

<<兽药经销商培训教程>>

图书基本信息

书名：<<兽药经销商培训教程>>

13位ISBN编号：9787511607423

10位ISBN编号：751160742X

出版时间：2011-12

出版时间：中国农业科学技术出版社

作者：李建柱 主编

页数：127

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<兽药经销商培训教程>>

### 内容概要

本书主要从兽药经销商的素质要求、兽药经销商须具备的基础知识、兽药店的开店准备、兽药店的经营艺术和兽药店客户管理5个方面对兽药营销技巧和兽药店经营艺术进行了详细的介绍。

本书内容避免了枯燥的教条理论，语言力求通俗易懂，对兽药营销专业人员及兽药店经营管理者来说，针对性、可操作性强，是一本相当实用的工具书。同时，可作为高职高专在校畜牧兽医、兽药生产与营销等专业师生的课外阅读书。

## <<兽药经销员培训教程>>

### 书籍目录

#### 第一章 兽药经销员的素质要求

- 一、兽药经销员的基本素质
- 二、兽药经销员的专业素质

#### 第二章 兽药经销员须具备的基础知识

- 一、兽药基本知识
- 二、畜禽常见疾病的鉴别诊断与防治
- 三、养殖环境对动物生产和发病的影响
- 四、兽药市场营销知识

#### 第三章 兽药店的开店准备

- 一、兽药店经营目标的确定
- 二、兽药店目标确定应遵循原则
- 三、兽药店开店的各种准备
- 四、兽药店必备要素
- 五、选择合作厂家
- 六、兽药店起名
- 七、宣传
- 八、兽药经营许可证申请

#### 第四章 兽药店的经营艺术

- 一、学会沟通技巧
- 二、兽药店经营方法
- 三、如何选择不同品牌的兽药
- 四、如何有效地提升兽药营销业绩
- 五、兽药店营销注意事项
- 八、兽药营销的售后服务
- 七、促销艺术
- 八、催收赊欠款的技巧

#### 第五章 兽药店客户管理

- 一、客户的类型
- 二、客户管理
- 三、客户异议处理

#### 参考文献

<<兽药经销商培训教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>