

<<犹太人的传家秘语>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的传家秘语>>

13位ISBN编号：9787511232236

10位ISBN编号：751123223X

出版时间：2012-10

出版时间：光明日报出版社

作者：良石

页数：226

字数：170000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人的传家秘语>>

前言

快跑的未必能赢，善战的未必会胜，聪明的未必能得到粮食，世故的未必能收获人脉……这世上的一切依靠的都是智慧，而非其他。

而提到智慧，人们总会联想到犹太民族，不可否认，他们是世界上最具智慧的民族。

犹太文化作为流传了几千年的文明，它没有给世人留下什么值得炫耀的宫殿和建筑，也没有给人们留下奢侈的器具，它惟一留下的就是智慧，而智慧又是一切财富的根源，正因为它的存在，才使得千年之后的犹太民族登上了世界第一商人的宝座，同时也在其他各国领域取得了令人瞩目的成就。

那么，我们怎样将犹太民族这份宝贵的传家密语继承下来呢？

这也正是本书的目的。

本书共分为八个章节，分别从心灵思考、为人处世、家庭生活、商业经营等领域，道出了犹太人的睿智与精明，力求为读者还原出一个真实的犹太民族，以及一份详尽的犹太智慧。

“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界。

” “不了解犹太人，就不了解世界。

”可见，犹太民族对世界有着怎样的影响。

当然，无以伦比的财富与智慧并不是轻易得来的，一切都要感谢他们曾经遭遇过的苦难。

在人类历史上，犹太民族是一个屡遭厄运却从未屈服的又令人肃然起敬的民族。

他们在世界各地过着颠沛流离的生活，他们屡遭种族歧视与残酷迫害，却依然没有灭绝，反而日益强大起来，并为人类社会的进步做出了巨大贡献。

这样一个古老的民族，在世界民族之林中，占据着不可或缺的地位，并造就了许多举世瞩目的伟人和名人，马克思、基辛格、爱恩斯坦、贝多芬、毕加索、卓别林等等，都是这个民族所培养出来的天才。

犹太民族，不仅涉足广泛，在各个领域都可以取得令人瞩目的成就，同时，还涌现出了大批的亿万富豪。

在两千多年前，当中国古圣先贤们坐在私塾里谆谆教导人们“舍利取义”时，犹太民族的智者却在流亡的途中告诉自己的同胞：生活是现实的，为了生存下去，必须要学会赚钱。

就这样，犹太人从小便对金钱有着不可磨灭的执着。

对于犹太人的财富，有一个非常经典的说法：“世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

”所有这一切都表明，在其他民族对金钱还抱有着一种莫名的憎恶甚至恐惧之时，犹太人在钱这一方面已经完成文化学而非经济学意义上的划时代的跨越：金钱已经成为一种独立的尺度，一种不以其他尺度为基准，却相反可以凌驾于其他尺度之上的尺度。

当然，犹太人的突出的智慧突出的并非只是财富智慧，在生存、信仰、教育、婚姻等方面的人生智慧也有许多值得学习的地方。

而且，正是因为犹太人的这份人生智慧高深广博，才让他们的致富手段如此鬼神莫测。

他们乐观自信、幽默开朗、待人真诚热情、懂得感恩、信守承诺，杜绝贪婪，并且善于不断提高和完善自己，犹太人独特的魅力闪耀着人性的光芒。

同时，他们也是生活中的强者，面对生存中与生活中出现的种种艰难与困苦，他们总能微笑面对、自强自立、积极向上、充满信心。

俄国著名文学家托尔斯泰曾经说过：“犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情和魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂永恒秘密充满激情的探索。

”犹太人在创造了一个个奇迹的同时，留给世人的是无穷无尽的智慧，引导着人们去探索、学习。

而本书的宗旨就是把这份智慧，不断地传承下去，让世人汲取犹太民族的智慧结晶。

<<犹太人的传家秘语>>

内容概要

良石编著的《犹太人的传家秘语》系统地阐释了犹太人的智慧，让读者能够从通俗有趣的故事中领略来自犹太人的睿智与深刻，并以此为方向，加强对自身的反思，从而在不知不觉中进步和提高，寻找属于自己的成功之路。

一起来翻阅《犹太人的传家秘语》吧！

<<犹太人的传家秘语>>

书籍目录

第一章 自省的力量

成功源于自信
接受自己的一切，不论好坏
开发自己的无限潜力
找到真正的目标
不为自己找任何借口
永不逃避责任
只信自己
善于自我反省
懂得宽容
别看不起穷人
舌头是善恶之源

第二章 不可忽视的思考术

时常停下来思考
思考勿用感情
告别优柔寡断
怀疑一切
不迷信权威
示人以弱
换一种思路，死路成活路

第三章 什么都不做是最大的风险

只要值得就去冒险
别害怕失败
敢于创新
解决问题要打破常规
以变应万变
惜时如金
决不拖延
不停地奔跑
不开始就不会有进展
勤奋是一切成就的催生婆

第四章 合作走向卓越

善于合作共事
帮人即是帮己
把敌人变成朋友
与他人互相协助，实现双赢
一笔生意，两头盈利

第五章 财商比财富更重要

本钱只做本钱
契约就是与上帝的约定
不义之财不取
不做影响诚信的事
只有100%才算合格
超越老板的期待
生意不成，也要笑脸相送

<<犹太人的传家秘语>>

先交朋友，再做生意
钱是赚来的，不是攒来的
智慧，你唯一能完全拥有的
捐出十分之一的收入

第六章 精明之道

堂堂正正的精明
生意无禁区
厚利适销
掏女人的腰包
78：22经商法则
借别人的资本赚钱
舍小利获大利
捕捉有效信息
把反对意见抢先提出来
要善于发现商机
小聪明中藏有大智慧
不借钱给朋友

第七章 挫折是生命的馈赠

成功始于错误
机会会乔装成苦难
忍耐，能带来财富
坦然地面对生活中的不幸
让苦难成为事业的动力
黑暗之中更容易看到光明
没有教育，就没有未来
在挫折中寻找翻盘的机会
痛苦愈深，人愈坚强

第八章 家庭是成功的基石

善待父母
顾念手足
管教孩子要有方法
好女人是所学校
对婚姻永保忠诚
家中的不道德，犹如菜上的虫子
温暖的家庭是最大的财富

<<犹太人的传家秘语>>

章节摘录

“相信自己，便会攻无不克，不能每日超越一个恐惧，便从未学得生命的第一课。

”这便是犹太人的自信精神。

在犹太人看来，相信自己是对自己的一种肯定，也是自身的一种信念。

一个人只要有自信。

那么他就能成为他希望成为的那种人。

萧伯纳曾说过：“有自信的人，可以化渺小为伟大，化平庸为神奇。

”如果你想成为化渺小为伟大，化平庸为神奇的成功者，成就一番事业，那么绝对不能缺少自信。

只有当你拥有了自信的态度，才能产生勇气、力量和毅力，进而才能借助它们的力量战胜困难，完成目标。

那时，你的人生便会更上一层楼，变得更加完美。

拿破仑希尔曾经说过：“自信。

是人类运用和驾驭宇宙无穷大智的唯一管道。

是所有‘奇迹’的根基，是所有科学法则无法分析的玄妙奇迹的发源地。

”可见，在促使人们成功的个人因素当中，自信是首要原因。

有自信才有可能成功。

人生的道路总是曲折漫长的，只要你迈开步子，困难和挫折总是无可避免。

这时，唯有自信才能支撑你挺过人生的风浪，无惧于雷雨的肆虐，放下生命的苦涩与辛酸，重新回归原本美好的生活。

一个人的成就。

绝不会超出他自信所能达到的高度。

就像如果拿破仑在率领军队越过阿尔卑斯山的时候，只是坐在那里唉声叹气地说：“这件事完全不可能。

”无疑的，这支军队将永远也不会越过那座高山。

所以，无论做什么事，坚定不移的自信，都是必不可少的因素。

造物主给予了我们巨大的力量，鼓励我们去从事伟大的事业。

而这种力量潜伏在我们的身体里，因此，事实上我们每个人都有着雄图伟略，都能万古流芳，但前提是你必须相信你能行，并将这个信念付诸行动。

所以说，你完全没有必要自卑，你之所以没有成功，只是因为你不相信自己会成功，不敢朝着这条路走下去。

犹太人卡沙尔看到房产销售的情势大好，决定代理销售活动房屋。

当时不少人劝他不要去做，认为他不可能做得好。

“现在的竞争非常激烈，你能驾驭得了吗？

再说，你在销售活动房屋方面又有多少实际经验？

更别提业务管理了。

”他的朋友这样忠告他。

不过卡沙尔还是坚信自己的眼光与能力，他承认竞争十分激烈，自己确实缺少资金，而且经验也不足。

“但是，”他接着说，“我收集了很多资料，上面显示，活动房屋这个行业正在扩展，我对我可能遇到的竞争进行了彻底的研究。

我知道我在销售方面可以做得比镇上任何人都好。

我也预料到会犯一些错误，但我相信会很快超过别人。

”于是，他毫不动摇地行动了。

在经过了一个漫长的过程之后，他终于凭借着坚定不移的信心赢得了两位投资者的信任，得到了几乎不可能的优惠——一家活动房屋制造商答应，在不需要现金的条件下，将一些很少量的存货供应给他。

。

<<犹太人的传家秘语>>

此后，他事业的成功之路便打开了。

P2-3

<<犹太人的传家秘语>>

媒体关注与评论

“犹太民族的智慧包含了永不消逝的温情和魅力，这些都是伟大的东西，就像玫瑰色的晨星，闪耀在寂寞的早晨，那是对人类灵魂永恒秘密充满激情的探索。

” ——俄国著名文学家托尔斯泰

<<犹太人的传家秘语>>

编辑推荐

良石编著的《犹太人的传家秘语》共分为八个章节，分别从心灵思考、为人处世、家庭生活、商业经营等领域，道出了犹太人的睿智与精明，力求为读者还原出一个真实的犹太民族，以及一份详尽的犹太智慧。

“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界。

” “不了解犹太人，就不了解世界。

”可见，犹太民族对世界有着怎样的影响。

当然，无以伦比的财富与智慧并不是轻易得来的，一切都要感谢他们曾经遭遇过的苦难。

<<犹太人的传家秘语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>