

<<人脉决定命脉>>

图书基本信息

书名：<<人脉决定命脉>>

13位ISBN编号：9787511302243

10位ISBN编号：7511302246

出版时间：2010-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：成杰，王晓升 著

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉决定命脉>>

前言

世界第一人脉关系专家哈维麦凯先生说：“人脉就是钱脉。

”在当今这个竞争激烈的时代，人脉不仅仅是钱脉，人脉更是命脉。

无怪乎美国石油大王约翰·D·洛克菲勒说：“我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获取与人相处的本领。

”曾任美国总统的西奥多·罗斯福曾说：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

”的确如此，在美国，曾有人对2000多位雇主做过这样一个问卷调查：“请查阅贵公司最近解雇的3名员工_T的资料，然后回答：解雇他们的理由分别是什么。

”结果是无论什么地区、无论什么行业的雇主，三分之二的答复都是：“因为他们不会与别人相处。

”在社会上，我们也会发现这样的事实：一个被众人接纳和认可的人，有时候能力未必超人一等；但一个成功的人，其背后必定是一群人在努力。

自古以来，怀才不遇的大有人在，却很少有人际关系过硬、左右逢源却没有出路的人存在。

因为，成功的人往往懂得为人处世的技巧，能为自己营造一个良好的人脉环境，就能拥有恰当的人际关系，就能做成想做的事情。

有了能力，还需要有人欣赏、有人提拔。

处理好人际关系，形成自己的关系网，也是每个人降低办事成本的最佳选择。

<<人脉决定命脉>>

内容概要

人脉是一个人通往财富、荣誉、成功之路的门票，只有拥有了这张门票，你的专业知识才能发挥作用。

美国人际关系大师卡耐基经过长期研究得出结论说：“专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。

”所以说，无论你从事什么职业，学会处理人际关系，掌握并拥有丰厚的人脉资源，你就在成功路上走了85%的路程，在个人幸福的路上走了99%的路程了。

<<人脉决定命脉>>

作者简介

成杰，巨海教育集团总裁，华人顶级实战名师，卓越团队建设专家，实战派执行力大师，华人演说领导力权威，百味佳餐饮集团顾问。

成杰老师是一位实战派的管理咨询专家！

他用八年的时间亲自拜访了上百位顶尖成功企业家，并先后在120多个城市巡回演讲，培训辅导过1200多家企业，演讲超过1580场，听众达百万人次之多。

近年来有10万多位企业董事长、总经理参加过成杰老师主讲的《总裁三项修炼》《总裁演说领导力》，深受震撼，100%的企业在三个月之内业绩快速递增。

品牌课程：《总裁演说领导力》《总裁三项修炼》。

品牌内训：《如何从优秀到卓越》《真正的执行力》。

<<人脉决定命脉>>

书籍目录

浅析篇 第一章 从自我开始——构建人际关系网 人脉的威力 人要有自己社交的圈子 构建自己的关系网 与谁交往决定你成为何种人 其实贵人离你并不远 交友不可“人走茶凉” 朋友的数量与自己的胸怀成正比 人际交往中要有团队精神 第二章 交际礼仪——把握初次见面的基本礼仪 良好的第一印象是个人的最佳名片 展示你个性开朗的闪光点 注意树立积极形象 恰当的说话方式是一门艺术 切忌说话不把握分寸 成为语言赞美的行家 倾听是有效沟通的金钥匙 微笑是最好的交流方式 牢记对方的名字进阶篇 第三章 提高自我控制能力——扫除人际关系发展的障碍 养成好习惯, 戒除坏习惯 克服自卑心理 让内心充满热忱 远离谣言, 不做令人讨厌的“小喇叭” 诚信是人脉成功的第一要素 友善比强势更有效 话不说满, 给自己留下回旋的余地 幽默可令沟通出彩 第四章 把握人际交往的原则——交际中不可不知的要点 协调合作与竞争的原则 驱逐烦恼的原则 到处受欢迎的原则 与人友好相处的原则 了解对方观点的原则 不轻易与对手争辩的原则 正视别人批评的原则 保持理智的原则 实战篇 第五章 用正确的方法做正确的事——交际中常见问题的处理 克服害羞心理 纠正他人的偏见 从容应对恶语相向 少说易被人误解的话 灵活运用赞美 玩笑不要开过了火 送礼也有大学问 “你错了”, 切勿轻易说出口 莫碰对方忌讳之处 第六章 交际中的焦点问题攻略——使关系更加紧密的沟通术 个性强的人怎样交友 性格内向的人怎样处世 年轻人怎样拓展社会交际 “察言观色”有妙用 对待“小人物”的正确策略 要雪中送炭, 更要锦上添花 适时用身体语言表达内心世界 做好人脉“保鲜”工作精进篇 第七章 驾驭人际关系——缔结好人缘 互不伤害的社交艺术 学会合理地拒绝别人 灵活把握竞争与合作的关系 不妨让自己也沾沾名人的光 做足“人情”好办事 原谅仇人, 感激恩人 与他人分享成功 建立成功人脉须厚积薄发 第八章 人际关系成功导向——营造成功的人际关系网 善于创造机会与人相识 保持奉献与回报的平衡 在人脉管理中把朋友分级 你也可以成为“大人物”的亲密朋友 常常联络, 情感是靠平时积累的 保持合理的交际距离 第九章 拓展职场人脉圈——轻松应对职场难题 打入公司的主流群体 一定要尊重公司的“老前辈” 团结合作会使你如虎添翼 摸透上司的个性与领导风格 学会与不同类型的同事相处 职场上切勿“越位” 人事变动前的“热身”活动 办公室男女两性相处之道 摆脱流言飞语的困扰

<<人脉决定命脉>>

章节摘录

浅析篇第一章 从自我开始——构建人际关系网人脉的威力斯坦福（Stanford）研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出，在一个人的成就中有85%决定于人际关系网，而专业知识只占15%的比例。

看到这个数据是否令你感到震惊？

再看看以下的例子，或许你会发现，人脉竞争力是如何在一个人的成就里扮演着重要的角色的。

在我创办红羽集团伊始，就坚定地执行把人脉的培养作为公司运营的重要目标，并且还把这种理念带入了集团里面。

我认为，人脉不仅仅是钱脉，更是每个人的命脉，公司的成功取决于是否发现那些随时给你带来财富的贵人。

在为欢迎亚洲成功学权威人士陈安之老师举办的宴会上，我很荣幸有机会在与会同仁前阐述了自己的理念，获得在场各位企业家的共识，更由此引起一位蒋先生的关注。

会后，他主动联系到了我，表达了他的合作意向，并透露出了大胆而新奇的观念。

凭借敏锐的市场嗅觉，我们很快达成了一致。

不久，我们就成立了浙江积分宝商贸有限公司，并且吸引了全国许多顶尖高手前来共建。

就是这样一次偶然的机遇成就了蒋先生和我的财富之路，但是一切的偶然背后都可以追溯到其必然性，我们的成功正是得益于“人脉就是命脉”的思想认识。

由此可见，假如你决心成为顶尖人物，就千万不要忽视人脉的力量。

在好莱坞有一句很盛行的话：“成功不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁。”

当然，这句话有其片面性，但是从某种程度上说明了建立人脉的重要性。

作为一个生存在现实社会中的人，我们应该正视这一点。

<<人脉决定命脉>>

媒体关注与评论

一个人的成功就是他人际关系的成功。

——松下幸之助我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获取与人相处的本领。

——约翰·D·洛克菲勒人脉是你一生中最大的财富，有人脉就有力量，有人脉就有竞争力。

人脉即是你的财脉，你的成功人生就赢在人脉中! ——戴尔·卡耐基你的命运掌握在你朋友的手里

。

——安东尼·罗宾斯赚更多钱的技巧就是去接触更多的人，不断丰富自己的人脉资源。

——汤姆·霍普金斯

<<人脉决定命脉>>

编辑推荐

《人脉决定命脉:打造你的黄金人脉》：构建你自己的人际关系网智慧的人时时处处经营人脉，成功的事桩桩件件依靠人脉。

人脉是你一生中最大的财富，有人脉就有力量，有人脉就有竞争力。

在知识经济时代，如果想要成功，就必须营造一个成功的人脉关系，为自己积累丰富的人脉资源。

没有人脉，只能是一分耕耘，一分收获。

若加上人脉，我们将是一分耕耘，数倍收获。

好莱坞流行一句话：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

”正如这句话所言，这是一个人脉的年代。

谁都不可能成为像鲁宾逊那样的孤胆英雄，不管你是商界的领军人物。

还是普通的公司职员，都不能逃脱人脉的影响力。

人脉即是财脉。

人脉即是名脉，人脉即是命脉。

<<人脉决定命脉>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>