

<<你就是自己的公司>>

图书基本信息

书名：<<你就是自己的公司>>

13位ISBN编号：9787511323170

10位ISBN编号：7511323170

出版时间：2012-6

出版时间：中国华侨出版社

作者：兰涛

页数：254

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你就是自己的公司>>

前言

不知读者朋友们意识到没有，很多创新来自于交叉思考。

当创业的概念被应用到自我发展规划上时，我们会有一些有趣的发现。

如果把自己当作一个公司经营，公司的名称就是自己的名字，于是编写商业计划的技巧就可以被应用于完成自我发展规划上。

把自己当公司来经营。

公司的理念、管理、模式、运营、发展等都与我们的人生密不可分，经营公司的未来也正是经营我们的人生。

把自己当公司来经营，可以使你视野开阔，更多地从战略层面来考虑问题，从而对人生的规划更仔细、更全面、更长远、更有见地。

把自己当公司来经营，可以使你更重视效率和效益，从而更好地利用时间和其他各种资源，使自己更加珍视生命，更大可能地发挥生命的潜能。

把自己当公司来经营，可以使你感觉到自己的责任，油然而增强你经营好人生的使命感和责任感，从而在无形中获得更大的动力和灵感。

把自己当公司来经营，可以使你感到生命原来如此厚重，从而更好地与自己交流，去品味生活，也包括享受孤独和苦难。

把自己当公司来经营，可以锻炼你的战略思维能力、领导与管理能力、沟通能力、纪律意识等综合素质，从而为你以后拥有一家自己的公司，积累必要的素质、知识、经验等宝贵资本。

更重要的是，如果你不能成为自己的主人并用心经营自己，那么，你就会永远被别人所经营。

与传统抽象的职业规划课程不同，把自己当做一家公司来经营的思维模式，更能调动你思考和寻求改变的热情。

而创业的理念，将潜移默化地融入你的思维习惯里。

本书从工作、理想、责任、竞争力、品牌、客户资源、财务等方面告诉我们，公司经营的这几大要素正是人生规划发展的几个关键点，只有这些方面做到位了，公司的经营才正常，人生的发展才更有前景。

最后，祝愿广大读者朋友把“自己的人生”当“公司”一样经营得红红火火。

<<你就是自己的公司>>

内容概要

与传统抽象的职业规划课程不同，把自己作为一家公司经营的方法，更能调动你思考和寻求改变的热情。

而创业的理念，将潜移默化地融入到你的思维习惯里。

本书从工作、理想、责任、竞争力、品牌、客户资源、财务等诸多方面告诉你，公司经营的这几大要素正是人生规划发展的几个关键点，只有这些方面做到位了，公司的运作才会正常，人生才有前景。

祝愿广大读者朋友把自己的人生像“公司”一样经营得红红火火。

<<你就是自己的公司>>

作者简介

兰涛，某知名咨询公司总经理助理，工作之余为多家报纸、杂志写财经专栏评论，同时为各种企业做多项咨询服务。

兰涛已出版多本研究心得，《给你一家店，你会怎么管》、《公司会倾力培养的12种人》、《好主管胜过好老板》等广受读者好评。

<<你就是自己的公司>>

书籍目录

第一篇 做自己的主人翁

第1章 把老板当成自己的客户

你在为自己工作

比老板想得多一点

配合老板就是成就自己

“独行侠”注定不能成功

想人助，先自助——干出业绩是第一步

第2章 以做老板的心态对待自己的工作

打造良好的职业心态

站在老板的角度想问题

学会与老板换位思考

像老板一样热爱公司

只有管理好自己，才能管理好别人

第二篇 追求理想，辉煌人生

第3章 把着眼点放在理想而不是利益上

不要成为薪水的奴隶

薪水的背后是成长

干一行爱一行，把工作和兴趣结合起来

把握机遇，在挑战中收获惊喜

激发自己潜藏的能量

用心看世界的人更容易发现机会

第4章 理想有多高，动力就有多大

站得高才能看得远

热情让一切皆有可能

积极的态度有助于成功

永远抱着阳光的心态

热爱工作能创造奇迹

第5章 忠于自己的理想，永不放弃

世界从来都给无畏的人让路

100%的成功等于100%的意愿

有坚定的信念才有胜利的结果

观念决定命运，成败只在一念间

强者在困难面前绝不退缩

第三篇 责任大于一切

第6章 没有任何借口，方法总比困难多

不找任何借口，没有完不成的事

输在借口，赢在不可能

积极动脑，方法总比困难多

换个思维，问题就会迎刃而解

思路一变天地宽

只有想不到，没有做不到

第7章 全力以赴完成工作

与其抱怨，不如行动

机会只给有准备的人

下定决心才能有所作为

<<你就是自己的公司>>

全力以赴投入行动

第8章 使命必达，责任是一种信仰

责任比能力更重要

坚守责任的力量

让责任成为习惯

清楚责任才能更好地承担责任

责任感让你脱颖而出

第四篇 打造自己的核心竞争力

第9章 让自己成为不可替代的

不要让自己变得可有可无

谁与争锋，努力让自己变得不可替代

成为上司离不开的人

磨炼自己，让自己从石头变成金子

除了你自己，没有谁可以贬低你的价值

第10章 不败的竞争力来自于不止步的创新精神

永不满足于现状

勇于打破常规

不断尝试，不怕犯错

不要死守自己的专业

灵活变通工作中的“不可能”

缜密观察，创新源于发现

第11章 永远学习，让自己历久弥新

善于在工作中学习

虚心求教，永不满足

不断学习，掌握新知识、新技能

把知识转化为能力是学习的最高境界

向竞争对手学习

第五篇 合作，把自己的弱项外包出去

第12章 合作的终极原则就是：1+1>2

团结就是生产力

掌握合作的技巧

把对手成功转化为朋友

第13章 团队意识——不可或缺的时代精神

真诚和尊重是合作的前提

沟通是解决问题最好的渠道

团队精神至高无上

第六篇 让自己成为一块招牌

第14章 建立品牌意识，塑造自我品牌

告诉自己“我很重要”

人品是做事的关键

建立个人品牌

扬长避短，你会更显光彩

第15章 最大限度地提高自己的知名度

打造最醒目的个人招牌

让客户知道你是谁

用赞美别人来照亮自己

不断提升自己

<<你就是自己的公司>>

运用技巧，巧抬自身价值

第七篇 经营扩大你的客户资源

第16章 一分钟让陌生人成为你的客户

热衷于跟陌生人交谈

主动出击，踢开“绊脚石”

“你好”——喊出对方名字是成功的第一步

打开“话匣子”，跟别人总能有话说

善用身体语言，拉近彼此距离

与陌生人交往的分寸和技巧

第17章 培养客户忠诚度，让公司没你不行

从开场白就要对客户讨巧

满足他人的自我认同和需求

多多倾听，再去诉说

拜客户为师，是对他最大的尊重

成为能给客户带来切实利益的人

放长线钓大鱼

第18章 立即执行，绝不拖延

行动决定一切

三只青蛙的命运

每天进步1%

用心选择，即刻落实

立即行动，消除拖延的顽疾

第19章 细节，计划和执行都不可忽视的关键

从小事做起，关注生活的细节

工作中无小事，做好每一件事

细微之处见功夫，挖掘细节中的机会

伟大源自于平凡，掌控心态的细节

窥一斑而知全豹，细节决定成败

第八篇 理财，健全自己的财务系统

第20章 财富有生命，你不理它，它不理你

现在不是安稳守财的时代

投资理财是一种生活方式

积累财富靠投资理财

不理财，压力会越来越大

第21章 你必须知道的N种理财方式

储蓄是投资本钱的源泉

众人皆醉我独醒——炒股要有好心态

如何选择适合的基金品种

债券投资的风险与规避

揭开外汇市场的神秘面纱

可以投资的期货品种有多少

未雨绸缪，保险为人生护航

通过收藏来投资

“投金”高手是怎样炼成的

选择最熟悉的行业来投资

<<你就是自己的公司>>

章节摘录

版权页：与其把老板视为自己的上司，畏之如虎。

不如把老板视为自己的客户，你只是为这个客户提供工作、服务，老板这位客户会给你带来利润和成长。

换一个角度看问题。

你就换了一种工作心态，在这样的工作心态下，也许你会取得更好的成绩。

你在为自己工作事实上，想要在职场中出类拔萃并不是一件很难的事，因为只要你掌握了使得你出类拔萃的秘诀，而这个秘诀在于，把你所效力的公司当成是你自己办的公司。

有一个著名的企业家曾经说过：“为我工作的人都得具备成为合伙人的能力，要是没有这样的潜力，我宁可不要。

树立为自己打工的信念，把公司当作自己的产业，能够让你拥有更大的发挥空间，掌握实践机会的同时，也能够为结果负起责任。

“通常情况下，有“我不过是在为老板打工”这种想法的员工占大多数，这样的想法在职场中有着很强的雇佣与被雇佣性，这样会导致很多人都认为做多做少与做好做坏并不会对自己产生太大的影响。

事实上，这种想法是完全错误的。

无论是你在生活中处于什么样的位置，无论你从事什么样的职业，你都不该把自己当成一个单纯的打工仔。

生活中那些成功的人从不这样想，他们通常是把他所在的那个企业当作自己的未来。

如果你有了这样的想法，那么你在工作中就可以比别人得到更多的乐趣和收益。

你也会早来晚走，加班加点，生产出的产品也是比别人更优秀。

这个时候，身边的人，特别是你的老板，会将你做的看在眼里，把你和别人区别对待。

当加薪和晋升的机会来临时，他首先考虑的肯定是你。

一个优秀的员工是绝对不会产生“我不过是在为老板打工”这样的想法的，他们把工作看成一个实现自我价值的平台，他们已经把自己的工作和公司的发展融为一体了。

从某种意义上来看，他们和老板的关系更像是守在同一个战壕里的战友，而不仅仅是一种上下级的关系。

对于优秀的员工来说，不管他们从事什么样的工作，他们已经是公司的合伙人了，在他们的眼中，他们就是在为自己打工。

美国某家打入世界500强的企业老总曾经应邀对加州大学的伯克利分校毕业生发表演讲，在演讲的时候，这位处在成功之列的老总也提出这样的建议：“不管你在哪里工作，千万不要把自己当成一名普通的员工，而应该把公司当作自己开的。

要知道事业生涯除了你自己之外，全天下没有人可以掌控，这才是属于你自己真正的事业。

你每天都必须和好几百万人竞争，不断提升自己的价值，从而增进自己的竞争优势以及学习新知识和适应环境，并且从转换工作以及产业当中虚心求教，学得新的事物，通常这样的你才可以更上一层楼以及掌握新的技巧。

“这样的生活状态令所有人向往，然而，我们究竟应该怎么做，才能够达到这样的生活状态呢？

那就是要把自己当作公司的老板，对自己的所作所为负起责任，同时，持续不断地寻找解决问题的方法，这样，你的表现自然而然地便能达到崭新的境界。

要学会挑战自己，为了成功全力以赴，并且一肩挑起失败的责任。

不管薪水是谁发的，你都该认定，你自己就是你的老板。

<<你就是自己的公司>>

编辑推荐

《你就是自己的公司》编辑推荐：把自己当公司来经营，可以使你视野开阔，更多地从战略层面来考虑问题，从而对人生的规划更仔细、更全面、更长远、更有见地。

把自己当公司来经营，可以使你更重视效率和效益，从而更好地利用时间和其他各种资源，使自己更加珍视生命，更大可能地发挥生命的潜能。

<<你就是自己的公司>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>