

<<金钱的艺术>>

图书基本信息

书名：<<金钱的艺术>>

13位ISBN编号：9787510435096

10位ISBN编号：7510435099

出版时间：2012-12

出版时间：新世界出版社

作者：约翰·D.洛克菲勒

页数：229

字数：192000

译者：陈思凡

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金钱的艺术>>

前言

历史上最富有的美国人究竟是谁？

世界著名财经杂志《福布斯》给出了答案，那就是约翰·D.洛克菲勒。

他是20世纪美国的第一位亿万富翁。

《福布斯》网站曾公布过“美国史上15大富豪”排行榜，结果是约翰·D.洛克菲勒名列榜首。

如果他仍健在的话，他的个人资产将达到比尔·盖茨的数倍。

漫步纽约街头，你随处可以体味洛克菲勒家族过往的辉煌：摩根大通银行、洛克菲勒中心、洛克菲勒基金会、现代艺术博物馆、在生命科学领域位居世界前列的洛克菲勒大学。

约翰·D.洛克菲勒的遗产依然支配着世界石油产业，他本人也堪称今天无所不在、无所不能的西方石油工业的人格化象征。

在他漫长的一生中，人们对他毁誉参半，有人认为他只不过是极具野心、唯利是图的企业家，也有人恭维他是个慷慨的慈善家。

他是现代商业史上最富争议的人物之一。

一方面，他创建的标准石油公司，在巅峰时期曾垄断全美80%的炼油工业和90%的油管生意；另一方面，他笃信基督教，以他名字命名的基金会，秉承“在全世界造福人类”的宗旨，捐款总额高达5亿美元。

美国早期的富豪，多半靠机遇成功，唯有约翰·D.洛克菲勒例外。

他并非多才多艺，但异常冷静、精明，富有远见，凭借自己独有的魄力和手段，白手起家，一步一步地建立起他那庞大的石油帝国。

约翰·D.洛克菲勒说：“如果把我剥得一文不名丢在沙漠的中央，只要一行驼队经过——我就可以重建整个王朝。

”
.....

<<金钱的艺术>>

内容概要

《金钱的艺术:洛克菲勒的理财之道》是一部完整展现洛克菲勒丰富人生经历和商战阅历的作品，将其身上所发生的逸事结合他的人生理念，生动揭示出令洛克菲勒受益一生的人生观和价值观，并解密其成功之道。

所有的财富神话都有它背后的故事，洛克菲勒家族也是这样。

洛克菲勒的巨额财富来源于他谨慎地利用每一枚硬币，一分钱也要用在恰当的地方，这也许是洛克菲勒构建起如此庞大的财富大厦的秘诀。

而我们能看见这个智者留下的手记无疑是一种幸运。

站在巨人的肩膀上，我们可以看得更远。

<<金钱的艺术>>

作者简介

作者：（美国）约翰·D.洛克菲勒 编译：陈思凡

约翰·戴维森·洛克菲勒(John Davison

Rockefeller)(1839—1937)美国资本家，也是上世纪第一个亿万富翁，在他漫长的一生中，人们对他毁誉参半。

他极为沉默寡言、神秘莫测，一生都在各种不同角色和层层神话的掩饰下度过。

《福布斯》网站曾公布过“美国史上15大富豪”排行榜，最终约翰·洛克菲勒名列榜首。

<<金钱的艺术>>

书籍目录

第1章 忠实的商业伙伴

阿奇博尔德先生

达成共识

寻找人生榜样

友谊的价值

发展自己的兴趣

第2章 获取财富是困难的技艺

影响一生的家庭教育

开始工作

第一笔贷款

恪守经营原则

10%的利率

穷尽所有可能

募集教会资金

第3章 标准石油公司

无惧流言飞语

联合时代的来临

全新机遇

商业的标准

第4章 石油行业的经历

初涉石油贸易

把生意做到全世界

创建标准石油公司

安全保障方案

为什么标准石油公司支付可观的分红

遵循自然法则

妥善管理收益

公司发展的基本因素

无情的收购

回扣只是手段

互补的竞争对手

第5章 其他的商业经历和商业原则

借力“外脑”

积累避免失败的经验

脚步不能停止

完善每个环节

聘请竞争对手

未出过海的船务经理

适度放手

遵从商业法则

耐心应对危机

第6章 赠予的艺术

赠予的精神内涵

富人的局限

最大程度的慈善事业

<<金钱的艺术>>

无私奉献是成功之路
服务社会的慷慨
科学研究的重要性

<<金钱的艺术>>

章节摘录

阿奇博尔德先生 由于只是一些零散的、非正式的回忆记录，所以我可能会絮叨很多小事情，请大家见谅。

回顾我的一生，脑海中留下的最鲜活的回忆便是和老同事共事的场景。在本章谈起这些朋友，而不谈别的朋友，并不是说其他人对我不重要，我只是想在后面的章节中，再谈谈早期的那些朋友。

人们可能会忘记与一个老朋友初次相逢时的情景，或者对一个老朋友的第一印象是什么，但我永远不会忘记第一次见标准石油公司现任副总裁约翰·D.阿奇博尔德先生（John D. Archbold）时的情形。

那是35或40年前，当时我正周游全国，与生产商、炼油商、代理商交流，四处考察，了解市场行情，寻求商机。

一天，在油田地区附近有个聚会，当我到达旅馆时，里面已经挤满了石油行业的商人，我看到签到本上写着一个大大的名字：约翰·D.阿奇博尔德，每桶4美元。

这是一个富有朝气、热情四射的家伙，不失时机地进行宣传，在签到本的签名后面还加上了广告语“每桶4美元”，估计没有人会怀疑他对石油业的坚定信念了。

每桶4美元的呐喊非常引人注目，因为当时原油的价格远低于此，这次争取高价的战役一炮打响——因为这个价格令人难以置信。

但阿奇博尔德先生最终不得不承认，原油不值“每桶4美元”，即便如此，他始终保持着热情的干劲和无与伦比的影响力。

他天性幽默。

法庭是一个严肃的场合，有一次，他出庭作证时，对方律师问他：“阿奇博尔德先生，你是这个公司的董事吗？”

“是的。”

“你在这个公司担任什么职务？”

他立刻回答道：“争取更多分红。”

这个回答将那位学识渊博的律师引到了另一个问题上。

我一直惊叹他解决问题的卓越能力。

现在，我见到他的机会少了，他总是日理万机，手头有处理不完的事情，而我则远离喧嚣的商界，打打高尔夫球、种种树，过着农夫的田园生活，即便这样，仍然觉着时间不够用。

说起阿奇博尔德先生，我必须再次强调一下，在标准石油公司工作期间，他们给予我很多声誉，让我愧不敢当。

我非常幸运，能够把这么多能力超群的人联合在一起，他们现在都是公司中举足轻重的人物。

我与他们已经共事多年，因为他们，许多困难重重的任务都被完成了，公司得以不断发展壮大，走到了今天。

我与大部分同事都交往多年，到现在这个年龄，几乎不到一个月（有时我觉着不到一周），就不得不给相交的家族发出唁电，安慰那些丧失亲人的家人。

最近，我数了一下已经去世的早期共事的同事，还没有数完，已经六十多个了。

他们是踏实、真诚的朋友，我们共同努力，共担风雨，一起度过了艰难的时光。

我们曾讨论、争执、斟酌许多问题，直到最终达成共识。

我们彼此坦诚相对，做事光明磊落，对此我一直感到十分欣慰。

没有这些作基础，商业伙伴就无法取得事业的成功。

……

<<金钱的艺术>>

媒体关注与评论

我心目中的赚钱英雄只有一个名字，那就是洛克菲勒。

——美国微软公司创始人 比尔·盖茨 他的财富和其他同时代的巨富们相比，是最不肮脏的。

——传记家 艾伦·内文斯

<<金钱的艺术>>

编辑推荐

凡事都需要看得远一点，你在迈出第一步的时候，心中必须装着第二步——这几乎是我一生的经验。

<<金钱的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>