

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>>

图书基本信息

书名：<<秒杀成交！
超级商用读心术>>

13位ISBN编号：9787513006514

10位ISBN编号：7513006512

出版时间：2011-7

出版时间：知识产权出版社

作者：Erik

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>>

前言

这绝对是划时代的销售概念，因为你不再需要浪费时间在一些说了甚至做了之后，都不一定会有结果的事情上。

大部分的时候，一个业务员的好坏分别，不是态度积极与否，而是准确；有经验的好业务员，总是能在最短的时间判读对手，他们知道该说什么做什么才能让客户买单。

很高兴接受出版社之邀，出版了这本销售专用的「读心术」，我希望透过这本书能带动更多人对读心术的认识。

前一阵子非常风靡「冷读术」，这是一种迅速让人取得「信任关系」的一种技术，很快就造成旋风。可见对于商业需求强大的现代而言，这是一种人人渴望的技术。

它的问世与开发，无疑替更多需要这方面技术的销售人员带来更多想法和出路。

但「读心术」是更为复杂的真实掌握对手的技术。

也许你曾经听过「读心术」，或者耳闻不少这方面的信息，甚至买过一些书籍研究，但是你一定很好奇为什么这类书很多却没有人在教呢？

这其实反应了一个有趣的事实：人们渴望知道对手的想法，可是从事这样专门研究的人却少之又少，教授这门课程的人几乎没有。

我们只知道这样的课程几乎都属于国家调查局层级的「经验传授」，甚至传说是属于一种闭门的家学，我自己有些在警界和调查局服务的学员们也表示这样的课程非常缺乏。

如果这门技术真的这么厉害，为什么没有普及呢？

我稍后会为大家深入解释。

相信大家在接触这本书以前，可能看过几本类似的书籍，而且我敢断定你始终无法将目前了解的读心术内容运用自如。

而我所开发的「读心术」却是一种科学而有系统，适合普罗大众学习的技术，在这本书里，我将首度公开我授课的部分内容。

在撰写本书之前，我曾经犹豫过，因为深怕这样的技术流入有心人之手，恐怕对社会有不良影响；但因为身边实在有太多朋友甚至连亲人的内心都无法察觉和了解，所以几番审慎思考后，还是决定撰写本书，希望能让读者学会如何去了解别人，也让社会增添温馨祥和。

一般来说，现在的「读心术」主要分成两种：命理式的，还有表征式的。

前者是看命理来论断，基本上是「命理学」经过出版包装的再制品；后者则是透过保险、犯罪侦查和临床研究所开发出的一种「表征研究」，透过「表征」（例如：帽子、鞋子和发型的式样）来辨证出对方可能的心思。

这两种理论拥有各自的论点，也刚好缺乏另一方的核心概念，所以对于希望进入「读心领域」的朋友，在翻阅这两类的读心术书籍后，通过自学是很难把双边理论融会贯通的。

每一个在读心术领域成为专家的人，几乎都经过十年以上的锻炼与培训；而我开发的新式读心术，不同于过往的教学方式，看表征猜对方心理变为比较辅助的用法，也不用命理方式笼统概括人性。

我把读心术改良到一个更容易了解和辩证的领域，强调四个全新的重点：「全局势」、深入到「潜意识」、「控制」和「实时更新」，由点延伸到线和面的层级，帮助大家把「读心术」的系统贯穿起来，更快掌握住运用读心术的窍门。

经过这些完整的系统观念（而非片断的说法），我们才能把自己过往的经验和可供使用的大脑思维模式建立起来，进而在实际生活中运用自如。

当然，我知道光会「读心」，还不够让读者畅快。

个人认为真正的读心术除了可以做到「测谎」，还要能达到「改变现况与困局」的作用，让对方为你所引导和操控，达到一个你理想中的结果。

这是我对「读心术」升级所做的最大努力——让它变成能够帮助你改变对手心境，引导你成功的「控心术」。

回想最初我试着教授这样的课程时，很多人还是抱着怀疑的态度。

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>>

他们总是怀疑：到底读心术能对生活产生多少帮助？

可是在我从事顾问的三年中，我的客户朋友从18岁到50岁，许多人的年收入已经因为上了这门课程而超过百万，甚至上亿。

我的「商用读心术」课程向他们证明了这套技术的实用性，很多企业也因而长期雇用我担任他们的私人顾问。

课程结束之后，当许多人回来告诉我他们开始了解客户的心理了，并且可以在一开始就很准确地判断出对方心思，大大地增加了生意的成交率和时间效益。

不断传来使我振奋的消息，也加深了我深入研究这门学问的决心。

我可以大胆地告诉你，即使你跟我一样只是凡人，你也可以通过此书开始进到「读心术」的领域，甚至慢慢成为专家。

经过三年辛苦的整理和辩证，我现在要分享给大家这一套保证不会再让你失望的「超级商用读心术」。

另外，我还采用了「读心笔记」的方式，帮助各位每天以一则案例，加上一个个容易理解的故事片段，慢慢消化书里陈述的比较难的理论和概念。

最后，希望通过这本书，能帮助你更灵活运用「读心术」，无论是在竞争激烈的职场或是日常生活中；更加希望你能透过这门技术，在人际交往上能更无往不利，也让社会更祥和平安。

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>

内容概要

由Erik编著的《秒杀成交超强商用读心术》真的很难，但是读完之后很难不业绩倍增，最生活化的实景拍摄照片，让艰涩的理论一目了然！

最具逻辑性的说话策略图标分析，让你在情况判断时更有依据。

最真实的社会新闻事件，让你培养侦探抽丝剥茧的读心能力。

《秒杀成交超强商用读心术》是一本越读越有趣，越嚼越有味的商务秘籍！

史上第一本，专为华人市场设计的商用读心术，洞悉客户内心，评估合作风险，培养商务谈判掌控能力，提高交易成功率，从这本书切入，达到业绩目标更容易。

作者简介

大学念的是台北艺术大学戏剧系，出校门后欲成为横跨喜剧、商业、谈判、销售、爱情和读心的领域鬼才。

他是台湾第一个开班教授“商用读心术”的讲师，因为成功协助无数中小企业突破经营困境、扩大事业格局，事迹受到媒体关注，数度受邀上节目分享将读心术运用在日常生活中的技巧。

如今定居上海，将事业版图延伸至对岸，现为两岸华人企业咨询顾问，继续传授业务主管们以读心术提升业绩的诀窍。

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>>

书籍目录

目录

序

导读

阅读重点

Part1 学习读心术你不得不知的基础概念

chapter1 读心术是训练思维和辩证的技术

chapter2 答案就是像剥洋葱一样越渐深入

chapter3 从点、线、面，到剖析对手整体

chapter4 了解别人最快的捷径就是了解自己

chapter5 没有人逃得了读心术的试验

chapter6 对手心思无所遁形

chapter7 挣脱思想的枷锁与钳制

chapter8 细节成就一切，还原你不察的事实（上）

chapter9 细节成就一切，还原你不察的事实（下）

chapter10 读心术的漏洞与罩门

Part2 读心策略案例技巧凡例

chapter11 强化你的语言威力

chapter12 沟通谈话的基本策略

chapter13 开头的第一分钟就决定结果

chapter14 顺势客户的认知习惯达成交易

chapter15 把你想说的话布局成话术

chapter16 一个关键词就可以洞悉对手的心思

chapter17 引导区隔对手的意识状态

chapter18 最难卖的东西一样好卖

chapter19 完全制倒客户的七个切入点

chapter20 无孔不入的测试与进攻

Part3 商业谈判你不可不知的动作指标

chapter21 行为语言的20个终极指标（上）

chapter22 行为语言21个的终极指标（下）

chapter23 商务行为语言导读

chapter24 愉快的情绪模组

chapter25 好奇的情绪模组

chapter26 兴趣惊奇的情绪模组

chapter27 兴奋的情绪模组

chapter28 满意的情绪模组

chapter29 怀疑的情绪模组

chapter30 迟疑考虑的情绪模组

chapter31 压抑的情绪模组

chapter32 敷衍拖延的情绪模组

chapter33 厌恶不满的情绪模组

chapter34 假情绪

Part4 声调

chapter35 关键词的表现态度

Part5 总结

章节摘录

版权页：插图：我们要知道的，到初中去调查他的人际关系也很重要，然后根据他的人际关系往后去查。

这里写着他奶奶把他拉扯到大，但是奶奶应该只拉扯他到小学，而他初中是在彰化念的，并不是在南投，所以不应该是奶奶带在身边。

那他在彰化是谁在付钱让他念书？

这是一个重要的线索。

那么他的父母是什么时候离婚的？

什么时候把他丢在南投让奶奶抚养的？

父母为什么离婚？

在他心里的阴影又是什么？

接下来又怎么去面对这个孩子呢？

在他上了高中之后，有一件事非常有趣，报导上写着父亲授权姑姑去办休学，为什么呢？

这是很大的事呢！

完全没有线索，因此这个假设太大了，所以我认为，姑姑人就在台北的机会非常大，谁近谁去办休学，这很合理吧！

那姑姑明明就在台北，而他后面没和姑姑一起住。

当他来台北的时候，他祖母会不会叫他姑姑照顾他呢？

我想机会一定极大，所以他早期会不会就住在姑姑家，这就是非常有可能的。

这一路他从小学、初中到高中，高中之后是谁付钱让他在外地念书，这很重要。

如果是奶奶，那高中花费大不大？

变大了，如果奶奶支付不起，无法负担这么大的费用，那他看到同学都很有钱，被照顾得很好，那心里会不会不平？

会不会容易走歧路？

这机会是很大的。

但是，假如这个钱一直是他爸爸妈妈出的呢？

那么他是因为羡慕别人的假设就不成立了。

<<秒杀成交！ 超级商用读心术>>

编辑推荐

《秒杀成交!超级商用读心术》：让你与客户见面的第一分钟,就决定交易的成败!众多企业主指名的商业顾问首次公开授课教材，传授商用读心法，帮你闭关修炼，训练更厉害的自己！
这《秒杀成交!超级商用读心术》真的很难但是读完之后很难不让业绩倍增。
1个关键词洞见对手心思+20种客户行为语言的判读指标公开7大读心术误区完全压制客户的7个切入点,
《秒杀成交!超级商用读心术》协助你一步步引导客户进入你的完美布局，达成令人满意的成交结果!
销售的第一步不是取得对方的好感，而是要隐匿好你的动机!与客户见面的第一分钟，就决定交易的成败。
媒体见证NO.1众多企业主指名的商业顾问，媒体争邀请采访的读心术名师。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>