

<<鬼谷子大全集>>

图书基本信息

书名：<<鬼谷子大全集>>

13位ISBN编号：9787511316660

10位ISBN编号：7511316662

出版时间：2011-10

出版时间：中国华侨

作者：张平//廖鹏

页数：442

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<鬼谷子大全集>>

内容概要

鬼谷子，战国时期著名的思想家、谋略家、兵家，是纵横家的鼻祖，姓王名诩。

常入云梦山采药修道，因隐居清溪之鬼谷，故自称鬼谷先生。

他长于修身养性，精于心理揣摩，深明刚柔之势，通晓捭阖之术，独具通天之智。

是先秦最神秘的历史人物。

由于他的出现，历史上才有了纵横家的深谋，兵家的锐利，法家的霸道，儒家的刚柔并济，道家的待时而动。

他的弟子有兵家孙臆、庞涓；纵横家苏秦、张仪等。

《鬼谷子》着重于实践的方法，具有极完整的领导统御、智谋策略体系。

堪称“中国第一奇书”，它以谋略为主，兼通军事，也是我国历史上第一部在充分探索人的心理特征和心理活动规律的基础上，论述劝谏、建议、协商、谈判和一般交际技巧的书。

它讲授了不少政治斗争权术，其中最重要的是取宠术、制君术、交友术和制人术。

“智用于众人之所不能知，而能用于众人之所不能”，潜谋于无形，常胜于不争不费，此为《鬼谷子》之精髓所在。

对于这本《鬼谷子大全集》，古往今来，人们从不同的角度解读，著作车载斗量、浩如烟海。

其中观点驳杂、引经据典、卷帙浩繁，令人阅读，十分不便。

为了增强可读性和实用性，我们编辑了这本《鬼谷子大全集》。

《鬼谷子大全集》分为《捭阖》《反应》《内捷》《抵巇》《飞箝》《忤合》《揣》《摩》《权》《谋》《决》《符言》《本经阴符七术》《持枢》《中经》十五篇。

前面四篇以权谋策略为主，中间八篇以言辩游说为重点，后面三篇则以修身养性、内心修炼为核心。

本书对读者为人处世、遨游职场、搏击商海、闯荡人生都具有很高的实用价值，仔细研读它，您一定能从中获得处世的灵感，生活的谋略。

本书由张平、廖鹏编著。

<<鬼谷子大全集>>

书籍目录

捭阖第一

【经典再现】

【为人处世】

三思而行——别让愤怒之火毁了自己

闭在及时——识时务者为俊杰

权衡形势——曾国藩如此变通

开合自如——刘秀的“苦口婆心”

心思玲珑——叔孙通是个好员工

【管理谋略】

虚虚实实——郑国不确定的迷局

抓住要害——朱博打蛇打七寸

刚柔并济——曾国藩刚柔相济成大事

审时度势——楚霸王把握良机

【商战博弈】

周密贵微——许荣茂的成功哲学

见好就收——经商的灵丹妙药

保持低调——不要表现得比上级优秀

【职场之道】

阴阳调和——办公室中遇强示弱，遇弱示强

张弛有度——不被长处蒙蔽双眼

灵活变通——吴士宏适者生存

行事周密——不打无准备之仗

察言观色——见机行事

反应第二

【经典再现】

【为人处世】

行事机巧——苏秦智激张仪

请君入瓮——来俊臣的恶招

欲张反敛——孟昶智斗朝中权臣

投饵诱人——给人面子谋求美差

以退为进——武则天温顺退让

钓人之语——触龙巧说赵太后

【管理谋略】

欲取先与——康熙帝放长线钓大鱼

养精蓄锐——陈平“后发制人”

先声夺人——诸葛亮说吴侯

以静制动——司马懿的伪和平

欲擒故纵——郑庄公反攻共叔段

欲取先骄——吕蒙的“迷魂汤”

知己知人——盐商巧骗郑板桥

弱而示强——李世民智解雁门之围

知己知彼——赵广汉该出手时再出手

【商战博弈】

先退后进——托马斯“回马一枪”获大利

虚张声势——山下龟三郎以小充大

<<鬼谷子大全集>>

乃静听声——日本人与美国人的较量

随机应变——以小窥大的生意经

出奇制胜——小创意成就大梦想

以逸待劳——生意的“试金石”

【职场之道】

见机行事——职场生存的保护伞

冷静分析——职场里适时认输

换路思维——机遇无处不在

诱导之道——语言的“妙方”

内键第三

【经典再现】

【为人处世】

全身而退——毕再遇金蝉脱壳

以屈求伸——石勒计除“拦路虎”

弃一保全——汉景帝削藩弃“棋子”

大智若愚——石琚的处世良方

留有余地——管仲的“狡兔”人生

因势利导——诸葛亮用关羽，智放曹操

抓住弱点——陈平反间除范增

擒贼擒王——征服鸡群的规则

【管理谋略】

投其所好——安禄山谄媚

清净自守——赵德昭拒位

心明眼快——毛遂“秀”出自己

急流勇退——范蠡功成名就

进用退居——李世民避开阻力

择时而动——王猛慧眼识明主

【商战博弈】

得情行事——信任是成功的前提

先舍后得——“恩惠”的糖衣炮弹

蓄势待发——“店小二”的华丽转身

退为大仪——李宁择机“退位”

【职场之道】

用晦如明——藏锋人鞘

服从条件——下属的“美德”

内捷有道——升迁要牵心

越权建议——吃力不讨好的“苦果”

抵巇第四

【经典再现】

【为人处世】

细处玄机——陈平脱衣消灾

明哲保身——郭子仪的做官之道

抓其弱点——王允巧设连环局

见微知著——公仪休见小利，思大害

一鸣惊人——楚庄王的三年韬晦路

骄必招损——周亚夫出风头惹祸上身

【管理谋略】

<<鬼谷子大全集>>

韬光养晦——王翦“自污”以求安
 正视缺点——秦穆公敢于担当得民心
 不善韬晦——解缙四面树敌
 釜底抽薪——周亚夫平刘濞之叛
 防患未然——孟尝君狡兔三窟

【商战博弈】

重视细节——苦心修炼，细节定成败
 未雨绸缪——五粮液决胜商海
 居安思危——英特尔以危机意识取胜
 无中生有——皮尔·卡丹的创意之火
 乘虚而入——借口的“蝴蝶效应”
 准备过冬——华为保险谋发展

【职场之道】

抵住诱惑——异性下属的温柔陷阱
 防微杜渐——“预见”是最好的防范
 小洞不补——为错误埋单
 注重小节——打好“情感”这张牌

飞箱第五

【经典再现】

【为人处世】

动之以情——刘秀的“攻心术”
 谦虚待人——朱元璋汇集“百川”
 礼贤下士——荆轲士为知己者死

【管理谋略】

招贤纳士——燕昭王千金买骨
 金蝉脱壳——西太后“安全第一”
 晓之以理——范文程巧言进谏
 以暴制吏——唐玄宗的撒手锏
 避其锋芒——孙臬抓庞涓罩门

【商战博弈】

将计就计——航空公司危机变商机
 以道还道——IBM大战日立公司
 正面竞争——尼尔玛在对手的弱穴上下工夫
 欲取先谋——适时使出撒手锏
 找准要害——对症下药益处多
 讲究情意——好领导的“王牌”

【职场之道】

适时奖励——塑料大王的物质刺激
 抓住命门——把话说到点子上
 欲抑先扬——“夹心饼”的批评艺术
 先褒后贬——批评也是一门艺术

忤合第六

【经典再现】

【为人处世】

善选盟友——和一切可能的人结盟
 择主而事——章邯择明主成大事
 谋而后动——杜文看清“猎物”再出动

<<鬼谷子大全集>>

【管理谋略】

功成身退——张良远离是非地
 良臣择主——郭嘉弃暗投明展宏图
 识人辨才——汉武帝用人如用权
 以诚待人——孙策攻心太史慈

【商战博弈】

人海拾珠——合作就是找对人
 机智应变——青啤留着对手防打盹儿
 身先力行——张亚勤的“行动规则”
 敏捷多变——苏敬轼当变则变

【职场之道】

借故拖延——拒绝也有方法
 合群共事——不做职场独行侠
 意见相反——不可直谏
 忤合有道——自降身价偷学艺
 以合求合——一山容二虎

揣篇第七

【经典再现】

【为人处世】

不看表面——知人知面要知心
 见机行事——冯道锐眼寻“伯乐”
 用人不疑——孙权坚用诸葛瑾
 测深揣情——把话说得恰到好处
 揣测人情——嘴巴的“苦恼”
 答非所问——揣着明白装糊涂
 借力而行——刘盈请贤士

【管理谋略】

慢事急做——汉高祖白登山之围
 量权揣势——龚遂“悠闲”平盗
 善用人心——陈胜吴广的“鸿鹄之志”
 借情取利——奕 糖衣炮弹的攻击
 揣摩帝意——和珅的“蜕变”
 假扮受害——温体仁反戈一击
 巧妙恭维——鄂千秋拍马封侯

【商战博弈】

揣情借势——宝德的“登天之道”
 揣摩心思——妙言入耳暖人心
 借人之势——胡雪岩借势叱咤商场
 准确定位——安踏的“广告效应”
 以情取利——温商大打亲情牌

【职场之道】

巧舌利剑——恭维是一门艺术
 衡权量势——菲莱邱知退稳进
 揣情度意——职场的“心理学”
 不懂揣测——布隆贝格的悲剧
 洞察人心——弦外之音有人听

摩篇第八

<<鬼谷子大全集>>

【经典再现】

【为人处世】

欲速不达——苏无名稳坐钓大鱼
 待时而动——唐宣宗“终归大海作波涛”
 装疯卖傻——朱棣于伏藏中图大业
 借力成事——王导利用名人做宣传
 借力生力——黄兰阶扯“后门”关系

【管理谋略】

谋阴为阳——刘备以哭保荆州
 借树开花——李园计谋春申君
 妙语连珠——智 临危不惧
 兵不厌诈——娄定远“赔了夫人又折兵”
 香饵钓鱼——铁铉诈降骗朱棣

【商战博弈】

微而摩之——原一平以己变应万变
 借力使力——希尔顿借鸡生蛋
 深藏不露——倪建成的出其不意
 好风扬帆——邱德拔善搭“顺风车”

【职场之道】

借树开花——寻找生命中的“贵人”
 深藏不露——在“福”前不高调张狂
 口舌利剑——从嘴巴摩到心里
 讨好“老二”——职场升迁有门道

权篇第九

【经典再现】

【为人处世】

措辞恰当——虚虚实实应对流言
 依势而动——徐世昌的生存之道
 灵活变通——装糊涂也是一门艺术
 众口铄金——田单的“火牛”陷阵
 讳而不言——朱元璋杀友
 远离固执——袁崇焕之死
 眼光独到——冷庙烧香势更旺

【管理谋略】

舌灿莲花——酈食其巧说齐王
 看不清局势——韦昌辉终为他人作嫁衣
 制造舆论——王莽“先声夺人”
 才不可恃——杨修的“不归路”
 因性制人——诸葛亮七擒孟获

【商战博弈】

另辟蹊径——犹太人的赚钱“机器”
 机敏行事——柯南道尔的生意经
 推陈出新——古尔德“借尸还魂”
 量人为出——黎先生谨慎发家
 客随主便——外来和尚就要念“本地经”
 借他人钱——荣事达获得成功
 出奇制胜——“美国在线”的法宝

<<鬼谷子大全集>>

人乡随俗——哈默的生意经
大胆突破——奇瑞走出圈子的硬道理

【职场之道】

保持清醒——好心人未必有好心肠
镇定自若——面对流言要慎行
拿捏分寸——不要搬弄是非
通达世故——三分慎出口，七分留心中
因人施招——对付墙头草有“妙招”

谋篇第十

【经典再现】

【为人处世】

以柔克刚——孝庄皇后滴水穿石
宽宏大量——福特的风度
瞒天过海——大将狄青骗得士气高涨
借人做事——留学生容闳的故事
结而无隙——英国人的合作方略
聪敏通达——李卫当官

【管理谋略】

假戏真做——蔡锷虎口脱险
阴道阳取——要离巧施“苦肉计”
言拙意隐——王陵辞尽锋出
隐而为秘——说话的“秘诀”
同舟共济——求大同存小异好办事

【商战博弈】

把握先机——高德康识时造英雄
循序渐进——海信的低成本扩张
与人合作——微软抱团赢天下
偷梁换柱——“戴安娜王妃”掀起的购物潮
守住目标——周少雄的成功之路
脚踏实地——黄鸣一步一个脚印

【职场之道】

把握先机——真正的进步是比别人快一步
由少积多——细分目标，才能让梦想越来越近
同情相亲——兄弟一心，其利断金
乱而惑之——以弱“骗”强

决篇第十一

【经典再现】

【为人处世】

适时装傻——刘备和曹操“青梅煮酒”
反向出击——诸葛亮反“师道”而行
深谋远虑——苏代的大局观
善于伪装——高颖的麻醉术
沉着冷静——李莲英把握时机
认清形势——曹操火烧乌巢
快准出手——看清形势就下手

【管理谋略】

合理决策——知止的人生智慧

<<鬼谷子大全集>>

处变不惊——陈轸打消惠王虑
 先发制人——李斯抢占先机
 运筹帷幄——吕夷简决胜千里
 舍义取利——陶朱公赎子的“悲剧”

【商战博弈】

沉着稳定——包玉刚稳驾“商海”
 当机立断——张忠谋该拍板时即拍板
 高瞻远瞩——“苹果”的多元创新
 虚虚实实——红茶商巧唱“空城计”
 人弃我取——展玉泉坐热了“冷板凳”
 守正出奇——俏张兰的“俏江南”

【职场之道】

着眼长远——职场回头觅香草
 气沉丹田——投资银行稳赚钱
 三思而决——职场决断需谨慎
 当仁不让——该出手时就出手
 速炒鱿鱼——解除团队的恶瘤

符言第十二

【经典再现】

【为人处世】

不拘一格——唐太宗用人不问出处
 安定从容——王羲之装睡避祸端
 容人之过——楚庄王绝缨容部下
 生性多疑——崇祯的悲剧性格
 谦和低调——博得对方信赖
 用人不疑——猜忌伤人又伤己

【管理谋略】

谦虚谨慎——萧道成喝御酒
 慧眼识人——刘邦“得猛士兮守四方”
 集思广益——曹操得天下众才归心
 虚心纳谏——陈余不肯纳谏的悲剧
 冷嘲热讽——宋闵公命丧黄泉
 细致入微——林肯的亲合力“吸引法则”

抓住信息——信息不对称的博弈

【商战博弈】

公正守信——陶朱事业当有管鲍之风
 嘘寒问暖——格兰仕“德叔”的仁厚宽心
 集思广益——多角经营就是硬道理
 慧眼识金——朱骏的“跟随式经营”
 眼观耳听——信息的守卫战

【职场之道】

自我批评——领导的“哲学”
 洗耳恭听——博得对方信任感
 相互协作——沃尔玛的“上帝”
 广开言路——激励下属发言
 真诚赞赏——管理也需要“法宝”

<<鬼谷子大全集>>

知人善任——比尔·盖茨不拘一格任人才

本经阴符七术

【经典再现】

【为人处世】

处世有道——徐文远用脊梁撑起一片天

方圆合璧——纪晓岚智全“忠孝”之心

方圆有致——刘晏妙手安大唐

只方不圆——杨炎的悲剧

舍生忘死——豫让刺赵襄子

假痴不癫——温峤的“转圆术”

方中有圆——张之洞处世显圆通

毅力不倒——王命岳一梦12年

磨心励志——程婴救孤

勇面困难——嘉宝生命的“梅花”

修身养志——孟子拒贼

困境求生——爱迪生的“困境习惯”

大肚容人——于右任为羊肉泡馍馆题字

【管理谋略】

睿智通达——曾国藩的功名道行

纵欲无度——齐桓公之死

忍辱负重——勾践卧薪尝胆

宁静致远——孙叔敖淡名利荫子孙

以变应变——蒯通降伏人生“强敌”

无中生有——张仪二戏楚怀王

以退为进——冯道契丹脱身

居功自傲——年羹尧的“自灭”之局

静待时机——徐阶“除奸”

深藏不露——刘裕的一飞冲天

劳心劳力——周公吐哺，天下归心

远危近安——和珅护体有神功

【商战博弈】

拼闯胆魄——“恒安”的发展史

谋之再动——李兆会夺权

坚韧不拔——董竹君和“竹叶”店

永不言败——保龄球大王风雨路

虑之深远——利郎简约而不简单

见缝插针——派克公司和克罗斯公司的较量

【职场之道】

英勇无畏——“职场英雄”艾柯卡

委婉转圆——把“意见”变“建议”

不谋其政——揽责任要三思而行

展其所长——让合适的人做合适的事

思虑深远——“年轻无极限”

养志实意——失败过的人更值钱

持枢

【经典再现】

【为人处世】

<<鬼谷子大全集>>

相时而行——握紧生命的“保护伞”

事随时变——趋利避害有“秘方”

随风而行——顺其自然办好事

【管理谋略】

隧道而行——李泌的行藏人生

顺其自然——萧衍豁达一身轻

【商战博弈】

因地制宜——市场变化的“测风仪”

随时而动——张跃进的“商品文化”

借势而行——把握对外开放的良机

顺势转变——何永智的经营之道

顺应市场——搭上机会的“顺风车”

【职场之道】

顺时而行——巧妙应对“皇亲国戚”

适地生存——“照猫画虎”拓市场

随风而动——马屁要拍进“心里”

顺势而为——韦尔奇的科学提拔程序中经

【经典再现】

【为人处世】

渔翁之利——曹操隔岸观火灭袁氏

螳螂捕蝉——小心背后的“黄雀”

【管理谋略】

坐收渔利——李渊寻找“替罪羊”

借刀杀人——赵匡胤以狠招取南唐

【商战弈】

恪守诚信——俞敏洪“千里打飞的”

意气相投——“老虎”与“狮子”结亲

【职场之道】

利益交换——清楚自己的可用之处

适时惩罚——拉起威信的“大旗”

<<鬼谷子大全集>>

章节摘录

版权页：三思而行——别让愤怒之火毁了自己一个不会愤怒的人是庸人，一个只会愤怒的人是蠢人，一个能够控制自己情绪、做到尽量不发怒的人是聪明人。

这样的聪明人懂得“捭阖”之道，是在关键时刻能够不断改变自己，调整自我状态的人。

而蠢人则会在关键时刻暴露自己的弱点，给别人留下进攻的机会。

1809年1月，拿破仑从西班牙战事中抽出身来匆忙赶回巴黎。

他的下属告诉他外交大臣塔里兰密谋造反。

一抵达巴黎，他就立刻召集所有大臣开会。

他坐立不安，含沙射影地点明塔里兰的密谋，但塔里兰没有丝毫反应，这时候，他无法控制自己的情绪，忽然逼近塔里兰说：“有些大臣希望我死掉！”

但塔里兰依然不动声色，只是满脸疑惑地看着他。

拿破仑终于忍无可忍了，他对着塔里兰粗鲁地喊道：“我赏赐你无数的财富，给你最高的荣誉，而你竟然如此伤害我，你这个忘恩负义的东西，你什么都不是，只不过是穿着丝袜的一只狗。”

说完他转身离去了。

其他大臣面面相觑，他们从来没有见过拿破仑如此失态。

塔里兰依然一副泰然自若的样子，他慢慢地站起来，转过身对其他大臣说：“真遗憾，各位绅士，如此伟大的人物竟然这样没礼貌。”

拿破仑的失态和塔里兰的镇静自若迅速在人们中间传播开来，拿破仑的威望降低了。

伟大的皇帝在压力下失去理智，人们甚至感到他已经走下坡路了，如同塔里兰事后预言：“这是结束的开端。”

塔里兰激起了拿破仑的怒气，让他的情绪失控，这正是他的目的。

人人都知道拿破仑是一个容易发怒的人，他已经失去了作为领导的权威，这影响了人民对他的支持。

拿破仑当然不是蠢人，但在这件事上他实在不够聪明。

他没能控制好自己的情绪，让塔里兰抓住了自己的弱点。

而塔里兰则是很好地运用了“捭阖”之道，面对拿破仑的指责，他假装糊涂，是“阖”。

在拿破仑气急败坏而离去时，则把拿破仑的弱点公之于众，是“捭”。

然而，在这种情况下，拿破仑如果采用不同的做法，结果会大不一样。

要是他首先能够思考一下，他们为什么会反对自己？

再私下探听，从手下那里了解自己的缺陷，就可以试着争取他们回心转意支持自己，甚至干脆除掉他们，将他们下狱或处死，杀一儆百。

所有这些策略中，最不应该的就是激烈的攻击和孩子气的愤怒。

愤怒起不到威吓效果，只会暴露出自己的弱点，这种狂风暴雨式的爆发，往往是崩溃的前奏。

一个人的弱点总是在发脾气过程中暴露出来，这是不懂得“阖”，不懂得隐藏，它往往成为崩溃的前兆。

谋略和战斗力也会在愤怒的情绪中消散，因为你暴露了自己的弱点，自己的优势自然降低。

所以，保持冷静至关重要。

保持冷静就是要懂得“捭阖”，该捭则捭，该阖则阖。

愤怒容易让人失去理智，他们把一点小事看得像天一样大，过于认真让他们夸大了自身受到的伤害。

他们以为愤怒可以让自己在别人眼中更具有权力，其实不是这样的。

他们不仅不会被认为拥有权力，反而会暴露更多的缺点，会被认为缺乏理智，难成大气候。

怒气还会让你失去别人对你的敬意，他们会认为你缺乏自制力而更加轻视你。

抑制自己的愤怒并不能从根本上解决问题，你的能量会在这一过程中消耗殆尽，你的心理也会严重受挫。

要想解决这一问题，最好的办法就是时刻保持冷静和宽容，适时闭藏。

面对别人的愤怒不要多想，更不要被他们的愤怒感染，学会隐忍，降低姿态，就能让自己的心情轻松一些。

<<鬼谷子大全集>>

在东汉末年一场重要的战役期间，曹操的谋士发现有几位将领通敌，于是建议把他们处决。但曹操什么也没做，他知道，在战争的关键时刻处决这些将领只能扰乱军心，对自己不利，因此他闭口不谈。

与拿破仑相比，曹操冷静多了。

职场中，面对别人的情绪圈套，你应该保持头脑冷静，适时“捭阖”，这样才能够在权力的争夺战中取得主动权。

如果愤怒的情绪已经产生，就应该学会控制和压抑，“守司其门户”，运用“捭阖术”，分析形势，找到恰当的时机解决问题。

闭在及时——识时务者为俊杰《鬼谷子》曰：“口者，心之门户也。

心者，神之主也。

志意、喜欲、思虑、智谋，皆由门户出入。

故关之以捭阖，制之以出入。

”鬼谷子认为，口是心的门户，祸从口出病从口入。

人在说话时应该掌握分寸，懂得“捭阖”之道。

生活中，漂亮的说话艺术能及时化解矛盾，帮助自己摆脱尴尬的局面。

有些时候，因为我们自己的难堪，造成整个气氛的不和谐，这时，面对语言困境，就应当灵活应对，及时转换角度，巧说妙解，这样，不但能给自己找个台阶，还能为生活增添某种乐趣。

有一对夫妻因小事争执不下，在家吵闹不休。

正当妻子向丈夫怒吼时，有一位朋友来访，丈夫尴尬得无地自容。

好在妻子也顾及到丈夫的面子，看朋友到来连忙改口，但对丈夫来说，终究一时无法从窘境中摆脱。

朋友见状，笑着说：“听你俩交流得挺热烈，我来得可真不是时候啊！”

”此话一出，其妻先红了脸，无语离去。

丈夫马上调侃地对朋友说：“打是亲骂是爱，我们刚才是在打情骂俏呢！”

别看她刚才那么凶，其实正表示她对我的关心，不信你问她。

”这时他妻子从里屋出来也与朋友打哈哈，争吵便化为云烟。

丈夫的“打是亲骂是爱”巧妙地给自己找了一个台阶，化解了一时的尴尬，还增添了一些生活情趣。

在谈话中，懂得“捭阖术”的人，应该把握分寸，“捭阖”有度，收放结合，这样，当我们需要撤出时，便可以为自己找个台阶。

俗话说：“识时务者为俊杰。”

”当你给对方提建议而陷入困境时，切记不要死撑，应该分析其中的利害关系，及时转变思路跟方法。

运用“捭阖”之道，充分发挥言语的作用，见机行事，巧妙的回环，用只言片语化解纷争，可谓是最好的策略。

1909年德皇威廉二世执政，他目空一切，发表了一篇荒诞绝伦的演说，他说德国是世界和平的主宰，只有使德国建立强大的陆海军才能稳定欧洲，并且维护英国的利益。

他还声称自己是英国友人，他曾使英国不受俄法两国的压力在非洲获得胜利。

这篇演说在《每日新闻》上刊登，举世震惊，并把整个局势搅得越发混乱。

世人都对这篇骄横狂妄的演说加以攻击评论，尤其是在英国最为激烈，连德国的政客亦不胜惊惶，德皇至此也后悔不该说那么露骨的话。

为了保持自己的尊严，德皇就把责任推到总理大臣布洛克亲王身上，叫他来声明那篇演说是出自亲王的建议。

布洛克得知此事后就对德皇说：“陛下，恐怕世人不会相信它是事实。”

”德皇闻之大怒，便说：“你以为我是笨蛋，能犯你永不犯的错误？”

”布洛克立即发现自己的错误，于是连忙改正说：“陛下，我说的话绝无这个意思，实际上陛下各方面的学识都远胜过我，我所懂的只是军事和外交上的一些粗浅知识，而陛下在这方面懂得比我多得多，并且精通一切自然科学。

陛下每次谈及各种科学原理时，我都深感佩服，因为我完全是个外行，一点儿都不懂。”

<<鬼谷子大全集>>

”德皇经过他这样一补充，心中的不快顿时全消，因为他相信布洛克没有鄙视之意，并且敬佩自己的才能，于是很高兴地握着布洛克的手说：“我们继续互相合作，团结一致，如果有人说布洛克不好，我将对他的鼻子猛击一拳！”

”在与德皇产生冲突的时候，布洛克及时住口，是“阖”，继而改变策略，投其所好，大发言论，不仅化险为夷，还为德皇铺好了退路，让他风风光光地退场。

德皇也心知肚明自己的不足，故重新考虑了布洛克所说的话，顺水推舟了。

古人云：“敌势全胜，我不能战，则必降、必和、必走。

降则全败，和则半败，走则未败。

未败者，胜之转机也。

”意思是说，在我方处于不利地位时，有降、和、走三种可供选择的方式，只有主动地、有计划地撤出，才是最上策。

谈话的时候，无论我们多么小心，也有失策的时候，何况在许多时候大家又都是有口无心。

如果不懂，“捭阖”，口无遮拦，该闭嘴时不闭嘴，就会造成更大的失误。

这种情况下，如果一味地纠缠不休，就会越陷越深，无法挽回。

适时“捭阖”，闭在及时，言于关键，或许会柳暗花明又一村。

<<鬼谷子大全集>>

编辑推荐

《鬼谷子大全集(超值白金版)》：一部济世之书，习之可修身齐家治国平天下，一部实用宝典，用之可创富开基立业成大事。

鬼谷子是我国战国时期著名的思想家、谋略家、兵家、教育家，是纵横家的鼻祖。

精通数学星纬、兵学韬略、游学势理、养性舍身及纵横术。

他隐居山林，著书立说，传道授徒。

在风云际会的时代，鬼谷子因其弟子纵横驰骋于政治、军事、外交舞台而显威扬名。

他的弟子们叱咤风云，出将入相，左右着时局的变化。

不仅历史上纵横家们侍奉他为鼻祖，兵家们崇尚他的谋略，即便是民间卜卦之流都推尊他为祖师爷。

然而，几千年来，非主流文化地位的处境，使这位旷世奇人在世代口耳相传中愈来愈神秘，以致神龙不见首尾。

《鬼谷子》是一部集纵横家、兵家、道家、仙家、阴阳家等思想于一体的权谋理论著作，然而，自成书以来备受争议、褒贬不一。

欧阳修谓其：“因时适变，权事制宜，有足取者。”

长孙无忌谓之日：“便辞利口，倾危变诈。”

柳宗元谓其：“险戾峭薄，恐为妄言，乱世难信，学者不宜道之。”

鬼谷子的察人之明，对历史可能性的洞察以及对当时外交合纵连横艺术的掌握，必然使他成为当时最有影响的人物之一。

无论怎样，任何评论都掩盖不了《鬼谷子》在社会政治上的真知灼见和在功业上的谋略权术、雄辩才智《鬼谷子》权谋策略的技巧、道破天机的智慧必将影响后世千秋万代，发挥重要的现实意义。

目前国内外关于鬼谷子的书中，内容最完备、阐述最全面、方法最实用的大型作品，一部究天人之际，通古今之变的传世绝学，《鬼谷子》是一部历经千年仍具有强大生命力和实用价值的旷世奇书，在今天这个世界政治风云变幻，商业竞争日益激烈，各种利益冲突不断加剧的时代，鬼谷子的思想、智慧和奇谋韬略，在从政、外交、经营、管理、为人、处世等方面更具实际指导意义。

作为一个现代中国人，不可不知，不可不学，不可不用。

中国谋略学第一奇书。

<<鬼谷子大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>