

<<CIA超级攻心术>>

图书基本信息

书名：<<CIA超级攻心术>>

13位ISBN编号：9787511713513

10位ISBN编号：7511713513

出版时间：2012-5

出版时间：中央编译出版社

作者：何跃青 蔡永贤

页数：244

字数：193000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<CIA超级攻心术>>

前言

攻心术——CIA的必杀技2011年4月19日，在美国弗吉尼亚州北部的一栋办公楼里，有一间看似平常的房间，里面有很多电脑显示器、键盘和地图。

有一个人坐在桌子旁边，手握操纵杆，旁边围坐着时任美国中央情报局（CIA）代理总顾问的约翰·A·里佐，以及中情局的其他人员。

他们都盯着显示器，上面显示了数千英里之外巴基斯坦以北60公里的阿伯塔巴德的一座建筑。

“可以确定了么？”

”约翰·A·里佐问道。

负责操作的CIA特工坚定地回答道：“可以确定。”

”接着，时任CIA局长的莱昂·帕内塔向奥巴马汇报：“美国中情局认为本·拉登就在那里。”

”其他顾问向奥巴马介绍了袭击行动的准备情况，包括演习的情况。

奥巴马命令顾问假定时机，做好必要准备。

4月29日周五早上八点，奥巴马在白宫外事接待室召集国家安全顾问多尼伦、白宫幕僚长戴利和白宫反恐首席顾问布伦南开会。

会议结束后奥巴马对围剿本·拉登的行动进行了授权。

5月1日凌晨，海军海豹突击队第六分队一支精英分遣队于当地时间凌晨1点10分空降该地区，并对本·拉登藏身地展开围剿与恐怖分子进行正面交锋，CIA局长、下一任国防部长帕内塔全程指挥。

经过约40分钟的激烈交火后，本·拉登被击毙。

随后，美国总统奥巴马在全国电视演讲：“美国2001年9·11袭击事件的幕后总策划人、卡伊达组织首领奥萨马·本·拉登已被击毙。”

中央情报局（CIA）在此行动中居功至伟。

”由此，CIA再次登上世界舆论的顶峰。

成立于1947年的CIA是美国政府最大的情报、间谍和反间谍机构，在世界范围内拥有2万名雇员，它在“9·11”事件之后一直承担着保护美国免受来自全球的恐怖主义袭击的任务。

在过去60多年的历史中，它将它的影响力扩展到整个世界。

它的身影贯穿整个冷战时期，无论是古巴导弹危机，还是星球大战计划都离不开它的情报支援；它和战争如影随形，无论是越南战争、朝鲜战争，还是海湾战争、伊拉克战争都缺少不了它的情报分析；它凭一己之力搅动天下大势，无论是暗杀卡斯特罗、揭露水门事件，还是逮捕萨达姆、击毙本·拉登，它都在其中起着主导作用。

它是怎么做到的？

因为，它拥有这个世界上最优秀的情报人员——CIA特工。

他们是世界特工中的精英。

他们心思缜密，老谋深算；他们机智百出，狡诈如狐；他们身经百战，经验丰富；他们观察入微，攻心有术。

面对各种各样的敌人，他们审时度势，或者威逼，或者利诱，或者勇夺，或者智取，方法有不同，目的却一致，那就是获取情报。

在他们面前，无论是狡猾冷漠的犯罪嫌疑人，还是阴沉谨慎的敌方间谍；无论是凶悍嚣张的恐怖分子，还是贪婪自私的政客；无论是冷血无情的毒枭，还是违法走私的奸商，都在CIA的攻心战下功亏一篑，折戟沉沙。

他们的常胜武器就是“超级攻心术”。

在过去的几十年中，CIA特工对攻心术的运用灵活之至，堪称典范。

那么，什么是攻心术呢？

概括起来就是指针对对方的心理或利用对方的心理弱点，通过一定的心理策略诱使对方改变原有态度，并进而操纵对方为我所用。

攻心术是CIA特工必不可少的武器，是他们在长期的实践和研究中总结出来的智慧结晶，是他们在平时的刻苦训练中苦练出来的超强技巧。

<<CIA超级攻心术>>

为什么要学习攻心术？

心理活动主导着人的一切行为。

当你想要在职场或生活中左右逢源、游刃有余时，就不得不了解人性，学点心理。

不管是战胜对方、赢得先机，还是化敌为友、化解矛盾，“攻心”都是条行之有效的捷径。

所谓“擒贼先擒王。

攻人先攻心”。

巧妙地运用“攻心术”往往能让你事半功倍，旗开得胜。

本书以CIA特工为主角，用他们的真实案例来阐释说明攻心术在心理交锋中的重要作用，同时辅以CIA心理学专家的精辟分析和独到点评，间或加入一些攻心术在现实生活中的实战运用，进而点透使用技巧和注意事项，从而使读者能更好地掌握“攻心术”的运用技巧与奥秘。

<<CIA超级攻心术>>

内容概要

成立于1947年的CIA是美国政府最大的情报、间谍和反间谍机构，在世界范围内拥有2万名雇员CIA特工是世界上最优秀的情报人员，他们对攻心术的运用灵活之至，堪称典范。本书以CIA特工为主角，用他们的真实案例来阐释说明攻心术在心理交锋中的重要作用，同时辅以CIA心理学专家的精辟分析和独到点评，间或加入一些攻心术在现实生活中的实战运用，进而点透使用技巧和注意事项，从而使读者能更好地掌握“攻心术”的运用技巧与奥秘。

<<CIA超级攻心术>>

作者简介

何跃青，70年代生人，哲学硕士，对社会学、心理学有较深入的研究，曾赴美进修心理学课程，在国外对FBI、CIA心理技巧的研究颇有心得，曾成功将这些心理学技巧引入到公关、营销课堂和社交、商业实践中，深得学员的好评，被学员称为“读心专家”。其翻译作品和研究成果将相继出版，现任某国际咨询公司资深公关培训师、首席心理咨询师。

蔡永贤，女，1982年生，河北保定人，毕业于保定学院历史教育专业，当过老师，做过四年的教辅编辑，现从事社科图书的编撰工作，曾参与撰写《为苹果而生 为世界而活——乔布斯传奇》（中央编译出版社，2011）一书。

<<CIA超级攻心术>>

书籍目录

第1章CIA特工的常胜武器：攻心战一、让人无法说NO的说服式攻心战

- 1 解除对方戒备心理
 - 2 直击对手的心理软肋
 - 3 晓之以理的灵活运用
- 二、晓之以理不如动之以情：情感攻心战

- 1 让对手无法拒绝的温情战术
- 2 以心交心，大打情感战
- 3 利用心理落差，攻陷对方心理

三、诱之以利式攻心战

- 1 用包裹在糖衣下的炮弹攻陷对方的心理
- 2 先讲道理，再摆利益，寻隙攻心

第2章CIA特工的心理操纵与反操纵一、知人性，攻人心：谁都可以被设计

- 1 利用对方的虚荣心来操控人心
 - 2 要操控人心先要满足对方的要求
 - 3 想要操控对方先从同意对方开始
 - 4 友善的态度是谁都不能拒绝的力量
- 二、心理操纵术：让别人对你言听计从的利器

- 1 紧抓把柄，操控人心
- 2 抓住弱点，快速出击
- 3 用更大的要求为小要求铺垫
- 4 反复暗示，步步引导
- 5 从容易接受的问题入手
- 6 诱导他人做出承诺

三、CIA的反心理操纵术：隐藏真实意图

- 1 隐藏隐私，不给对手抓把柄的机会
- 2 隐藏目标，不让自己的底牌外露
- 3 控制情绪，避免泄露真实意图

第3章CIA特工攻心的七种超强技巧一、CIA强势攻击的心理策略

- 1 像CIA特工一样，进攻！
进攻！

- 2 CIA破解对方防守心理的超级武器
- 3 立威造势，控制有术：彻底占领他人心理
- 4 斩断对手后路，逼迫对方说出实情

二、CIA刚柔并济的超强心理技巧

- 1 软磨硬泡，连续攻击的心理战术
- 2 利用微小让步成为最后赢家

三、CIA精明的“人情战术”

- 1 亦真亦假的感情投资
- 2 让人防不胜防的“美人计”

四、CIA虚张声势的心理战术

- 1 “连珠炮”式的提问，掌控话语权
- 2 对付虚张声势的人要从容淡定

五、迂回攻击对手的心理策略

- 1 邻近效应：迂回接近的心理战术

<<CIA超级攻心术>>

2 巧妙运用“费解的谜题”

3 通过设问尽量让对方多说

六、CIA后发制人的心理战术

1 先蛰伏，后攻击的心理策略

2 沉默策略，让对方在焦急中露出破绽

七、CIA的威逼利诱心理战术

1 先立威，再利诱，彻底攻陷对方心理

2 挑破利益关系，直指对方心理弱点

第4章CIA特工的秘密洗脑术一、CIA特工的精神控制法

1 制造假象，瞬间攻破对方心理防线

2 设置悬念，迫使对方产生恐惧心理

3 主动出击，彻底击垮对方的精神堡垒

4 欲擒故纵，让对手自投罗网

二、CIA特工不为人知的完全精神控制术

1. 学会倾听，CIA特工俘获对手的绝佳利器

2. 懂得进退，CIA特工洗脑术的秘密武器

3. 善用人情，CIA特工见效最快的洗脑秘笈

4. 防守得当，CIA特工强有力的反击招数

三、CIA 特工控制对方的不完全法则

1. 甜言蜜语，不费吹灰之力的胜利法则

2. 将计就计，CIA特工控制人心的技巧

3. 兴趣引导，CIA特工控制对手的“必杀技”

四、CIA特工必须掌握的实用洗心术

1. 封闭环境，CIA特工超强干预对方的手段

2. 心理暗示，CIA特工征服对手的武器

3. 制造“空白”，瞬间让人失去自我的招数

<<CIA超级攻心术>>

章节摘录

版权页:解除对方戒备心理攻心战是CIA特工最常用的心理战术,在面对目标人物的时候,这些变化多端的心理战术往往让对手措手不及,顾此失彼,并最终心理防线崩溃,吐出所有CIA特工想要知道的情报。

实战过程中,CIA特工在实施攻心战的时候没有固定的范式,但无论何种方式,降低对方的戒备心理往往都是第一招。

CIA的心理学专家研究表明,每个人都有排他心理,而这一心理现象直接增加了瓦解对方心理防线的难度系数,因此在想要攻占对方心理之前,先把对方心里那堵心理防卫之墙拆掉才是最重要的。

在乔治·特尼特担任中央情报局局长的时期中,CIA中有一名叫做哈利·贝恩的特工非常出色。

哈利·贝恩是一位身材瘦弱的中年男子,大约三十多岁,个子很矮,长相平凡到即便是见过很多次都不会在你的脑海中留下深刻的印象。

除此之外,他还是跛子,而且一脸苦瓜相,看上去就让人不由自主地心生怜悯。

从外表上看无论如何你都难以将他和CIA的精英特工联系起来。

因为他看上去就是一个彻底的失败者。

不过你要是光从他的外表去看那你就犯一个很严重的错误,因为他是CIA中最为出色的攻心战大师

。很多攻不破的心理防线只要他一出马十有八九都会被攻破。

上个世纪九十年代中期,CIA曾经在加利福尼亚州的州政府中挖出一名间谍。

不过最初,这名间谍并没有得到确认,而只是被怀疑。

为了彻底确认对方的间谍身份,CIA采用了各种隐蔽调查手段,但对方却非常谨慎,让CIA抓不到任何马脚。

就在CIA一筹莫展的时候,有人想到了哈利·贝恩。

当时,哈利·贝恩因为年纪和身体的原因已经成为CIA的一名编外人员,只是每天负责内部的一些简单工作。

不过当他接到这个任务的时候,他并没有如何兴奋,因为他觉得自己无法胜任,后来在经过一番劝说之后他才应允。

随后他被派往目标人物亨利·法约尔所居住的社区担任邮递员,负责每天投递报纸。

亨利·法约尔在加利福尼亚州政府工作,除了上班的时间以外,他就像大多数的美国人一样,休闲和娱乐。

经过一段时间的观察后,哈利·贝恩并没有发现亨利·法约尔的疑点,于是他打算进一步接近对方。

那是一个星期日的早晨,哈利·贝恩像往常一样投递完报纸,路过亨利·法约尔的房子的时候,发现他正坐在门廊中享受早晨的阳光。

当时亨利·法约尔正在享受一杯浓浓的咖啡,他看到哈利·贝恩经过的时候就向他挥手,示意他过去

。于是,哈利·贝恩走过去,坐在亨利对面的那张椅子上。

两个人开始聊天。

在过去的十多天里,哈利·贝恩已经和亨利·法约尔之间建立了初步的友谊。

按照美国的阶层划分法,亨利·法约尔应该属于中上层,而哈利·贝恩则属于下层。

通常情况下,每个阶层的人都有着各自的交际圈子,相互之间很少有跨界。

不过亨利·法约尔却不同,他竟然很乐意同下层的普通民众交朋友。

经过分析之后,哈利·贝恩觉得对方的这种作法不像是假装的,而是发自内心的真实倾向。

并且推测对方的这种情感倾向应该是一种心理防御机制发挥的作用。

经过系统地研究之后,哈利·贝恩发现亨利·法约尔是一个戒备心很重的人,对同事和朋友都显得疑心重重,但惟独对那些送奶工、花匠等小人物却很放松。

这也是他把自己伪装成一名投递员的原因之一。

前面我们说过,哈利·贝恩是一个很普通,甚至会让人觉得卑微的人。

<<CIA超级攻心术>>

每个人在他面前的时候都能够找到一种心理上的安慰。

因为和他相比你会发现你具有很多优势。

这就是哈利·贝恩所具有的别人不具备的优势。

和亨利·法约尔相比，哈利·贝恩简直卑微得像一粒毫不起眼的尘土，人类的天性中对弱者常常是充满了同情的，亨利·法约尔也不例外。

这也是哈利·贝恩能够接近亨利·法约尔的重要原因之一。

不过，示弱只是打消其戒备心理的第一步。

随后哈利·贝恩和亨利·法约尔之间进行了一段很愉快的闲谈。

两个人从各自的童年说起，遍及几十年中所发生的各种坎坷挫折，以及成功幸运。

在谈话过程中，哈利·贝恩不断地使用一些心理战术来解除亨利·法约尔的戒备心理。

例如他将自己的很多丑事说出来，和对方分享自己所遇到的困境，并向亨利征询意见。

除此之外，还将自己的家庭情况、婚姻情况都事无巨细地说了一遍，当然这些都是事先编造好的说辞。

哈利·贝恩在闲谈中显得非常真诚，说到伤心事时甚至眼泛泪花。

以上种种以假乱真的表演让亨利·法约尔彻底放下了戒心。

于是在经过大约两个小时的闲谈之后，分别时两个人之间的感情融洽得仿佛已经是几十年的至交。

这是解除戒心的第二步：交心。

到了现在这一阶段，并不代表着胜利已经不远，只能说是万里长征才走出了第一步。

在CIA的历史上，特工们想要打入一个重要机构的内部常常要付出很多代价。

最常见的就是时间。

那种用了几年时间去接近一个大人物并成为其亲信的案例屡见不鲜，甚至有的特工用他们的一生去执行一个任务。

所以，于哈利·贝恩而言，解除对方心理防线的第三步就是恒心和毅力。

既然无法在短时间内查出亨利·法约尔的通敌证据，哈利·贝恩只有选择慢慢渗透，逐渐侵入他的生活中。

因为，即便亨利·法约尔再如何沉着冷静、谨小慎微都无法十年如一日地保持着警戒心。

一旦他露出破绽，就是哈利·贝恩揭穿他的时候。

为了能够让亨利·法约尔更加对他放心，他甚至通过CIA的一些成员组建了一个足以以假乱真的家庭成员，并带着他们去参加对方的家庭聚会。

就这样，两个人开始了漫长的攻防战，时间一转眼就过去了半年。

在这半年中，亨利·法约尔和哈利·贝恩相处得非常融洽。

过程中，亨利虽然没有出现什么大的纰漏，但敏锐的哈利·贝恩通过一些小细节发现了亨利·法约尔异常。

例如开门的时候仔细看锁孔，打开箱子的时候向后退半步等等。

这些微小的举动，常人是看不出来的，但哈利知道只有那些经过特殊训练的特工才会有这样的反应。

随着时间的不断推移，亨利·法约尔对哈利·贝恩几乎消除了所有戒心，而哈利却一直敏锐地观察着这个自认为伪装得万无一失的狡猾特工。

半年后的一天，哈利·贝恩终于发现了亨利·法约尔一直隐藏的秘密。

原来他一直利用每天废弃的报纸传递情报，了解到这一点之后，CIA采取了行动，将其和另外一名线人一举抓获。

据悉，亨利·法约尔利用自己的职务便利将多份涉及到重要的经济政策的情报卖给国外一家情报机构，而该情报机构则再次将此类情报转手卖给几家国际财阀，使其针对美国的政策做出很多投机性的应对，从而获得了巨大的经济利益。

哈利·贝恩之所以能够成功地挖出亨利·法约尔这样隐藏甚深的老狐狸，就在于他能够一步步地将对方的心理防线全部解除，可能最开始的时候，亨利·法约尔还有所防备，但随着时间的推移，他开始慢慢地放松了自己的戒备心理。

直到自己露出的破绽越来越多，最终被哈利·贝恩揭穿一切谎言。

<<CIA超级攻心术>>

在这个案例中，哈利·贝恩所使用的心理战术并不复杂，事实上在日常生活中我们都可以用到。但他却用这么简单的方式将一位老谋深算的敌方间谍攻克，试想一下如果采用他用过的方法应对普通人，是不是会更有效果呢？

<<CIA超级攻心术>>

编辑推荐

《CIA超级攻心术:美国中央情报局特工掌握人心的超强技巧》编辑推荐：1、揭开CIA的神秘面纱，解读CIA特工们最终极的秘密武器。

2、以实用为出发点，所有的内容都结合现实，并且极具可操作性。

3、这是一部有趣的书，内容不枯燥，理论有案例，越看越想看。

<<CIA超级攻心术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>