的队伍得以壮大，凭借卓越的才能，灭袁绍、平刘表，三分天下有其一，并挟天子以令诸侯，取得了政治上的绝对优势。

2.大学生创业成功的故事 刘鹏飞大学毕业两年半，由400元做到7000万元。

他与女朋友相携来到义乌，晚上来到江边看到有人在放灯，很多入围观。

一问才知是孔明灯，很感兴趣，买了一个回去，发现构造简单，又不需要多少资金，觉得商机来了。

第二天就辞职了，租了房子，交完房租，只剩400元了。

他用这400元钱全买了孔明灯，晚上就到江边卖，每晚能卖100多元。

(议：商业意识高，判断准，行事果断，执行力强。

)转眼到了中秋节，他觉得这是个机会，按国人的传统，一定会有许多人放灯许愿；但他只有3000元，每个批发价3.5元，只能买800多个。

但他跟老板说这是定金，硬是买到了3000个灯，转手卖5元一个，净赚4000多元。

(议：善于捕捉商机，花小钱办大事。

<<通向成功的N个细节>>

) 之后,他带着赚来的一万元钱回了趟老家,不顾家人的反对,办起了孔明灯厂。

按他的话说就是,只要认定了,就一定要做,而且要快,兵贵神速。

(议:投资小,见效快,不失为一项明智的选择。

如果不走这一步,可能到现在仍然是一个二道贩子。

先易后难,先小后大,先起步,先积累经验,树立信心,再做大做强,正是大学生创业的一条有效渠道。

) 为了扩大销售量,他利用自己懂外语、懂电子商务的优势,把眼光瞄向了国外。

(议:敢于做大,思谋做大。

)很快,机会来了。

有家德国商家要订150万只灯,要求一个半月完成,而他的厂子每天的产量仅仅5000个,许多比他有实力的厂子都不敢接这批货,但他经过慎重考虑竟然接下了这一订单。

(议:要敢于冒险。

碰到事情不要怕,因为它是困难但更是机遇。

)他的对策一是火速招人,扩大规模;二是改进工艺,提高产量;三是联合商家,共同接单。

(议:决策定未来,细节是保证。

会利用资源,会借唱戏。

)第一个对策好实现,第三个对策有点难。

许多人不敢和他合作,但还是找到了一个合作者。

最没想到的是第二个对策竟然出了问题,工人们集体罢工了,这边心急火燎,那边却没人上班。

原来刘鹏飞为了提高工作效率,改进了原来的生产程序,工人们一时不适应这一变化,反而做得少了,而工资是计件工资,赚不到钱,当然不干了。

刘鹏飞只好一家家上门做工作,并说只要做得顺手了,效率一定会提高。

果然工人们上班后,效率提高了一倍半,工厂的产量也达到了日产2万个。

(议:科技和创新是突破自我的法宝。

)仅仅一个半月,刘鹏飞工厂产值就达到了上千万元,按每个灯赚0.8元计算,他赚到了100多万元。

目前他已经拥有3家工厂,年产值达7000万元,产品行销全球70多个国家和地区,并打入了2010年南非足球世界杯的市场上。

<<通向成功的N个细节>>

编辑推荐

《通向成功的N个细节》是“雕刻自我”书系之一。

<<通向成功的N个细节>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>