

## <<你的口才价值百万>>

### 图书基本信息

书名：<<你的口才价值百万>>

13位ISBN编号：9787511321558

10位ISBN编号：7511321550

出版时间：2012-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：陶玉立

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你的口才价值百万>>

### 内容概要

随着文明和进步，人际交往的频繁和扩大，得体的礼仪、成功的形象、良好的口才，真挚的情感等成为构建人与人之间的桥梁。

口才是成功的助推器，是每一位成功人士必须具备的技能。

人与人彼此之间的依存度越高，口才也就显得越重要。

俗话说：“良言一句三冬暖，恶语伤人六月寒。”

不会说话，不讲究说话的艺术，本来有希望办好的事情也会办砸；而良好的口才，恰到好处的表达，不仅能提高成功率，还能给人带来自信与融洽的人际关系。

本书根据职场人士的环境特点，充分解析了职场必备的说话技巧、应酬方法以及高超的说话智谋，让你在各种场合下都能够轻松应对，实现人生事业的双赢！

## <<你的口才价值百万>>

### 书籍目录

#### 第一章 基础篇——职场口才之概论

职场言谈的基本要求

男士和女士的语言特点

这样称呼别人更显修养

尊称与敬语在口语中的作用

谦称与谦语在口语中的作用

问候时需注意的事项

身体语言在谈话中的表现

职场交谈礼仪禁忌

#### 第二章 学习篇——职场口才之训练

如何积累说话的素材

了解说话时机与说话对象

音色训练方法

改变语言中的不流畅

会听比会说更重要

不同场合的不同语言用法

化解初次见面时的尴尬

心理素质决定口才的好坏

克服影响口才发挥的恐惧心理

训练出好口才的几项基本功

#### 第三章 交流篇——职场口才之禁忌

不要揭他人伤疤

制造和谐的谈话气氛

职场幽默需要见仁见智

与人交流的六个“雷区”

不要针锋相对地质问别人

#### 第四章 社交篇——职场口才之沟通

#### 第五章 工作篇——职场口才之同事

#### 第六章 谈判篇——职场口才之策略

#### 第八章 商业篇——职场口才之推销

## <<你的口才价值百万>>

### 章节摘录

版权页：插图：2.故意渲染和张扬对方的失误在交际场上，人们常会碰到这类情况，讲了一句外行话，念错了一个字，搞错了一个人的名字，被人抢白了两句，等等。

这种情况，对方本已十分尴尬，深怕更多的人知道。

你如果作为知情者，一般说来，只要这种失误无关大局，就不必大加张扬，故意搞得人人皆知，更不要抱着幸灾乐祸的态度，以为“这下可抓住你的笑柄啦”，来个小题大做，拿人家的失误来做取笑的笑料。

因为这样做不仅对事无益，而且也伤害了对方的自尊心，你将结下怨敌。

同时，也有损于你自己的社交形象，人们会认为你是个刻薄饶舌的人，会对你反感、有戒心，因而敬而远之，所以渲染他人的失误，实在是一件损人而又不利己的事。

3.说话不看时机，不给人留点余地，在社交中，有时遇到一些竞争性的文体活动，比如下棋、乒乓球赛等。

尽管只是一些娱乐性活动，但人的竞争心理总是希望成为胜利者。

一些“棋迷”、“球迷”就更是如此。

有经验的社交者，在自己取胜把握比较大的情况下，往往并不把对方搞得太惨，而是适当的给对方留点面子，让他也胜一两局。

尤其在对方是老人、长辈的情况下，你若穷追不舍，让他狼狈不堪，有时还可能引起意想不到的后果，让你无法收拾。

其实，只要不是正式比赛，作为交流感情、增进友谊的文体活动，又何必酿成不愉快的局面呢？

在其他的事情上也一样，集体活动中，你固然多才多艺，但也要给别人一点表现自己的机会。

你即使足智多谋，也不妨再征求一下别人的意见。

“一言堂”、“独风流”是不利于社交的。

有的人说话时旁若无人、滔滔不绝，不看别人脸色，不看时机场合，只管满足自己的表现欲，这是修养差的表现。

说话应注意对方的反应，不断调整自己的情绪和讲话内容，使谈话更有意思，更为融洽。

## <<你的口才价值百万>>

### 编辑推荐

《你的口才价值百万》编辑推荐：优质人才的行为规范，金牌员工的双赢法宝。  
一句话让人笑，一句话也能让人跳。

敢说、能说、会说，不仅能提高做事效率、结缘四海，还能将人生提升到一个新的高度。

《你的口才价值百万》根据职场人士的环境特点，充分解析了职场必备的说话技巧、应酬方法以及高超的商业智谋，让你在各种场合下都能够轻松应对，实现人生与事业的双赢！

<<你的口才价值百万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>