

<<知识产权案例读本>>

图书基本信息

书名：<<知识产权案例读本>>

13位ISBN编号：9787513001953

10位ISBN编号：7513001952

出版时间：2010-11

出版单位：知识产权出版社

作者：田力普 主编

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<知识产权案例读本>>

前言

看到这本《知识产权案例读本》的样书时，我首先注意到了封面上的那支烛火，在镜子的折射下，其光芒得到延伸和放大。

我想这也正是知识产权所蕴藏的内涵，知识产权就像是凝聚着人类文明和智慧的烛火，书中记述的案例犹如或近或远、角度各异的镜子，全方位地展现并放大了烛火的光芒，照亮四周，启示未来。

温家宝总理曾经指出：“世界未来的竞争，就是知识产权的竞争。

”后金融危机时代，市场竞争进一步加剧，围绕知识产权的纷争愈演愈烈的现实充分证明了这一论断。

毫无疑问，知识产权正在成为经济发展的战略性资源和国家竞争力的核心要素之一。

经济发展方式转变和创新型国家建设是我国目前发展进程中面临的重大课题。

转变经济发展方式，就是要从传统的、主要依靠物质资源消耗转变为主要依靠智力和知识资源，依靠创新驱动经济发展。

这是党中央、国务院高瞻远瞩的英明抉择，也是大力实施知识产权战略的目的和意义所在。

但与之相对，企业和公众的创新意识与创新能力不强，知识产权综合运用能力较弱，在一定程度上对经济发展方式转变造成了制约。

<<知识产权案例读本>>

内容概要

本书在收集、整理近几年发生的、较有影响且涉及知识产权不同领域的案例基础上，择选出其中的数十个典型改编而成。

书中所选案例的编写力图以客观、公正的立场，通俗、扼要的叙述和寓知识于故事的方式，记录发生过的、形形色色的知识产权纠纷，为各级领导和各类企业管理者决策提供有益的参考。

<<知识产权案例读本>>

书籍目录

及时应对化险为夷 ——海鸥表业在国外参展时遭遇侵权指控的经历不可不知的高通公司 ——一家以知识产权为核心资产的企业忍无可忍 ——浙江通领公司遭遇莱弗顿侵权指控之后15年干戈化玉帛 ——正泰与施耐德的恩怨纠葛切肤之痛 ——国产DVD机由盛而衰的经历绝地反击 ——中国DVD企业起而反诉跨国公司“一拍即合”的希望 ——燕加隆公司异军突起的前前后后推倒围墙 ——中国纺织染整机械设备企业破解专利困局戛然而止的纷争 ——葛兰素·史克放弃中国专利权蚁象相争专利得胜 ——一场杭州民企与“跨国大腕”的专利大战.....

章节摘录

受益于美国人很强的专利保护意识，早在公司创立之初，学者出身的艾文·雅各布在开发新技术的同时，已敏锐地意识到保护专利技术的重要性。

高通从一开始就为自己拥有的每一项研究成果申请专利。

日积月累，高通公司包括雅各布本人在内的众多工程师们在研发CDMA的过程中陆续获得了600多件专利，此外还有800多件在等待美国政府的审批。

这些技术专利，在接下来的日子里为高通公司带来了丰厚的利润，并已成为高通公司源源不断的发展动力。

截至目前，除“专利墙”上的3000多件专利，高通仍有上千件专利处在申请和批复过程中。

由于拥有核心专利，每一家想要使用CDMA技术的运营商或者想要生产CDMA设备的厂家都需要跟高通签订技术授权协议。

简单地说，如果要使用高通的专利就一定要付钱给他。

随着越来越多的运营商开始使用CDMA网络，越来越多的厂商开始生产CDMA网络设备，高通自然从专利授权中获得了不菲的利润，同时高通也在世界通信史上画上了精彩的一笔。

不像运营商那样卖服务，也不像众多设备厂商那样卖基站和手机，高通走了一条属于自己的发展之路——卖专利。

高通公司不同于其他公司是因为他拥有大量通信领域的核心技术和专利，尽管他的这些产品是消费者看不见摸不着的。

除了不断增长的专利数量，高通公司还开创了独特的商业运营模式——专利技术许可模式。

高通公司的许可原则反映了其核心理念，即如果所有参与者都能接触到所有的专利发明，那么无线行业就会实现最快、最有效的增长。

高通公司相信，通过开放而不是限制性的许可，整个行业，包括高通公司自己都会更多地获益。

因此，公司愿意在公平、合理、无歧视的条款和条件的基础之上向任何用户提供其专利池中所有专利的许可。

高通公司的标准条款包括专利权使用费——费率不足一部获授权许可手机批发价格的5%。

这一标准费率自20世纪90年代初期以来，一直保持不变。

而专利池中的专利数量和创新技术数量却一直在急剧增长。

实际上，由于手机价格的持续下跌（部分原因是由于高通公司所培育的竞争），每部手机的专利费也呈下降趋势。

为了支持更复杂的、比高端移动电话更昂贵的无线设备（如笔记本电脑）的开发，高通公司主动为这类产品设定了专利费的最高限额。

此外，高通公司还授权调制解调器卡或模块供应商销售用于下游产品（如远程信息服务设备、笔记本电脑、售货机、抄表器、销售点终端等）的调制解调器卡和嵌入式模块，这样如果模块制造商向高通公司支付了专利费，那么下游产品制造商一般就不必为模块中使用的专利支付额外的专利费。

<<知识产权案例读本>>

编辑推荐

《知识产权案例读本》：客观的立场·扼要的叙述

<<知识产权案例读本>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>