

<<成就你一生的好口才>>

图书基本信息

书名：<<成就你一生的好口才>>

13位ISBN编号：9787510800160

10位ISBN编号：7510800161

出版时间：2009-9

出版时间：奚华九州出版社 (2009-09出版)

作者：奚华

页数：195

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成就你一生的好口才>>

前言

戴尔·卡耐基说：“一个人的成功约有15%取决于技术和知识，85%取决于沟通。

”这阐明了说话水平的高低，已成为一个人生活及事业优劣成败的关键因素。

有些人认为，只有那些辩论场上的辩手，出庭的律师，活跃于政坛的外交官，以及抱着一大堆新产品到处游说的推销员才会担心口才问题，作为一个普通人，知道一些日常用语就可以了。

其实不然。

在现代社会，由于经济的发展，人们交往频繁，口头表达能力的重要性日益增强，口才越来越被认为是现代人所应具有的能力之一。

说话需要口才，谈判需要口才，演讲需要口才，说服别人需要口才，事业成功需要口才，从职场到情场，从社交到谈判，从演讲到辩论，口才无处不在。

口才好坏，可以决定他的生活层次。

口才好的人，口若悬河，谈吐隽永，妙语连珠，言辞得体。

谈天说地，可以“天机去锦为我用”；赞美他人，能够“良言一句三冬暖”；给人安慰，“一叶一枝总关情”。

这样的人，往往容易被人尊重，受人欢迎，能赢得他人的友谊、信任、支持和帮助，在事业上也容易获得成功。

而说话水平低的人，总是语无伦次，词不达意，就好像茶壶里煮饺子——肚子里有货，嘴上却倒不出来。

有一个很有才华的人，由于自身性格问题，在口头表达上总是有些欠缺。

在一次单位的总结发言上，虽然他准备得极其充分，但一上台，由于过度紧张，话说得磕磕巴巴，前言不搭后语，因而丧失了一次升迁的大好机会，为此，他后悔不迭。

这样的人，就会时时处处感到困窘。

容易被人冷淡、遗忘。

因此也就必然会给自己的生活和事业带来不利的影响。

<<成就你一生的好口才>>

内容概要

《成就你一生的好口才（全集）（经典版）》是根据实际解决问题，面对现实突破难题，给你提供一种即学即用的口才方略，让说话成就你成功的一生！

美国人早在20世纪40年代就把口才、金钱、原子弹视为在世界上生存和发展的三大法宝，60年代以后又把口才、金钱、电脑列为最具力量的三大武器。

口才一直独占鳌头，足见其作用和力量。

语言是交际的工具，运用语言是一门学问。

有的人缺少“嘴”上的功夫，说话乏“术”，因此，言谈表达往往“话不投机”，以致很难把事情办好，有时甚至还会将好事办砸；而有的人则深谙说话之“术”，能得体地运用语言准确地传递信息、表情达意；有的人甚至能点“语”成金，使所言收到奇佳的表达效果。

《成就你一生的好口才》根据实际解决问题，面对现实突破难题，给你提供一种即学即用的口才方略，让说话成就你成功的一生！

<<成就你一生的好口才>>

书籍目录

上篇 口才的基础训练一、提高语言新技能深入人群参与交谈广泛阅读提高说话水平运用语言的机智和幽默以更吸引人的风格和方式说话善于运用积极性词汇的力量让你的语言更具有哲理而令人回味根据对象和场合调整好语速和声音多读多写就能练就超群的谈吐本领二、面试求职的口才训练面试时要讲究交谈技巧表达自己的真实意愿以适当的方式展示自己的特长妥善回答面试中的敏感话题把握好探问薪酬的分寸面试中在言谈方面应回避的错误成功地通过电话求职三、演讲时的口才训练成功地进行演讲针对不同场合做好即席发言使自己的演讲符合听众的口味培养干练高效的演讲风格演讲时要坚强有力抑扬顿挫更能震撼人心抒发感情激发听众共鸣调整角色争取听众四、辩论时的口才训练日常生活中反驳别人的技巧用铁的事实揭示真相偷梁换柱巧推理层层剥笋让听者自己说服自己运用讽喻法增加论辩的说服力利用矛盾分析法反驳对方抓住其语言上的弱点攻其傲气让对方无法作出明确的回答中篇 遇什么人说什么话一、如何与陌生人说话说好第一句话与十种不同性格的人交谈把握好与陌生人说话的分寸与陌生人进行最好的谈话激起对方的谈话欲望和陌生人搭讪的技巧对陌生人要不吝惜赞美怎样跟外向型的人说话怎样跟内向型的人说话让谈话在意味深长中收尾二、如何与领导说话让你平步青云的十种谈话技巧对领导说好话的方法如何让领导与你达成共识怎样向上司汇报工作给上司提建议的技巧不可顶撞领导积极争取得到上级的提拔以嘴巧为上司解脱尴尬三、如何与同事说话用宽容的语气与同事交谈与同事间谈话掌握适当的分寸采取灵活的策略拒绝同事得体地向同事道歉努力消除和同事之间的误会坚持在背后说别人的好话不适宜在办公室里说的几种话进行温和的讨论而不是争吵和同事进行富有成效的讨论四、如何与下属说话领导表达指令要清楚让下属无条件地服从你的命令领导者应与下属交谈鼓励下属要有方法有效批评下属的技巧学会拒绝员工的某些要求向下级通报坏消息的技巧说服打算跳槽的优秀员工留下来用事实大道理感染员工公平处理问题的说话技巧.....下篇 说话要有分寸

<<成就你一生的好口才>>

章节摘录

深入人群参与交谈懂得享受交谈。

并擅长此道者，就可称为说话高手。

这些人个性风趣幽默，容易与人相处，而且事业有成——原因之一就在于他们经常与人攀谈。

1.沟通能力最重要为了了解说话高手的成功秘诀，取得他们的最佳建议与提示，美国一位学者设计了问卷，寄给国内一些说话高手填答，他们在答卷中，都提到也是最不可忽视的一点就是：大家都肯定“闲谈”的重要价值。

他们一致表示，寻找共同兴趣是一种引发交谈的方法。

从天气、塞车到客户办公室的家具，样样都值得一谈。

这些题材不但可以作为对话的开场，使交谈增添趣味，也可以使对方感到自在。

那些总裁或领导者的身上有些什么特质？

美国《表现》杂志定义的七项领导者特质中，沟通能力跃居榜首。

这些人的另一项共同点就是：将成就归功于自己的沟通能力。

无论是公司总裁、老师、组织代表、科学家、管理合伙人或是拥有自己客户班底的合伙人，无一不将说话能力视为自己成功的关键。

<<成就你一生的好口才>>

编辑推荐

《成就你一生的好口才(全集)(经典版)》：口才是一个人智慧的反映，它是影响一个人事业成功、人际和睦、生活幸福、精神愉快的重要因素，也是一个人必备的永不过时的基本能力。

《成就你一生的好口才(全集)(经典版)》将口才、交际和人生融为一体，侧重于读者口才素质的启导和熏陶。

从心灵深处启发读者体味生活，打开口才的交际之门，进而掌握一套善于交际、能言善辩的本质，在人际交往中取得更好的效果。

口才是一种交流智慧，是一种沟通能力。

<<成就你一生的好口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>