

<<生活中的博弈论>>

图书基本信息

书名：<<生活中的博弈论>>

13位ISBN编号：9787511211361

10位ISBN编号：7511211364

出版时间：2011-6

出版时间：谢洪波、邢群麟 光明日报出版社 (2011-06出版)

作者：谢洪波，邢群麟 著

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<生活中的博弈论>>

内容概要

博弈论作为一套强力而有效的思维工具，已广泛应用于社会生活的各个领域，我们身边的许多行为、现象，如人际关系的处理、股市和基金的投资、消费品的选择，乃至爱情婚姻等，都可以看做是人们自觉或不自觉的博弈行为，都可以运用博弈论的原理进行分析和指导。

事实上，人的一生无时无刻不在进行着一场场博弈，博弈与人生水乳交融，不可分离，要取得事业和人生的成功，就必须懂得博弈论。

《生活中的博弈论》将原本深奥的博弈论通俗化、简单化，同时通过大量典型的实例，从处世、职场、管理、营销、消费、投资、谈判、爱情、家庭等方面，就博弈论对社会及人们日常生活的制约作用和影响效力作了详尽而深刻的剖析，帮助读者掌握博弈论的精义，提高自己对社会现象的洞察能力和决策能力，并将博弈论的原理和规则运用到自己的人生实践和商务活动中，在面对问题时作出理性选择，减少失误，突破困境，取得事业和人生的成功。

<<生活中的博弈论>>

书籍目录

第一章 走近博弈论：一场规则与智慧的游戏 博弈究竟是什么 博弈的由来 博弈的构成要素 博弈的分类
第二章 博弈论的现实意义与功用：生活离不开博弈 小故事中的大智慧 每个人都在博弈 博弈与生活、学习、工作 博弈与个人、集体、社会 博弈为我们带来什么 用博弈解决生活中的难题 第三章 博弈论中的重要规则：在规则的围城里如何生存 纳什均衡：两败并不俱伤 囚徒困境：囚犯的两难选择 零和与非零和：互利互惠才能双赢 信息不对称：优势资源掌握在谁的手中 第四章 人际交往要懂博弈论：进退自如的处世哲学 交往中的心理博弈 理性与非理性的较量 是“战友”，还是“对手” 和自己的贪婪 博弈用自己的优势交换生存 权钱交易的怪圈 第五章 消费要懂博弈论：看紧钱袋，理性消费 超市里的面包为何难找 会员卡，蜜糖还是毒药 购房买车两不易 为什么工资上涨，消费下降 鸡鸭鱼肉与乌龟王八 第六章 投资要懂博弈论：以最小的投入获得最大的收益 先有鸡，还是先有蛋 彩票、赌博与投资 股市里的更大笨蛋理论 证券市场的随机游走理论 媒介投资的博弈分析 风险投资人与创业者的博弈 第七章 营销要懂博弈论：怎样才能卖得更好 渠道营销的合纵连横 市场选择如何搭便车 价格勾结与寡头垄断 价格大战，谁是出局者 广告，一场谁都不愿意的作秀 永远受欢迎的买一送一和抽奖游戏 第八章 谈判要懂博弈论：谈判就是讨价还价 商业谈判的要诀 讨价还价中的博弈 “胆小鬼策略”和“让步之道” 诚信机理的核心问题 第九章 管理要懂博弈论：胡萝卜再加大棒 直线与矩阵，合力与张力 团队精神与个人主义 董事长与总经理：罗盘与舵手 老板与经理的良性互动 分槽喂马的用人策略 绩效考核怎样才能公正 企业要有好的机制 管理者需要建立预期 生日蛋糕与企业文化 企业与员工的共赢之道 第十章 职场生存要懂博弈论：有竞争，也有双赢 篓子里的“螃蟹”和大海里的“游鱼” 办公室中的“智猪博弈” 职场中的多人博弈原则 职场共赢六法则 跳槽是把双刃剑 第十一章 爱情要懂博弈论：婚姻是场马拉松 爱情博弈论 先动策略让你赢得美人归 爱情里的优势策略 择偶“麦穗理论” 爱情是场美梦，婚姻是场赌博 和谐社会的“细胞”危机 第十二章 家庭生活要懂博弈论：皇帝需要轮流做 两面三刀的妻子 窝囊幸福的丈夫 孩子，现代家庭的皇帝 三代人的“三国演义” “攘外必先安内”

<<生活中的博弈论>>

章节摘录

版权页：从古至今，从君临天下、神圣不可侵犯的帝王，“居庙堂之高，处江湖之远”的谋臣士人、迁客骚人到碌碌无为、谋衣谋食而奔波的市井小民，都在为自己的生存和发展而处心积虑地展开形形色色的博弈。

古代的帝王为了维护自己的“家天下”，竭尽全力把自己处于博弈的强势地位。

西周通过周文王、周武王的努力，从商纣王手中夺取了天下。

由于周人本身势力弱小，于是周公甩出了文武两手。

一方面他制定了以“亲亲、尊尊”为主要内容的周礼，强调“天无二日、国无二君、家无二尊”，并制定了吉礼、凶礼、嘉礼、宾礼、军礼，为一切人制定了一整套的行为模式；另一方面，周公打出了“刑新国用轻典，刑平国用中典，刑乱国用重典”旗帜。

文武并用，张弛有度，这可以算是中国最早提出的博弈策略。

三千多年前中国人就懂得文武并用，一张一弛，就懂得因人而异，因时而异，可谓是天生的博弈高手，谁说博弈是外国人的专利。

当历史进入秦汉时期，中国人的博弈术开始日渐成熟。

如果说对博弈之术稍有点欠缺的人，似乎应该属于秦人。

千古一帝的秦始皇，凭借六代人的积累，一统天下，然后“隳名城，杀豪杰；收天下之兵，聚之咸阳，销锋镝，铸以为金人十二，以弱天下之民”。

他的目的是试图创建子孙的万世基业，然而，无休无止的兵役、徭役，超过了人民忍受的极限，使秦统治者与天下臣民进入了一场非合作性博弈，最后以秦帝国的土崩瓦解而告终。

秦始皇的刚劲为后世继承，但他的过失也成为后世制定博弈策略的反面教材。

作为秦帝国的继承人的汉人领悟了“刚则易折”的道理，实行“王霸杂用之”的策略，软硬兼施，这种博弈方式到唐代已经精练地概括为“德礼为政教之本，刑罚为政教之用”，中国最高统治者的博弈术成熟而丰富。

历朝历代的统治者就上演了一场场与天下臣民从合作走向对抗，从变和博弈走向零和博弈的历史戏剧。

俗话说：“一个好汉三个帮，一个篱笆三个桩。

”作为最上层的统治者他们必须组建自己的博弈团队，他们必须进行集团作战，于是作为社会上层的领导班子，最高领袖与他的亲密战友，“居庙堂之高”与“处江湖之远”的统治集团内部又展开了形形色色、大大小小的合作与非合作博弈。

<<生活中的博弈论>>

媒体关注与评论

博弈论让人们懂得如何应对这个纷繁多变的世界。

要想在现代社会做一个有文化的人，你必须对博弈论有一个大致了解。

——世界经济学巨匠 保罗·萨缪尔森（美）对于人类而言，博弈论最重要的贡献就在于它能够促进人类思维的发展，促进人类的相互了解。

——1994年诺贝尔经济学奖得主 莱因哈德·泽尔腾（德） 人生是永不停息的博弈过程，博弈意味着通过选择合适策略达到满意结果。

作为博弈者，最佳策略是最大限度地利用游戏规则；作为社会的最佳策略，是通过规则引导社会整体福利的增加。

人们的工作和生活，可以看做是永不停息的博弈决策过程。

——博弈论创始人之一 冯·诺伊曼（美） 博弈论让人们懂得如何应对这个纷繁多变的世界，要想在现代社会做一个有文化的人，你必须对博弈论有一个大致的了解。

——世界经济学巨匠 保罗·萨缪尔森（美）

<<生活中的博弈论>>

编辑推荐

《生活中的博弈论》将原本深奥的博弈论通俗化、简单化，同时通过大量典型的实例，从处世、职场、管理、营销、消费、投资、谈判、爱情、家庭等方面，就博弈论对社会及人们日常生活的制约作用和影响效力作了详尽而深刻的剖析，帮助读者掌握博弈论的精义，提高自己对社会现象的洞察能力和决策能力，并将博弈论的原理和规则运用到自己的人生实践和商务活动中，在面对问题时作出理性选择，减少失误，突破困境，取得事业和人生的成功。

<<生活中的博弈论>>

名人推荐

博弈论让人们懂得如何应对这个纷繁多变的世界，要想在现代社会做一个有文化的人，你必须对博弈论有一个大致的了解。

——世界经济学巨匠 保罗·萨缪尔森（美）

<<生活中的博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>