

<<随心飞翔>>

图书基本信息

书名：<<随心飞翔>>

13位ISBN编号：9787511317308

10位ISBN编号：7511317308

出版时间：2011-12

出版时间：中国华侨出版社

作者：成杰

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

本书有人说，人类史上有两个有名的苹果，一个“砸”出了万有引力定律；一个被史蒂夫·乔布斯玩得魅力乍泄，吸引玩家无数。

的确，他身上承载了太多的辉煌。

然而，对于完美有着近乎不可理喻的迷恋的乔布斯，一生却很难说得上完美。

他一出生即遭亲生父母抛弃；仅上了半年大学，就辍学成为一家电视游戏机公司职员；被其亲手从百事可乐挖来的CEO约翰·斯库利赶出公司；过去的8年一直在和疾病相抗争。

可以说，这个公众膜拜的天才和巨人真正在大众中的“脸谱”是一个集激情、完美主义、欲望、才华、艺术气质和暴脾气于一身的形象。

他就是史蒂夫·乔布斯，这个全世界人心目中的英雄，苹果“粉丝”永远的偶像。

他将技术与人性结合，追寻内心的直觉，从而取得了非凡的成就。

也许乔布斯的强大人格魅力、远见卓识和超凡品味无可复制，世上也永远不会再有第二个乔布斯，但是从乔布斯身上，我们可以学习到更多成功者需要具备的要素。

乔布斯创造的，不只是一种品牌，更是一种理念，一种创新思维，乃至潮流。

他的光辉、激情与能量，是改变我们生活的无数创新的源泉，这些创新丰富和改善了所有人的生活。

作者简介

作者：成杰

巨海集团董事长

中国十佳培训师

中国品牌建设十大杰出人物

中国最具影响力年度杰出人物

亚洲培训界新一代领军人物

世界华人演说家俱乐部主席

他，是一位实战派的管理咨询专家!

他亲自拜访上百位顶尖企业家，在120多个城市巡回演讲2380多场。

他，是一位极具使命感与大爱天下的企业家！

他立志用毕生的时间与精力捐建101所巨海希望小学。

他，是一位杰出的团队建设专家!

他用3年时间把巨海从5人的创业团队发展成300多人的“商界特种部队”。

他，是中国团队建设首选课程的缔造者！

他创办的课程《打造商界特种部队》现已为1260多家企业培养优秀人才，打造卓越团队。

他，是一位创作百万畅销书的魔法师！

他现已出版了37本超级畅销书，累计发行量超过320万册。

品牌课程：

《总裁三项修炼》、《商道如水》、《帝王领导力》、《总裁演说智慧》、《总裁演说大师班》、《打造商界特种部队》

品牌内训：

《打造商界特种部队》、《做最好的执行者》、《如何从优秀到卓越》、《责任胜于能力》

服务电话：021-6082 5600

授课合作：139 1845 1617

合作电话：186 5811 7800

巨海官方网址：<http://www.juhai.sh.cn>

成杰博客：<http://blog.sina.com.cn/juhaichengjie>

<<随心飞翔>>

书籍目录

第1条 志存高远，路在脚下

1. 背负起你的使命
2. 企图心不只是说说而已
3. 把愿望渗透到“潜意识”里
4. 怀抱你的野心

第2条 一种活着的姿态

1. 活着就是幸福
2. 你要清楚为谁而活
3. 走自己的路
4. 拥抱生命的价值

第3条 给人生留下一点什么

1. 你一定能做到
2. 做一个异想天开的人
3. 做一个完美主义者
4. 你的一生就是“赌博”
5. 只要走过，梦破也无妨

第4条 人生需要快乐的智慧

1. 兴趣是快乐的源泉
2. 拥有你钟情的东西
3. 做微笑的你
4. 任何时候，请面带笑容

第5条 生活的智慧

1. 大胆思考，小心准备
2. 应该明白舍与得
3. 赠人玫瑰，手留余香
4. 每天充满期待

第6条 “失败”不等于失败了

1. 败也要败得有价值
2. 注意：这是一次警告
3. 收藏失败的经历
4. 重新接受挑战

第7条 有一颗勇敢的心

1. 知道什么能做，什么不能做
2. 问问自己：有胆量吗
3. 不要按常规出牌

第8条 不要错过任何一次机会

1. 发挥你的潜能
2. 你准备好了吗
3. 千万不要拖拉
4. 让自己大放异彩
5. 寻找看不见的机会

第9条 爱你所爱，无怨无悔

1. 寻一份你热爱的事业
2. 珍爱你的青春
3. 人生要随心而动

<<随心飞翔>>

第10条 眼睛要盯着前面

1. 对世界充满好奇
2. 期待你的好戏
3. 成为你想要的
4. 打破眼前的规则

第11条 成功,就这么简单

1. 常位思考与易位思考
2. 专注事情的每一个细节
3. 做你最擅长的事
4. 做一个“偏执狂”
5. 永不放弃就是成功

第12条 拒绝做“独孤侠客”

1. 天才也需要帮手
2. 大家好才是真的好
3. 最佳的团队生存之道
4. 不做孤独的勇士
5. 懂得与人分享

第13条 做人比做事重要

1. 善待你的至亲
2. 懂得珍惜你的婚姻
3. 不可或缺的友情
4. 做人要有责任心

第14条 多一点感恩与宽容

1. 感谢生命中的每一个人
2. 要有成功者的宽容心
3. 应记住的和应忘却的

第15条 接受现实的世界

1. 接受现实是成熟的开始
2. 抛弃内心的消极情绪
3. 不是所有的愿望都能实现
4. 与其声嘶力竭,不如莞尔一笑

第16条 拥有别人没有的力量

1. 做独一无二的自己
2. 挺起胸膛,咬紧牙关
3. 要学会说“不”
4. 弃小我,成大志

第17条 活出你的样子

1. 接纳不完美的自己
2. 活在当下
3. 无悔无畏地活着

第18条 人生要学会的技巧

1. 一定要学会选择
2. 不要否定自己,要肯定

第19条 打败你最大的敌人

1. 超越自己,放飞梦想
2. 能适应就能随心所欲
3. 必须懂得接受批评

<<随心飞翔>>

4. 拒绝纯粹的理想

5. 不妨再多做一些

第20条 走在创业的路上

1. 最重要的不是钱

2. 创业要保持诚信

3. 找合适的人一起奋斗

4. 给人才一个舞台

5. 把一件事情做透

6. 保持绝对的专注

第21条 清楚地认识自己

1. 与自己做朋友

2. 给自己一个定位

3. 向正确的方向前进

4. 控制自己的情绪

5. 找到你的发光点

6. 撑起人生的背篓

第22条 让心胸宽如大海

1. 放下包袱轻松生活

2. 解放你的心灵

3. 理解别人与自己

4. 英雄能屈，才能伸

5. 必须懂得从容不迫

附录

乔布斯对2005年斯坦福大学毕业生演讲全文

乔布斯公司年谱

章节摘录

版权页：机遇是一个很奇妙的东西，往往只敲一次门，不会总是在你面前晃动。成功者要善于发现它们，并且要迅速地抓住，充分发挥自己的才能。最重要的是，机遇不会等你，哪怕是片刻的迟疑，都有可能让它从你的指尖溜走。它一旦溜走，就再也不会再有第二次的来临。

1. 背负起你的使命你知道自己的使命吗？

每个人都应该知道这点，就好像所有人都会想念第一个深爱过的人一样，你会永远眷恋着那一份回忆。

对自己的使命，也应当如此。

——史蒂夫·乔布斯我在世界华人演说家俱乐部核心品牌课程《总裁演说智慧》中分享到：领导者领导使命。

每一个人的人生都被赋予了使命，只是大多数人并不能感觉到自己的使命所在，因此会找许多借口来定义自己的人生，如此一来，往往与自己的理想擦肩而过。

一个年轻人，在初入社会前5年内依然没能找到一个关于自己的使命，那么他的这一辈子，也就只能是碌碌无为的状况了。

同样，如果在这5年的寻找中，你并没有坚持不懈地寻找这个使命，那么你会给使命蒙上一层灰尘，自然你的理想会因此大打折扣。

有一个人在这个世界上，他是唯一一个与比尔·盖茨相提并论的人。

与比尔·盖茨一样，这个人也拥有世界上最大的电子计算机公司，他是比尔·盖茨创立的微软公司唯一的竞争者，唯一一个让比尔·盖茨恐慌的人。

他在21岁时与伙伴一同在车库里创建了他的电脑公司，并一度被他自己创办的公司开除，他就是苹果电脑公司的首席执行官史蒂夫·乔布斯。

关于自己的使命，在乔布斯被自己的公司开除了以后，他让自己明白了成功并非只有一次。

乔布斯自始至终记得，成功是他唯一的使命所在：“对我而言，离开苹果公司是一件最好的事情，成功的沉重已经被再次成为新手的了无牵挂所取代，不用再为所有的事情负责，这是释放了我，让我彻底地拥有了人生的使命感，无论何时何地。

”可以想象，一个人被自己一手创办的公司赶出，那将是怎样的打击，好像一个孩子抛弃了自己的父母，使得年迈的父母无家可归一样，当时的乔布斯会陷入如何凄凉的境地？

即使这样，乔布斯却依然能说出这样坚强的话来，他早已经将苹果电脑公司当作自己一生中最重要的使命，而且无论发生什么情况，都不会放弃的使命。

当年，苹果发布Macintosh的第二年，苹果公司开始了亏损的局面。

之所以会出现这样的情况，就是因为Macintosh的不兼容特性，因为乔布斯封死了Macintosh的外壳，他不允许任何人随意往这台计算机中添加板卡。

后来，人们才逐渐发现，在Macintosh上面根本感受不到使用PC时那种对整个系统完全掌控的畅快感觉。

既然这样，人们开始远离Macintosh。

到了1985年，苹果的账簿上第一次出现了财政赤字，亏损竟然高达1700万美元！

苹果董事会开始惊恐了，他们首先想到的当然是乔布斯，于是开始对他大加斥责。

然而，乔布斯却把所有失利的原因都归结到了斯卡利身上，斯卡利是乔布斯花4个月时间从百事可乐饮料部挖到苹果公司的。

乔布斯坚持的理由是：“苹果之所以得到如此糟糕的业绩，完全是由斯卡利本身就是一个计算机的门外汉所造成的。

”斯卡利当然不肯接受这样的无端栽赃，他认为：“乔布斯根本不懂经营和管理，但却常常随意干涉公司的决策经营。

”结果，由于这件事，乔布斯和斯卡利的矛盾逐渐升级，而且两个人开始打起了冷战，这种局面一直持续到当年的8月份。

斯卡利突然在一次董事会议上直接指出：“只要乔布斯在公司存在，我就无法完成任务。

”意思再也明确不过了：“如果苹果想留住我斯卡利，就必须把他乔布斯赶出门！”

”最终，董事会还是做出决定：解除乔布斯的一切行政职务，包括他的Mac研发领导职务，今后乔布斯只担任苹果的董事长，不得介入具体经营事务。

这个决定一出，人们目瞪口呆，乔布斯也不敢相信自己的耳朵。

乔布斯是苹果的创始人，居然被自己创建的公司炒了鱿鱼。

当乔布斯离开苹果公司以后，苹果公司先后换过三代领导人，并且始终处于亏损状态，苹果公司的命运一直是生死未卜。

正在这个时候，也就是时隔12年以后，人们想起了那个曾经被苹果遗弃的人——史蒂夫·乔布斯。

在这12年里乔布斯做了什么呢？

他又在哪里呢？

对于一个商人来说，最令人悲痛和无法接受的不是自己所创立的企业破产，而是被自己建立的公司踢出大门。

一般人遇到这样的情况都会萎靡不振，但乔布斯没有，他放弃了笼罩在头顶的光环，另辟蹊径，一切又将从头开始了。

在这12年中，乔布斯做了4件事：第一，彻底地从苹果公司辞职；第二，将手上的2000万美元的苹果股票毫不犹豫地卖掉；第三，成立了开发电脑新技术的NeXT电脑公司，决定东山再起；第四，用1000万美元从美国电脑特技之父卢卡斯手中买下了当时很小很不景气的电脑动画工作室，成立了皮克斯公司，并在1995年制作了3D电脑动画片《玩具总动员》。

当年皮克斯公司立刻上市，迅速成为了3D电脑动画的先锋和霸主。

所以说，人只要生活在这个世界上，就会有很多烦恼。

但是，痛苦和快乐取决于你的内心。

再重的担子，笑着也是挑，哭着也是挑。

再不顺，都必须扛起自己的使命，无论是否理想成真，只要你扛起来了，就是胜利！

2. 企图心不只是说说而已在这个世界上，每天都有许多天才默默无闻地走进了坟墓，而导致他们一生碌碌无为的最关键因素就是他们没有勇气接受人生的挑战。

——史蒂夫·乔布斯我在世界华人演说家俱乐部核心品牌课程《总裁演说智慧》中分享到：决心、决定成就的大小。

任何一个年轻人都应该有企图心，这是必不可少的，否则你年轻的生命就没有了任何的活力。

那么，什么叫企图心呢？

用乔布斯的话说：“我就是要来改变世界，除此以外，我什么都不会。

”改变世界就是乔布斯的企图心，并且他也不是说说而已。

改变世界是一个很宏大的梦想，但在很多人看来，这同时又是一个疯狂至极的行径，因为在他们看来，这样一个浩大的工程根本就不可能实现。

乔布斯却不为所动，他一直将改变世界作为自己的目标和前进的方向。

乔布斯在内心深处将那些不敢于梦想世界的人视为懦夫，因为他们甚至连梦想的能力都没有。

他毫不避讳自己的疯狂行径，他为此感到光荣。

他正在做的事情，是为了全世界的人们，他看到是全世界的市场，这比那些狭隘的只顾眼前利益的人们要强得多。

1984年，苹果成功推出了Macintosh个人电脑，把冷冰冰的机器变得极富人情味。

在硬件制造上，苹果从不因循守旧，总是勇于否定自己，超越自己，不断推出更时尚、更具魅力的新产品。

但是，市场似乎有意跟苹果过不去，新产品都是更好的，卖得却不是更好，甚至是“期望越高，失望越大”。

比如掌上电脑，由于苹果走得太超前，以至于在他们退出几年之后，PDA骤然发力成长为一个庞大的产业。

比如“数码核心”，苹果引领了数码生活新潮流，推动了数码相册、随身听、自制DVD等一系列

<<随心飞翔>>

产品的繁荣，数以百计的商家竞相仿效大发其财，而它们的始创造者——苹果，却遭受了前所未有的挫折。

在世界计算机领域，乔布斯和他的苹果电脑堪称“标志性典范”。

在计算机领域，苹果电脑也曾是“一座难以超越的丰碑”。

但是，进入21世纪后，苹果的日子过得相当艰难。

原因很多，主要是：乔布斯居高自傲，市场价格较高，制约了Mac的市场增长；苹果完全摒弃英特尔的CPU和微软的Windows，走了条“自我封闭”的窄路；除了软硬件，苹果什么都做，包括网络托管业务，甚至推出了世界上第一件所谓电子夹克衫，业务过于广泛消减了苹果的“专业”产品。

在残酷的市场面前，乔布斯不得不承认了自己和苹果存在的问题，为了保住苹果品牌独有的光辉，2003年苹果的Mac电脑全面降价，乔布斯接受并亲近“英特尔-微软联盟”，破例使用英特尔芯片，并接受微软操作系统，这在数字家庭消费市场上迈出了一大步。

乔布斯对苹果电脑一直充满自信，他甚至还说：“如果这个世界上还剩下两家电脑公司，其中必有一家苹果。”

他没想到，现在通行世界的五大电脑品牌，都比Mac电脑的日子好过，而让他更没想到的是，他亲手把自己公司的“电脑”二字给“革”掉了。

但是，这个“自我革命”也让苹果的命运再次发生了戏剧性的转变。

当Mac每况愈下的时候，让人们和苹果的员工惊奇的是，苹果反而实现了赢利，因为这一切都归功于iPod的成功。

从独占世界87%份额的iPod身上，乔布斯看到了新的希望。

苹果更名之际，同时发布了iPhone手机，立即引起了苹果迷们的热烈追捧，这在手机新品失去轰动效应的国际市场上是十分罕见的。

苹果“革”了自己的命，乔布斯又引领苹果从神坛走向了大众并被人们报以最热烈的掌声。

在这一条路上，乔布斯走对了，苹果再次迎来了胜利的曙光。

乔布斯耗尽自己的大半生，苹果几番周折，这个被咬了一口的苹果，终于成为一个享誉世界的著名品牌，在世界消费电子领域，苹果仍然有望成为一面辉煌的旗帜！

富兰克林曾经说过：“宝贝放错了地方是废物，人生的诀窍就是找准人生定位，定位准确能发挥你的特长。”

经营自己的长处能使你的人生增值，而经营自己的短处会使你的人生贬值。

”3. 把愿望渗透到“潜意识”里我的梦想就是世界上的每一个人都能拥有自己的苹果电脑，为了做到这一点，我们一定要成为一个非凡的公司。

——史蒂夫·乔布斯我在世界华人演说家俱乐部核心品牌课程《总裁演说智慧》中分享到：领导者领导愿景，推行希望，传播梦想。

让苹果电脑成为人们的最爱，这是乔布斯一直在追求的东西。

乔布斯相信，一个有着广泛价值、能够改变人们生活的东西，会得到人们的喜爱，并成为人们不可或缺的一项生活内容。

在乔布斯看来，这是他一生的愿望，所以他的追求就是为了实现这一点。

其实，乔布斯的这种逻辑关系是很多企业家都难以接受的，在乔布斯自己看来，他是为了改变世界才努力让自己的公司变得非凡的，而在这一点上，传统的价值观与乔布斯个人的价值观正好相悖。

乔布斯的独特，在此可见一斑。

我们现代的年轻人要感受的就是乔布斯这种与众不同的力量：活着，就是为了改变世界。

2011年3月，美国总统奥巴马在白宫宴请了他。

在宴席上，乔布斯告诉奥巴马：“当我身处危机之中，我无法确定自己是否可以把整件事情推向终点，但我总是能够到达彼岸。”

虽然有时候会心生疑虑，但我始终认为事情的关键在于我不会完全被吓倒，我会全身心地投入到我的愿望中去。

”其实在日常工作与生活中，我们都应该有自己的目标，这种目标就是我们应该坚持的愿望，无论如何都不能忘却的愿望。

<<随心飞翔>>

有一位师傅给他的弟子讲了这样一个故事。

有3只猎狗追杀一只土拨鼠，土拨鼠钻进了一个树洞。

这只树洞只有一个出口，可不一会儿，从这个树洞里钻出来一只兔子。

兔子飞快地朝前跑，并爬上了一棵大树。

兔子在树上，仓惶中没站稳，掉了下来，砸晕了追过来的3只猎狗。

最后，兔子终于逃脱了。

故事讲完后，师傅问听课的弟子们：“这个故事有什么问题吗？”

”弟子回答：“兔子不会爬树。

”“一只兔子不可能同时砸晕3只猎狗。

”“还有吗？”

”师傅又问。

直到弟子再也找不出问题了，师傅才说：“你们回答的是事实，可你们漏掉了一个最重要的问题，土拨鼠哪里去了？”

”其实这个小故事就是告诉我们，无论如何，我们一定要坚持自己的愿望，将自己的愿望深入到“潜意识”中。

只要有了这种坚定的意愿，愿望就会变成行动，我们才不至于被其他看似“愿望”的东西所分心，我们就能很专注地朝着实现愿望的方向前进。

所谓“潜意识”是不自觉的，潜藏于人内心深处的，平时它并不出现，但在无意识中或者某一特殊时刻会闪现，并发挥不可估量的作用。

就像乔布斯说的：“关于你内心的愿望，不能只是想想就可以了。

”我们要时刻对自己说，不管怎样，无论如何，一定要这样，一定非如此不可。

必须是这种强烈的意念支撑的愿望才能实现。

生性另类叛逆的乔布斯同样没有读完大学，上初中时，乔布斯在一次同学聚会上，与比他年长5岁的沃兹不期而遇。

沃兹是学校电子俱乐部的会长，对电子也有很大兴趣，这为他俩日后合作埋下了伏笔。

1975年，从印度浪迹归来的乔布斯找到了电脑天才沃兹，此时的沃兹还是热衷于计算机技术，只不过他制造了一批又一批电子设备，都是用来满足自己对电子世界好奇和征服欲望的。

也就是说，他设计的这些玩意儿都是为了满足个人爱好而已。

而此时的乔布斯却已经拥有了一个和沃兹完全不同的设想和方向，因为乔布斯所想到的是一台台摆在千家万户桌面上的计算机，一种真真正正属于个人的计算机。

也就是这个梦想让他的命运和世界发生了翻天覆地的变化。

乔布斯向沃兹讲述着自己的设想，他的情绪非常激动，甚至有些慷慨激昂。

这种全新的领域对于沃兹来说是非常令人兴奋的，于是，沃兹成为了乔布斯的创业伙伴。

可别以为他们的条件有多好，也别巴望着他们能够买到我们现在随处都能买到的键盘、主板、存储系统、运算系统，等等。

他们一无所有，他们只能自己来制造这些东西。

乔布斯和沃兹能够买到的最大的配件也就是一块块功能单一的芯片。

随着设计的一天天深入，乔布斯只得搬出了自己的卧室，住在自家阴冷、黑暗、潮湿的车库里。

这两个拥有伟大梦想的年轻人，在非常困苦的条件下艰难地行走着。

终于在1976年，他们制造出了一台完整的计算机，乔布斯将它命名为Apple（苹果）。

生活是个舞台，从那里我们可以看到人生的多姿多彩，体会到生活的无限乐趣。

人生的愿望决定生活的态度。

愿望就如一个靶子，而我们则是一支想射中靶心的箭。

为了拉个满弓，我们就要全力以赴，无时无刻不为之奋斗。

4. 怀抱你的野心告诉其他人你的计划，不要鼓吹，也不要自以为是，更不能盲目狂热。

当然，你也不要害怕成为榜样，让人们知道你的所作所为。

——史蒂夫·乔布斯现在有一种普遍的现象正在蔓延，这就是我们对待职业的态度：不求有功，但求

<<随心飞翔>>

无过。

更多的人情愿将自己隐藏在工作的人群中不被人发现，以便安稳地通过工作获得利益，只有极少的人愿意成为榜样，因为成为榜样意味着将承受更大的压力。

然而，成为榜样并非是一件坏事，你当然会因此遭受到人们无情的议论，但与此同时，你也会获得相同程度的认可，更重要的是，它可能会帮助你的事业迈向一个新的台阶。

如果你不能承受这份压力，自己也可以拒绝榜样，但这很可能会成为你迈向成功的桎梏。

有了苹果公司以后，乔布斯开始规划自己的发展蓝图，他希望通过这台计算机为自己带来足够发展的利润。

他让沃兹带着苹果公司到惠普公司展示这台“伟大杰作”。

然而乔布斯和沃兹都没有想到，这个举动就如同一个孩子向大人展示自己的发明创造一样，惠普公司面对这种外表简陋的机器丝毫不感兴趣。

这让乔布斯和沃兹大失所望，他们怎么也没法相信，这个让他们无比自豪的“世界杰作”居然如此受冷落，而最为严重的情况就是，这意味着他们再也得不到进一步发展的充足动力。

无奈之下，已经走投无路的乔布斯做出了这样一个决定：卖掉自己所有值钱的东西，甚至包括自己的汽车和计算机。

因为，他们有梦想，他们要制造苹果计算机，他们要创办属于自己的公司，他们还要改变这个世界。

具备了一些启动资金后，苹果公司于1976年4月1日正式成立。

虽然公司已经成形，可是他们却面临着两个最为严峻的问题：一是没有资金；二是没有客户。

无奈之下，一招“空手套白狼”的好戏上演了。

乔布斯来到电子市场上开始游说，经过一段时间的苦口婆心的游说后，终于有一家公司和他们签订了购买50台计算机的合同。

兴奋的乔布斯怀揣这一纸合同又找到了另外一家销售电子元件的公司，在几经周折之后，苹果的天才设想和真诚打动了这家公司经理，他答应先提供给苹果公司一批电子元件，等苹果公司和另外一家公司的销售合同生效时，再收回这批欠款。

这无疑是给苹果公司安装了起飞的翅膀、跳跃的基石，更预示着苹果就要横空出世了。

果然，这年的秋天，沃兹的天才灵感再次爆发，他居然独立完成了Apple 的研发工作。

这是世界上第一台也是最后一台完全由一个人独自设计的商品化计算机。

沃兹既是编程人员，又是电器工程师，他控制并决定了软硬件的每一项性能和功能。

沃兹简直就是这个世界上唯一一个能够让苹果公司腾飞的天才，而乔布斯恰恰发现了他。

因为沃兹与乔布斯的野心，Apple 有着计算机历史上的多个第一：第一次将Basic固化在ROM上；第一次有塑料外壳；第一次自带电源装置而无须风扇；第一次装有英特尔动态RAM；第一次在主板上带有48K容量；第一次可玩彩色游戏；第一次内置扬声器接口；第一次装上游戏控制键；第一次具有高分辨率图形功能；第一次实现CPU和主板共享RAM.....就像乔布斯自己说的：“我们所有人走到一起来制作这个新产品，我们觉得，这是我们所从事的最伟大的事业。

”的确如此，从现在苹果的受众来看，他们做的事情确实是伟大的。

但我们呢？

我们又该如何让自己的事业变得更有价值呢？

最好的方法莫过于相信你所从事的事业是一个极为伟大的事业，你所有的努力都会在未来成为具有极大价值的东西，让你的工作因此而变得更美好。

乔布斯把这种信念投入到每一份工作中，他相信自己从事的事业是伟大的，是他改变世界这一远大理想中的一小步，这种想法让他始终对工作充满了激情，也让他为此投入了很多的努力，因此乔布斯的确取得了极大的成功。

每个人都有自己的野心，有自己的奋斗目标，并为之付出努力，怎么才能开启人生的巅峰之门？

乔布斯为我们树立了榜样，乔布斯的成功给那些彷徨的人提供了借鉴，让还在犹豫的人警醒。

抓住时间，不要总是把希望寄托于明天，明日复明日，唯有今日可以把握。

我们要怀抱自己的野心，不离不弃，一定要主宰自己的命运，做我们自己心中的英雄。

所以，你也同样可以用这种执著的信念使自己勇敢地走下去，让自己的事业变得更有价值，让自己的

<<随心飞翔>>

人生大放异彩。

媒体关注与评论

记住，每个人都会很快死去。

这是我遇到的最重要的工具，它帮助我做出了很多重大的人生选择。

所有外部的期望、骄傲、对尴尬或失败的恐惧，在死亡面前，这一切都会消失殆尽，只留下真正重要的东西。

你本来就是赤条条地来到这个世界上的，你也将赤条条地离开这个世界。

想到这里，你也就没有什么理由不遵从你内心的想法了。

——美国苹果公司创始人、前CEO 史蒂夫·乔布斯他是美国最伟大的创新者之一，他改变了我们的生活，重新定义了整个行业，并实现了人类历史上最为罕见的一大功绩——改变了我们每个人看待世界的方式。

——美国总统 贝拉克·奥巴马世界上很少有人拥有像乔布斯这样深远的影响力，他的影响力将会被今后许多代人所感受。

对于我们来说，有幸和他一起工作是一份极大的荣耀。

我将无限思念史蒂夫·乔布斯。

——微软创始人 比尔·盖茨他是一位目光远大和富有创造力的天才，他活着就是为改变世界！他是同时代最成功的商业领袖，他改变了一个时代，他的精神将永垂不朽！

我们的时间是有限的，所以请不要浪费时间去过你不想要的生活。

不要被教条所迷惑，它诱使你按照他人的思维定势生活。

最重要的是，要有勇气追随你的心灵和直觉。

它们会知道你真正想要做一个什么样的人。

——史蒂夫·乔布斯

<<随心飞翔>>

编辑推荐

《随心飞翔:苹果教父乔布斯的22条成功心经(最新纪念版)》：他是一位目光远大和富有创造力的天才，他活着就是为改变世界！他是同时代最成功的商业领袖，他改变了一个时代，他的精神将永垂不朽！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>