

<<口才+心计>>

图书基本信息

书名：<<口才+心计>>

13位ISBN编号：9787510430787

10位ISBN编号：751043078X

出版时间：2012-7

出版时间：新世界出版社

作者：张焕彬

页数：209

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口才+心计>>

前言

口舌伶俐者，到处有人追捧，时时呼风唤雨。

拥有好口才让你人见人爱，魅力四射，事业进步！每个人都想获得成功的人生，好口才则是指引你走向成功之路、成就精彩人生的那盏明灯。

做人处事有心计，成事就不难。

心计不是阴谋诡计，不是为达到目的而使用的不光明的手段，而是做事时所需的技巧。

心计是一种智慧，是一种谋略，是古今成大事业者的不二法门，是助你通往成功之路的向导。

纪晓岚是清代有名的大才子，他学识渊博，出口成章，虽然在宦海沉浮，却可保命全身，这全得益于他的口才和心计。

盛夏时节，纪晓岚和几位同僚一起，在书馆里校阅书稿。

纪晓岚经不起炎热酷暑，于是就脱掉了上衣，赤着膀子，把辫子也盘到了头顶上。

不巧，这时，乾隆皇帝走进馆来。

当纪晓岚发觉时，已经来不及穿衣服了，于是他赶紧把脖子一缩，钻到了书桌下面。

其实，乾隆早就看见纪晓岚的动作了，但他佯作不知，就在馆里故意与其他官员闲聊，迟迟没有离去的意思。

后来，他又静坐在书桌旁，摆手示意其他的官员不要做声。

暑伏酷热，纪晓岚在桌子下面大汗淋漓，实在熬不住了，又听见外面静悄悄的，自以为乾隆已经走了，于是便伸出头来向外窥探，问同僚们：“老头子走了吗？”

他话音刚落，就发现皇上正坐在自己的身旁呢！

乾隆听了不觉好笑，同僚们亦忍俊不禁。

乾隆佯怒道：“纪晓岚，你好无礼，怎么能讲出这般轻薄随便的话！”

为何叫我‘老头子’？

如果你解释得体，就饶恕你，否则就砍了你的脑袋！

众同僚都为纪晓岚捏了一把汗。

纪晓岚真不愧是机智敏捷，他从容地回答道：“皇上万寿无疆，这难道不叫‘老’吗？”

您顶天立地，至高无上，这难道不是‘头’吗？”

天与地是皇上的父母，您难道不是‘子’吗？”

这些合起来不就是‘老头子’吗？”

乾隆听了他的解释，立即转怒为喜，不但没有责罚，反而奖赏了他。

在封建王朝至高无上的皇权面前，不接驾是极大的失礼行为，而“老头子”一词明显带有“不敬”之意。

好在纪晓岚能言善辩，巧妙应对，最终让乾隆龙颜大悦。

能说会道的口才、左右逢源的心计，不仅是人际交往的技巧，还是一种立足社会的能力，能够使你在生活中处处顺利，在紧要关头化险为夷；能够使你在职场上受到上司的重视，得到同辈的尊敬，赢得下属的拥戴，让你从平庸中迅速脱颖而出。

一个善于交际之人，可能在谈笑间就办成梦寐以求的好事；在为人处世、事业和人生的经营上，都能达到无往不利的高超境界。

<<口才+心计>>

内容概要

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》由张焕彬编著：拥有好口才让你人见人爱，魅力四射，事业进步！

每个人都想获得成功的人生，好口才则是指引你走向成功之路、助你成就精彩人生的那盏明灯。

做人处事有心计，成事就不难。

心计不是阴谋诡计，不是为达到目的而使用的不光明的手段，而是做事时所需的技巧。

“心计”是一种智慧，是一种谋略，是古今成大事业者的不二法门，是助你通往成功之路的向导。

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》适合大众阅读。

<<口才+心计>>

作者简介

北京师范大学新闻传媒兼修中文毕业。
现担任北京宏图文化图书有限公司策划部主任，曾参与多本畅销书的策划与编著。

<<口才+心计>>

书籍目录

第一章 成功口才：点石成金，金字招牌好口才

事业成功离不开良好的口才
好口才助你创造人生奇迹
语言是征服人心的神秘力量
能说会道的本事是练出来的
说话也要用点心理学
能言善辩不是强词夺理
说话必须掌握方法和艺术
察言观色是直击人心的关键
怎样说话会让你受到欢迎
好口才才能为你赢得好人缘

第二章 交际口才：魅力语言，从容自若有技巧

说话要言行一致
说话一定要让人听得懂
与陌生人交谈的成功秘诀
要把握好与人开玩笑的分寸
宁可得罪君子，也不得罪小人
良药未必苦口，忠言可以顺耳
多想少说，言多语必失
八面玲珑，能说会道巧应酬
幽默为你锦上添花
当众说话前尽量做好心理准备

第三章 职场口才：游刃有余，平步青云好人缘

把握公私分明的原则
善于观察，得体称赞
背地莫论他人是非
学会适时适当说些奉承话
学会远离职场上无谓的争论
提问有技巧，答话有妙招
再好的关系也要亲密有间
在语言中体现尊重和谦逊
保持谦虚作风，少谈自己的得意事
山不转水转，不要得罪未来的上司

第四章 谈判口才：攻防奇招，随机应变显智谋

顶尖高手必修的谈判秘籍
着眼于利益，而不是立场
信息最多者得天下
学会给足对方面子
善谈，更要善听
商务谈判：一语能值万“金”
设定目标和底线，时刻不忘自己的目标
点石成金的“厚黑”谈判术
“厚黑”谈判术的商场运用
成功的谈判、失败的谈判以及双赢的谈判

第五章 说服口才：逻辑严谨，招招制敌摄人心

<<口才+心计>>

口才展现出你的智慧和魅力
清晰地表述你的观点
勿揭人短处，勿戳人痛处
步步为营，说服口才服人心
机巧灵敏，培养迅捷的应变口才
说服自己才能说服别人
要巧妙把握说服的时机
一语中的，话多不如话巧
说服他人的语言艺术
见好就收，适时结束

第六章 处世心计：世事洞明，人情练达活应变

好口才才是为人处世的重要资本
说话要分清场合
话中有话，旁敲侧击
含糊其辞藏智慧
慷慨地把功劳让给上级
背后赞美更显真诚
不要忘记与暂不得势的人交往
花花轿子：“抬”人坐
为人且说三分话
会说不如会听

第七章 管理心计：张弛有度，能屈能伸易做事

广听意见，多谋善断
赏罚分明聚人心
让批评变得悦耳，直言有分寸，委婉效果好
远离流言，保护自己
心术是藏而不露的城府
修身是形圆志方的涵养
以平常心面对得与失
多一分算计，多一分胜算
良言一句三冬暖
把握好说话的“度”

第八章 社交心计：灵活做人，八面玲珑巧说话

要坚守为人处世的原则
情字当头，投资有道
最好从双方投机的话题谈起
懂得经营，才能收获好人缘
主动去结识比自己优秀的人
万事以和为贵
施小礼，得大利
到什么山唱什么歌
说话一定要有修养
避免误解，把话说到点子上

第九章 变通心计：随势而变，与时俱进方能赢

车到山前必有路
不要一条道走到黑
世上没有永远的敌人

<<口才+心计>>

聪明外露，不如智慧深藏
内坚外韧是办事的好方法
大着肚皮容物，立定脚跟做人
做事有心计：该争则争，该让则让
兼顾分内分外，关键在于分寸
低头做事抬头看路，把握好干与看的分寸
办事会变通，人生处处有春风

第十章 商场心计：圆融中庸左右逢源有远谋

找出大家的共同利益
学会低头和弯腰
简洁明了，一语破天机
未战先算，多算取胜
设身处地为对方着想
如阿在高度竞争的商战中谈出佳绩
成交的本质：舍得才能获得
应酬有道，才能左右逢源
移花接木，壮大自己的声威
决策之前一定要权衡利弊

章节摘录

事业成功离不开良好的口才。说话和事业有很大的关系，你如出言不慎，你如跟别人争辩，那么，你将不可能获得别人的同情、别人的合作、别人的助力。

——富兰克林 语言的力量能征服世界上最复杂的东西——人的心灵，通过成功的沟通，不熟识的人可以熟识起来，长期形成的隔阂可以消失，甚至组织之间、国家之间的矛盾有时也可以得到圆满的解决。

事业的成功和失败，常会在一次谈话中就被决定。

西方有位哲人说过：“世间有一种成就就可以使人很快完成伟业，并领受世人的赏识，那就是讲话令人喜悦的能力。

”所以，你想获得事业上的成功，就必须具有能够应付一切场面的口才。

良好的沟通能力能使人受人爱戴，它使一个人的才学得到充分展示。

一位西方记者曾在采访时间问周总理：“请问总理先生，你们中国人口众多，你知道你们中国有多少个厕所吗？”

”这是一个刁难性问题，总理是管理国家大事的，怎么可能去调查全国有多少个厕所呢？”

大家都在瞪大眼睛等着周总理的回答。

周总理不假思索地说：“两个。”

”这位西方记者有点纳闷：“你们中国人口稠密，只有两个厕所怎么行呢？”

”周总理说：“我们中国只有两种人，一种是男人，一种是女人。”

所以我们的厕所只需要两个，一个男厕所一个女厕所，这就已经足够了。

”周总理就是这样轻描淡写地把这位西方记者打发了。

我圈古代有“一言可以兴邦，一言可以误国”之说，可见“舌头”具有举足轻重的地位。

有无数关于雄辩家的著名例子：春秋战国时代，君主崇尚口才，天下学者俊士更是趋之若鹜，蔚然成风。

以在秦国推行连横策略而著称的游说家张仪，就颇懂得“舌头”的珍贵。

他初到楚国当说客时，住在相国家一天，碰巧相国家丢失了玉璧，主人咬定他是窃贼，将其严刑拷打后逐出家门。

回家后，妻子叹着气说：“你若不读书游说的话，怎么会遭到这样的奇耻大辱呢？”

”谁知张仪并无愠怒之色，却答非所问地道：“你看看我的舌头还在吗？”

”张仪听说舌头还在，舒了一口气说“够了”，因为他懂得：舌头在，就有飞黄腾达之望。

后来，他真的扶摇直上，当上了“一人之下，万人之上”的泰国的相国。

无数事实证明：会说话的人，才是这个时代最受欢迎的人，事业也比较容易成功。

不管你生性多么聪颖、接受过多么高深的教育、拥有多么雄厚的资产，如果你无法恰当地表达自己的思想，你仍然无法塑造出自己真正的影响力。

“一人之辩，重于九鼎之宝；三寸之舌，强于百万之师”，战国时苏秦游说六国，身佩六国相印；三国时孔明力排众议，舌战群儒；战国时毛遂自荐，救赵于危；春秋时晏子使楚，不辱使命……这一切都要通过口才来实现。

口才是一个人综合素质的体现，有口才的人必然也有良好的素质、睿智的思想、聪慧的思维，它是敏锐的观察力、丰富的想象力、深邃的思考力的综合运用和体现。

这些素质和能力正是未来强者必备的，有了好口才就有好未来。

语言是人们交流不可或缺的工具。

如果我们总是无法很好地将自己的观点表达出来，就很难得到别人的拥护和支持，一个“孤家寡人”又怎么能够成就一番事业呢？

所以说，口才的好与坏，直接决定人生事业的成败。

实用口才 口才就是竞争力，要创造出个美好的未来，必先练好口才。

努力练就一副好口才吧，你将会在社会交往中如虎添翼，大显神通，发挥出更大的能量来。

<<口才+心计>>

编辑推荐

生活是一个解决问题的过程，问题不可怕，你要有缜密的心计去发现、去预防、去解决。要用智慧灵巧的口才去应变、去说服、去化解。

《口才+心计(最实用的办事技巧实用精华版)》由张焕彬编，从成功口才、交际口才、职场口才、谈判口才、说服口才、处世心计、管理心计、社交心计、变通心计、商场心计，这10个方面全面介绍了生活中的口才和心计，是现代人最实用的办事技巧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>