

<<伟大推销员第一堂励志成功课>>

图书基本信息

书名：<<伟大推销员第一堂励志成功课>>

13位ISBN编号：9787510701696

10位ISBN编号：7510701694

出版时间：2010-6

出版时间：中国长安出版社

作者：肖天

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<伟大推销员第一堂励志成功课>>

### 前言

推销是一份令人备感骄傲的职业！

推销是一份普通人改变自己命运的职业！

经常有充满困惑的推销员问这样一个问题：“要怎样做才能达到伟大推销员那样的成就r伟大推销员乔·吉拉德这样对他们回答说：“当你如同最虔诚的信徒信仰上帝那样信仰你自己时，就可以克服任何横阻在你面前的障碍了。

”伟大推销员乔·吉拉德在35岁以前，曾换过40多种职业，在自己的职业生涯中曾经历过无数次的失败而仍然一无所成。

最惨痛的一次，连他的朋友都弃他而去了。

可以说，这时的他，是一个全盘的失败者。

但坚强的乔·吉拉德对自己说：“没关系，我还会卷土重来的。

就算没有任何人的支持，还有我自己这个忠实的信徒，我会永远保持对我自己的信赖。

”然后，他步入了推销行业。

## <<伟大推销员第一堂励志成功课>>

### 内容概要

每一位推销员都应该读读本书。

这是一本应该随身携带的好书，它更像是一位益友良师，在精神上、行动上来指导你，给你安慰，将你鼓舞。

它是无数推销员走向卓越、迈向成功的力量源泉。

这本书之所以独特，是因为它包含了许多推销大师在商场打拼多年所学到的实战经验与推销策略。

它所描述的推销秘诀，能使你在瞬息万变的推销环境中领先群伦、积极高效。

本书想要传递的信息是独特的，一旦你开始阅读，相信它将带给你全新的推销概念，并教会你用新概念的推销规则成功地去推销产品。

希望你会喜欢这本对你有帮助的书!希望这些秘诀能帮助你再创事业的春天!

## <<伟大推销员第一堂励志成功课>>

### 书籍目录

第一篇 伟大推销员必备的职业雄心 做自己人生的忠实信徒 用信心锻造你的推销雄心 热情是促入迈向成功的火种 要尽力争取更多的成功 集中精力保持入生的最佳状态 用良好的习惯来塑造自己 把形象当成自己的名片 喜欢别人,别人才会喜欢你 别让病态心理左右了自己 成功源于拒绝后的坚持 心中始终怀有健康的信念 人生没有永远的失败 敢于有计划地冒冒险 成为优秀听众和快速学习者 敢于白手打天下 要能控制住自己的情绪 平衡技巧让人赢得更多胜算 不要把“命运”交给顾客 抱负更高,成功才会更近 学会灵活应对不同的环境 克服恐惧这个头鞣敌人 说服自己“一定会成交” 具有与人交往的社交能力 抛却自卑,挑战成功 要勇敢地再试一次 杰出推销员必备的五种能力 靠信信心成为伟大推销员第二篇 成功贵在慧眼察人机敏行事 要培养自己敏锐的洞察力 要学会用眼睛丢观察 掌握适应变化的能力与接巧 用心窥见顾客的内在意图 寻找恰当时机并大胆行动 成功,皆因比对手更努力 推销商谈应注意的交易戒律 敢于下定破釜沉舟的决心 .....第三篇 靠非凡沟通成就完美销售第四篇 巧妙成效源于抓时机、懂策略第五篇 伟大推销员成功实战攻略第六篇 卓有成效的销售成功技巧

## <<伟大推销员第一堂励志成功课>>

### 章节摘录

要想成为一名优秀的推销员，一定要相信自己拥有一种只有极少数人知道如何运用的秘密力量——大无畏的精神和勇于担当一切责任的力量，这种力量就是足以担当重大责任的力量。

一旦发挥了这种力量，你将不再是从前的你了。

一旦你发挥出这种力量，你就会不断地鼓励别人去寻找这种力量，而且你愈想去鼓励别人，你自己的这种力量也会愈加强大。

这种力量似火一般地燃烧着你的心。

它鼓励着你、鞭策着你，永不熄灭。

它使你眼界大开，照亮你未曾预见的生命和生存的领域。

到时候你会按捺不住自己的心而蠢蠢欲动，因为它每时每刻都在燃烧着你。

你应该深知，你的身上充满了未开发的才智和潜能，而这些才能之所以一直被埋没，是因为你一直缺乏勇气把它挖掘出来加以利用。

只要你敢于挑战，就会表现得更加自如。

淘金的人告诉我们，总有一个地方可以找到金子，也许在河床上，也许在山里，也许在穷乡僻壤的小木屋里，也许在金碧辉煌的城堡中。

有勇气的人也一样，不管你是哪里的人，不管你是穷是富，只要你下定决心，那就等于你已报名参加这个挖掘勇气与力量的队伍中，并开始向前迈进了。

推销员要相信自己终会变成比现在更能干的人的。

你以前没有，那是因为你“不敢”。

一旦你鼓起勇气，不再随俗浮沉，开始正视人生，你的生命就会有一种崭新的意义。

如果你勇于贡献出自己的才智，你的身体、人缘、品格都会增强，你的勇气也会愈来愈大。

很多推销员都梦想成功，却不愿意为成功付出辛苦的代价。

爱德华正是其中之一。

有一天，经理发现他悠闲地待在办公室里。

“老爱，今天怎么不动了？”

经理问，“今天又不是假日。”

”

<<伟大推销员第一堂励志成功课>>

编辑推荐

《伟大推销员第一堂励志成功课(经典珍藏版)》揭示世界上伟大推销员的成功秘密，发现从平凡到卓越的成功销售之道,送给所有推销员的成功实战宝典。

今天，我要开始新的生活。

我郑重地发誓。

绝不让任何事情妨碍我新生命的成长。

我要坚持不懈，直到成功。

所有的障碍与失败，都注定只能成为我成功的垫脚石我是自然界最伟大的奇迹。

我会成功，我会成为最伟大的推销员，因为我举世无双我要控制自己的命运，而我的命运就是成为世界上最伟大的推销员！

我不是为了失败才来到这个世界上的，我的血管里也没有失败的血液在流动。

我要用全身心的爱来迎接今天，满怀爱心，重获新生，迈出成为成功者的第一步。

我要笑遍世界，主宰自我；既然人生舞台的大幕已经拉开，我就不会选择懦弱躲避。

立即行动！

成功经不起等待，如果稍有迟疑，她就会投入别人的怀抱，永远弃我而去。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>