

<<潮汕商人胜过犹太商人>>

图书基本信息

书名：<<潮汕商人胜过犹太商人>>

13位ISBN编号：9787511311627

10位ISBN编号：7511311628

出版时间：2011-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：嘉诚

页数：350

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<潮汕商人胜过犹太商人>>

### 内容概要

潮汕商人是一个首富辈出的商业群落，更是一个世界性的商业图腾。他们五洲驰骋、四海纵横，涌现出了数不胜数的商界精英和世界级巨富，更上演了一幕“潮汕商人胜过犹太商人”的财富传奇。

## <<潮汕商人胜过犹太商人>>

### 书籍目录

#### 第一章 商者无域 —— “华人首富”李嘉诚的商道真经

在推销中找到人生方向  
没大学文凭也能做出一番事业  
做人第一，赚钱第二  
既敢于竞争，又善于竞争  
江河不择细流的经营观  
没有一个行业会一直好下去  
对自己要节俭，对他人要慷慨  
一个“诚”字赢天下  
赚钱机会无处不在  
用全球化思维做生意  
让家族生意“富过三代”

#### 第二章 坐地为王 —— “QQ之父”马化腾赢在“深圳基因”。

财富源于创业梦想  
“专注”成就了今天的辉煌  
给网民做最有用的东西  
“三问”式的经营哲学理念  
最重要的工作是体验产品  
用阳光做法博得阳光财富  
模仿性创新+全业务竞争战略  
从模式驱动到技术驱动  
人品第一，专业能力第二

#### 第三章 产业链竞争 —— “农牧巨子”谢国民危机中自救

衔着金钥匙出生的富家子  
农业比原子弹更重要  
抓住了机会才会有钱挣  
利用好泰国丰富的农业资源  
危机中要学会自救  
有了科技人才，钱就不会花光  
产、供、销一条龙主义  
把握政策，赢得商机  
把孩子放在师傅的脚边

#### 第四章 富过三代 —— “金融巨擘”陈弼臣让泰国经济超前75年

八块大洋闯泰国  
服务华人经济圈的银行家

.....

#### 第五章 人脉胜出

#### 第六章 赢在专注

#### 第七章 资源整合

#### 第八章 工字不出头

#### 第九章 险中求利

#### 第十章 狙击股坛

## <<潮汕商人胜过犹太商人>>

### 章节摘录

版权页：创业难，守业更难。

对富豪来说，一掷千金很潇洒，但是奢侈浪费最容易败家。

李嘉诚早年经历了困苦的人生，所以懂得以“贱”为本，维持长久富贵的道理。

他还说，以“下”为基础，才能长久高高在上，家业兴旺的前提是要保持勤俭、低调的作风。

而如何教育子女，让他们会做人、成大事，李嘉诚颇有心得：“他们一定要听我讲话。

我带着书本，是文言文那种，解释给他们听，然后问他们问题。

我想当时他们亦未必能懂，但那些是中国人最宝贵的经验和做人的宗旨。

”因此，在日常生活中，李嘉诚经常把悟出的人生道理讲给儿子听。

早年，他带着孩子坐电车坐巴士，又跑到路边报纸摊档，看小女孩边卖报纸边温习功课那种苦学态度

。

这种方法很管用。

每次回忆起父亲带给自己的深刻影响，李泽楷总是说：“我从家父那里学到的东西很多，最主要的是怎样做一个正直的商人，以及如何正确处理与合伙人的关系。

”两个儿子都称赞父亲是最好的导师，是最好的商业教授。

后来，李泽钜和李泽楷在香港读完中学后，李嘉诚把他们送到国外留学深造。

他说：“作为父母，让孩子们在十五六岁时就远离家乡，远离亲人，当然有些于心不忍，但是为了他们的将来，就要忍心。

## <<潮汕商人胜过犹太商人>>

### 编辑推荐

《潮汕商人胜过犹太商人》：潮汕人没那么张扬：华人首富是潮汕人而已；香港所有上市公司有三分之一是潮汕人的而已；泰国企业前20强都是潮汕人的而已；泰国的首富是潮汕人而已；新加坡首富是潮汕人而已；澳洲华人首富是潮汕人而已；欧洲华人首富是潮汕人而已；加拿大华人首富是潮汕人而已；80万的潮汕人主导着海南岛商界而已；深圳的首富是潮汕人而已；现在聊天用的QQ是潮汕人的而已；中国最敢闻的人群是潮汕人而已；泰国国王说潮汕人是东方犹太人而已；全球华人富豪100强有19人是潮汕人而已；华人最富的人群是潮汕人而已；揭阳的普宁有全国最大的药材市场而已；潮州是中国最大的娼服生产基地而已；汕头的澄海是全国最大的玩具生产基地而已；……数百年来潮汕人的创业史，21世纪潮汕人的盛世箴言。

一群走遍世界的商人，一个首富辈出的商帮；一段数百年不败的传奇，一部震撼世界的财富史。

潮汕商人是一群厉害的狠角色——没大学文凭也能做出一番事业.告诉世人农业比原子弹更重要，让泰霸经济超前15年……

<<潮汕商人胜过犹太商人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>