

<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

图书基本信息

书名：<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

13位ISBN编号：9787511303608

10位ISBN编号：7511303609

出版时间：2010-6

出版时间：中国华侨出版社

作者：翟文明，高理铨 著

页数：482

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

内容概要

厚黑学是透析中国历史和文化、深掘人性的中国式成功秘诀，博弈论是在西方哲学、经济学、心理学、信息论的基础上发展创新出来的思维利器。

它们从不同的角度，以不同的研究方法对人性的真相进行了极为深刻的揭示。

以厚黑学与博弈论的眼光看，人生处处都是战场，我们每个人都行走在险象环生的人性丛林之中，时刻都面临着挑战。

无论我们承认与否，每个人都时刻站在自己的战斗序列当中，每件事情都处在明争暗斗之中，稍一疏忽就会被人运用谋略加以利用、欺骗、构陷、挤倒，甚至消灭。

面对险恶的人性，厚黑学并不是教我们厚颜无耻、心狠手辣地干坏事，博弈论也不是教我们滥用心机算计他人，它们只是现实中一种必要的生存智慧和手段，完全可以用在正途：官场中人可以利用它们平步青云，商场中人可以靠它们发财致富，普通人也可以靠它们出人头地……本书通过历史上大量正面或反面的事例，从说话艺术、求人办事、恋爱、职场生存、经商、权力斗争等方面，归纳、诠释了立足社会、为人处世的厚黑之道，以通俗易懂的语言介绍了博弈论的基本理论和思维模式，并就博弈论对社会及人们日常生活的指导作用进行了详尽而深刻的剖析，清晰地揭示了当下社会中人们各种互动行为和关系背后的人性规律，帮助读者将厚黑学和博弈论两套学问的精髓结合起来，掌握当今世界上最强有力的生存竞争武器，一手厚黑学，一手博弈论，该用厚黑时用厚黑，该用博弈时用博弈，甚至双管齐下，二者兼用，从而无往不利，战无不胜。

<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

书籍目录

上篇 左手厚黑学 第一章 厚黑学智慧精髓 用厚黑眼光寻找正义与光明 厚黑学是一种通赢的智慧 什么是“厚”，该“厚”到什么程度 “黑”是什么颜色，为什么需要“黑” 厚如城墙，黑如煤炭 厚而硬，黑而亮 厚而无形，黑而无色 第二章 为人处世厚黑学 做人要多铺路少砌墙 装装糊涂，世事皆通达 坚守信念，不在意他人的评说 全面塑造自己的成功形象 明哲保身，不要轻易得罪小人 牢记“借”字诀，加法成大事 用灵活手段达到目的 背后说人好，莫谈他人非 坦率表达和维护自己的利益 学会忍耐，低调做人 害人之心不可有，防人之心不可无 冤家宜解不宜结 第三章 说话艺术厚黑学 首先做个会倾听的人 看人说话才能投缘 厚黑说话，妙在分寸 说话委婉好处多 交浅不言深，逢人宜说三分话 必要时先把假话说好 开出有人情味的逐客令 坚决避免不必要的争论 寻找亮点多多赞美 巧妙提问摸清对方底牌 朝着有利于自己的方向引导 用“拉家常”的方式来说服 请将不如激将 轻松愉快，紧抓要害 必要时得说“不” 第四章 求人办事厚黑学 软磨硬泡，厚脸求人要耐心 求人办事，先把架子放下 别把“冷遇”当回事 求人需执着，撞了南墙不回头 见缝插针，求人要讲策略 从感情和关系入手 活学活用“捧”字诀 办成事的最大秘诀是投其所好 绵里藏针求人法 送礼有道才能好办事 央求不如婉求，劝导不如诱导 第五章 职场厚黑学 擅长领会上司的真实意图 忠诚比能力更重要 永远不要盖过上司的光芒 在领导面前不妨装装“嫩” 精习“求官六字真言” 与同事相处要多个心眼 新官上任要确立自己的威严 识人在先，善用在后 唯才是举，要猛兽不要病猫 管理是授权与控制的艺术 既要正激励，也要负激励 表扬不可滥用，滥用必损威严 厚黑驭人的五大绝招 第六章 生存竞争厚黑学 任何时候都不要轻视对手 把握主动权，制人而不制于人 巧施烟幕弹迷惑对方 选择对手的薄弱环节作为突破口 保持饥饿感，看到机会就出手 在混乱中保持冷静 深藏不露才能让人防不胜防 苦练内功，增厚自己实力 堂堂之阵与出奇制胜 擒贼先擒王，釜底抽薪 对竞争对手不能心慈手软 不利形势下的生存之道 第七章 经营厚黑学 第八章 权力厚黑学 第九章 情场厚黑学 下篇 右手博弈论附录一 全本厚黑学附录二 名人评厚黑学

<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

章节摘录

上篇 左手厚黑学 第一章 厚黑学智慧精髓 厚如城墙，黑如煤炭厚黑学是一门异常有用，同时也是非常高深的智慧。

学者们研究任何学问都要循序渐进，研究厚黑学也是一样，是一个由浅入深、由低到高，渐渐领悟的过程。

李宗吾将厚黑学分为三层境界，这三层境界是一个系统工程，其中第一层是“厚如城墙，黑如煤炭”

。李宗吾说：“起初的脸皮就像一张纸，但由分到寸，由尺到丈，慢慢地就厚如城墙了。

最初心的颜色作乳白状，由乳色到炭色再到青蓝色，再进一步就黑如煤炭了。

到了这个境界只能算初步的功夫，因为城墙虽然厚，用大炮轰，还是有攻破的可能；煤炭虽黑，但颜色令人讨厌，众人都不愿靠近它，所以只能算是初步的功夫。

”对于中国人来说，面子问题十分重要，有时甚至比利益或者性命还要重要。

别人的评价，是决定其价值的重要根据，有时甚至是唯一的根据。

初识厚黑之术的人，往往会因为可能受到别人的责难和非议而感到很尴尬。

他们运用厚黑智慧，往往是出于迫不得已的原因，并且也认为这是一种卑鄙、邪恶的行径，无法将厚黑之术融入到自己的行为价值中来。

实际上，求生和追求幸福，是人类与生俱来的权利；自私是人的天性，也是社会发展的最大动力。

既然如此，又何必满口仁义道德，披着道貌岸然的外衣呢？

进入厚黑之门，第一步就是要扔掉面子，把别人的评价放在一边，不理睬他人的风言冷语，绝不怀疑自己的能力和价值，这样才不会因为其他的扰乱因素而改变自己的行动计划，从而步入成功人士的行列。

行使厚黑，在未能纯熟之前，不管你了解、使用了多久，终究也很难达到自己的目的。

厚黑学不同于其他智慧，比如学习数学，如果基础知识不牢固，顶多学不会高级知识而已，原来打下的基础还在。

但厚黑学却不一样，使用厚黑学，就好像走钢丝一样。

初识厚黑之人，必须随时都小心谨慎，贸然行使厚黑，就有可能摔得粉身碎骨，无异于自掘坟墓、自毁前程。

最好的方法是，随着经验的慢慢积累，逐渐认识到厚黑之术无可厚非，在实践中把脸磨厚，将心炼黑，循序渐进，才能将厚黑之术融会贯通。

.....

<<左手厚黑学右手博弈论大全集>>

编辑推荐

《左手厚黑学 右手博弈论大全集》左右通赢的处世哲学，无往不利的生存法则。厚黑学是透析中国历史和文化、深掘人性的中国式成功秘诀，博弈论是在西方哲学、经济学、心理学、信息论的基础上发展创新出来的思维利器。将厚黑学与博弈论两套学问结合起来，该用厚黑时用厚黑，该用博弈时用博弈，甚至双管齐下，二者兼用，则无往不利，战无不胜。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>