

<<魔鬼必杀销售细节>>

图书基本信息

书名：<<魔鬼必杀销售细节>>

13位ISBN编号：9787513601856

10位ISBN编号：7513601852

出版时间：2013-6

出版时间：中国经济出版社

作者：杨宗勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<魔鬼必杀销售细节>>

### 内容概要

《魔鬼必杀销售细节:金牌销售必懂的101个销售细节》内容简介：做销售，其实就是在做一些细节工作，包括你的言行举止，行为和理念，甚至还包括你的穿衣和打扮，所以要做好销售，实际上就是要做好细节工作，我们甚至可以这样讲没有细节就没有销售；没有销售也就没有细节，细节是什么，细节就是小事，细节推销就是把一件件小事做好，细节决定成败，细节决定销售，执行在于细节，推销在于细节。

<<魔鬼必杀销售细节>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>