

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

图书基本信息

书名：<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

13位ISBN编号：9787510813399

10位ISBN编号：7510813395

出版时间：2012-4

出版时间：九州出版社

作者：约翰·D·洛克菲勒

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

前言

他，有着神话般的致富经历；他，创造出了不朽的发家传奇；他，白手起家却摇身变成美国历史上最富有的人；他，就是美国石油大王——约翰·D·洛克菲勒。

人们不得不承认他是一位天才商业巨子，他有着天生的经商才能。

上帝没有赐给他富有的家庭背景，却赐给了他致富的才能，正如他自己所说：“我不靠天赐的运气过活，但我靠策划运气发达。

”他的一生就是在策划自己以及子女们的命运，他以他非凡的才能运筹着自己以及子孙后代的恒通财运。

他曾说：“一个人不是在计划中成功，就是在计划中失败。

”在他的人生策划中，他无疑是一位成功者，而且他不仅仅是成功地计划了自己的人生，还成功地计划了子孙后代的人生。

他从未对自己的命运发出过悲慨，因为他坚信：“命运给予我们的不是失望之酒，而是机会之杯。

”正是凭借着自己高超的策划运气的才能以及他积极乐观的人生态度，他成就了自己，更成就了美国商业史上“家喻户晓，妇孺皆知”的“洛克菲勒家族”。

中国人有句老话叫做“富不过三代”，但是洛克菲勒却创造了打破这句古话的传奇。

他的家族——“洛克菲勒家族”发展到如今已经是第六代了，却依然方兴未艾、富甲天下。

走过了漫长的一个多世纪的洛克菲勒家族，仍在继续书写着这位地球首位亿万富翁——约翰·D·洛克菲勒的辉煌历史。

正如洛克菲勒所说：“要让金钱当我们的奴隶，而不能让我们当金钱的奴隶。

”约翰·D·洛克菲勒的后代们不是像守财奴葛朗台一样整天躲在房间里计划如何守住自己的财富，而是在积极地参与文化、环境与慈善事业，怀着富有的“负罪感”将大量的资金用来建立各种基金会，投资大学、医院，让整个社会都分享他们的财富。

这个迄今已繁盛了六代的“世界财富标记”与美国乃至国际政经都有着千丝万缕的联系。

在今天的美国，要完全躲避这个家族的影响几乎是不可能的，毫不夸张地说，洛克菲勒家族在过去150年的发展史就是整个美国历史的一个精准的缩影，并且已经成为美国国家精神的杰出代表，影响着世界各地的人们。

本书就是这个创造“世界财富标记”家族的第一代传奇富豪——约翰·D·洛克菲勒写给他儿子的38封教育信件，是经典的家训，更是致富的圣经！

同时，书中还在每封信件的后面附有一则关于洛克菲勒的小事例，而且在书籍的最后还附有洛克菲勒的详细人生履历，以及洛克菲勒家族的后代传奇，让广大读者朋友们充分了解洛克菲勒及其家族神秘面纱后的真面目，让大家离世界豪富更近一层。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

内容概要

据《福布斯》杂志评估，2007年洛克菲勒的个人资产是3053亿美元，排名世界第一。而比尔·盖茨的资产是530亿美元，名列世界第13位。

洛克菲勒还是全球最伟大的慈善家和现代慈善业最大的组织者。他从小就受到基督教浸礼会教义的影响和熏陶，养成了节俭、勤奋、诚实的优良品德，使他彻底摒弃了骄傲与纵欲之心，无私地将辛勤赚得的财富惠泽于同胞和全人类，这个世界也因他的无私与慷慨而变得越发美好。

《洛克菲勒写给儿子的38封信》通过洛克菲勒写给儿子的信，真实地揭示了洛克菲勒是如何创造财富神话的。

在《洛克菲勒写给儿子的38封信》中读者不仅可以看到洛克菲勒优良的品德、卓越的经商才能，还可窥见这位商业巨擘创造财富的谋略与秘密。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

作者简介

约翰·D·洛克菲勒(1839-1937)，人类历史上第一位亿万富翁，美国第一家工业托拉斯企业的创建者。

他出身贫寒，却充满了雄心壮志。

他儿时的梦想，就是要成为世界上最富有的人。

经过不懈的奋斗和努力；他终于建立了庞大的商业帝国——标准石油公司。

他成功地造就了美国历史上一个独特的时代，并被誉为“窥见上帝秘密的人”。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

书籍目录

前言

小窥约翰·D·洛克菲勒的人生观点及经历

- 第一封 大智若愚，韬光养晦
- 第二封 不甘示弱，挑战自我
- 第三封 起点高低，终点未必
- 第四封 天堂地狱，态度之差
- 第五封 当机立断，当下行动
- 第六封 幸运偶降临，有胆方乘机
- 第七封 遥望前途，抛掷赌注
- 第八封 精神崩溃，实为可怖
- 第九封 忠于自己，方成大事
- 第十封 运筹帷幄，策划运气
- 第十一封 商业竞争，我必力争
- 第十二封 化侮辱为动力，变蔑视为激励
- 第十三封 用实力镇住对手，拿价值达成交易
- 第十四封 与人协作，商友至贵
- 第十五封 防微杜渐，远离小人
- 第十六封 目的做领导，人生会更好
- 第十七封 冲动毁己，忍耐则刚
- 第十八封 信念是金，成败是炉
- 第十九封 行事需尽心，多思寻佳途/
- 第二十封 策略思考，大局全掌
- 第二十一封 借口于成功，蝼蚁于大堤（千里之堤，溃于蚁穴）
- 第二十二封 伟人非特异，人因价值珍
- 第二十三封 穷人千千万，我岂殊途归
- 第二十四封 勤奋出成效，多劳财自来
- 第二十五封 创造财富是责任，造福人类是使命
- 第二十六封 夜幕尾声，新日凌晨
- 第二十七封 坚持不懈，胜利可见
- 第二十八封 推诿责难，贻害无穷
- 第二十九封 莫望免费食，莫祈天赐衣
- 第三十封 各为所用，各尽其才
- 第三十一封 钱为我用，钱有所值
- 第三十二封 补精神食粮，育高尚灵魂
- 第三十三封 不贪不发，利益是本
- 第三十四封 善心未必得好报，恻隐终将陷地狱
- 第三十五封 雇主员工舟水情，载舟覆舟看人心
- 第三十六封 身是创业基，资本是自己
- 第三十七封 雄心满腔溢，事事争第一
- 第三十八封 不入虎穴，焉得虎子

附录：

扩展阅读：约翰·D·洛克菲勒人生履历

洛克菲勒家族传奇后代

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

章节摘录

第一封大智若愚，韬光养晦经典格言：1. 那些没有过不幸经历的人才是更不幸的人。

2. 将一头蠢笨的猪夸奖一番，它也是可以爬上树去的。

3. 知识的条条框框可能会束缚住你纷飞的思想翅膀。

4. 每一次说不懂，就会成为我们人生的一个巨大转折点。

October 9, 1890亲爱的儿子：约翰！

孩子，明天我就要回科利佛兰老家去处理一些我们家族的事情去了。

我之所以会给你写这封信，是因为我希望在我离开的这段时间里，你能够很出色地帮我打理好一些事务。

儿子，爸爸很相信你的能力，但是你要记住，倘若你遇到了一些比较棘手，而你自己又不能够拿定主意的事情时，你一定要多向盖兹先生请教。

万不可放不下架子或抹不开面子，不去向他咨询意见就擅自作出决定。

盖兹先生一直都是我最为得力的助手，他为人忠诚实在，提意见直言不讳，办事情又总是尽职尽责，而且他也很精明干练，能挑起大梁来，每次都能够帮助我做出明智的抉择。

我是极度信任他的，我也相信，他会给你最得力的帮助，不过，前提是你一定要尊重他、爱戴他。

儿子呀！

我知道你一直都为自己是布朗大学的精英毕业生而感到自豪，我也很相信你在经济学和社会学方面的知识十分优秀。

但是，我要提醒你的是，知识本就是空虚的东西，要是不把知识付诸实践行动，那就等于是没有知识，你不可能有什么成就的。

更何况，书本上的知识，几乎都是那些苦心孤诣的学者们在象牙塔里编撰出来的，它是难以帮你解决实际问题的。

儿子呀，我不希望你一直都对你所学到的知识、学问有一种依赖的心理。

我觉得这是你要想走人生坦途的关键。

你要明白，学问本身并不是什么了不起的东西，关键是将学问加以活用后创造出了不起的东西，这样学识才能够为你所用。

而要想成为一个活学活用的人，你必须得先成为一个身体力行的人，你需要有实行能力。

那么，实行能力从何而来？

依我说，它就潜藏在你每一次的吃苦当中。

经验告诉我，用自己的双脚亲自走过一条布满艰辛、不幸、失败、挫折的困难之路，不仅能够铸就我们顽强的毅力，而且还磨砺了我们赖以成就大事的实行能力。

只有那些在困难中挣扎着向上攀爬的人才知道如何千方百计地去搜寻解决问题的方法和手段，最终解救了自己。

我所笃行的成功信念之一就是想尽一切办法去吃苦。

也许你会感到很惊讶，也可能会觉得这很可笑，因为在你，在大多数人看来，没有比想吃苦更傻的事了。

其实不然，我的儿子，你要记住，那些没有过不幸经历的人才是更不幸的人。

人在世间本就是短暂的，许许多多事情都是来去匆匆的，你看看那些一夜成名或者是一夜暴富的人们，他们哪一个不是很快崛起又很快销声匿迹了呢？

一切都是虚幻的呀！

只有你用自己的劳苦行动换来的东西才是永恒的，也只有吃苦才是你建造事业大厦的根基，没有这一坚实根基，那么你的事业，你的人生就好像是建造在流沙里似的，随时都有消逝的可能。

我们应该看得远一些，要记住只有长时间的吃苦，才可以保证长时间的成功。

我知道你已经感觉到了，从你来到我身边工作以来，我从未给予过你重大的担子去挑，可是，儿子，这并不表示我不相信你的能力，我知道你是有那样的才能的，但是，我更希望你能够从小事做起，从一点一滴做起。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

因为做好了点滴的小事是做好大事的基石，倘若你从一开始就是高姿态进入你的事业，那么你就无法理解小事情对你人生事业的意义，如果你一直就是高高在上的大领导阶层人物，那么你就无法体会部下的心情，也就不能够调动起你部下的高昂工作情绪。

儿子呀，世界何其大，光凭一己之力是根本无法做出任何成就的，要想在这个世界上占有一席之地，那你就必须得学会去借助他人的臂力完成你自己的梦想，而要用他人的臂力，你的部下就是你最好的借力人群，而要想借用他们的臂力，你就必须得体谅部下们的心情，你要想体谅他们的心情，你就得从一点一滴的小事做起，这样等到你走上更高的位置了，你就能够明白如何去借用他们的臂力达到你想要的目的了。

约翰，在这个世界上有两种人的头脑是特别聪敏的，一种是活用自己能力的人，譬如伟大的艺术家、学者、演员等；而另一种则是活用他人的能力的人，譬如商业领导人或政治领导人等。

前者需要自身有特殊的潜能，而后者则需要不断地去挖掘他人的潜能，进而将他人的潜能为自己所用，这种人还需要的一种能力，就是虏获人心。

不过，不是每一个领导者都有那样的能力的，有许多领导者都是聪明的傻瓜，在他们看来，虏获人心的办法就是由上而下的将军式指挥。

但是，我却认为，这种压人一头的的方式不仅不能够深得人心，反而还会丧失个人的领导能力。

我们必须清楚的是，每个人都是有血有肉有感情的，试想有谁会对自己所受到的轻视或鄙薄不感到厌恶呢？

当别人看不起你了，你还会为他卖命干活吗？

所以说企图以压人一截的方式来虏获人心的领导者实在是无能之辈。

你不得不承认，要是将一头蠢笨的猪夸奖一番，它也是可以爬上树去的。

擅长虏获人心的领导者或者是有所作为的人大多都有一种难能可贵的品格-宽宏大量、不吝赞美，因为他们懂得赞美他人的力量。

不过，他们之所以会待人宽宏大量，乐于赞美别人也绝不仅仅是一种谋略，那也是他们真感情的投入

。而事实上，往往是那些无论是对自己的事业还是对自己的部属都投入真感情的领导者最终必能够赢得胜利，而且同时还能够深得部下的敬重。

知识是人们不可或缺的成功条件，但是，有了知识也可能会让你变成知识的奴隶。

要知道，先入为主的原理是每个人大脑里的自然反应，所以我们所学的所有知识都有可能一入脑子就成了定型的观念，这样的话，就很有可能会形成一种一边倒的保守心理，知识的条条框框束缚住了你那想纷飞的思想翅膀，你的一切想法都将围绕着“我知道”“我很清楚”“社会原本就是这样的嘛！”打转。

一旦这种“我什么都懂”的思想进驻到你的心里，那你就很有可能会失去了解事情真实面目的兴趣，而没有了这种兴趣，你就会丧失前进的动力，那么等待你的就只剩下百无聊赖的空虚日子了。

这就是为什么“懂得少”的人反而成功了的原因。

在现实生活中，出于自尊心和荣誉感的支使，一些戴着学识广博高帽子的睿智的人们总感觉说出“我不懂”三个字是件很丢人的事情，似乎是向别人请教，就表示自己很无知，那是一种见不得人的事，是一种罪恶。

其实这只是自作聪明的人们的愚蠢想法罢了。

这种人永远也不明白那句伟大的格言-每一次说不懂，就会成为我们人生的一个巨大转折点。

那些自认为自己很聪明，耻于说出不懂的人才是真正的傻瓜，而懂得装傻的人才是真正的聪明者。

倘若我把自己的聪明度看做是捞取好处的基准，那么我真是愚蠢至极。

直至今日，我依然清晰地记得自己的一次装傻情形。

那天，我正在绞尽脑汁地思考如何才能筹集到1.5万美元的办法，冥思苦想地在街道上边走边思考。说来也真是蹊跷，正当我费尽周折却毫无结果地想着借钱念头的时候，一位银行家骑着马迎面走来，拦住了我的去路，我抬头望望骑在马背上的银行家，他俯下身子来对我说：“洛克菲勒先生，你不想借用五万美元的钞票？

”我觉得有点儿不可思议，不相信自己竟会有这么好的运气。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

不过就在那一刻我也没有表现出丝毫的焦急和兴奋表情，静静地看着银行家的脸，然后慢条斯理地说：“是的……不过，请给我24小时的考虑时间吧！”

最终，我以极有利于我的条件获得了那笔借款。

孩子呀！

装傻是一门技术，它会给你带来诸多的好处。

装傻并不是真傻，它的含义是：低调行事、谦恭为人，换言之，就是要韬光养晦，将你的聪明包装在你的傻气下面。

当你越是觉得自己聪明的时候，你就越要学会掩盖自己的聪明，正如那句古老的格言所说：“成熟的稻子总是深垂着稻穗的。”

约翰呀，只有你爱好装傻，做事才会变得轻巧起来。

所以，就从现在起，热爱装傻吧！

我能够想象得到，我离开后，让你去挑起大梁、独当一面，确实是一种挑战，不过这不是什么难事，我相信你是可以做到的。

在我的经商道路中，我始终信奉着这样一句格言-请让我考虑一下再说。

我做事的习惯就是在行事之前，要冷静地思考事情的方方面面，一旦决定要行事了，就会义无反顾将事情执行完毕。

孩子，我希望你能够像我一样去行事，我相信你能做得更好。

--- 疼爱你的爸爸洛克菲勒见证智慧的小事迹当一次“傻子”，狂赚2500万美元一天，洛克菲勒到郊外去散步的时候看上一块地皮。

他马上找到地皮的主人说要购买这块地皮，地皮的主人还以为他开玩笑呢，就没搭理他。

洛克菲勒又告诉地皮的主人自己愿意出10万美元购买这块地，地皮主人越发不相信自己的耳朵了。

但是当洛克菲勒真的将10万美元拿到他面前的时候，他终于相信了，心里狂喜不已，还暗暗嘲笑洛克菲勒：“花这么高的价钱在这样偏僻的地段购买地皮，不是傻子才怪！”

但是，令“聪明”的地皮主人料想不到的是，就在一年后，市政府竟宣布在郊外建设环城公路，这一下，那块地皮足足升值了150倍。

城里的一位富豪想在郊区建造舒适的别墅群，就找到洛克菲勒说愿意花2000万美元购买那块地皮。

但是，洛克菲勒却笑着对来找他的富豪说：“哦，先生，真是抱歉！”

我还没有意愿将它出售给人家呢，我要再等等，因为我觉得它的价值还应该更大些。

因此，富豪没能买走那块地皮。

果然，不出洛克菲勒所料，三年后，洛克菲勒以2500万美元的高价将那块地皮售出去了。

同行们对洛克菲勒的这笔“意外收获”很是惊讶和不解，大家都很想知道最初他是怎样得知后来会发生的事情的那些信息的，大家甚至怀疑洛克菲勒和政府官员有来往。

但是，结果却是，洛克菲勒根本没有一位市政府职员朋友。

第二封不甘示弱，挑战自我经典格言：1.一个人思想的大小和他成就的大小是成正比例的。

2.态度是我们最要好的伴侣，同时也是我们最难制服的敌人。

3.在人生大海中，我们无法左右风向，但是我们却可以掌控自己的风帆。

July 19, 1897亲爱的儿子：约翰！

今天，我享受到了一种极为美妙的感受，那就是沉浸在热烈、真挚的爱戴中的感受。

这种美妙的感受是芝加哥大学的学生们赠送给我的礼物，我姑且就把它当做是我创建这所大学学府所应得的回报吧！

不管怎么说，这于我都是一个惊喜。

说句真心话，我在决心投资创建这所大学学府之前，从未奢求过会在这里受到学生们像崇敬圣人般的爱戴，我的最初想法，就是想为弘扬我们最优秀的文化做些什么，就是想为我们的青年一代创造美好的未来，并期待着他们将来会创造新一代的未来。

不过，现在，除了我的目的达到了，我还有了许许多多意外的收获，看来，这大概是我一生中最明智的投资了。

那些芝加哥大学的学生们的确都是些极为惹人爱的青年人，他们都怀有一颗满载梦想的心，他们憧憬

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

着自己美好的未来，他们都想干出一番丰功伟业。

几个满脸稚气的小伙子兴冲冲地跑向我，高声呼喊我是他们的偶像、榜样，他们竭诚地想听听我给他们讲一番道理。

我无法拒绝他们的热情请求，他们就是未来的一个又一个洛克菲勒，我应该给这些雄心壮志的青年人们一些中肯的建议，于是我说：“亲爱的同学们，一个人的成功与否是不能拿他的身高、体重、学历以及家庭背景来衡量的，决定一个人成功与否的关键是他思想的大小。

一个人思想的大小和他成就的大小是成正比例的。

其中最重的一点就是看待自己的思想，我们必须得克服人性中的最大弱点-不自信，我们要看重自己，千万不可廉价出售自己。

同学们，你们自身是远比你们想象中强大的，所以，就将你们的思想扩大到同你们真实水平一样大小的程度吧！

任何人都不该随便看轻自己。

”说到这里，场内就爆发了一阵热烈的掌声，很坦诚地说，我被这响亮的掌声彻底俘虏了，以至有些得意忘形，舌头已经不听理智的掌控了，我又说：“历史的车轮滚动了数千年了，其中加载了许许多多睿智的哲人们给我们留下的忠告，其中就有一条简短而又经典的哲语告诉我们：要正确看待自己。这本是很具智慧的一句话，但是，现实生活中的大部分人却都偏解了这句话的含义，人们都只看到了这句话警醒自己看到自己消极的一面。

因而太多的人对自己的评估都包含有许许多多的缺点和错失。

我不反对人们认识自己的缺点和错失，因为那可以鞭策我们奋进，但是，一味地只看自己的缺陷，只能是将自己陷入混乱境地，最终将自己由假无能变成了真无能。

“对于那些一直都希望别人尊重自己的人来说，现实真是件残酷的事，因为别人看待他的眼神同他自己看待自己的眼神完全一样。

人们都会不可避免地受到那种‘我们自己看做是什么样’的待遇。

那些总是不自信，自认为自己比别人矮一截的人，无论他的实际能力是怎么样的，他所做出来的事情都一定会比别人差一截，因为他们自身思想已经有意识或无意识地调低并控制住了自己的种种行为。

“倘若一个人总觉得自己处处不如人，他的举手投足之间就会透露出自己的不自信，从而给人的感觉就是他处处‘真的’不如别人。

那些以为自己是‘非重要人物’的人，最终往往都会成为真的非重要人物。

与之相对的，那些一直坚信自己就是重要人物的人，往往又会真的成为重要人物。

因此，大家要想成为重要人物，就一定要告诉自己：‘我是重要人物’，让自己的内心认可自己的价值。

要知道，只有你自己首先这么看待自己了，别人才会同你一样这样看待你。

“是人谁都无法摆脱这样一个递进原则：你如何思想会决定你如何行动，你如何行动会决定你受到怎样的看法。

其实，要想赢得别人的尊重就像你们幻想自己的成功计划一样简单。

为实现你们的成功梦，你们首先必须得自己觉得这个成功计划确实可行，并能够取得可行的成果。

同样的，为赢得别人的尊重，你首先必须得自己觉得自己确实值得别人尊重，而且还要自己身体力行地尊重自己，这样的话，才会赢得别人的尊重。

“孩子们，你们仔细地想一想，你们是否会尊重那些整天晃荡于街道上的那些无赖之徒呢？

不会，这是显而易见的答案。

那么你们有想过这是为什么吗？

我告诉你们，这是因为他们自己本身就不尊重自己，自卑和下流的思想腐蚀了他们的心灵，因而他们自甘堕落，他们自己都看不起自己，还怎能去奢望别人去尊重他们呢！

“你们不可不知道的是，一个人的自我观念其实就是他人格的核心，真正决定你们命运的就是你们自己，你们自己期待自己变成什么样的人，你们就真的会变成什么样的人。

“我相信这个世界上的每一个人，都有他自己想成为某个人的想法，无论这个人身居何地，也不管这个人之家世显赫还是默默无闻，更不论他是文明或野蛮、年轻或衰老，他都有一种很强烈的成为重要

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

人物的欲望。

大家仔细体会一下我的这句话，再仔细地想一想你们身边的每一个人，你的邻居、你的老师、你的同学、你的朋友、你的父母甚至是你自己，有没有一种强烈的想要成为重要人物的欲望？

答案是肯定的，有，这是除了傻子以外，人人都有的一种最为强烈、最为迫切的要求，或者说是一种目标。

“但是，这个世界上并没有那么多的伟人，许许多多的伟大目标都在实现的途中就夭折了，这是为什么呢？

为什么这些本该实现的目标都会化作泡沫呢？

为什么许多人的梦想都只能成为了黄粱美梦呢？

我觉得这是态度的问题。

决定结果的就是我们的态度，态度就是我们的思想和精神因素的结合，它决定着我们的抉择和行动，更决定着我们最终的结果。

从这个角度上来说，态度是我们最要好的伴侣，同时也是我们最难制服的敌人。

“在人生大海中，我们无法左右风向，但是我们却可以掌控自己的风帆，这个风帆就是我们的人生态度。

当你选择了看重自己的态度，那么那些‘我真笨，我真无用，我算老几，我就是个无名小卒’等等贬低自己、消磨自己意志、腐蚀自己心灵的想法就会统统消失殆尽。

而一旦这种腐臭的思想死水被你清理干净后，那些新鲜的思想活源就会很快地注入你的心池。

这样一来，你的生活便从此明快了起来，你的思维和行动方式都有了积极的改变。

你的自信心增强了，你的人生态度积极了，你面对一切的心态就是‘我可以！

我能行！

’“年轻人们！

倘若你们中间有谁还在不自信，不看重自己，那就请他至此打住吧。

因为不看重自己的人，都将会成为妄自菲薄的平庸人。

你们决不可看轻自己，任何时候都不可以。

一定要学会用自己的眼睛看到自己的种种资产-优点。

要时刻问问自己：‘我究竟有哪些优点？

’行事是需谦恭，但是，在审视自己的优点的时候，却万不可太谦虚。

“你们要时时专注于你们的长处，要鼓励自己成为比想象中还要伟大的人。

对自己要有长远的见地，瞻望一下自己的未来发展前途，而不是仅仅将目光锁定在现况上。

要随时警问自己：‘那些重要人物会不会这样做呢？

’这样的警问会有助于你们逐步走向伟大的成功人生。

“朝气蓬勃的小伙子们，从当下到成功之间的道路是由黄金铺就成的，不过，这条道路仅仅是条单行路。

今时今刻，我们所需要的是一种积极乐观的人生态度。

在哲学上，哲学家习惯把乐观同‘希望’画等号。

但是，我告诉你们，这是不对的，这是对乐观的一种片面看法。

乐观是一种信念，是一种永远相信生活是乐多苦少的信念，一种坚信虽然不如意的事情频繁发生，但是好事终将会占主角的信念。

”儿子，你可知道，就在我短短十几分钟的即兴演讲过程中，竟然博得了多达八次的热烈掌声。

但是，很遗憾的一点是，激烈的掌声干扰了我本该清晰的思路，我头脑里的一个重要观点竟然被热烈的掌声给击散了，这个没有被我说出口的观点就是提高思考能力的重要性。

这是帮助他们提高种种行动水准的一个想法，是会使他们大有作为的想法，只可惜它没有进出我的嘴巴。

不过，我还是为自己的舌头竟然那样有魅力而感到高兴。

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

媒体关注与评论

我心目中的赚钱英雄只有一个名字，那就是洛克菲勒。

——世界首富比尔·盖茨说 洛克菲勒有条不紊到极点，留心细节，不差分毫。

如果有一分钱该给我们，他必取来。

如果少给客户一分钱，他也要客户拿走。

——最初的合作伙伴克拉克说 他的财富跟和其他同时代的巨富们相比，是最不肮脏的。

——传记家Allan Nevins说

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

编辑推荐

《洛克菲勒留给儿子的38封信》编辑推荐：他是地球上第一个亿万富翁，人类历史上最富有的美国人；他是世界上最早的石油巨子，他曾通过气势如虹的兼并和扩张垄断了美国的石油工业，被世人称为“石油大王”；他是前无古人、后无来者的商业巨人，是“窥见上帝秘密的人”；中国有俗话说“富不过三代”，洛克菲勒家族已6代没有衰败迹象，是什么造就了这个传奇呢？他有那么广大的财富，那么漫长丰富的人生，他会选择什么和这个世界的所有现在者与后来者分享呢？

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

名人推荐

《洛克菲勒留给儿子的38封信》我心目中的赚钱英雄只有一个名字，那就是洛克菲勒。

——世界首富比尔·盖茨说洛克菲勒有条不紊到极点，留心细节，不差分毫。

如果有一分钱该给我们，他必取来。

如果少给客户一分钱，他也要客户拿走。

——最初的合作伙伴克拉克说他的财富跟和其他同时代的巨富们相比，是最不肮脏的。

——传记家Allan Nevins说

<<洛克菲勒留给儿子的38封信>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>